



APRESENTAÇÃO INSTITUCIONAL

2026

Somos a **Wiz Co**

Uma corretora de seguros completa, especializada em bancassurance e distribuidora de consórcios e crédito



52 anos de história

SEGUROS

+R\$4,0 bi

Prêmio emitido em 2025

CRÉDITO E CONSÓRCIO

+R\$14,3 bi

Comercializado em 2025

WIZC
B3 LISTED NM

R\$ 1,4 bi

Valor de Mercado²

R\$ 2,0 bi

Receita Bruta 2025
+1,5% vs 2024

10

Unidades de Negócios¹

R\$ 209,0 mm

Dívida Líquida em março/26
-46,1% vs. março/25

R\$ 367,7 mm

Lucro Líquido Consolidado 2025
+23,9% vs. 2024

26 estados

Presença Física¹



R\$ 201,1 mm

Lucro Líquido Controladora 2025
+25,6% vs. 2024

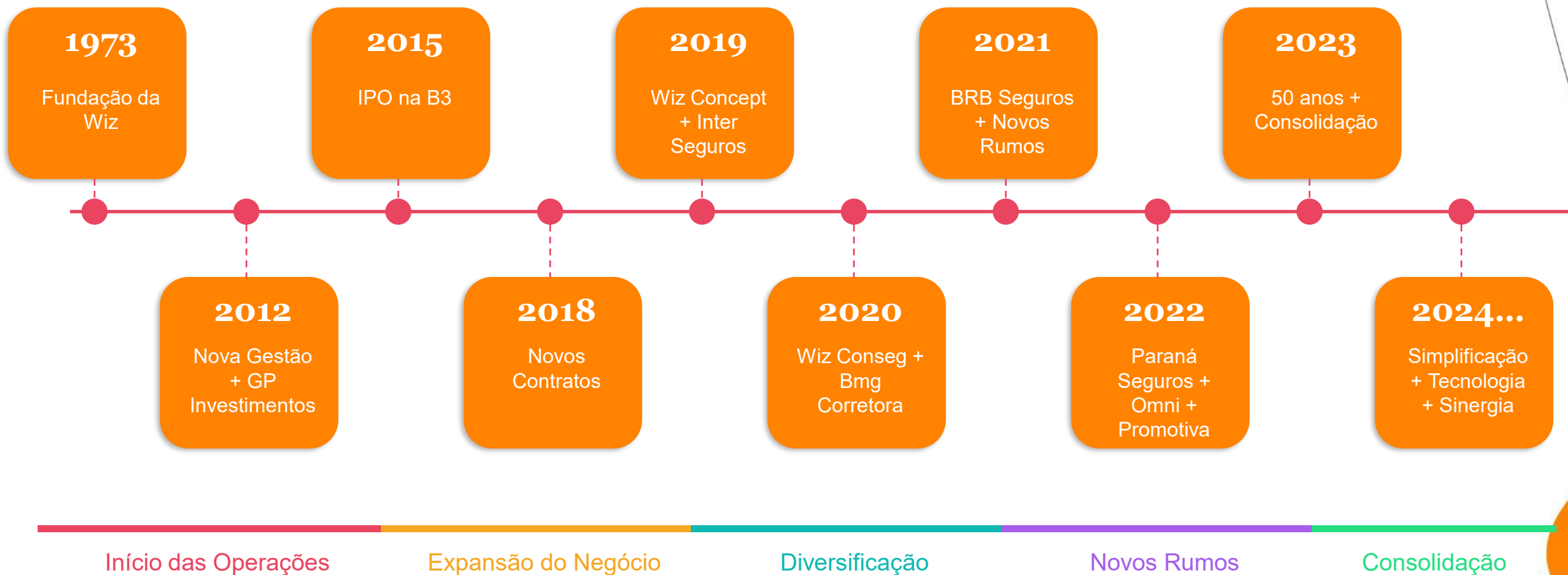
756

Colaboradores¹

Notas:; (1) Data referência: 31/03/2026; (2) Data referência: 08/05/2026;

Nossa História

Um bem-sucedido histórico financeiro e operacional, suportado por parcerias estratégicas



Nosso posicionamento estratégico

Wiz direciona estratégia única de crescimento por meio de 3 segmentos de atuação complementares e sinérgicos

3 SEGMENTOS DE ATUAÇÃO

Seguros

Rentabilização de balcões para a venda de produtos de seguridade

Bancassurance

 Inter seguros

 bmg | CORRETORA DE SEGUROS

 omni
ASSISTÊNCIAS & SEGUROS

 BRB
SEGUROS

 Paraná
Seguros

Mar Aberto – B2B

 Wiz Corporate

Concessionárias

 Wiz Conseg

Crédito e Consórcios

Gestão de parceiros para distribuição de consórcio e crédito

 Promotiva

 Wiz Parceiros

 banri
ponto

“Corretora completa de seguros, especializada em bancassurance, e distribuidora de consórcio e crédito”

Cultura corporativa

Nosso Propósito

Assegurar empresas e pessoas, gerando impacto positivo nos negócios e na sociedade.

