



Loja Recife aeroporto

movida
por Você

Divulgação
de Resultados



1T26

UMA EMPRESA DO GRUPO





Este material foi preparado pela MOVIDA e pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações constituem-se em crenças e premissas da Diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da MOVIDA e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais.



Destques 1T26

Melhoria contínua na eficiência operacional e na experiência do cliente sustentam evolução dos resultados

1T26 vs 1T25

RAC

Evolução do **nível de serviço** impulsiona **recomposição de preços** e expansão da **taxa de ocupação**

Tarifa

R\$ 168
+7%

Taxa de Ocupação

77%
+5,6 p.p.

Número de Diárias

7,085
+18%

Experiência do Cliente

87%
dos clientes atendidos em até **10** min

GTF

Expansão dos **contratos de longo prazo** reforça a **previsibilidade** e melhora os **resultados futuros**

Yield Mensal

3,0% → **3,2%**
1T25 → 1T26

Carteira de contratos vigentes

3,7%

Novos contratos do trimestre

Backlog de Receita

R\$8.487mm
+25%

Receita por Carro

R\$3.162
+11%

Seminovos

Gestão assertiva do ciclo do ativo, **com entrega consistente de margem**, sustentam idade média saudável

Margem EBITDA

1,1%

Foco no Varejo

+20 lojas
Auto Shopping
Total de **122** lojas

SG&A

5,6%
-0,3 p.p.



Guidance de Lucro Líquido atingido no 1T26

Execução disciplinada do planejamento estratégico promove atingimento de guidance de forma sustentável

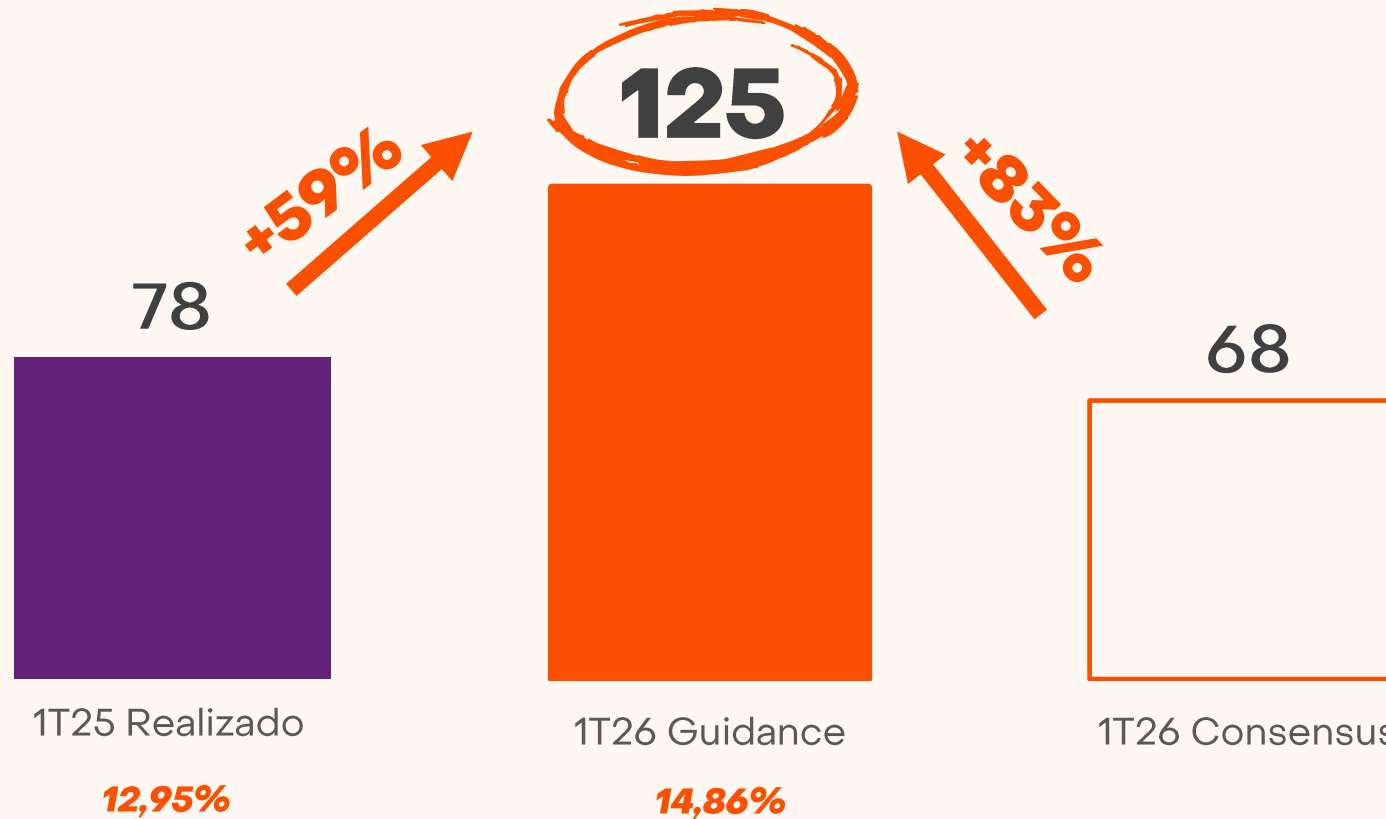
Guidance de Lucro Líquido 1T26

Guidance R\$110-130mm



R\$ milhões

1T26 vs 1T25



OBS: Consensus da Bloomberg na data de 14/04/2026.

