

RELEASE DE RESULTADOS

4º TRIMESTRE DE 2021

Webcast de Resultados

31 de março de 2022 | quinta-feira

Horário: 9:30

Acesso: [clique aqui](#)



Resultados de 2021

O grupo Priner apresenta os resultados consolidados do ano de 2021 e do quarto trimestre de 2021 (4T21) em IFRS e Reais (R\$ 000). As informações deste relatório correspondem às Demonstrações Financeiras auditadas.

Destaques

- Receita Líquida Anual de R\$ 433,1 milhões, o que representa crescimento de 78,8% em relação ao ano anterior. A RL no 4T21 foi de R\$ 119,6 milhões, o que corresponde a valor anualizado de R\$ 478,4 milhões e representa crescimento de 75,7% comparativamente ao 4T20;
- Lucro Bruto Anual de R\$ 70,5 milhões e margem bruta de 16,3%. Esse resultado corresponde a crescimento de 159,5% e 5.1 p.p. em relação a 2020;
- EBITDA Anual de R\$ 41,4 milhões e margem de 9,6%. Esse resultado corresponde a crescimento de 143,4% e 2,5 p.p. comparativamente ao ano anterior;
- Lucro Líquido de R\$ 14,5 milhões, equivalente a margem de 3,3%. Distribuição de R\$ 3,6 milhões a título de dividendos/JCP;
- Fluxo de caixa antes dos investimentos e recompra de ações de R\$ 15,4 milhões, encerrando o período com Posição Financeira Líquida de R\$ 16,1 milhões e disponibilidades de R\$ 76,6 milhões;
- CAPEX Anual de R\$ 45,1 milhões, dos quais 93% referem-se a equipamentos operacionais (acesso, pintura, inspeção e isolamento) e 7% a informática, benfeitorias e móveis e utensílios.

Informações Resumidas (R\$000)

Resumo dos Resultados	4T21	4T20	%	2021	2020	%
Receita Líquida	119.593	68.078	75,7%	433.141	242.213	78,8%
Lucro Bruto	16.411	12.536	30,9%	70.454	27.149	159,5%
margem bruta %	13,7%	18,4%	-4,7 p.p.	16,3%	11,2%	5,1 p.p.
EBITDA	9.088	8.098	12,2%	41.402	17.011	143,4%
margem EBITDA %	7,6%	11,9%	-4,3 p.p.	9,6%	7,0%	2,5 p.p.
Lucro Líquido	5.545	16.716	n/a	14.499	(3.096)	-568,3%
margem líquida %	4,6%	24,6%	-19,9 p.p.	3,3%	-1,3%	4,6 p.p.
ROIC %	6,3%	-1,7%	8,0 p.p.	6,3%	-1,7%	8,0 p.p.
Capex	8.804	8.329	5,7%	45.121	17.414	159,1%
Posição Financeira Líquida	16.123	52.357	-69,2%	16.123	52.357	n/a
Dívida Líquida / EBITDA LTM	-0,4	-3,1	-87,3%	-0,4	-3,1	-87,3%

Dados Operacionais	4T21	4T20	%	2021	2020	%
Número de funcionários (final do trimestre)	3.200	2.199	45,5%	3.200	2.199	45,5%
Número de funcionários (média mensal do trimestre)	3.238	2.065	56,8%			
Receita Líquida por funcionário mensal	12.313	10.989	12,0%	12.435	9.367	32,8%
CPV por funcionário mensal	10.624	8.966	18,5%	10.411	8.294	25,5%
Lucro Bruto por funcionário mensal	1.690	2.024	-16,5%	2.024	1.073	88,6%
Lucro Operacional por funcionário mensal	430	428	n/a	572	(275)	n/a
Capital de Giro (clientes, fornecedores e funcionários)	58.579	33.822	73,2%	58.579	33.822	73,2%
# dias de capital de giro	40	41	-1,7%	41	40	0,8%
Investimentos + Imobilizado + Intangível	107.649	85.373	26,1%	107.649	85.373	26,1%



Comentários da Administração

O ano de 2021 foi marcado por forte crescimento no volume de atividades e margens, tendo como principais vetores a redução dos impactos operacionais da pandemia Covid-19 e o aproveitamento das sinergias comerciais entre as empresas do Grupo Priner. A adoção do modelo de multisserviços, com oferta combinada de serviços customizados para nossos clientes, constituiu-se fator determinante para a aceleração das sinergias comerciais, com resultados superiores às nossas expectativas iniciais. Esse modelo tem sido sustentado por reforço de nossa estrutura comercial, com incremento das equipes e realização de treinamentos cruzados.

Nossas receitas líquidas atingiram R\$ 433,1 milhões, o que representa crescimento de 78,8% em relação ao ano anterior e nossas margens brutas foram de 16,3%, um crescimento de 5,1 pp em relação ao ano anterior. Encerramos o ano com 3.200 colaboradores (vs 2.193 ao final de 2020) e 750 vagas em aberto, com previsão de preenchimento ao longo do primeiro trimestre de 2022. Conforme antecipado no trimestre anterior, o quarto trimestre foi marcado por relevante alteração nos contratos prestados, com início de três novas operações e processo de desmobilização de outras duas. Cabe ressaltar que as operações offshore no último trimestre do ano foram impactadas por intercorrências causadas pela variante ômicron.

Comentários da Administração (continuação)

Em paralelo ao crescimento orgânico, seguimos analisando empresas para novas aquisições em atividades de manutenção recorrente e com margens e ROICs atrativos. Em fevereiro de 2022, anunciamos a aquisição de 55% da empresa Brito & Kerche Inspeções S.A, movimento que ampliará a quantidade de serviços ofertados em Engenharia de Integridade e Inspeções, quintuplicará nossas receitas nesta rentável atividade e viabilizará a aceleração das sinergias comerciais.

Em maio de 2021, o Conselho de Administração aprovou o primeiro Programa de Recompra de Ações, limitado a 800.000 ações, concluído em outubro de 2021. Em janeiro de 2022, o Conselho de Administração aprovou o segundo programa, de 1.000.000 de ações.

A fim de aumentar o grau de governança corporativa da Companhia, com transparência aos acionistas e ao mercado, o Conselho de Administração aprovou Política de Publicação Trimestral de Comunicados ao Mercado em julho, a qual determina prazos e conteúdo da referida publicação (“Prévia Operacional”).

No dia 18 de novembro, realizamos o primeiro Priner Day: Visão 2026 - “Onde estamos, para onde vamos”. Foi uma oportunidade única, na qual nossa diretoria interagiu com investidores a respeito de nossos pilares estratégicos, nosso negócio e nossas ambições.

O quadro a seguir demonstra a composição do EBITDA Contábil e Ajustado, sendo que este último desconsidera os resultados referentes a três eventos não recorrentes (Avaliação a Valor Justo de Opções de Compra e Venda de Adquiridas, Plano de Stock Options e Ajuste em Preço de Aquisição de Investimento) e ajuste temporal referente à provisão para Incentivo de Curto Prazo.

Apresentação do EBITDA (R\$ Milhões)	12M20	1T21	2T21	3T21	4T21	12M21
Lucro/(Prejuízo) Líquido	(3,1)	(1,0)	6,2	3,8	5,5	14,5
(+) Tributos sobre o Lucro	(8,0)	0,6	2,0	2,0	(2,9)	1,7
(+) Resultado Financeiro, Líquido	6,5	0,9	0,6	1,4	1,5	4,3
(+) Depreciação e Amortização	21,6	4,9	5,4	5,7	4,9	20,9
EBITDA contábil	17,0	5,3	14,2	12,8	9,1	41,4
Margem EBITDA contábil	7,0%	6,8%	12,8%	10,3%	7,6%	9,6%
Ajustes de itens não recorrentes						
AVJ de opções de compra e venda de adquiridas	7,8	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Stock Options	(5,8)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ajuste em preço de aquisição de investimento	0,7	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Ajustes premiação (Incentivo de Curto Prazo)						
Premiação - programa de incentivo de curto prazo	0,0	0,0	(1,1)	1,1	0,0	0,0
EBITDA ajustado	14,4	5,3	13,1	13,9	9,1	41,4
Margem EBITDA ajustado	5,9%	6,8%	11,8%	11,2%	7,6%	9,6%
Receita Líquida	242,2	78,4	111,5	123,6	119,6	433,1

Comentários da Administração (continuação)

Em 2021, geramos fluxo de caixa operacional (antes dos investimentos e recompra de ações) de + R\$ 15,4 milhões e encerramos o ano com Posição Financeira Líquida Consolidada de + R\$ 16,1 milhões, com disponibilidades de R\$ 76,6 milhões. Em função da aprovação de Plano de Recompra de Ações, investimos R\$ 6,6 milhões na aquisição de ações próprias. Os investimentos de capital, líquidos de baixas, totalizaram R\$ 45,1 milhões, sendo 93% em equipamentos operacionais (acesso, pintura, inspeção e isolamento) e 7% em equipamentos de informática, benfeitorias e móveis e utensílios. Os equipamentos em questão estão em linha com nosso plano estratégico e têm como objetivo gerar aumento de produtividade e/ou substituição de equipamentos até então locados de terceiros.

A fim de apoiar e acelerar nosso crescimento, em 2021 foram criadas duas novas diretorias: (i) Gente e Gestão, visando aprimorar nossas práticas de gestão e desenvolvimento de pessoas, além de ações sustentáveis (“ESG”) e (ii) Infraestrutura, a fim de liderar nossa expansão neste segmento, organicamente e através de Fusões & Aquisições. Adicionalmente, reforçamos nossa estrutura em algumas posições chave, através da contratação de novos profissionais para áreas de negócios e apoio estratégico, com criação do departamento de Controles Internos.

No primeiro semestre, implementamos projeto denominado Identidade e Cultura, visando fortalecer o alinhamento das lideranças em torno de nosso Plano Estratégico para os próximos 5 anos e gerar aceleração da integração e captura de sinergias entre as empresas do Grupo Priner. Em seguida, iniciamos Programa Especial para desenvolvimento das principais lideranças da Companhia, denominado Liderança Transformadora.

A fim de otimizar o processo de integração das futuras operações de Fusões & Aquisições e incrementar a produtividade das atividades de *backoffice*, demos continuidade a uma série de projetos iniciados em 2020 para automação e simplificação de processos administrativos. Além disso, integramos as atividades da controlada R&R – Isolafácil ao ERP do Grupo e a nossa base de dados relacionais (*BI – business intelligence*).

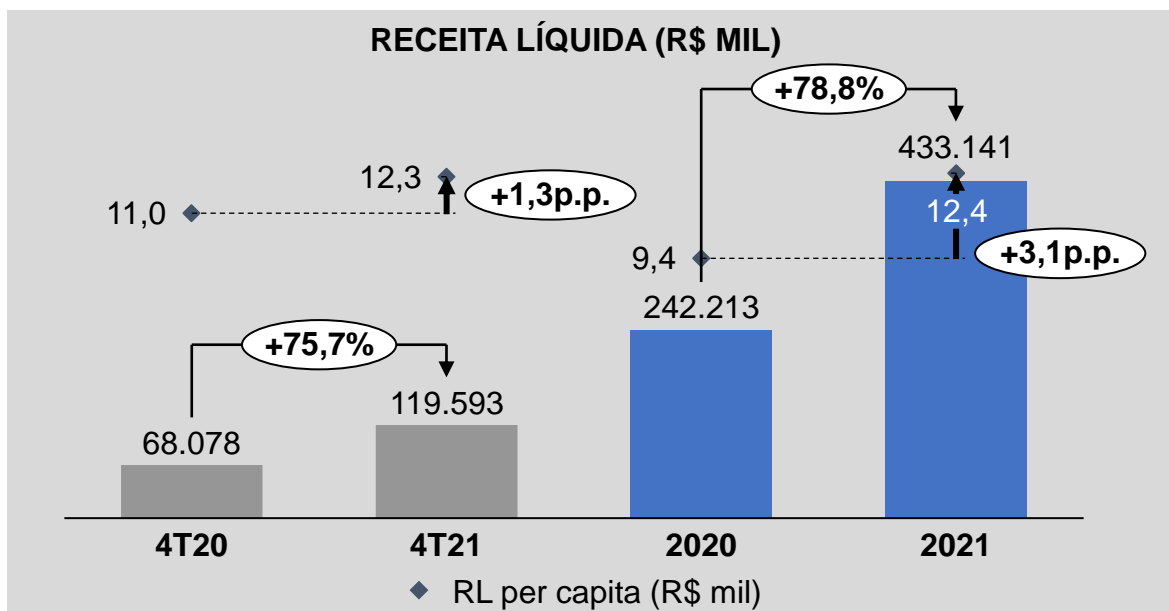
Apesar do cenário desafiador para 2022, nós, do grupo Priner, seguimos confiantes em nossa capacidade de aproveitar a oportunidade de crescente demanda existente e desbravar novos mercados, aprimorando e diversificando os serviços oferecidos aos nossos clientes. Estamos empenhados em continuar e acelerar nosso crescimento em 2022 e nos próximos anos, baseados no tripé de **novas aquisições com margens e retornos atrativos, captura de sinergias comerciais e continuado e seletivo crescimento orgânico.**