Nossos Pilares

PILAR DESENVOLVIMENTO

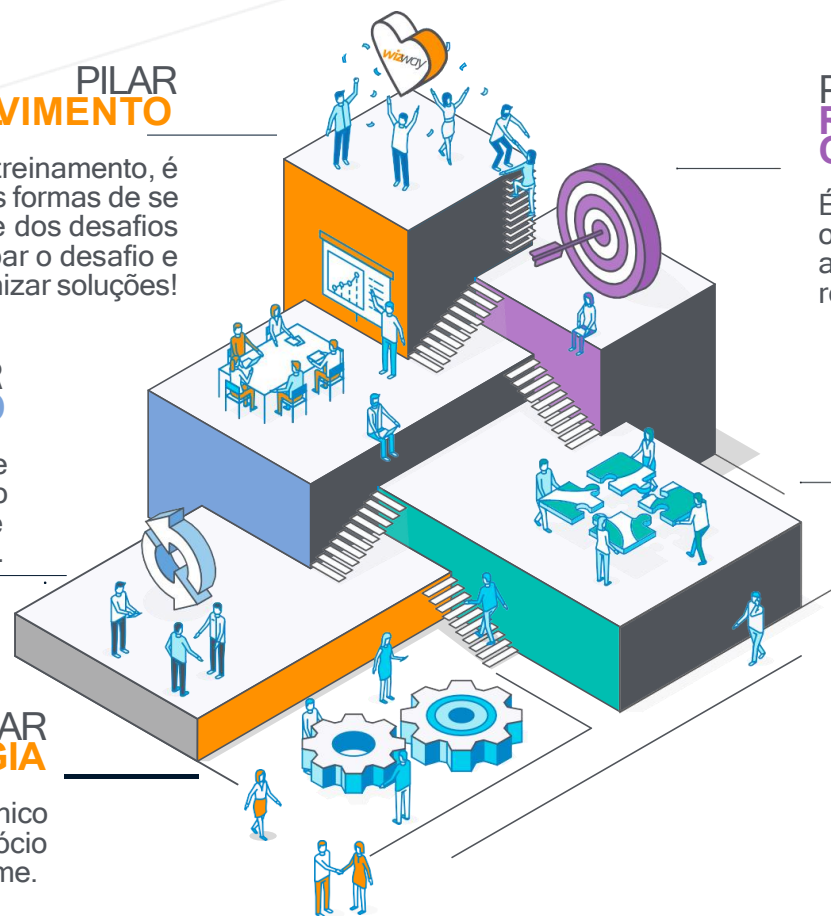
Vai muito além de treinamento, é identificar diferentes formas de se desenvolver diante dos desafios diários. É sobre topar o desafio e protagonizar soluções!

PILAR DINAMISMO

É reagir de forma positiva e proativa ao dinamismo do nosso negócio ajustando a rota sempre que necessário.

PILAR SINERGIA

É sobre fazer parte de um único grupo e impulsionar o negócio por meio do trabalho em time.



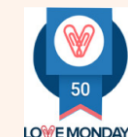
PILAR RESULTADOS CONSISTENTES

É direcionar o entusiasmo e orgulho pela Wiz em ações do dia a dia que impulsionem os resultados de forma consistente.

PILAR EQUIDADE E INCLUSÃO

É sobre ir além da diversidade promovendo a equidade a partir da inclusão.