*Selic meta média fonte: <https://www.bcb.gov.br/controleinflacao/historicotaxasjuros>



Avanços em eficiência operacional e disciplina financeira contribuem para evolução consistente da rentabilidade

Variações 1T26 vs 1T25

Receita Líquida

Consolidada

RECORDE!

R\$ **3,781** bi

Locação

RECORDE!

R\$ **2,206** bi **↑ +17%**

EBITDA

Consolidado

RECORDE!

R\$ **1,569** bi

Locação

RECORDE!

R\$ **1,551** bi **↑ +18%**

EBIT

Consolidado

RECORDE!

R\$ **918** mm

Locação

RECORDE!

R\$ **920** mm **↑ +20%**

Frota

Total (final de período)

267 mil **↑ +4%**

Operacional (média)

238 mil **↑ +4%**

Lucro Líquido

R\$ **125** mm

↑ +59%

ROIC LTM

16,4%

↑ +4,0 p.p

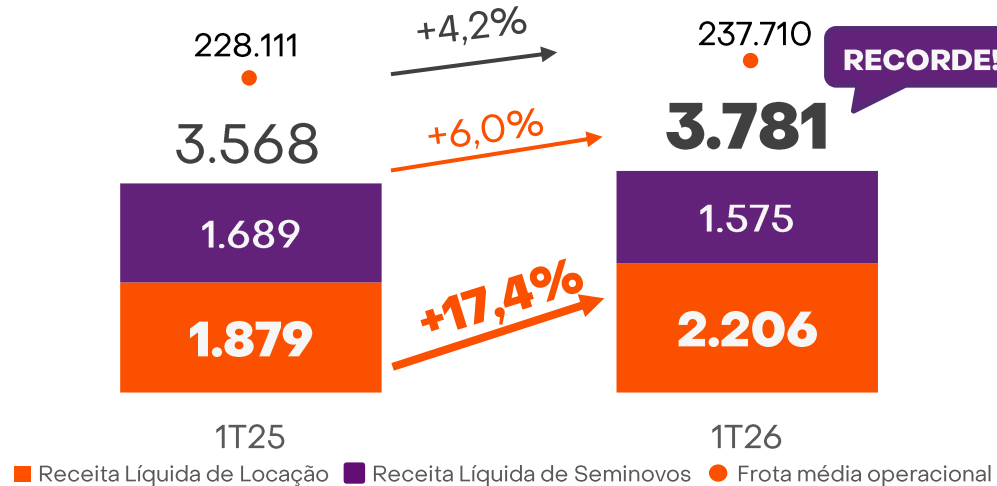
Aumento de resultado operacional recorrentemente maior que o crescimento da frota



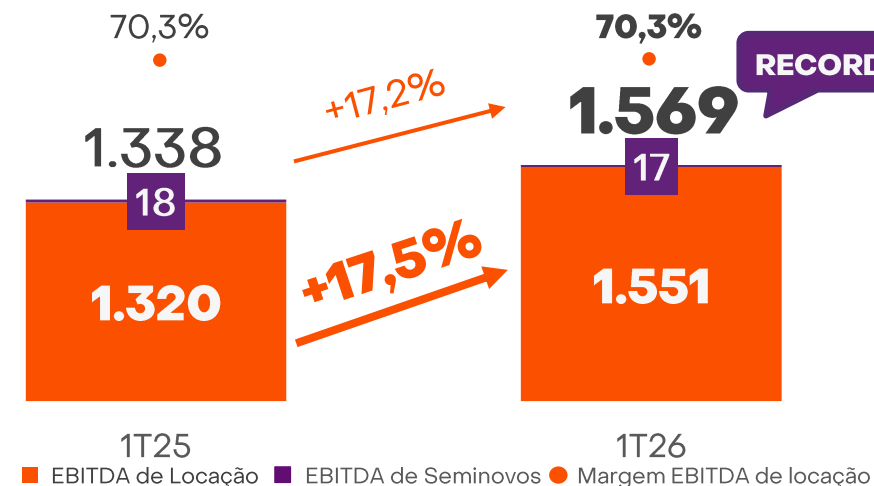
Lucro líquido de R\$125 mm no 1T26

Maior lucro trimestral dos últimos 4 anos com crescimento de 59% vs 1T25

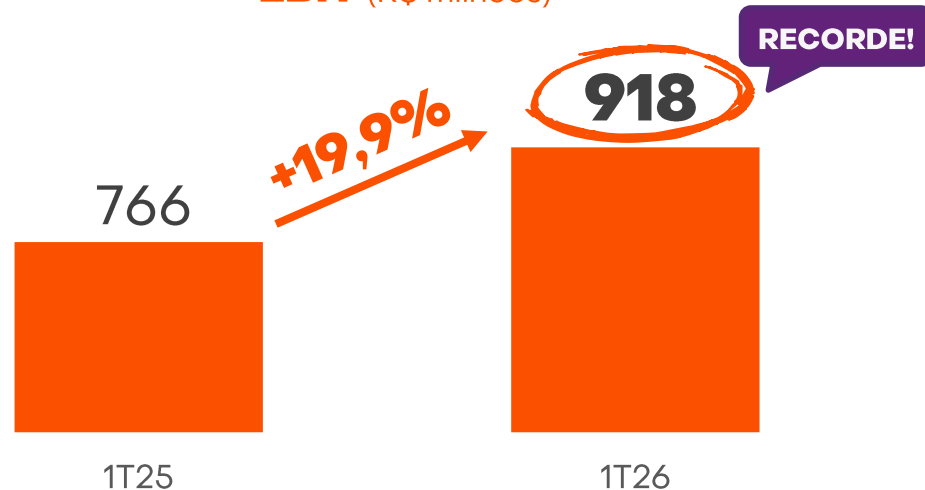
Receita Líquida (R\$ milhões)