A Administração

Receita Líquida (RL)

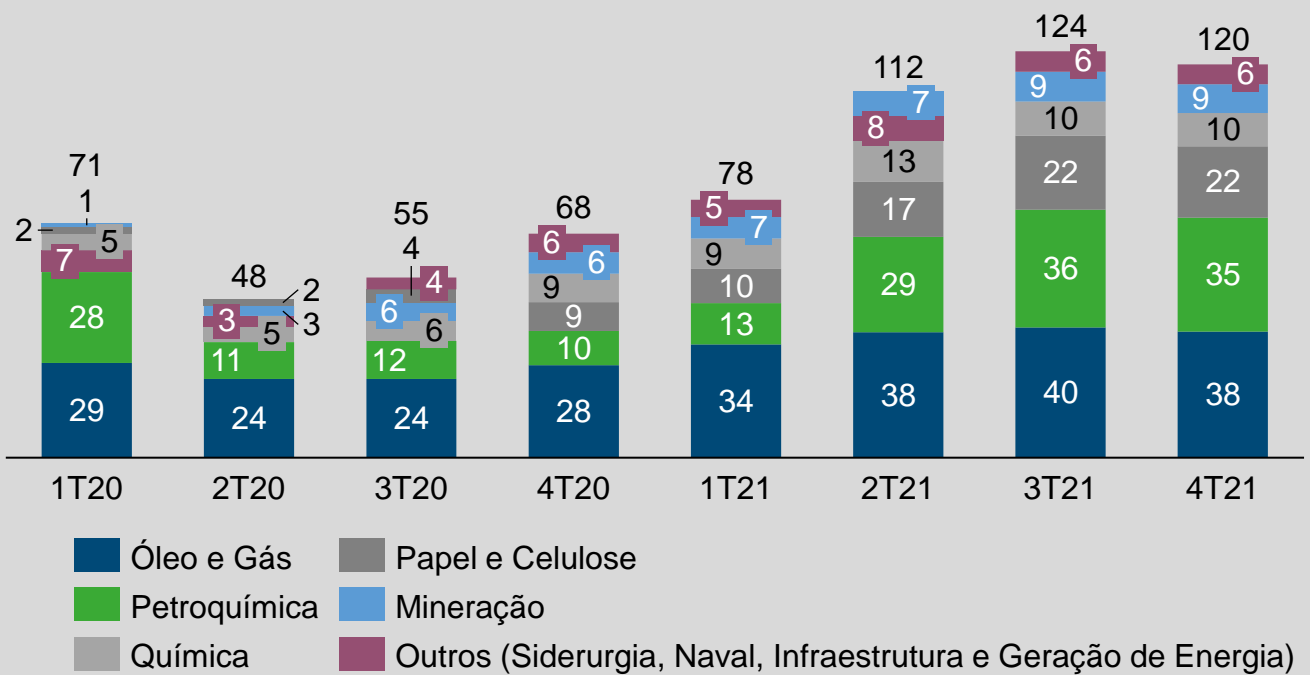
Receita Líquida Anual (RL) de R\$ 433,1 milhões, o que representa crescimento de 78,8% em relação ao ano anterior. A RL no 4T21 foi de R\$ 119,6 milhões, equivalente a incremento de 75,7% em relação ao 4T20 (R\$ 68,1 milhões). Embora as operações *offshore* tenham sido impactadas por intercorrências da variante ômicron no último trimestre, houve incremento de 148,2% em relação ao 2T20, período com maior impacto da pandemia Covid-19. Essa performance confirma a sustentação do movimento de recuperação em “V”, iniciado a partir do 3T20. A aceleração das sinergias comerciais entre as empresas do Grupo Priner, fruto do amadurecimento do modelo multisserviços, com oferta combinada de serviços customizados para novos clientes, foi fator determinante para este crescimento.

A RL per capita apresentou acréscimo de 12,1%, comparativamente ao 4T20 (R\$ 12,3 mil vs R\$ 11,0 mil). Entretanto, sofreu redução de 5,2% em relação ao 3T21, em função de impactos da variante ômicron nas operações *offshore*, conforme já mencionado, além da alteração nos contratos prestados, com início de três novas operações e processo de desmobilização de outras duas. Ao analisarmos período mais longo (12M21 vs 12M20), o indicador apresenta crescimento de 32,8% (R\$ 12,4 mil vs R\$ 9,3 mil). Essa recuperação possui três principais motivos: (i) redução das medidas de restrição à circulação, fruto da pandemia, (ii) melhoria de performance em todas as empresas do Grupo Priner, em função de investimentos realizados e novos contratos conquistados e (iii) alteração no mix de serviços, com aumento de representatividade de receitas com atividades mais rentáveis (pintura, isolamento térmico e inspeções). Além do crescimento da RL absoluta e per capita, é importante observar que houve maior diversificação dos segmentos atendidos, o que reduz riscos relacionados a concentração.

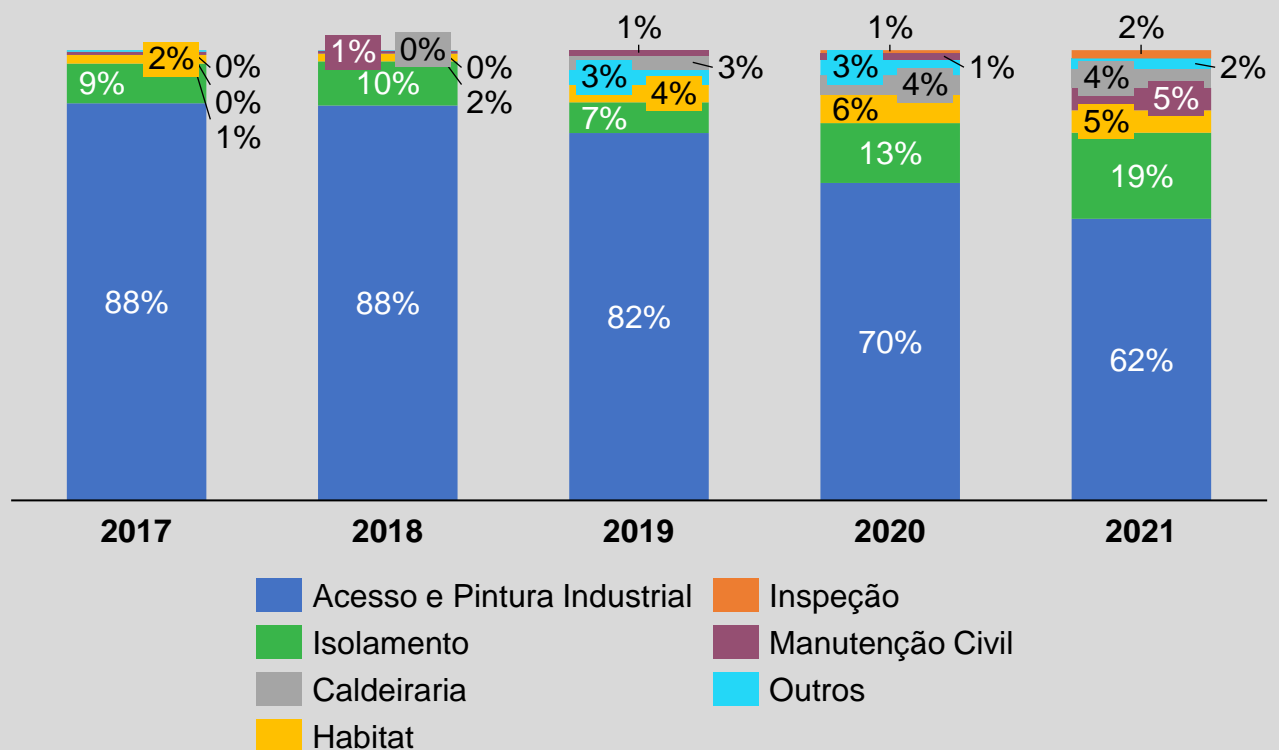


Receita Líquida (RL) (continuação)

BREAKDOWN DA RECEITA LÍQUIDA POR SEGMENTO (R\$ MILHÕES)



MIX DA RECEITA BRUTA POR ATIVIDADE

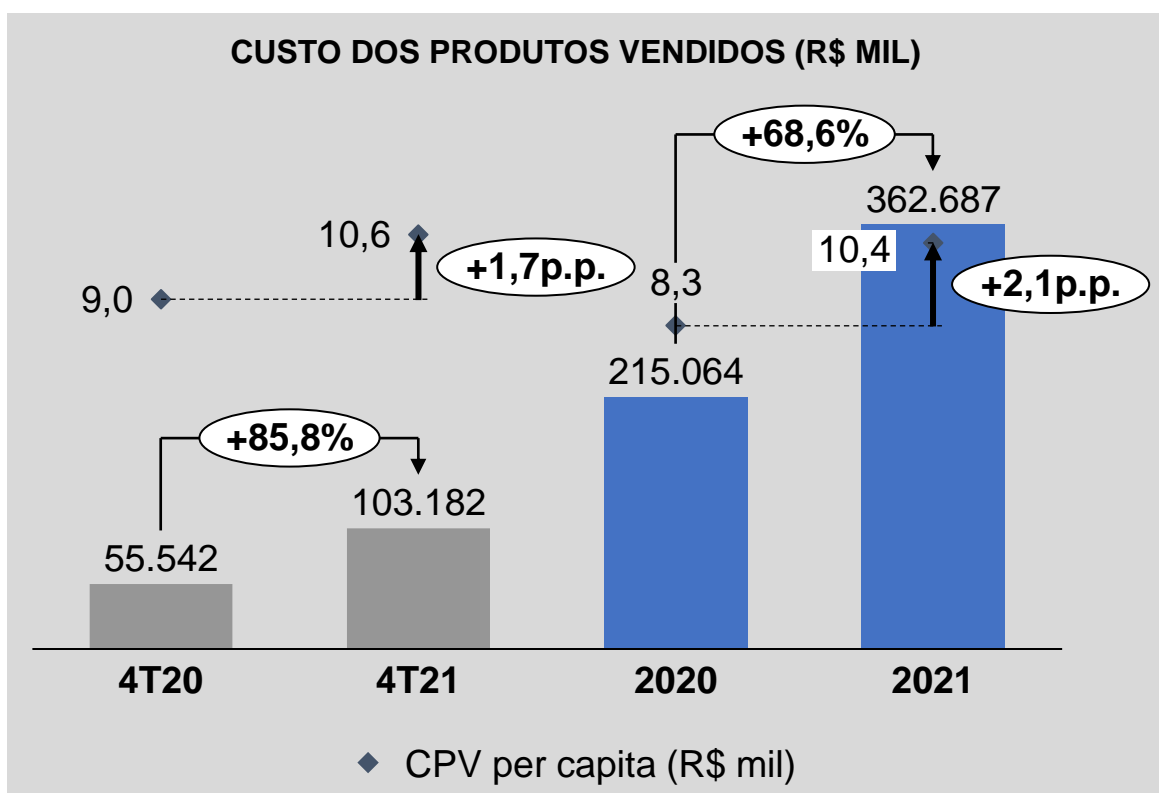


Nota: Outros: Beneficiamento, Tapamento Lateral e Cobertura, Revenda, Venda de Ativo/Sucata, Treinamentos e Projetos.

Custo dos Produtos Vendidos (CPV)

Custo dos Produtos Vendidos Anual (CPV) de R\$ 362,7 milhões, equivalente a crescimento de 68,6% em relação ao ano anterior. O CPV no 4T21 foi de R\$ 103,2 milhões, o que representa aumento de 85,8% em relação ao mesmo período do ano anterior.