Nossas Premiações



sousegura

Institutional Investor



Nossos diferenciais

A Wiz possui **modelo de negócios único** no setor de seguros e crédito, com alta expertise em operações de bancassurance, alinhando **crescimento**, diversificação e alta **geração de caixa**



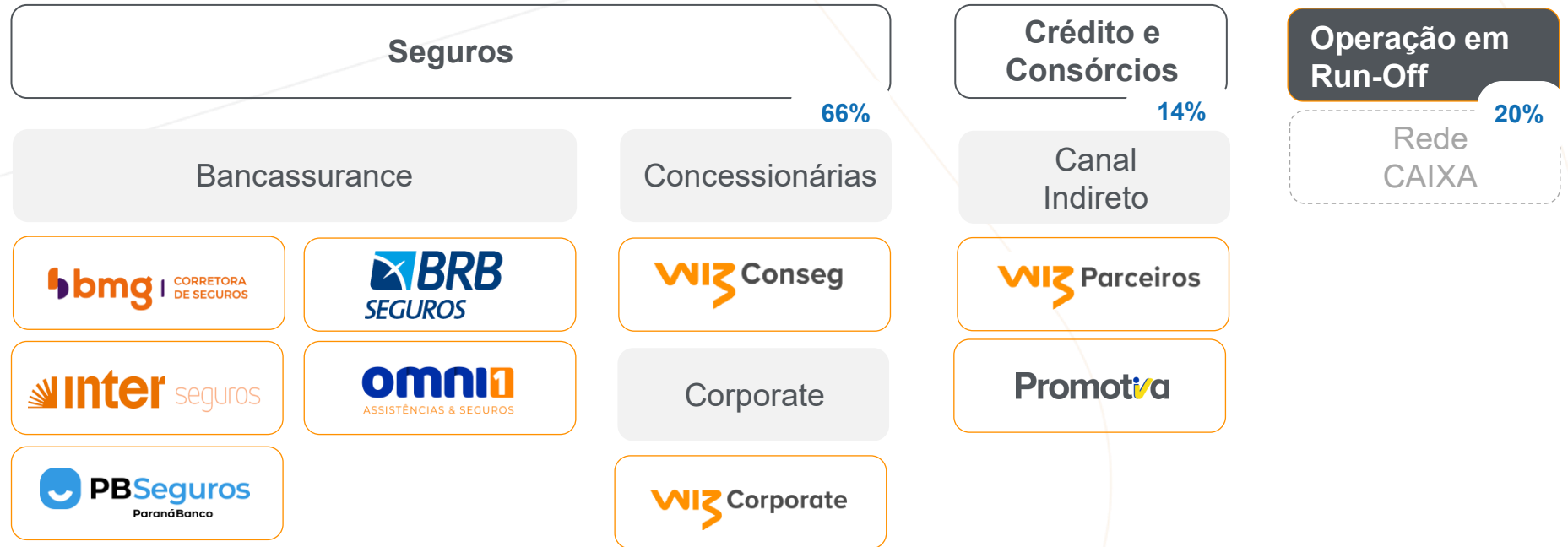
1

Modelo de negócio **robusto**, com método de gestão assegurando escalabilidade

A Wiz Co é uma das maiores distribuidoras de seguros e créditos no país e opera em múltiplos canais por meio de suas Unidades de Negócio

MODELO DE NEGÓCIOS DIVERSIFICADO

Atuamos por meio de nossas Unidades de Negócios, nos modelos B2B2C e B2B2B, ofertando soluções presenciais, remotas e digitais para venda e pós-venda de seguros e produtos financeiros.