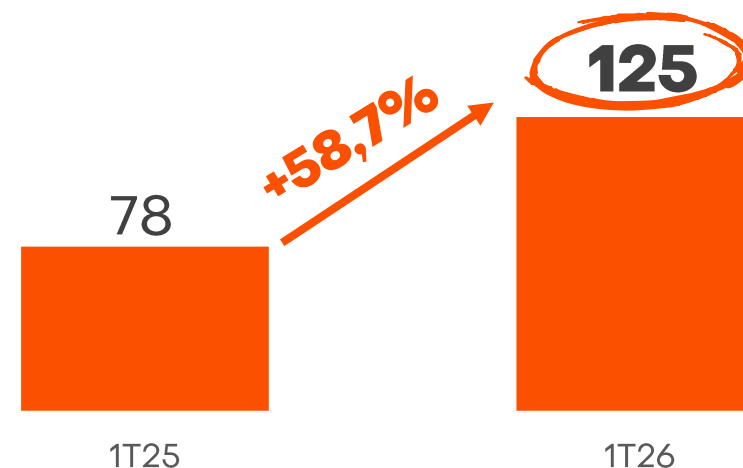
EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



EBIT (R\$ milhões)



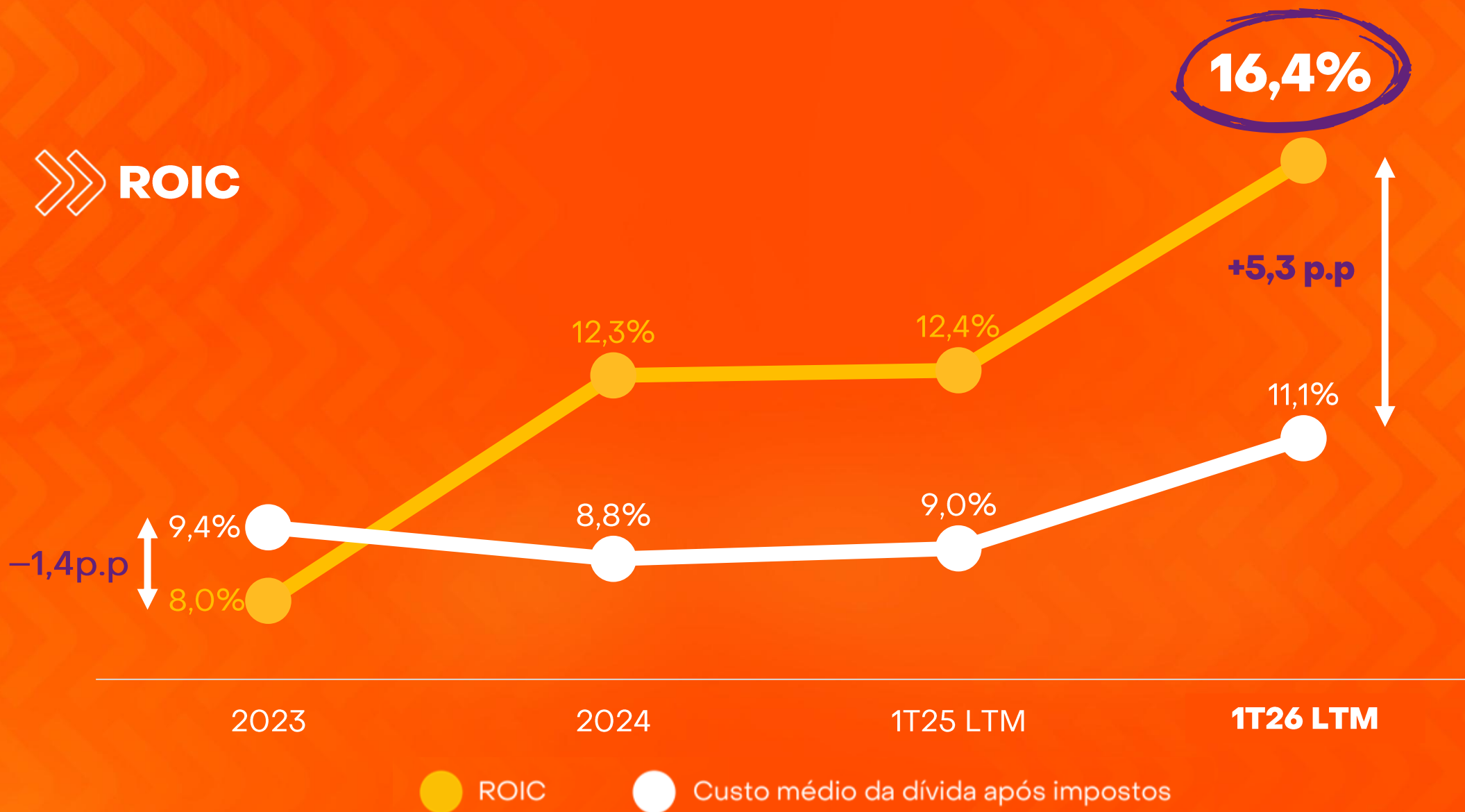
Lucro Líquido (R\$ milhões)