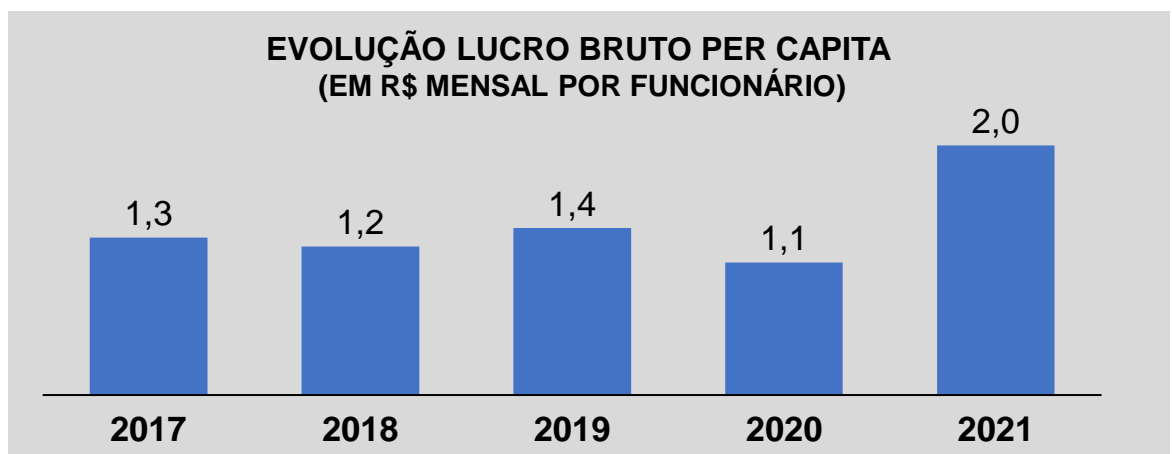
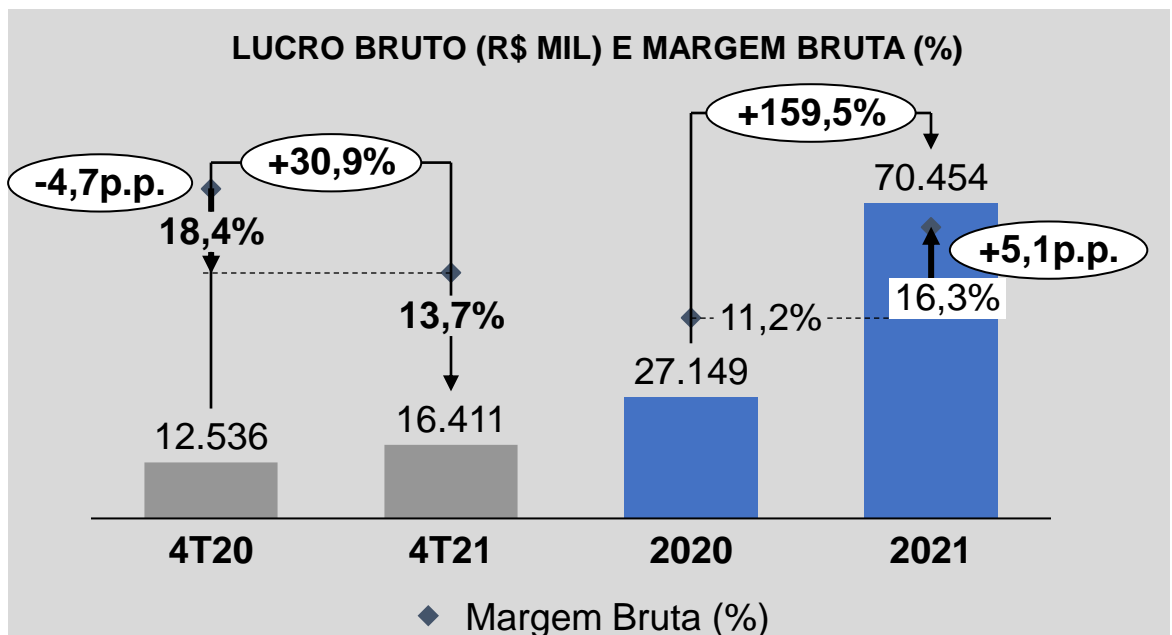
O CPV per capita apresentou acréscimo de 18,5%, comparativamente ao 4T20 (R\$ 10,6 mil vs R\$ 9,0 mil) e ligeira redução de 1,3% em relação ao 3T21, apesar dos impactos da variante ômicron nas operações *offshore*, já mencionado. Ao analisarmos período mais longo (12M21 vs 12M20), o indicador apresenta crescimento de 25,5%, inferior ao crescimento da Receita Líquida per capita (32,8%), gerando crescimento da margem bruta.



Lucro Bruto (LB)

Lucro Bruto Anual (LB) de R\$ 70,5 milhões, o que representa crescimento absoluto e relativo de R\$ 43,3 milhões e 159,5% em relação ao ano anterior, respectivamente. O LB no 4T21 foi de R\$ 16,4 milhões, equivalente a incremento de 30,9%, comparativamente ao 4T20.

A margem bruta anual foi de 16,3%, com expansão de 5,1 p.p. em relação ao ano anterior. Essa melhoria teve três principais causas: (i) redução das medidas de restrição à circulação, fruto da pandemia, (ii) melhoria de performance em todas as empresas do Grupo Priner, em função de investimentos realizados e novos contratos conquistados e (iii) alteração no mix de serviços, com aumento de representatividade de atividades mais rentáveis (pintura, isolamento térmico e inspeções). Apesar da expansão das margens anuais, houve retração no 4T21, em função dos impactos nas operações offshore, fruto de intercorrências da variante ômicron, além da alteração nos contratos prestados, com início de três novas operações e processo de desmobilização de outras duas.

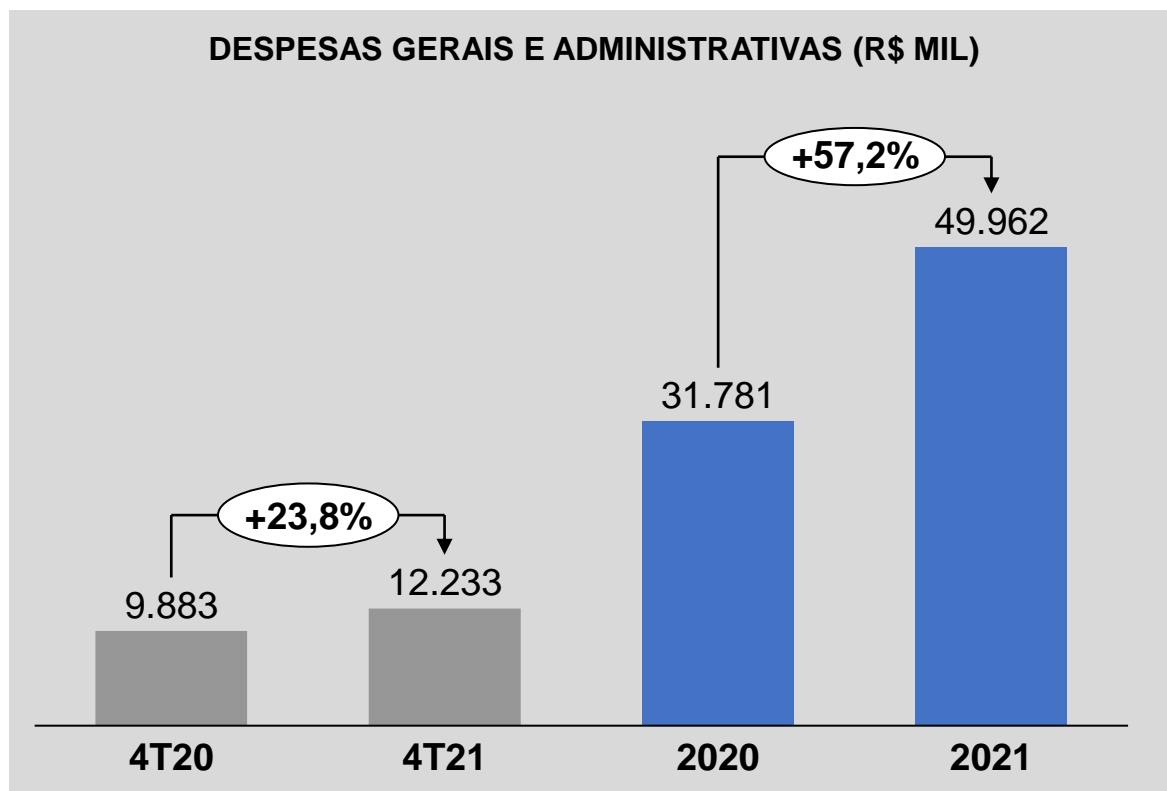


Despesas Gerais e Administrativas

Despesas Gerais e Administrativas Anuais (DGA) de R\$ 50,0 milhões, o que representa crescimento 57,2% em relação ao ano anterior. As DGA no 4T21 foram de R\$ 12,2 milhões, equivalente a incremento de 23,8% em relação ao 4T20 (R\$ 9,9 milhões).

Essas despesas representaram 11,5% da Receita Líquida em 2021, uma redução de 1,6 p.p. em relação ao ano anterior, quando foram de 13,1%.

O incremento das despesas operacionais foi ocasionado por medidas visando apoiar e acelerar nosso crescimento, além de outras, fruto do crescimento já ocorrido: (i) criação de duas novas diretorias - Gente e Gestão, visando aprimorar nossas práticas de gestão e desenvolvimento de pessoas, além de ações sustentáveis (“ESG”) e Infraestrutura, a fim de liderar nossa expansão neste segmento, organicamente e através de Fusões & Aquisições, (ii) reforço de nossa estrutura em algumas posições chave, através da contratação de novos profissionais para áreas de negócios e apoio estratégico, com criação do departamento de Controles Internos; (iii) consolidação dos resultados da Poliend, empresa adquirida em outubro de 2020; (iv) depreciação, fruto de investimentos e (v) atividades diversas, tais como incremento dos treinamentos, realização do Priner Day e ações de marketing.



EBITDA

EBITDA Anual de R\$ 41,4 milhões, o que representa crescimento absoluto e relativo de R\$ 24,4 milhões e 143,4%, respectivamente. Margem EBITDA em 2021 de 9,6%, incremento de 2,5 p.p. em relação ao ano anterior.

Os resultados anuais foram fortemente impactados pela (i) recuperação no volume de atividades, fruto da aceleração das sinergias comerciais entre as empresas do Grupo Priner, (ii) redução das medidas de restrição à circulação, fruto da pandemia, (iii) melhoria de performance em todas as empresas do Grupo Priner, em função de investimentos realizados e novos contratos conquistados e (iv) alteração no mix de serviços, com aumento de representatividade de atividades mais rentáveis (pintura, isolamento térmico e inspeções).

A margem EBITTDA no 4T21 foi de 7,6%, tendo sido afetada por impactos pontuais nas operações *offshore*, fruto de intercorrências da variante ômicron, além da alteração nos contratos prestados, com início de três novas operações e processo de desmobilização de outras duas.

EBITDA	4T21	4T20	%	2021	2020	%
Receita Líquida	119.593	68.078	75,7%	433.141	242.213	78,8%
(-) CPV	(103.182)	(55.542)	85,8%	(362.687)	(215.064)	68,6%
(-) Despesas operacionais, gerais e administrativas	(12.233)	(9.883)	23,8%	(49.962)	(31.998)	56,1%
Equivalência Patrimonial	0	0	n/a	0	217	-100,0%
(+) Depreciação e Amortização	4.910	5.445	-9,8%	20.910	21.643	-3,4%
EBITDA	9.088	8.098	12,2%	41.402	17.011	143,4%
% margem	7,6%	11,9%	-4,3%	9,6%	7,0%	2,5%

Resultados Financeiros

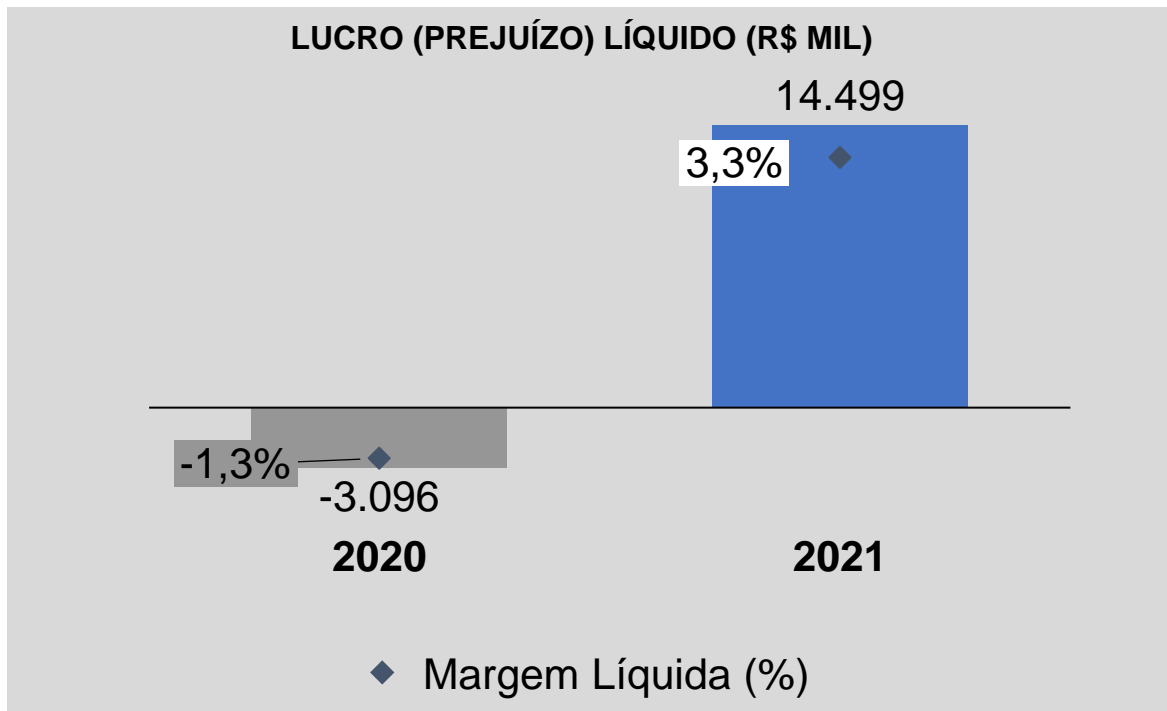
Os resultados financeiros líquidos em 2021 foram de R\$ 4,3 milhões (despesas), o que representa redução de 33,7% em relação ao ano anterior. Essa variação tem como principal motivo o aumento na taxa de juros, aliada ao fato da Companhia possuir posição financeira líquida positiva.