Nossos Parceiros

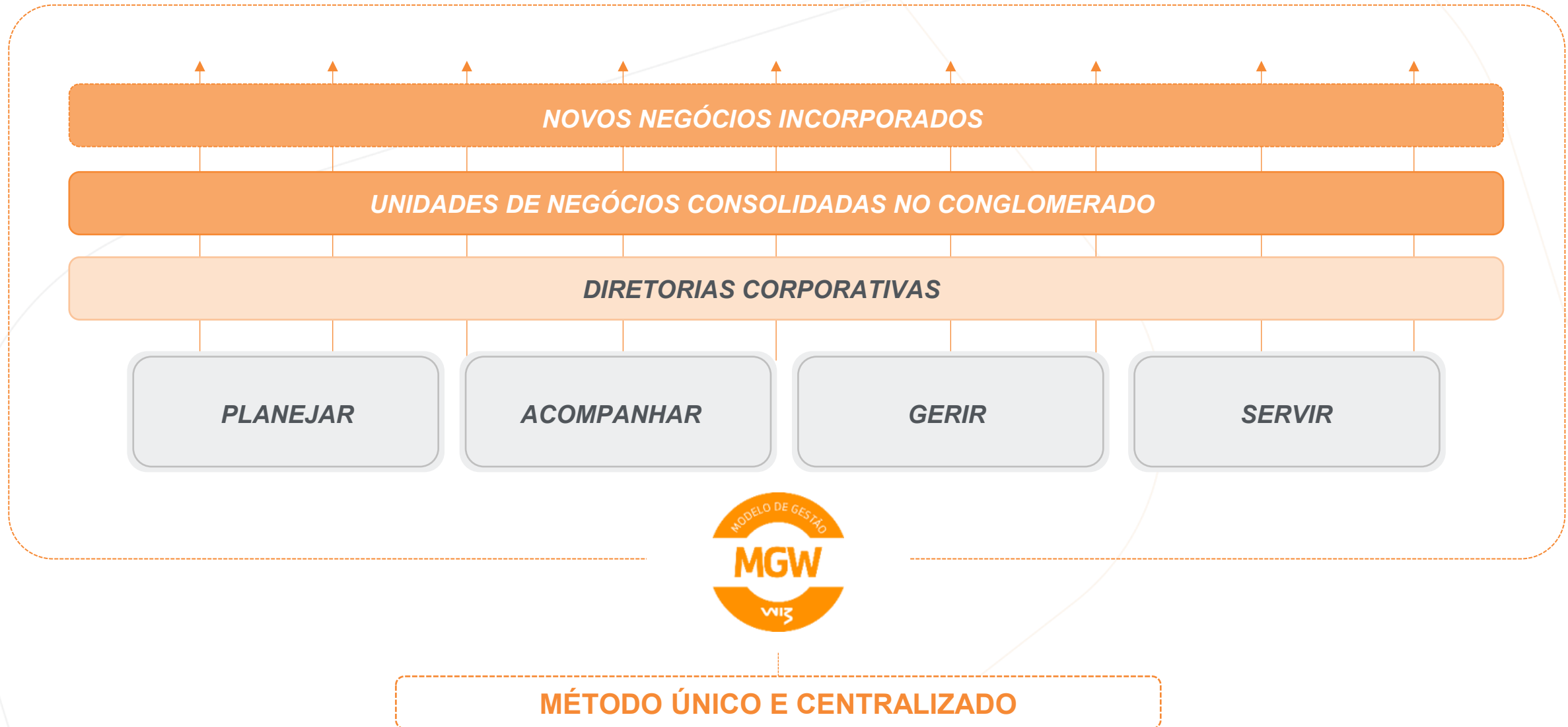


*Share da Receita Líquida Ex-Comissões Pró-Forma no acumulado de 2026.

1

Modelo de negócio robusto, com **método de gestão** assegurando **escalabilidade**

O MGW é um método que assegura gestão e escalabilidade do negócio, fomentando sinergias, sem comprometer a adaptabilidade e a velocidade do ecossistema Wiz, nos levando onde queremos chegar



2 Track-record em distribuição de produtos de seguridade

Modelos bem sucedidos de bancassurance atestam capacidade Wiz de gerar valor de forma rápida nos canais



A maior operação de seguridade 100% digital do país.



A operação de seguridade referência em distribuição via canal indireto.



Operação de seguridade especializada em oferta multicanal.

	inter seguros	bmg CORRETORA DE SEGUROS	BRB SEGUROS
Canais de Atuação	<ul style="list-style-type: none">Digital	<ul style="list-style-type: none">Correspondente BancárioLojas	<ul style="list-style-type: none">Correspondente BancárioAgências
Carteira	10,1 milhões de contratos ativos em 2025 +90,8% vs 2024	9,3 milhões de apólices em 2025	305,8 mil Clientes em 2025
Receita Líquida	R\$208,0 milhões em 2025 +24,1 vs. 2024	R\$179,9 milhões em 2025 +30,7 vs. 2024	R\$277,3 milhões em 2025 +18,8 vs. 2024
Prêmio Emitido	R\$437,2 milhões em 2025 +37,9 vs. 2024	R\$1.035,0 milhões em 2025 +5,6 vs. 2024	R\$785,3 milhões em 2025 +2,8% vs. 2024

3 Expertise na distribuição de **consórcios e crédito**

Portfólio de produtos robusto, tecnologia e ampla rede de distribuição, expandindo sua atuação na distribuição de crédito, explorando potencial de alavancar resultados



Distribuição de crédito e consórcio, com portfólio de produtos robusto, tecnologia e ampla rede de distribuição