Eficiência operacional, foco no cliente e qualidade da entrega se refletem em avanços dos indicadores de rentabilidade

ROIC



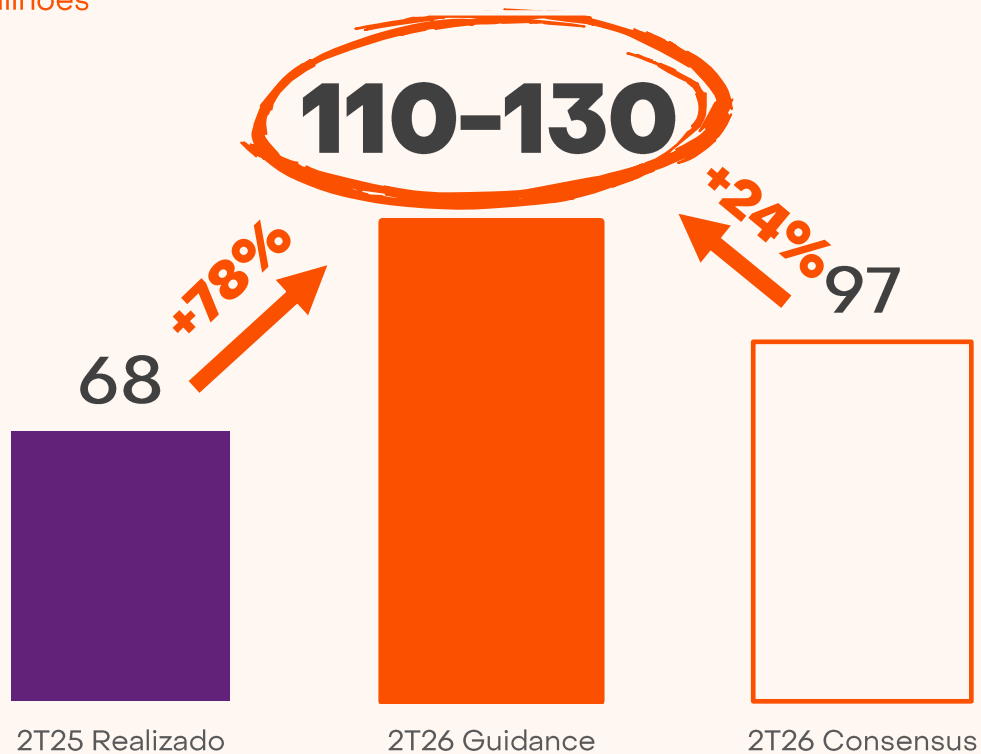


Novo guidance de Lucro Líquido para o 2T26

Guidance de Lucro Líquido

Guidance R\$110-130mm

R\$ milhões

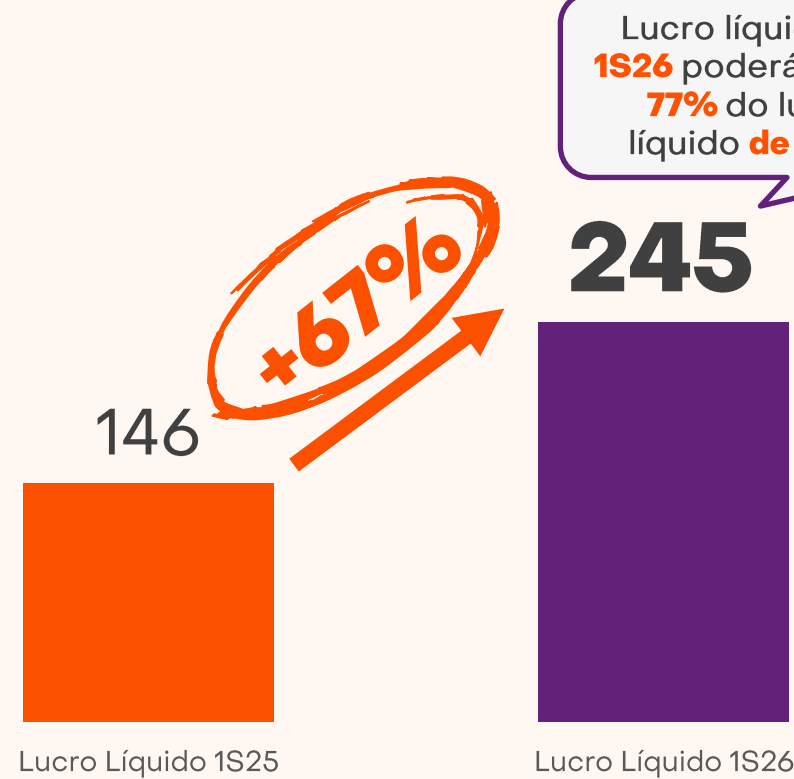


Selic média* 14,48%

14,46%

Lucro líquido do 1S26

(Guidance)



Selic média* 13,71%

14,63%

OBS: variações consideram o ponto médio e o consensus da Bloomberg considera a estimativa de 28 de abril de 2026.