Resultados financeiros	4T21	4T20	%	2021	2020	%
Receitas de aplicações financeiras	1.342	(132)	-1116,3%	3.394	2.435	39,4%
Juros de financiamentos (incluindo IOF)	(1.632)	(1.320)	23,6%	(5.535)	(6.345)	-12,8%
Dívida da aquisição	(65)	(21)	211,7%	(177)	(138)	28,5%
Juros de clientes	42	125	-66,6%	449	502	-10,5%
Cessão de direitos creditórios	(553)	(77)	617,6%	(855)	(590)	45,0%
Outros	(671)	(389)	72,6%	(1.589)	(2.374)	-33,1%
Total	(1.538)	(1.814)	-15,2%	(4.313)	(6.510)	-33,7%

Lucro (Prejuízo) Líquido

Lucro Líquido Anual de R\$ 14,5 milhões, equivalente a margem líquida de 3,3%. O Lucro Líquido no 4T21 foi de R\$ 5,5 milhões.

A melhoria do Lucro Líquido foi ocasionada pelo crescimento dos resultados operacionais e financeiros.



Investimentos

Os Investimentos Anuais foram de R\$ 45,1 milhões, dos quais 93% referem-se a equipamentos operacionais (acesso, pintura, inspeção e isolamento) e 7% a informática, benfeitorias e móveis e utensílios. No 4T21 foram de R\$ 8,8 milhões.

Os investimentos realizados em equipamentos operacionais tiveram dois principais objetivos: (i) aumento da capacidade operacional, a fim de atender a crescente demanda por nossos serviços e (ii) gerar incremento sustentado de produtividade e, em menor escala, substituir equipamentos até então locados de terceiros.

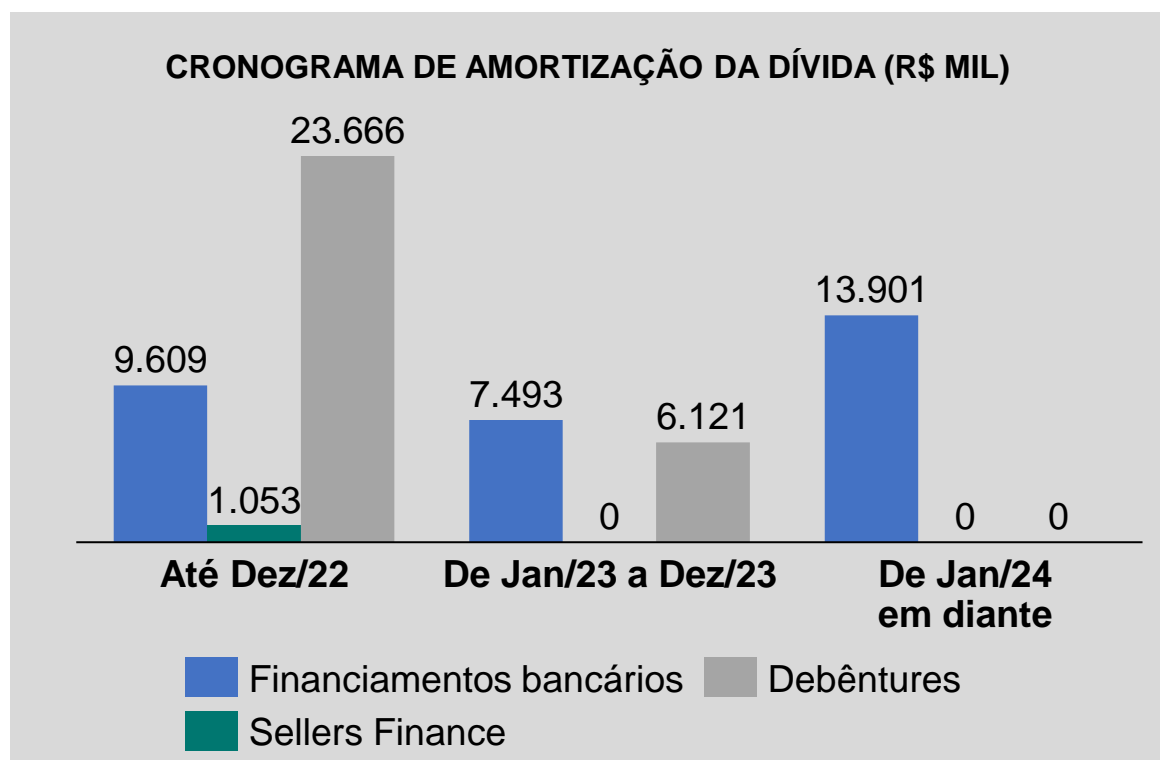
Disponibilidade de Caixa e Dívida

O 4T21 foi encerrado com Posição Financeira Líquida positiva de R\$ 16,1 milhões e disponibilidades de R\$ 76,6 milhões.

Em maio de 2021, o Conselho de Administração aprovou o primeiro Programa de Recompra de Ações, limitado a 800.000 ações, concluído em outubro de 2021, ao custo médio de R\$ 8,18 por ação, equivalente a R\$ 6,5 milhões.

No último trimestre de 2021, o montante de décimo terceiro pago aos colaboradores foi da ordem de R\$ 12,0 milhões.

Indicadores Financeiros	4T21	4T20
Caixa, Equivalentes de Caixa e Aplicações Financeiras	77.966	110.422
Empréstimos Bancários	(31.003)	(2.078)
Debêntures	(29.787)	(54.032)
Dívidas Referentes a Aquisições (<i>Sellers Loan</i>)	(1.053)	(1.955)
Dívida Bruta (R\$mil)	(61.843)	(58.065)
Posição Financeira Líquida (R\$mil)	16.123	52.357
Dívida Líquida / EBITDA LTM	(0,4)	(3,1)



Capital de Giro

No 4T21, o saldo a receber de clientes superou o saldo de contas a pagar com fornecedores e funcionários em R\$ 58,6 milhões. Esse incremento foi ocasionado pela forte recuperação no volume de atividades.

Indicadores Financeiros	4T21	4T20
Contas a Receber (clientes)	108.811	63.078
# dias	75	76
Contas a Pagar (fornecedores e funcionários)	50.232	29.256
# dias	35	35
Capital de giro, considerando itens acima	58.579	33.822
# dias	40	41

Mercado de Capitais

Em fevereiro de 2020, a Companhia realizou seu IPO (*Initial Public Offering*), através da distribuição primária de 17.391.304 (dezesete milhões, trezentos e noventa e um mil, trezentos e quatro) novas ações ordinárias e da distribuição secundária de 2.608.695 (dois milhões, seiscentos e oito mil e seiscentos e noventa e cinco) ações ordinárias. O valor total foi de R\$ 200 milhões, sendo R\$ 174 milhões referentes a distribuição primária e R\$ 26 milhões referentes a secundária. O início de negociações das ações no segmento Novo Mercado da B3 ocorreu em 17 de fevereiro de 2020.

Em 31 de dezembro de 2021, as ações ordinárias da Priner (B3: PRNR3) estavam cotadas a R\$ 7,03, uma redução de 11,7% em relação ao preço de fechamento de 30 de setembro de 2021. O índice Ibovespa, no mesmo período, registrou redução de 8,0%. No encerramento do 4T21, o valor de mercado da Priner na B3 era de R\$ 273,5 milhões.

Em maio de 2021, o Conselho de Administração aprovou o primeiro Programa de Recompra de Ações, limitado a 800.000 ações, concluído em outubro de 2021, ao custo médio de R\$ 8,18 por ação. Em janeiro de 2022, o Conselho de Administração aprovou o segundo programa, de 1.000.000 de ações.

Desempenho PRNR3	4T20 (A)	3T21 (B)	4T21 (C)	(C)/(A)	(C)/(B)
Preço final da ação (R\$)	8,70	7,96	7,03	-19,2%	-11,7%
Máxima ¹	9,65	10,64	8,78	-9,0%	-17,5%
Mínima ¹	8,68	7,52	6,30	-27,4%	-16,2%
Média ¹	9,13	8,77	7,35	-19,4%	-16,1%
Valor de mercado final de período (R\$ milhões)	337,2	309,2	273,5	-18,9%	-11,5%
Volume médio diário negociado (R\$ milhões)	1,68	1,19	1,00	-40,2%	-15,5%
Quantidade de ações (milhões)	38,76	38,85	38,91	0,4%	0,2%

¹preço de fechamento

Balanço Patrimonial

Ativo	31/12/2021	31/12/2020
Ativo Circulante	212.104	204.847
Disponibilidades	76.649	110.422
Contas a receber	108.811	63.078
Tributos a recuperar	12.693	22.788
Ativo Não Circulante	162.273	131.783
Tributos diferidos	41.378	34.592
Títulos e valores mobiliários	1.317	0
Outros créditos	11.877	11.766
Imobilizado	99.594	75.485
Intangível	8.055	9.888
Outros ativos não circulantes	52	52
Total do Ativo	374.377	336.630

Passivo	31/12/2021	31/12/2020
Passivo Circulante	106.361	66.608
Fornecedores	17.250	11.478
Empréstimos e financiamentos, incluso debêntures	32.864	25.339
Arrendamento financeiro a pagar - Direitos de uso CPC 06	2.343	2.085
Salários e Encargos	32.982	17.778
Impostos a pagar	4.580	4.321
Outras contas a pagar	15.325	4.510
Passivo Não Circulante	38.936	44.436
Empréstimos e financiamentos, incluso debêntures	27.476	30.771
Arrendamento financeiro a pagar - Direitos de uso CPC 06	4.371	5.944
Financiamento de Aquisições - Sellers Finance	2.732	3.476
Outros passivos	84	152
Patrimônio Líquido	229.080	225.586
Total Passivo e Patrimônio Líquido	374.377	336.630

Demonstrativo de Resultados

Demonstrativo de Resultado (R\$ '000)	4T21	4T20	%	2021	2020	%
Receita Líquida	119.593	68.078	75,7%	433.141	242.213	78,8%
Custo dos Bens e/ou Serviços Vendidos	(103.183)	(55.542)	85,8%	(362.688)	(215.064)	68,6%
% da RL	-86,3%	-81,6%	-4,7 p.p.	-83,7%	-88,8%	5,1 p.p.
Custo com execução de obras	(94.716)	(48.441)	95,5%	(329.005)	(183.950)	78,9%
Depreciação de equipamentos locados	(4.142)	(4.483)	-7,6%	(17.030)	(18.103)	-5,9%
Outros custos	(4.325)	(2.618)	65,2%	(16.653)	(13.011)	28,0%
Lucro Bruto	16.410	12.536	30,9%	70.453	27.149	159,5%
% da RL	13,7%	18,4%	-4,7 p.p.	16,3%	11,2%	5,1 p.p.
Despesas operacionais, gerais e administrativas	(12.233)	(9.883)	23,8%	(49.962)	(31.998)	56,1%
% da RL	-10,2%	-14,5%	4,3 p.p.	-11,5%	-13,2%	1,7 p.p.
Equivalência Patrimonial	0	0	n/a	0	217	n/a
% da RL	0,0%	0,0%	n/a	0,0%	0,1%	-0,1 p.p.
Lucro Operacional	4.177	2.653	57,5%	20.491	(4.632)	n/a
% da RL	3,5%	3,9%	-0,4 p.p.	4,7%	-1,9%	6,6 p.p.
Resultado Financeiro	(1.538)	(1.814)	-15,2%	(4.313)	(6.510)	-33,7%
% da RL	-1,3%	-2,7%	1,4 p.p.	-1,0%	-2,7%	1,7 p.p.
Receitas financeiras	1.235	149	728,9%	4.211	4.900	-14,1%
Despesas financeiras	(2.773)	(1.963)	41,3%	(8.524)	(11.410)	-25,3%
Lucro Antes do Imposto de Renda	2.639	839	214,6%	16.178	(11.142)	-245,2%
IR e CSSL Correntes	(136)	(1.432)	-90,5%	(7.870)	(5.390)	46,0%
IR e CSSL Diferidos	3.041	17.309	-82,4%	6.190	13.436	-53,9%
Lucro Líquido	5.545	16.716	-66,8%	14.499	(3.096)	n/a
% da RL	4,6%	24,6%	-19,9 p.p.	3,3%	-1,3%	4,6 p.p.