MODELO DE ATUAÇÃO



PRINCIPAIS NÚMEROS

+R\$4,0 bi Cartas de consórcios vendidas em 2025

+R\$41,4 milhões Prêmio emitido em 2025

Plataforma Tecnológica Completa



Distribuição de crédito, explorando o potencial de alavancar resultados, sendo a maior rede de correspondentes bancários do Banco do Brasil

MODELO DE ATUAÇÃO



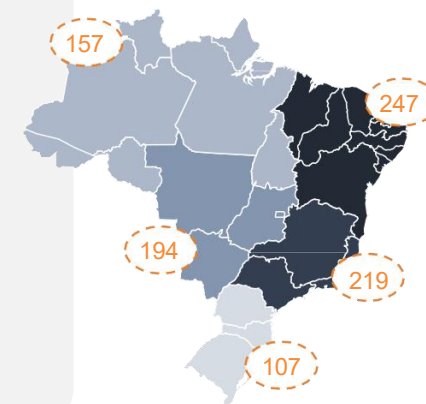
PRINCIPAIS NÚMEROS

+R\$7,6 bi Crédito PF em 2025

+600 Cobans ativos

+R\$314,8 milhões Prêmio emitido em 2025

Footprint Nacional



○ Cobans em produção

4 Plataforma Tecnológica Completa

Plataforma tecnológica completa para atuação em diversos ramos e em toda cadeia de valor dos mercados de seguros e crédito

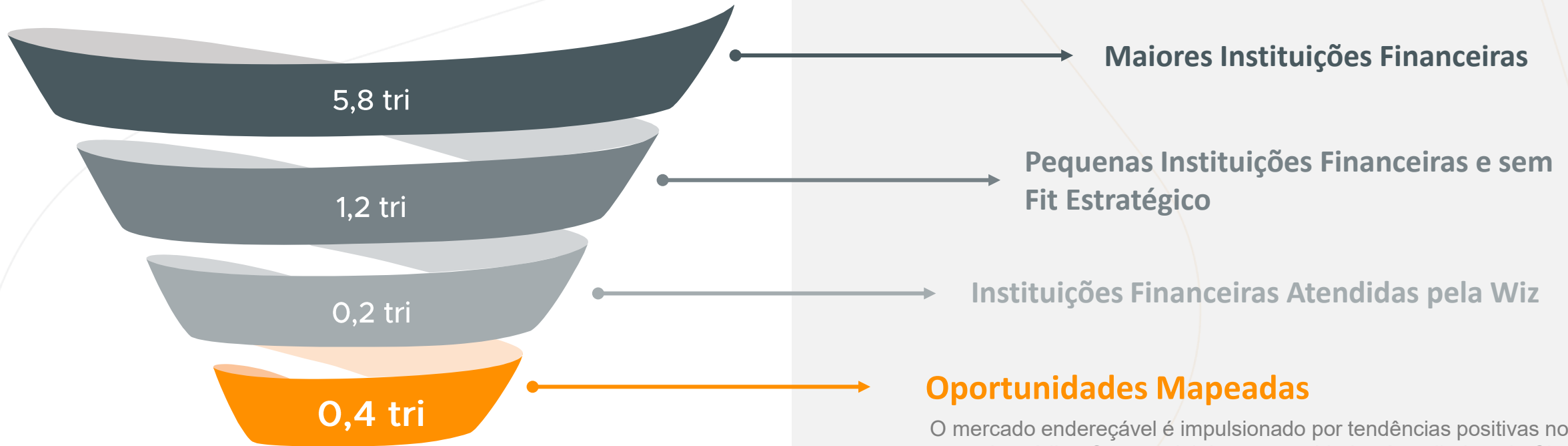
- **Propósito da solução:** Proporcionar a melhor experiência em tecnologia para a venda e gestão de seguros, consórcio e crédito, garantindo otimização, agilidade e resultados efetivos aos canais de distribuição Wiz Co.
- **Proposta de Valor:** Solução completa para impulsar a venda e gestão de seguros, consórcio e crédito, integrando, em um só lugar, aplicações digitais da estruturação à operação



5 Estratégia de crescimento inorgânico

Estratégia de crescimento inorgânico assertivo, resultando em combinações de acúmulo e modelo de alavancagem de novas operações

Carteira de Crédito no Brasil (SFN)¹
R\$



Grande oportunidade estrutural para enriquecer nossa variedade de operações diversificadas

Maiores Instituições Financeiras

Pequenas Instituições Financeiras e sem Fit Estratégico

Instituições Financeiras Atendidas pela Wiz

Oportunidades Mapeadas

O mercado endereçável é impulsionado por tendências positivas no setor de crédito. O potencial das oportunidades é avaliado pela Cia de acordo com 3 pilares:



Tráfego



Contexto



Diferenciação

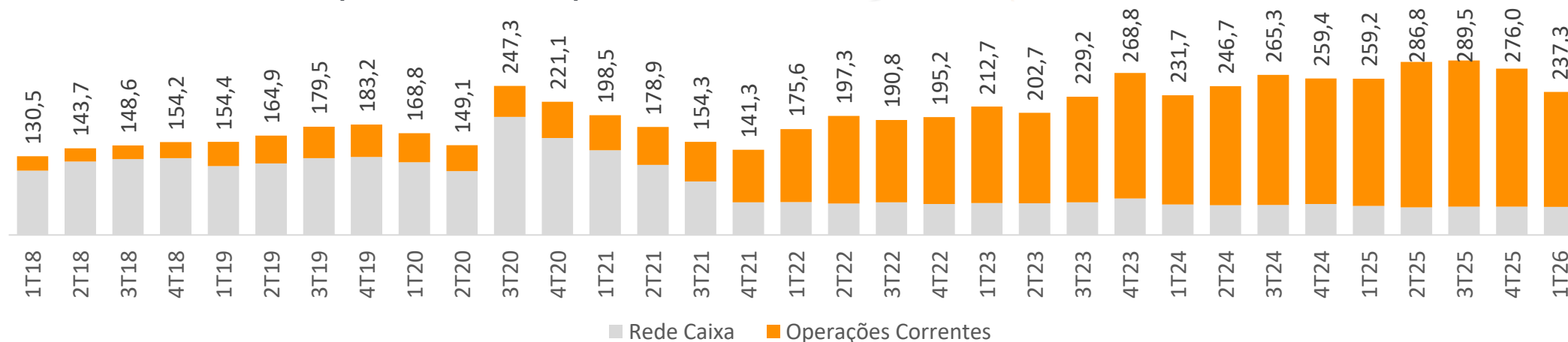
≈ 40 instituições

⁽¹⁾ Fonte: Bacen – Referência set/25. Dados disponíveis em mar/26.

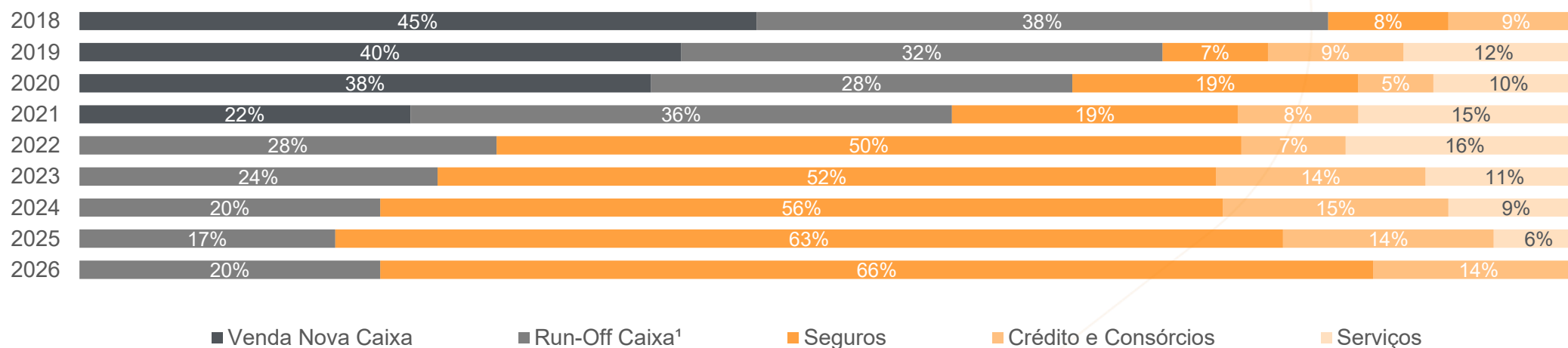
6 Performance financeira sólida

Sucesso na estratégia de crescimento inorgânico, refletido na evolução da Receita Líquida

— Evolução da Receita Líquida Total da Companhia | R\$ milhões



— Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada²



Fonte: Companhia.