*Selic meta média fonte: <https://www.bcb.gov.br/controleinflacao/historicotaxasjuros>

movida
aluguel de carros

Rent-a-car

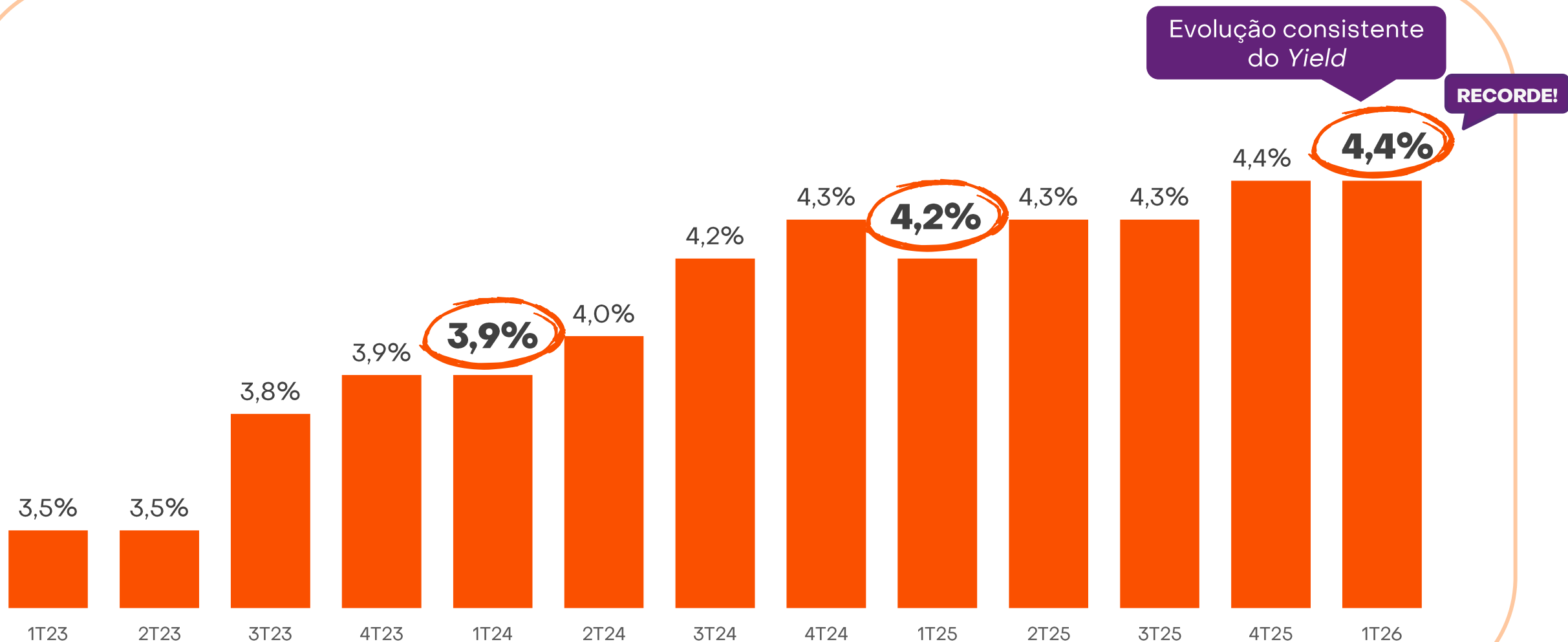




RAC: yield em nível recorde do *yield*, suportado pela manutenção do alto padrão de serviço e antecipação das necessidades dos clientes.