Demonstrativo de Fluxo de Caixa

Fluxo de Caixa Consolidado	4T21	4T20
Lucro/(Prejuízo) Líquido	5.545	16.716
Depreciação e Amortização	4.910	5.445
Participação dos acionistas não controladores da R&R (PL)	98	(79)
Variações no Capital de Giro e Não Circulante:		
Contas a Receber	(2.963)	(8.352)
Contas a Pagar	(4.633)	327
Outras contas do Circulante e Não Circulante (exceto Imob. e Intang.)	(5.417)	(15.122)
Caixa gerado pela Operação	(2.460)	(1.065)
Aquisição de Ativo Fixo (líquido de baixas)	(8.005)	(8.056)
Aquisição de direitos de uso (CPC 06) (líquido de baixas)	(681)	(1.006)
Ajuste por aumento de participação na controlada Smartcoat - diluição minoritários	2.045	
Adição por inclusão das controladas R&R e Poliend	0	(5.772)
Atividades Financeiras:		
Aumento de Capital	0	98
Varição em Financiamentos - Curto Prazo	4.882	(1.235)
Varição em Financiamentos - Longo Prazo	20.742	(158)
Varição na Debêntures - Curto e longo prazos	(6.047)	(6.167)
Varição depósitos vinculados (conta Escrow)	0	270
Varição na Dívida da Aquisição - Curto e Longo Prazos	(935)	(1.350)
Varição dos arrendamentos financeiros - Curto e Longo Prazo	(542)	504
Recuperação de ações	(2.204)	0
Ajuste avaliação patrimonial	(1.256)	(812)
Varição no Caixa (vide nota)	5.539	(24.749)
Caixa Inicial	72.427	134.578
Caixa Final	77.966	109.829

Nota: "Caixa" inclui Caixa e equivalentes de caixa e títulos e valores mobiliários do ativo circulante e ativo não circulante.



GRUPO
Priner



EARNINGS RELEASE

4Q21

Webcast on Earnings

March 31, 2022 | Thursday

Time: 9:30 a.m.

Access: [click here](#)



GRUPO

Priner

Earnings for 2021

The Priner Group presents its consolidated results for 2021 and the fourth quarter of 2021 (4Q21) according to the IFRS and in Brazilian reais (R\$ thousands). The information in this report corresponds to the audited Financial Statements.

Highlights

- In 2021, Net Revenue totaled R\$ 433.1 million, up 78.8% from the previous year. In 4Q21, Net Revenue amounted to R\$ 119.6 million, which corresponds to an annualized amount of R\$ 478.4 million and a growth of 75.7% from 4Q20;
- Gross profit of R\$ 70.5 million and gross margin of 16.3%; This result corresponds to a growth of 159.5% and 5.1 p.p. from 2020;
- Annual EBITDA was R\$ 41.4 million and the EBITDA margin was 9.6%. This result corresponds to a growth of 143.4% and 2.5 p.p. in relation to the previous year;
- Profit of R\$ 14.5 million, equivalent to a margin of 3.3%. Distribution of R\$ 3.6 million as dividends/interest on equity;
- Cash flows before investments and stock buyback of R\$ 15.4 million, closing the period with a Net Financial Position of R\$ 16.1 million and available funds of R\$ 76.6 million;
- Annual CAPEX of R\$ 45.1 million, of which 93% refers to operational equipment (access, paint, inspection and insulation) and 7% to IT equipment, improvements and furniture and fixtures.

Summarized Information (R\$ thousands)

Summary of Results	4Q21	4Q20	%	2021	2020	%
Net Revenue	119,593	68,078	75.7%	433,141	242,213	78.8%
Gross profit	16,411	12,536	30.9%	70,454	27,149	159.5%
Gross margin %	13.7%	18.4%	-4,7 p.p.	16.3%	11.2%	5,1 p.p.
EBITDA	9,088	8,098	12.2%	41,402	17,011	143.4%
EBITDA margin %	7.6%	11.9%	-4,3 p.p.	9.6%	7.0%	2,5 p.p.
Profit	5,545	16,716	N/A	14,499	(3,096)	-568.3%
Net margin %	4.6%	24.6%	-19,9 p.p.	3.3%	-1.3%	4,6 p.p.
ROIC %	6.3%	-1.7%	8,0 p.p.	6.3%	-1.7%	8,0 p.p.
Capex	8,804	8,329	5.7%	45,121	17,414	159.1%
Net financial position	16,123	52,357	-69.2%	16,123	52,357	N/A
Net debt/LTM EBITDA	-0.4	-3.1	-87.3%	-0.4	-3.1	-87.3%

Operational Data	4Q21	4Q20	%	2021	2020	%
Number of employees (end of quarter)	3,200	2,199	45.5%	3,200	2,199	45.5%
Number of employees (quarter monthly average)	3,238	2,065	56.8%			
Net revenue per employee per month	12,313	10,989	12.0%	12,435	9,367	32.8%
Cost of products sold per employee per month	10,624	8,966	18.5%	10,411	8,294	25.5%
Gross profit per employee per month	1,690	2,024	-16.5%	2,024	1,073	88.6%
Operating income per employee per month	430	428	N/A	572	(275)	N/A
Working capital (clients, suppliers and employees)	58,579	33,822	73.2%	58,579	33,822	73.2%
Number of days of working capital	40	41	-1.7%	41	40	0.8%
Investments + Property, plant and equipment + Intangible assets	107,649	85,373	26.1%	107,649	85,373	26.1%



Management's Comments

The year 2021 was characterized by a strong growth in the volume of activities and margins and the main vectors were the reduction of the operational impacts of the Covid-19 pandemic and the use of the commercial synergies between the Priner Group companies. The adoption of the multi-services model, with the combined offer of customized services to our clients was a decisive factor to accelerate the commercial synergies, with results that exceeded our initial expectations. This model has been supported by our commercial structure, with the increase of staff and crossed training courses.

Our Net Revenue totaled R\$ 433.1 million, an increase of 78.8% from the previous year and our gross margin was 16.3%, a growth of 5.1 p.p. in relation to 2020. At the end of the year, we had 3,200 employees (compared to 2,193 at the end of 2020) and 750 open vacancies that are expected to be filled over the course of the first quarter of 2022. As expected in the previous quarter, the fourth quarter was characterized by a significant change in contracts, with the beginning of three new operations and a process of decommissioning two other operations. It is worth noting that the offshore operations in the last quarter of the year were impacted by circumstances caused by the Omicron variant.

Management's Comments (continued)

Concurrently with the organic growth, we continued to analyze companies for new acquisitions in recurrent maintenance activities and with attractive margins and ROICs. In February 2022, we announced the acquisition of 55% of Brito & Kerche Inspeções S.A, a move that will expand the number of services offered in Integrity Engineering and Inspections, quintuple our revenue from this profitable activity and enable the acceleration of commercial synergies.

In May 2021, the Board of Directors approved the first Stock Buyback Program, limited to 800,000 shares, completed in October 2021. In January 2022, the Board of Directors approved the second program, of 1,000,000 shares.

In order to increase the level of the Company's corporate governance, with transparency for stockholders and the market, the Board of Directors approved in July the Quarterly Announcement to the Market Publication Policy, which determines deadlines and content for the above mentioned publication ("Operational Preview").

On November 18, we organized the first Priner Day: Vision 2026 - "Where we are, where we are going". It was a unique opportunity in which our officers interacted with investors with respect to our strategic pillars, our business and our ambitions.

The table below shows the breakdown of Accounting and Adjusted EBITDA and the latter excludes the results related to three non-recurring events (measurement at fair value of call and put options of acquirees, Stock Options plan and adjustment of the acquisition price of an investment) and timely adjustment related to the provision for the Short-Term Incentive.

Presentation of EBITDA (R\$ millions)	12M20	1Q21	2Q21	3Q21	4Q21	12M21
Net Profit (Loss)	(3.1)	(1.0)	6.2	3.8	5.5	14.5
(+) Income tax and social contribution	(8.0)	0.6	2.0	2.0	(2.9)	1.7
(+) Finance result, net	6.5	0.9	0.6	1.4	1.5	4.3
(+) Depreciation and amortization	21.6	4.9	5.4	5.7	4.9	20.9
EBITDA	17.0	5.3	14.2	12.8	9.1	41.4
EBITDA margin	7.0%	6.8%	12.8%	10.3%	7.6%	9.6%
<u>Adjustments of non-recurring items</u>						
Adjustment to present value of call and put options of acquirees	7.8	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Stock Options	(5.8)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Adjustment of the acquisition price of investment	0.7	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
<u>Adjustments related to the provision for the Short-Term Incentive</u>						
Short-Term Incentive Program	0.0	0.0	(1.1)	1.1	0.0	0.0
Adjusted EBITDA	14.4	5.3	13.1	13.9	9.1	41.4
Adjusted EBITDA margin	5.9%	6.8%	11.8%	11.2%	7.6%	9.6%
Net Revenue	242.2	78.4	111.5	123.6	119.6	433.1

Management's Comments (continued)

In 2021, we generated operating cash flows (before investments and stock buyback of more than R\$ 15.4 million and, at the end of the year, our Consolidated Net Financial Position was over R\$ 16.1 million, with available funds of R\$ 76.6 million. Due to the approval of the Stock Buyback Program, we invested R\$ 6.6 million in the acquisition of our own shares. Capital investments, net of write-offs, amounted to R\$ 45.1 million, of which 93% was invested in operational equipment (access, paint, inspection and insulation) and 7% was invested in IT equipment, improvements and furniture and fixtures. The equipment in question is in line with our strategic plan and it is aimed at increasing productivity and/or replacing pieces of equipment that were rented from third parties.

In order to support and accelerate our growth, two new offices were created in 2021: (i) People and Management, aimed at improving our management and people development practices, in addition to sustainable actions (“ESG”) and (ii) Infrastructure, aimed at leading our expansion in this segment, organically and through Mergers & Acquisitions. Additionally, we reinforced our structure in some key positions, through the contracting of new professionals for business areas and strategic support, with the creation of the Internal Control Department.

In the first half, we implemented the project called *Identidade e Cultura* (Identity and Culture) aimed at strengthening the alignment of leaders around our Strategic Plan for the next five years and promoting the acceleration of the integration and obtainment of synergies between the Priner Group companies. Later, we started the Special Program for the development of the main leaders of the Company called *Liderança Transformadora* (Transformational Leadership).

In order to optimize the process for the integration of future M&A operations and increase the productivity of the back office activities, we continued a number of projects that started in 2020 for the automation and simplification of the administrative processes. Additionally, we integrated the activities of the subsidiary R&R – Isolafácil into the Group’s ERP and our relational data base (BI – business intelligence).