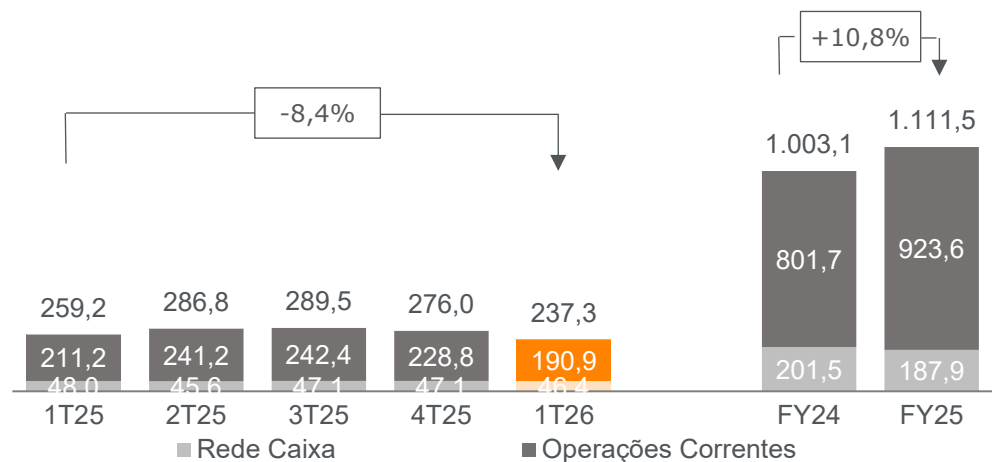
Nota: ¹ Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.

² De 2018 a 2023 considera resultado total do ano.

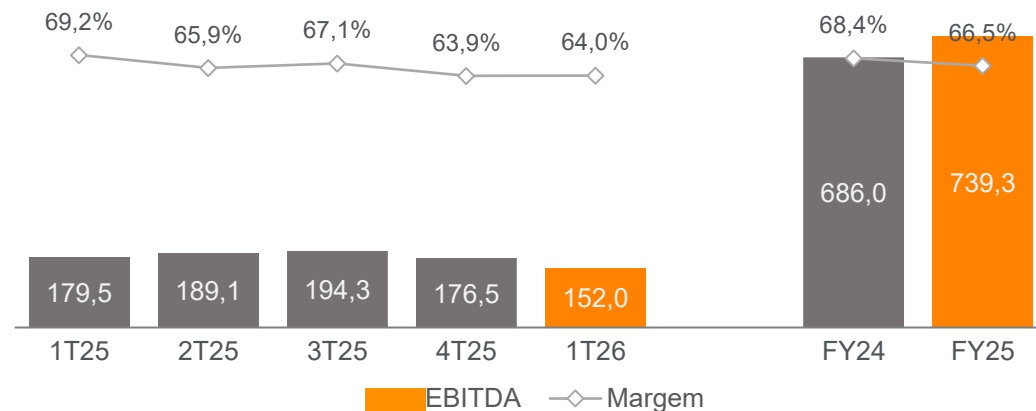
6 Performance financeira sólida

Alta eficiência operacional resultando em crescimento de receita e sólida geração de caixa

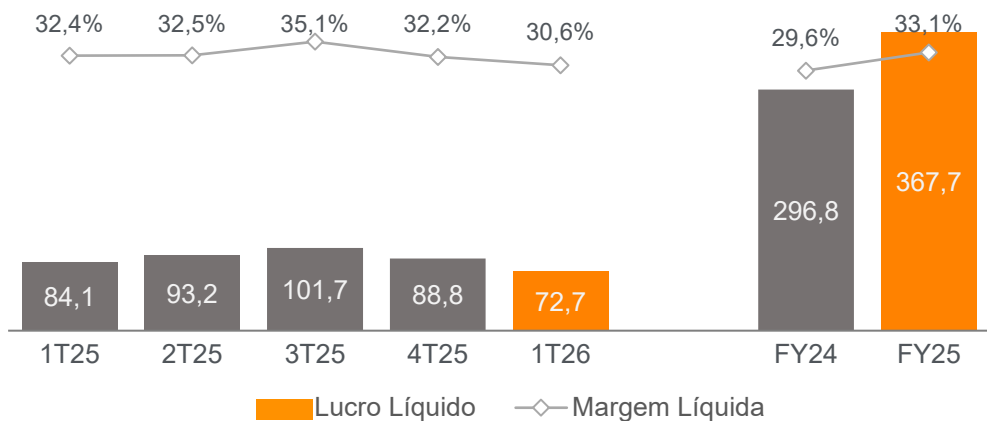
— Receita Líquida, consolidado | R\$ milhões ; Δ YoY