movida
por VOCÊ

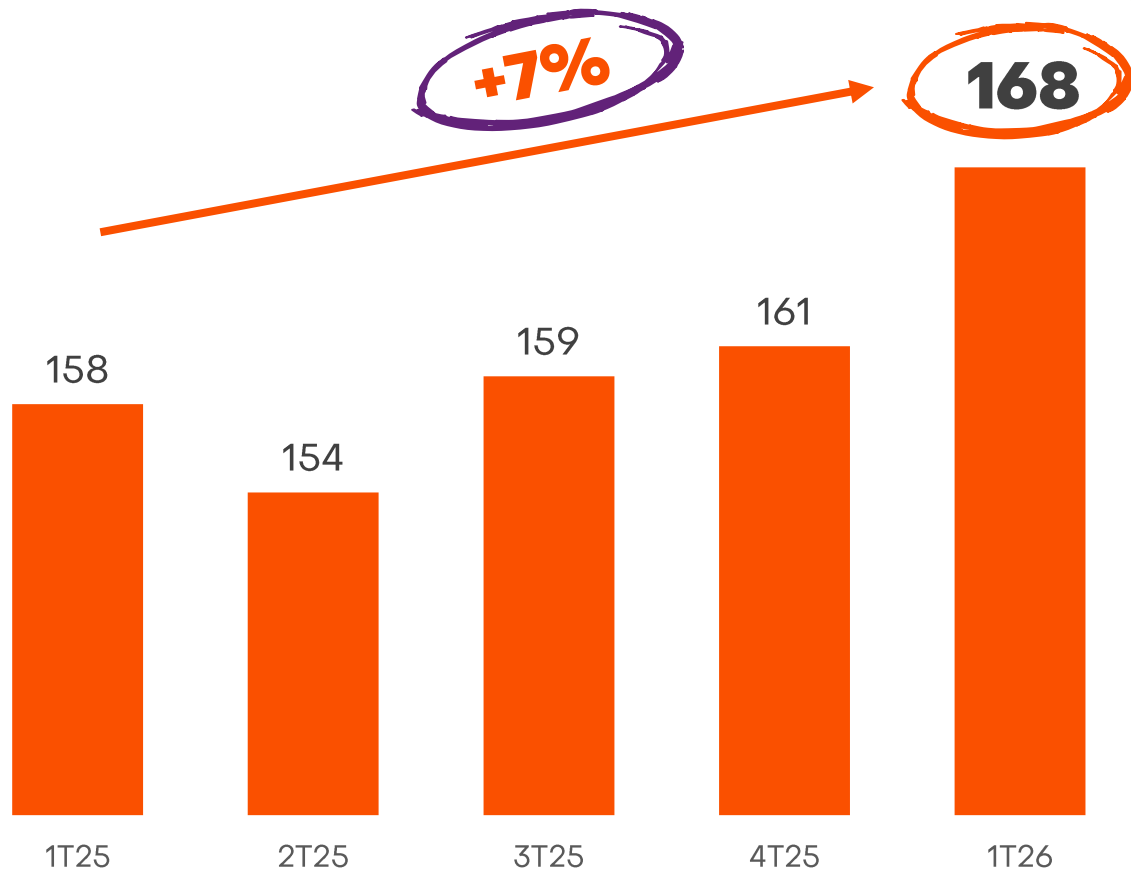
Evolução Yield ¹



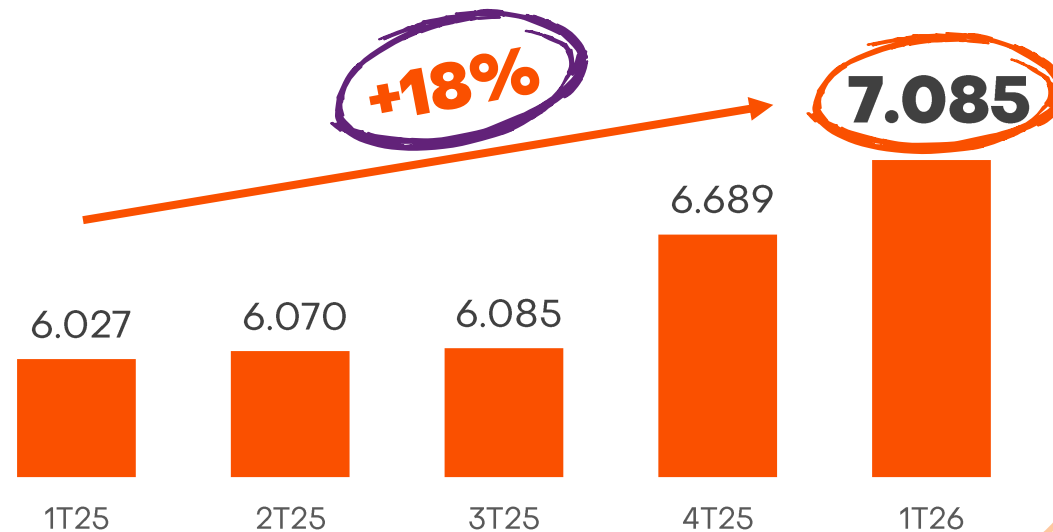


RAC: Crescimento de 18% vs 1T25 no volume de diárias combinado a elevação da tarifa média e taxa de ocupação

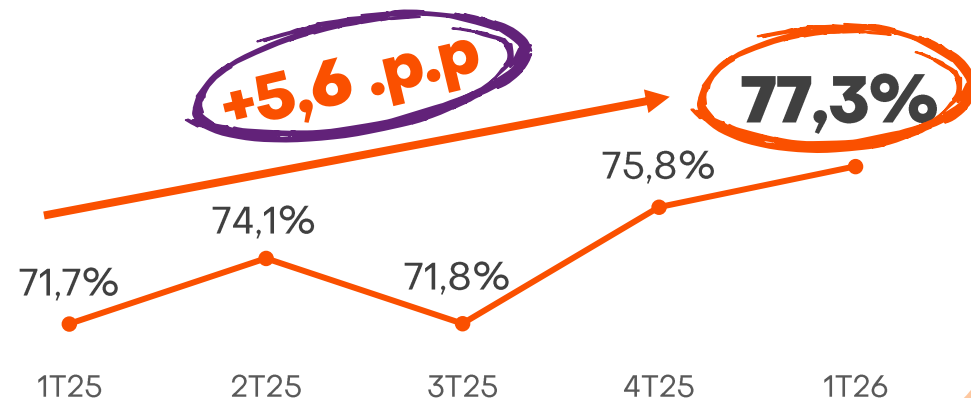
Tarifa RAC (R\$)



Volume de diárias (milhares)



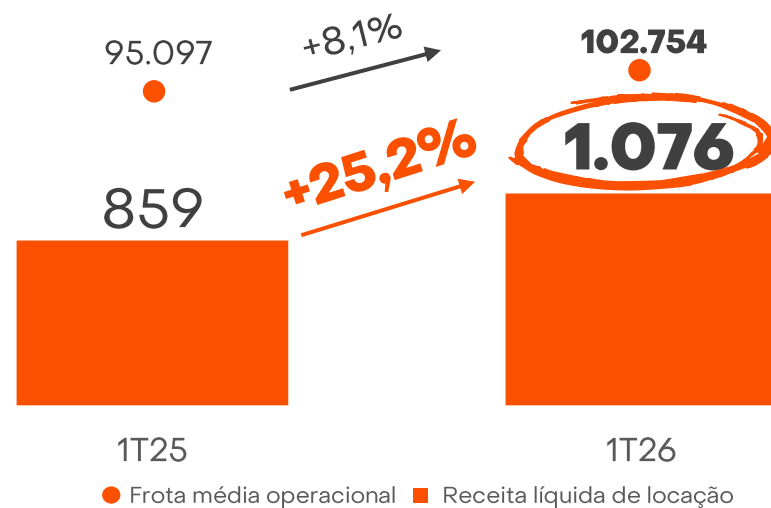
Taxa de Ocupação (%)