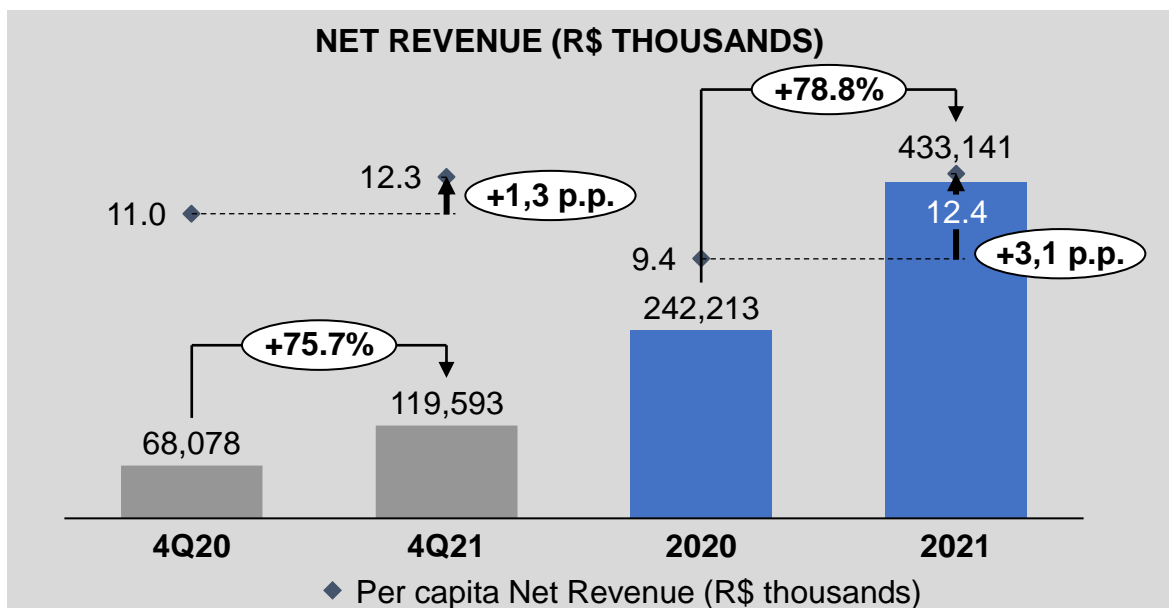
Despite the challenging scenario for 2022, we, from the Priner Group, remain confident in our ability to seize the existing opportunity of growing demand and discover new markets, improving and diversifying the services offered to our clients. We are working to continue and accelerate our growth in 2022 and in the coming years based on the triad of **new acquisitions with attractive margins and returns, obtainment of commercial synergies and continued and selective organic growth.**

Management

Net Revenue

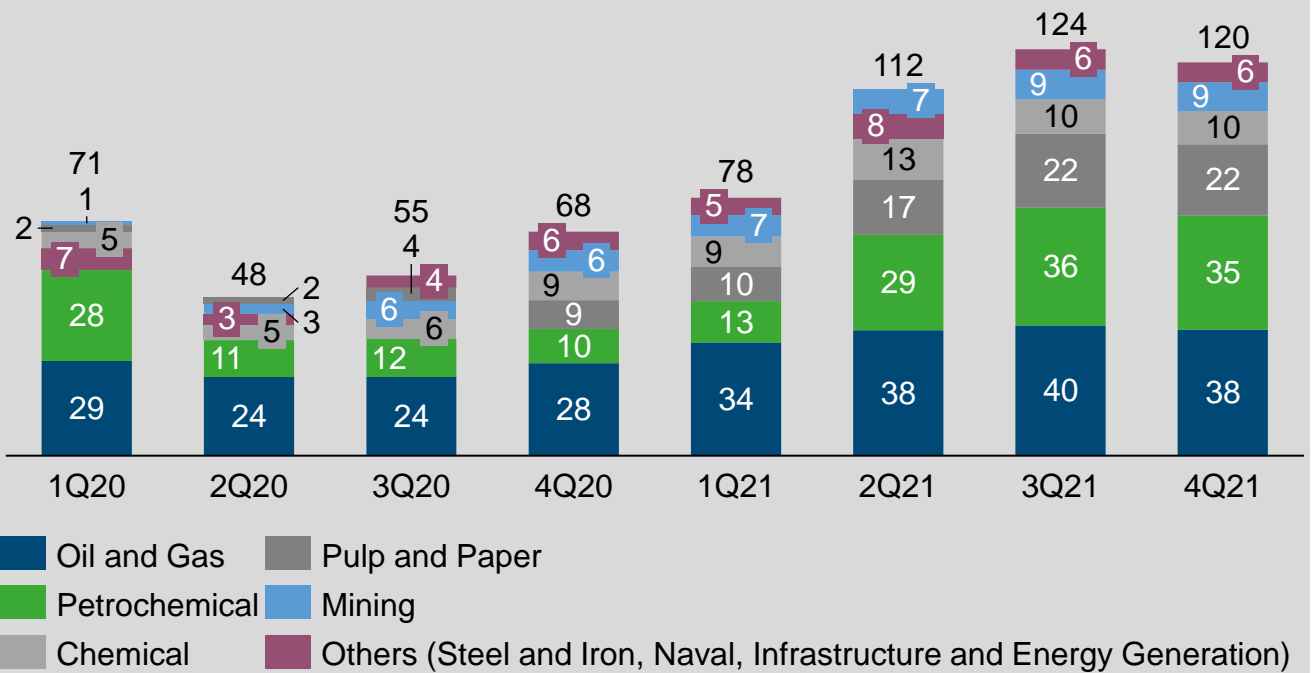
Net Revenue amounted to R\$ 433.1 million, an increase of 78.8% from the previous year. Net Revenue was R\$ 119.6 million in 4Q21, an increase of 75.7% from 4Q20 (R\$ 68.1 million). Although the offshore operations were impacted by circumstances caused by the Omicron variant in the past quarter, Net Revenue increased 148.2% from 2Q20, the period that was impacted the most by the Covid-19 pandemic. This performance confirms the maintenance of the “V” recovery that started in 3Q20. A decisive factor for this growth was the acceleration of the commercial synergies between the Priner Group companies, a result of the maturation of the multi-services model, with the combined offer of customized services to new clients.

Per capita Net Revenue increased 12.1% from 4Q20 (R\$ 12,300 vs. R\$ 11,000). However, it dropped 5.2% from 3Q21 due to the impacts of the Omicron variant on the offshore operations, as mentioned earlier, in addition to the changes in contracts, with the beginning of three new operations and the process of decommissioning two other operations. When analyzing a longer period (12M21 vs. 12M20), the indicator shows a growth of 32.8% (R\$ 12,400 vs. R\$ 9,300). This recovery has three main reasons: (i) reduction of the restrictions on circulation resulting from the pandemic, (ii) improvement of the performance of all Priner Group companies due to the investments made and new contracts obtained and (iii) change in the mix of services with the increase of the representativeness of revenue from more profitable activities (paint, thermal insulation and inspections). In addition to the growth of the absolute and per capita Net Revenue, it is important to observe that there was an increased diversification of the segments served, reducing the concentration-related risks.

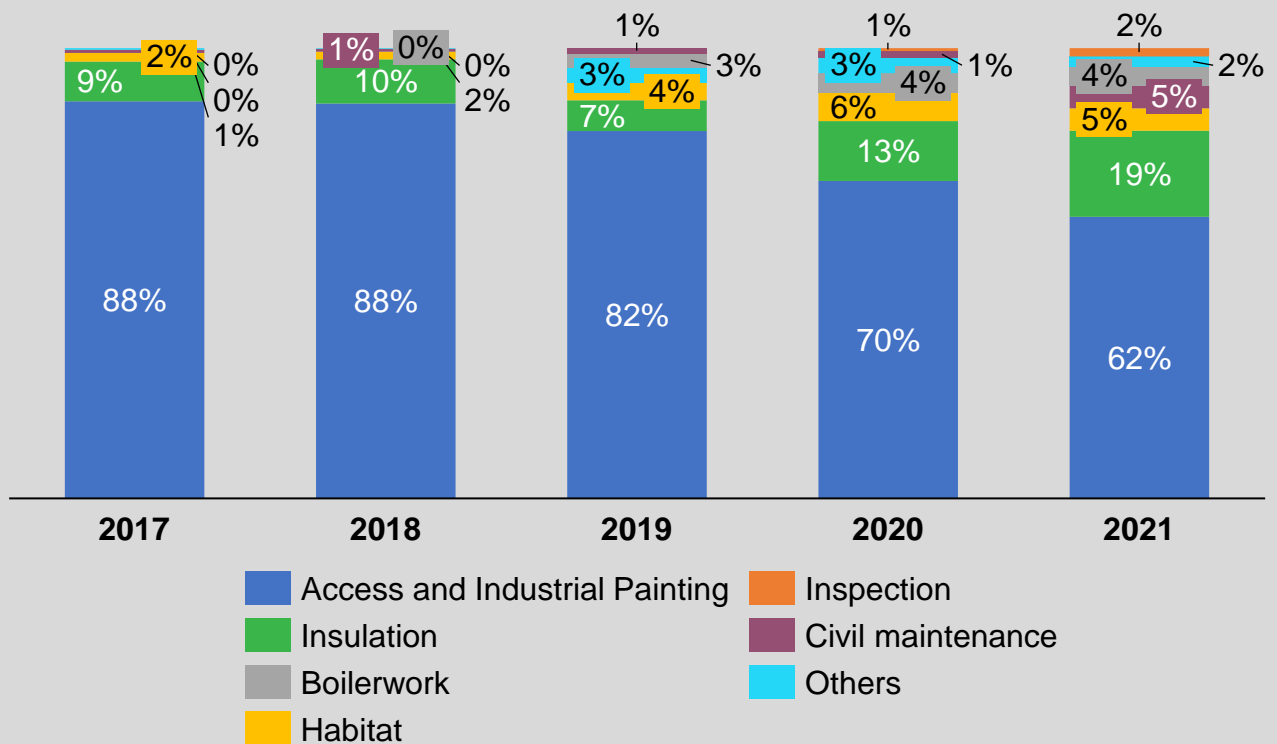


Net Revenue (continued)

BREAKDOWN OF NET REVENUE PER INDUSTRY (R\$ MILLIONS)



MIX OF GROSS REVENUE PER ACTIVITY

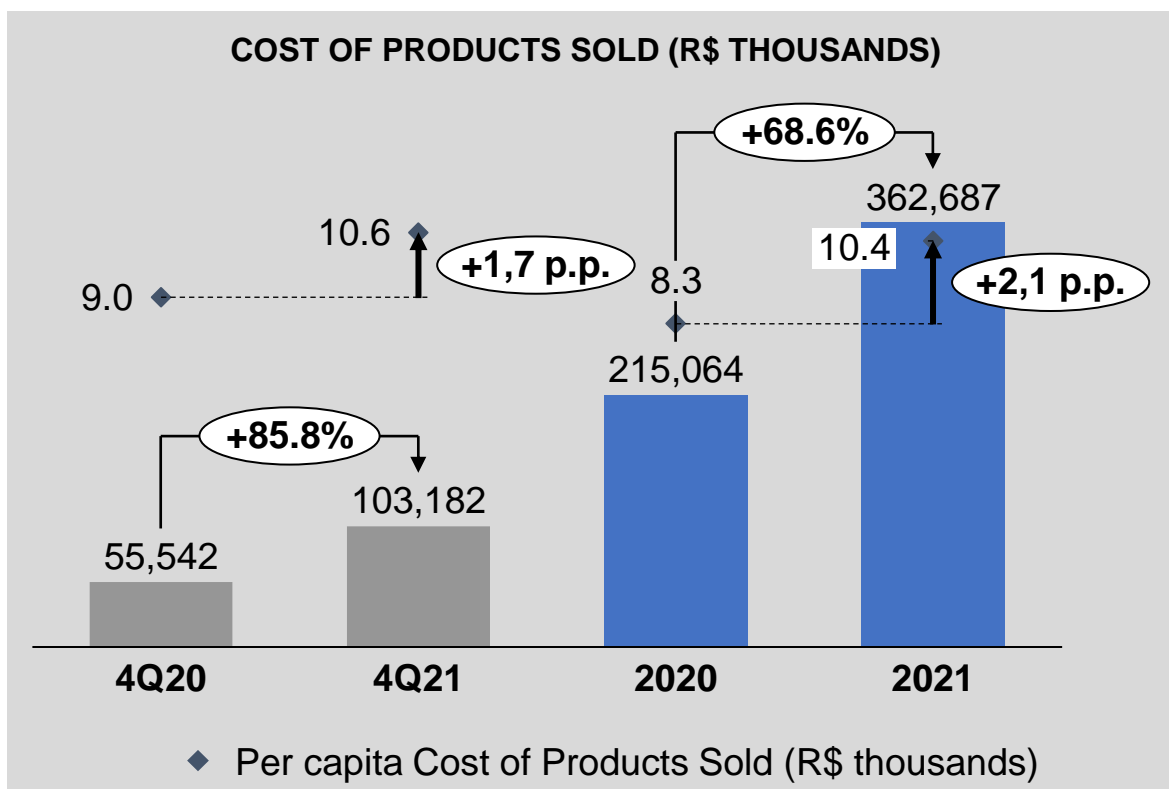


Note: Others: Beneficiation, Sideline coverage, Resale, Sale of assets/scrap, Training and Projects.

Cost of Products Sold

The Annual Cost of Products Sold totaled R\$ 362.7 million, an increase of 63.6% from the previous year. The Cost of Products Sold totaled R\$ 103.2 million in 4Q21, an increase of 85.8% from the same period of the previous year.