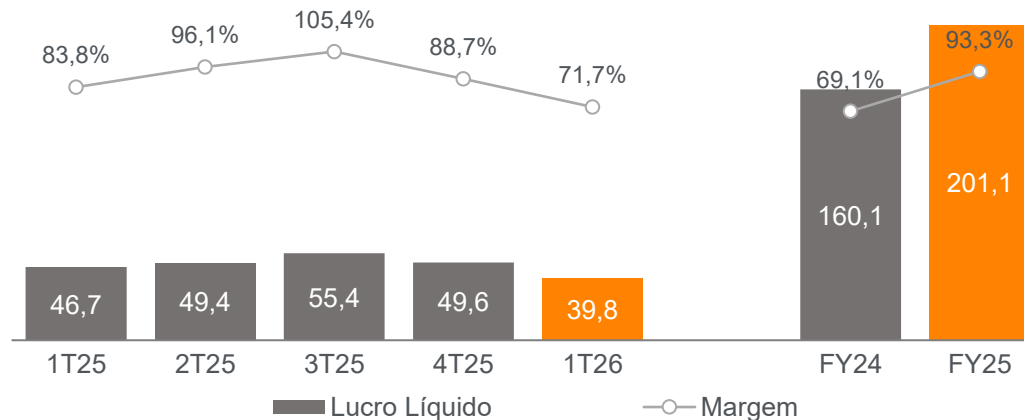
— EBITDA e Margem EBITDA, consolidado | R\$ milhões; %



— Lucro Líquido e Margem Líquida, consolidado | R\$ milhões; %



— Lucro Líquido e Margem Líquida, controladora | R\$ milhões; %



6 Performance financeira sólida

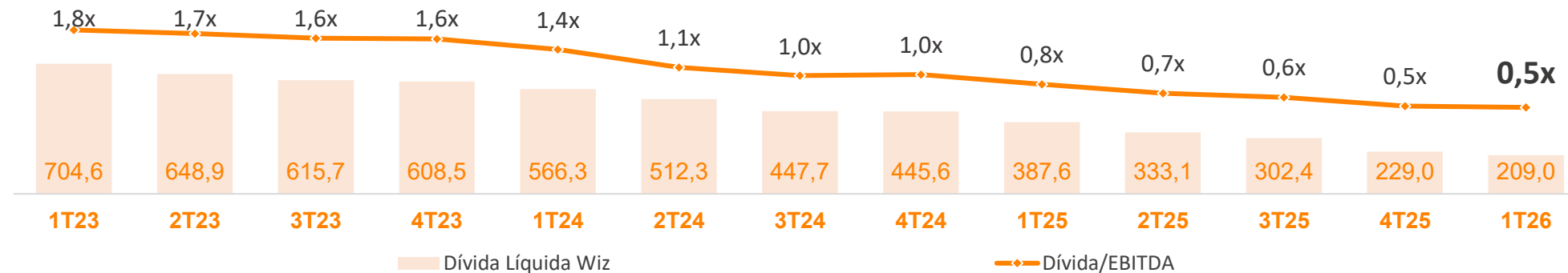
Redução da Dívida Líquida, com impacto significativo na alavancagem da Companhia

– Métricas de alavancagem | R\$ milhões ; Δ YoY

	1T25	2T25	3T25	4T25	1T26	LTM
EBITDA por participação	121,9	122,4	124,0	110,7	101,2	458,3
Dívida controladora	(671,8)	(529,5)	(522,9)	(534,1)	(513,4)	(513,4)
Dívida subsidiárias proporcional	(32,7)	(27,6)	(24,7)	(22,3)	(19,0)	(19,0)
Caixa controladora	144,0	53,6	94,1	150,6	160,6	160,6
Caixa subsidiárias proporcional	172,9	170,5	151,2	176,9	162,8	162,8
Dívida Líquida	(387,6)	(333,1)	(302,4)	(229,0)	(209,0)	(209,0)

$$\begin{array}{r}
 \text{Dívida Líquida} \\
 (209,0)
 \end{array}
 \div
 \begin{array}{r}
 \text{EBITDA} \\
 \text{por participação} \\
 458,3
 \end{array}
 =
 \begin{array}{r}
 \text{Alavancagem de} \\
 0,5x
 \end{array}$$

– Dívida Líquida e Alavancagem | R\$ milhões





Relações com Investidores

+55 (11) 3080-0100 | ri@wiz.co | www.ri.wiz.co