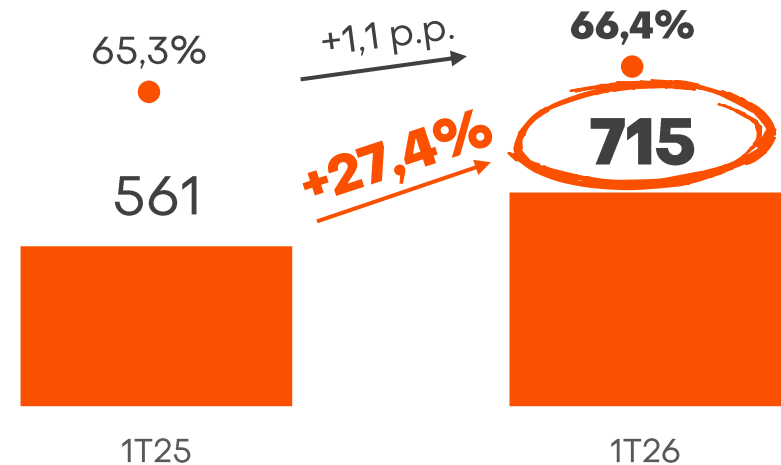


RAC: Aumento da rentabilidade com evolução da receita e EBITDA acima do crescimento da frota.

Receita Líquida (R\$ milhões)

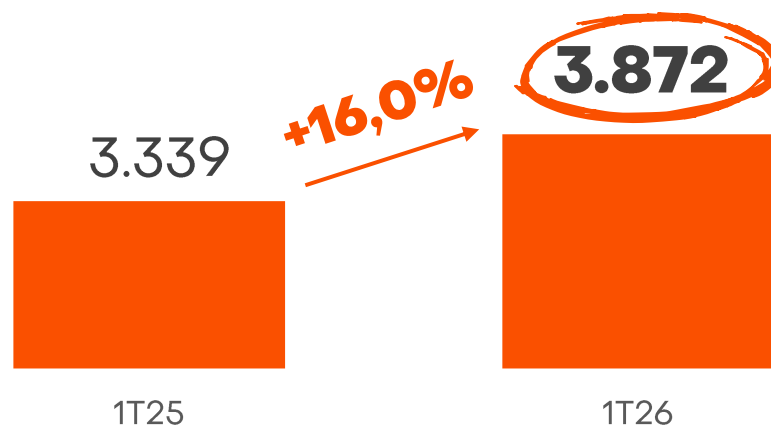


EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



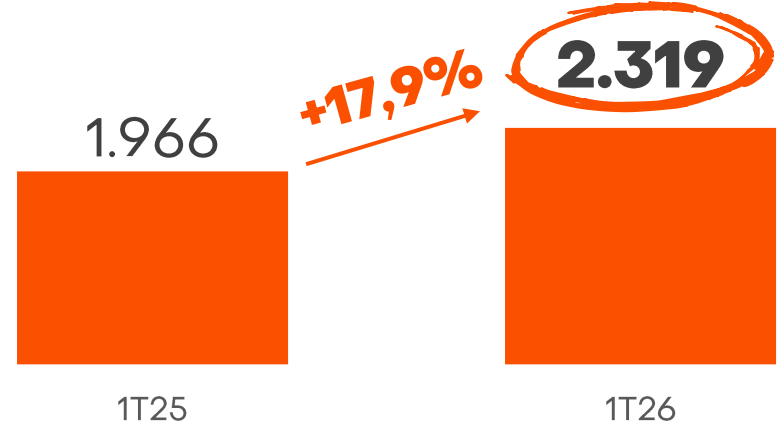
Receita por carro

Média mensal bruta por frota operacional (R\$)