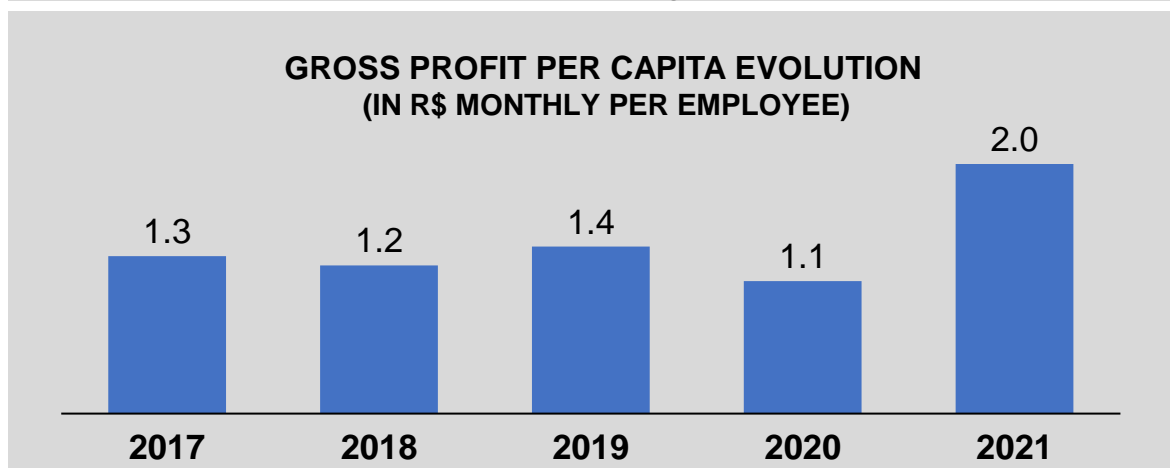
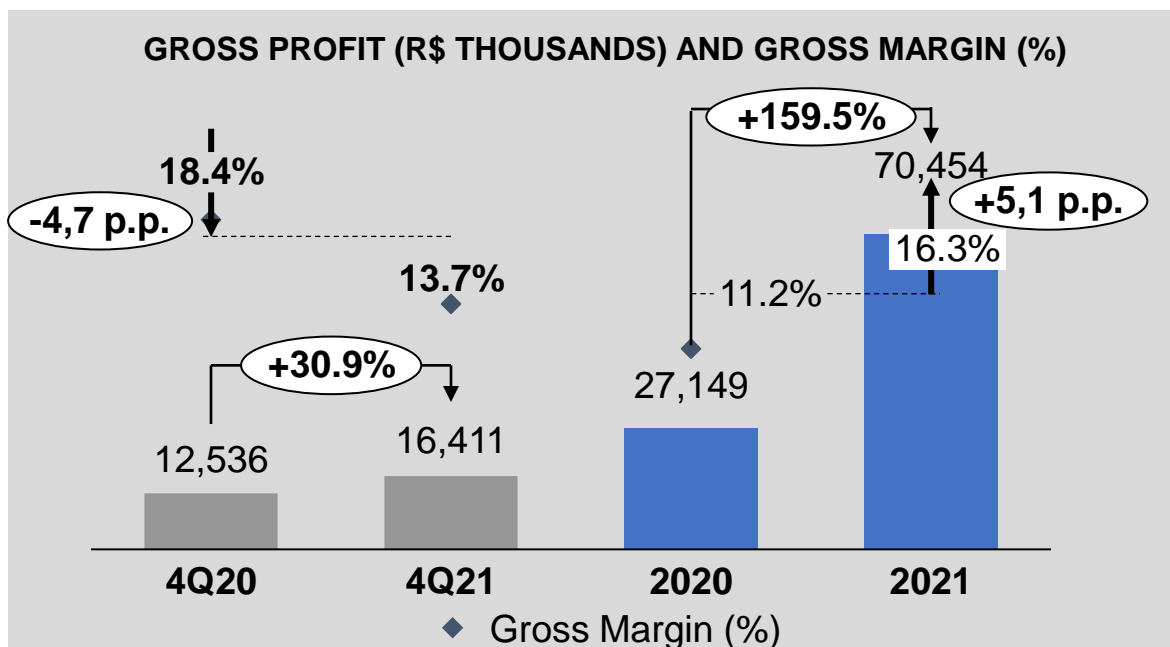
The Cost of Products Sold showed an increase 18.5% from 4Q20 (R\$ 10,600 vs. R\$ 9,000) and a slight reduction of 1.3% from 3Q21 despite the impacts of the Omicron variant on the offshore operations mentioned above. When we analyze a longer period (12M21 vs. 12M20), the indicator shows a growth of 25.5%, lower than the growth of the per capita Net Revenue (32.8%), generating an increase of the gross margin.



Gross Profit

The Annual Gross Profit was R\$ 70.5 million, representing an absolute and relative growth of R\$ 43.3 million and 159.5% from the previous year, respectively. In 4Q21, Gross Profit was R\$ 16.4 million, a growth of 30.9% from 4Q20.

The annual gross margin was 16.3%, an increase of 5.1 p.p. from the previous year. This increase had three main causes: (i) reduction of the restrictions on circulation resulting from the pandemic, (ii) improvement of the performance of all Priner Group companies due to the investments made and new contracts obtained and (iii) change in the mix of services with the increase of the representativeness of revenue from more profitable activities (paint, thermal insulation and inspections). Despite the increase of the annual margins, there was a reduction in 4Q21 due to the impacts on the offshore operations arising from circumstances caused by the Omicron variant, in addition to changes in contracts, with the beginning of three new operations and the process of decommissioning two other operations.



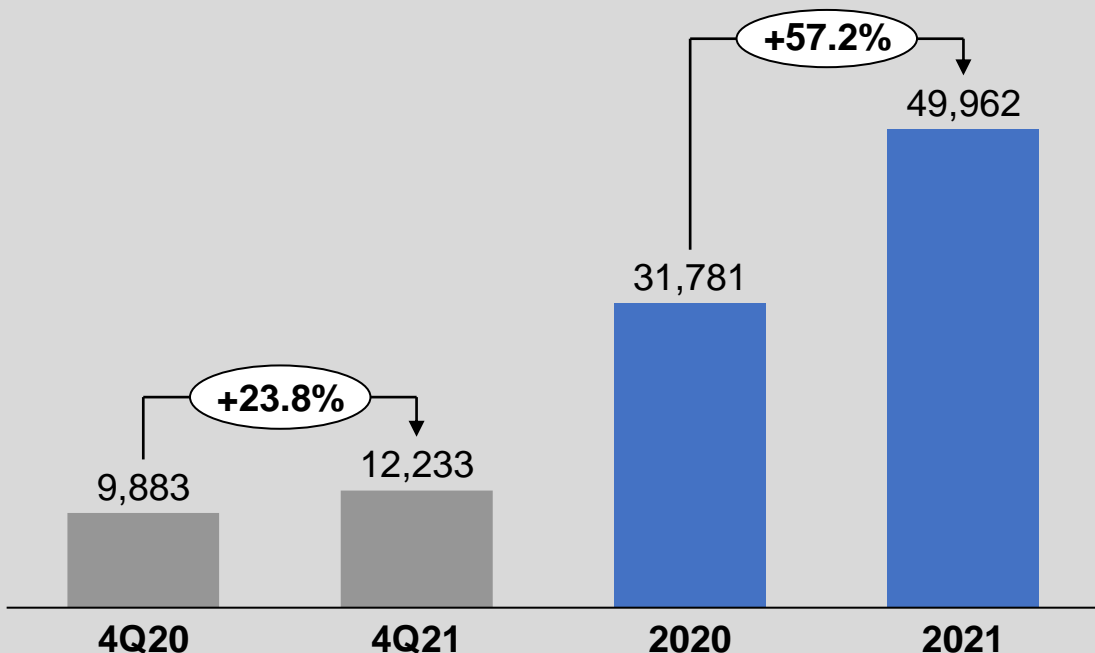
Selling, General and Administrative Expenses

Annual Selling, General and Administrative Expenses reached R\$ 50.0 million, an increase of 57.2% in relation to 4Q20. In 4Q21, Selling, General and Administrative Expenses were R\$ 12.2 million, an increase of 23.8% from 4Q20 (R\$ 9.9 million).

These expenses represented 11.5% of Net Revenue in 2021, a decrease of 1.6 p.p. from the previous year, when they represented 13.1% of Net Revenue.

The increase of operating expenses was caused by measures aimed at supporting and accelerating our growth, in addition to other measures, a result of the growth that has already taken place: (i) creation of two new offices - People and Management, aimed at improving our management and people development practices, in addition to sustainable actions (“ESG”) and Infrastructure, aimed at leading our expansion in this segment, organically and through Mergers & Acquisitions; (ii) strengthening of our structure in some key positions through the contracting of new professionals for the business areas and strategic support, with the creation of the Internal Control Department; (iii) consolidation of the results of Poliend, a company acquired in October 2020; (iv) depreciation arising from investments and (v) sundry activities, such as the increase of training programs, the organization of Priner Day and marketing actions.

SELLING, GENERAL AND ADMINISTRATIVE EXPENSES (R\$ THOUSANDS)



EBITDA

Annual EBITDA amounted to R\$ 41.4 million, representing an absolute and relative growth of R\$ 24.4 million and 143.4%, respectively. In 2021, the EBITDA margin was 9.6%, an increase of 2.5 p.p. from the previous year.

The annual results were strongly impacted by (i) the recovery in the volume of activities resulting from the acceleration of the commercial synergies between the Priner Group companies, (ii) reduction of the restrictions on circulation resulting from the pandemic, (iii) improvement of the performance of all Priner Group companies due to the investments made and new contracts obtained and (iv) change in the mix of services with the increase of the representativeness of revenue from more profitable activities (paint, thermal insulation and inspections).

In 4Q21, the EBITDA margin was 7.6% and it was affected by one-off impacts on offshore operations arising from circumstances caused by the Omicron variant, in addition to changes in contracts, with the beginning of three new operations and the process of decommissioning two other operations.

EBITDA	4Q21	4Q20	%	2021	2020	%
Net Revenue	119,593	68,078	75.7%	433,141	242,213	78.8%
(-) Cost of products sold	(103,182)	(55,542)	85.8%	(362,687)	(215,064)	68.6%
(-) Operating and general and administrative expenses	(12,233)	(9,883)	23.8%	(49,962)	(31,998)	56.1%
Equity in the results of investees	0	0	N/A	0	217	-100.0%
(+) Depreciation and amortization	4,910	5,445	-9.8%	20,910	21,643	-3.4%
EBITDA	9,088	8,098	12.2%	41,402	17,011	143.4%
Margin %	7.6%	11.9%	-4.3%	9.6%	7.0%	2.5%

Finance Result

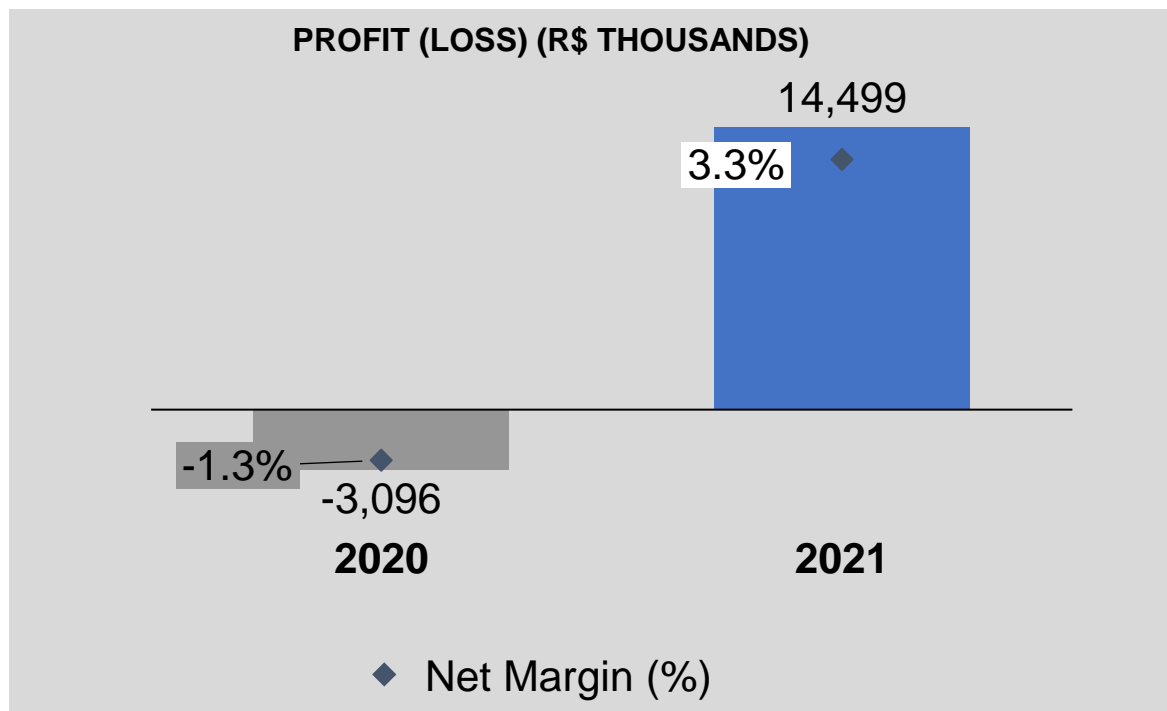
Net finance result in 2021 was R\$ 4.3 million (costs), a reduction of 33.7% from the previous year. The main reason for this drop was the increase in interest rates combined with the fact that the Company has a positive net financial position.

Finance Result	4Q21	4Q20	%	2021	2020	%
Income from financial investments	1,342	(132)	-1116.3%	3,394	2,435	39.4%
Interest on financing (including IOF)	(1,632)	(1,320)	23.6%	(5,535)	(6,345)	-12.8%
Debt from acquisition	(65)	(21)	211.7%	(177)	(138)	28.5%
Interest of clients	42	125	-66.6%	449	502	-10.5%
Assignment of credit rights	(553)	(77)	617.6%	(855)	(590)	45.0%
Other	(671)	(389)	72.6%	(1,589)	(2,374)	-33.1%
Total	(1,538)	(1,814)	-15.2%	(4,313)	(6,510)	-33.7%

Profit (Loss)

Annual Profit amounted to R\$ 14.5 million, which is equivalent to a net margin of 3.3%. Profit for 4Q21 was R\$ 5.5 million.

The increase in Profit was driven by the increase in the results from operations and finance results.



Investments

Annual Investments were R\$ 45.1 million, of which 93% refers to operational equipment (access, paint, inspection and insulation) and 7% to IT equipment, improvements and furniture and fixtures. In 4Q21, R\$ 8.8 million was invested.

The investments made in operational equipment had two main objectives: (i) increase of the operational capacity so as to meet the growing demand for our services and (ii) generation of a sustained increase of productivity and, to a lesser extent, replacement of equipment that was then rented from third parties.

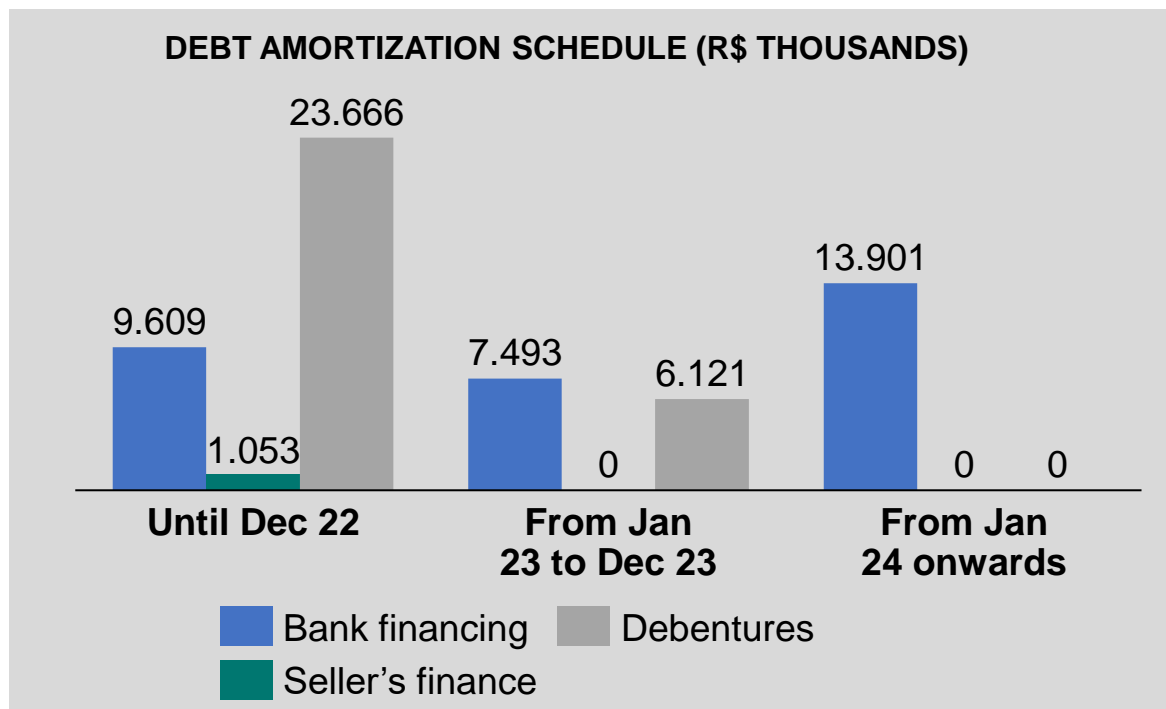
Cash and Cash Equivalents and Debts

At the end of 4Q21, the Company had a positive Net Financial Position of R\$ 16.1 million and available funds of R\$ 76.6 million.

In May 2021, the Board of Directors approved the first Stock Buyback Program, limited to 800,000 shares, completed in October 2021, at the average cost of R\$ 8.18 per share, which is equivalent to R\$ 6.5 million.

In the last quarter of 2021, the amount of the 13th month salary paid to employees amounted to R\$ 12.0 million.

Financial Indicators	4Q21	4Q21
Cash and cash equivalents and financial investments	77,966	110,422
Bank loans	(31,003)	(2,078)
Debentures	(29,787)	(54,032)
Acquisition-related debts (Seller's loan)	(1,053)	(1,955)
Gross debt (R\$ thousands)	(61,843)	(58,065)
Net financial position (R\$ thousands)	16,123	52,357
Net debt/LTM EBITDA	(0.4)	(3.1)



Working Capital

In 4Q21, the balance of trade accounts receivable exceeded the balance of accounts payable to suppliers and employees by R\$ 58.6 million. This increase was a result of the strong recovery of the volume of activities.

Financial Indicators	4Q21	4Q20
Trade accounts receivable	108,811	63,078
Number of days	75	76
Accounts payable (suppliers and employees)	50,232	29,256
Number of days	35	35
Working capital, taking into consideration the items above	58,579	33,822
Number of days	40	41

Capital Markets

In February 2020, the Company carried out its IPO through the primary distribution of seventeen million, three hundred and ninety-one thousand and three hundred and four (17,391,304) new common shares and the secondary distribution of two million, six hundred and eight thousand and six hundred and ninety-five (2,608,695) common shares. The total amount was R\$ 200 million, of which R\$ 174 million refers to the primary distribution and R\$ 26 million refers to the secondary distribution. The start of trading of the shares in the New Market segment of B3 occurred on February 17, 2020.

On December 31, 2021, Priner's common shares (B3: PRNR3) were priced at R\$ 8.03, a depreciation of 11.7% in relation to the closing price of September 30, 2021. The Ibovespa index, in the same period, recorded a drop of 8.0%. At the end of 4T21, Priner's market value on B3 was R\$ 273.5 million.

In May 2021, the Board of Directors approved the first Stock Buyback Program, limited to 800,000 shares, completed in October 2021, at the average cost of R\$ 8.18 per share. In January 2022, the Board of Directors approved the second program, of 1,000,000 shares.

PRNR3 Performance	4Q20 (A)	3Q21 (B)	4Q21 (C)	(C)/(A)	(C)/(B)
Closing price of the share (R\$)	8.70	7.96	7.03	-19.2%	-11.7%
Maximum ¹	9.65	10.64	8.78	-9.0%	-17.5%
Minimum ¹	8.68	7.52	6.30	-27.4%	-16.2%
Average ¹	9.13	8.77	7.35	-19.4%	-16.1%
Market value at the end of the period (R\$ millions)	337.2	309.2	273.5	-18.9%	-11.5%
Daily average traded volume (R\$ millions)	1.68	1.19	1.00	-40.2%	-15.5%
Number of shares (millions)	38.76	38.85	38.91	0.4%	0.2%

¹closing price

Balance Sheets

Assets	12/31/2021	12/31/2020
Current assets	212,104	204,847
Available funds	76,649	110,422
Trade accounts receivable	108,811	63,078
Taxes recoverable	12,693	22,788
Non-current assets	162,273	131,783
Deferred taxes	41,378	34,592
Marketable securities	1,317	0
Other assets	11,877	11,766
Property, plant and equipment	99,594	75,485
Intangible assets	8,055	9,888
Other non-current assets	52	52
Total assets	374,377	336,630

Liabilities and equity	12/31/2021	12/31/2020
Current liabilities	106,361	66,608
Trade accounts payable	17,250	11,478
Debts and debentures	32,864	25,339
Finance lease payable – Rights of use CPC 06	2,343	2,085
Salaries and payroll charges	32,982	17,778
Taxes payable	4,580	4,321
Other payables	15,325	4,510
Non-current liabilities	38,936	44,436
Debts and debentures	27,476	30,771
Finance lease payable – Rights of use CPC 06	4,371	5,944
Financing of acquisitions – Seller's Finance	2,732	3,476
Other liabilities	84	152
Equity	229,080	225,586
Total liabilities and equity	374,377	336,630

Statements of Income (Operations)

Statements of Income (Operations) (R\$ thousands)	4Q21	4Q20	%	2021	2020	%
Net Revenue	119,593	68,078	75.7%	433,141	242,213	78.8%
Cost of products and/or services sold	(103,183)	(55,542)	85.8%	(362,688)	(215,064)	68.6%
% of net revenue	-86.3%	-81.6%	-4,7 p.p.	-83.7%	-88.8%	5,1 p.p.
Construction costs	(94,716)	(48,441)	95.5%	(329,005)	(183,950)	78.9%
Depreciation of rented equipment	(4,142)	(4,483)	-7.6%	(17,030)	(18,103)	-5.9%
Other costs	(4,325)	(2,618)	65.2%	(16,653)	(13,011)	28.0%
Gross profit	16,410	12,536	30.9%	70,453	27,149	159.5%
% of net revenue	13.7%	18.4%	-4,7 p.p.	16.3%	11.2%	5,1 p.p.
Operating and general and administrative expenses	(12,233)	(9,883)	23.8%	(49,962)	(31,998)	56.1%
% of net revenue	-10.2%	-14.5%	4,3 p.p.	-11.5%	-13.2%	1,7 p.p.
Equity in the results of investees	0	0	N/A	0	217	N/A
% of net revenue	0.0%	0.0%	N/A	0.0%	0.1%	-0,1 p.p.
Profit from operations	4,177	2,653	57.5%	20,491	(4,632)	N/A
% of net revenue	3.5%	3.9%	-0,4 p.p.	4.7%	-1.9%	6,6 p.p.
Finance result	(1,538)	(1,814)	-15.2%	(4,313)	(6,510)	-33.7%
% of net revenue	-1.3%	-2.7%	1,4 p.p.	-1.0%	-2.7%	1,7 p.p.
Finance income	1,235	149	728.9%	4,211	4,900	-14.1%
Finance costs	(2,773)	(1,963)	41.3%	(8,524)	(11,410)	-25.3%
Profit before income tax	2,639	839	214.6%	16,178	(11,142)	-245.2%
Current income tax and social contribution	(136)	(1,432)	-90.5%	(7,870)	(5,390)	46.0%
Deferred income tax and social contribution	3,041	17,309	-82.4%	6,190	13,436	-53.9%
Profit	5,545	16,716	-66.8%	14,499	(3,096)	N/A
% of net revenue	4.6%	24.6%	-19,9 p.p.	3.3%	-1.3%	4,6 p.p.

Statements of Cash Flows

Consolidated Cash Flows	4Q21	4Q20
Profit (Loss)	5,545	16,716
Depreciation and amortization	4,910	5,445
Non-controlling interests of R&R	98	(79)
Changes in working capital and non-current assets and liabilities:		
Trade accounts receivable	(2,963)	(8,352)
Accounts payable	(4,633)	327
Other current and non-current accounts (except Property, plant and equipment and Intangible assets)	(5,417)	(15,122)
Cash from operations	(2,460)	(1,065)
Acquisition of a fixed asset (net of write-offs)	(8,005)	(8,056)
Acquisition of rights of use (CPC 06) (net of write-offs)	(681)	(1,006)
Adjustment from the increase of investment in the subsidiary Smartcoat – dilution of minority stockholders	2,045	
Addition due to the inclusion of the subsidiaries R&R and Poliend	0	(5,772)
Financial activities:		
Capital increase	0	98
Changes in short-term financing	4,882	(1,235)
Changes in long-term financing	20,742	(158)
Changes in short and long-term debentures	(6,047)	(6,167)
Changes in restricted deposits (escrow account)	0	270
Changes in short and long-term acquisition-related debt	(935)	(1,350)
Changes in short and long-term finance leases	(542)	504
Stock buyback	(2.204)	0
Carrying value adjustment	(1.256)	(812)
Changes in cash (see Note)	5,539	(24,749)
Opening balance	72,427	134,578
Closing balance	77,966	109,829

Note: “Cash” includes Cash and cash equivalents and Marketable securities in current and non-current assets.



GRUPO
Priner