EBITDA por carro

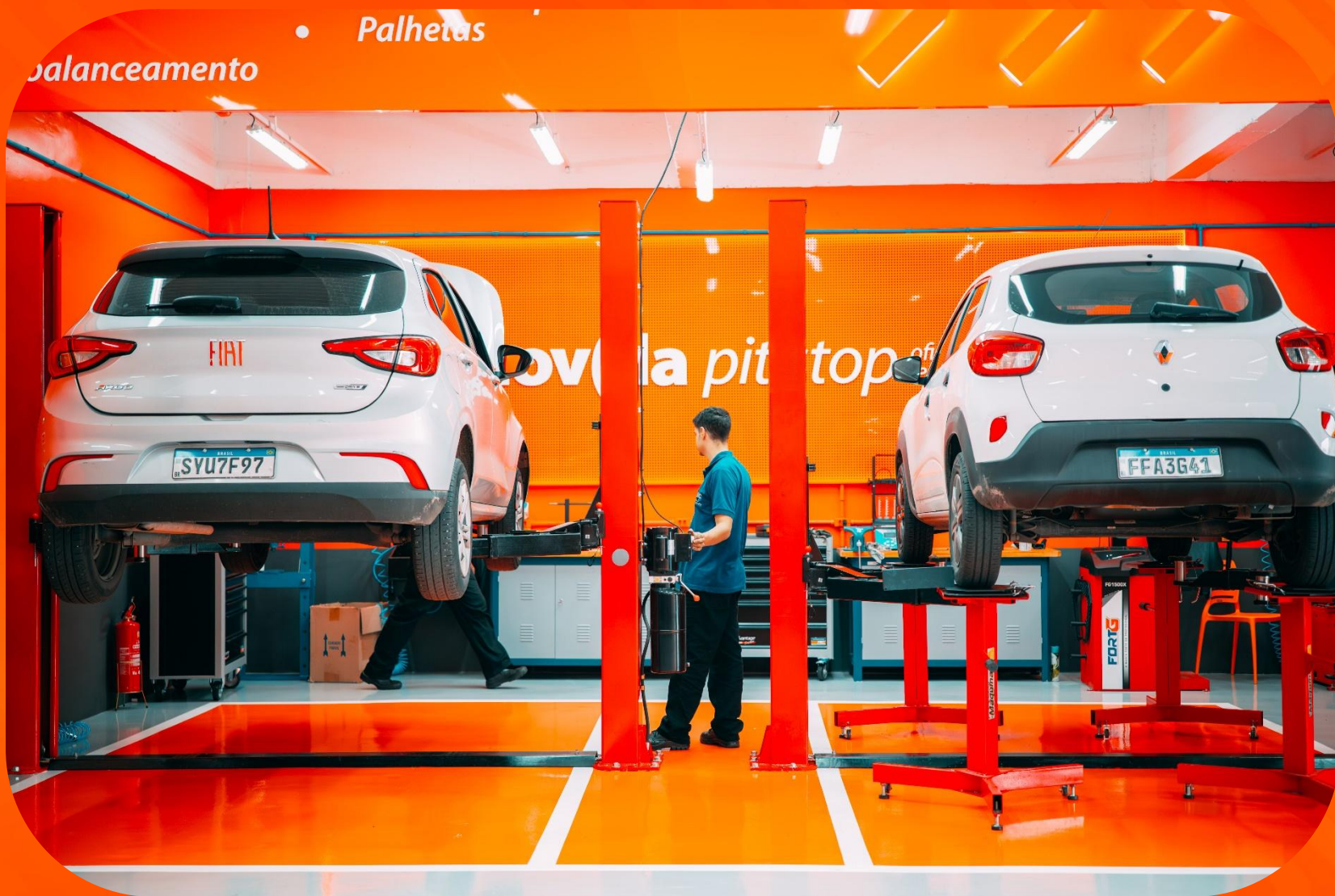
Média mensal por frota operacional (R\$)



movida

aluguel de carros

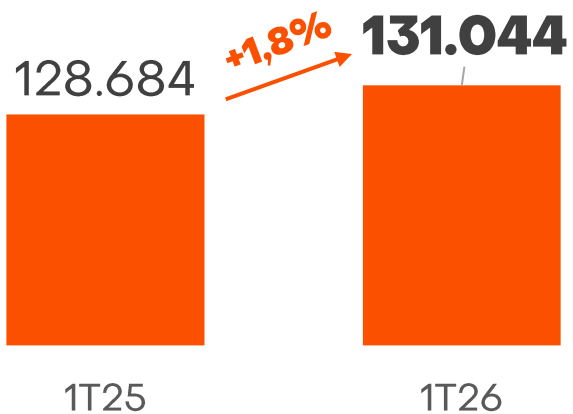
Gestão e Terceirização de Frotas



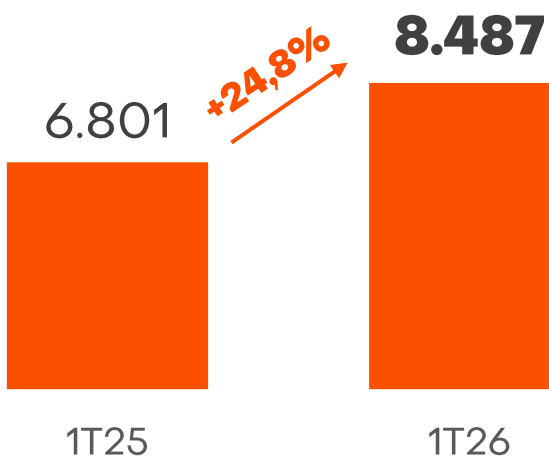


GTF: expansão dos contratos de longo prazo com melhoria dos *yields* reforça a previsibilidade e evolução dos resultados futuros

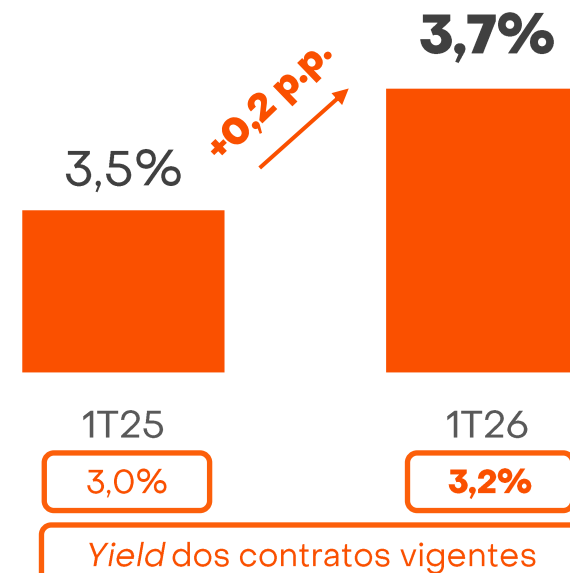
Frota media Operacional



Backlog de Receita (R\$ milhões)



Yield¹ de novos contratos (%)



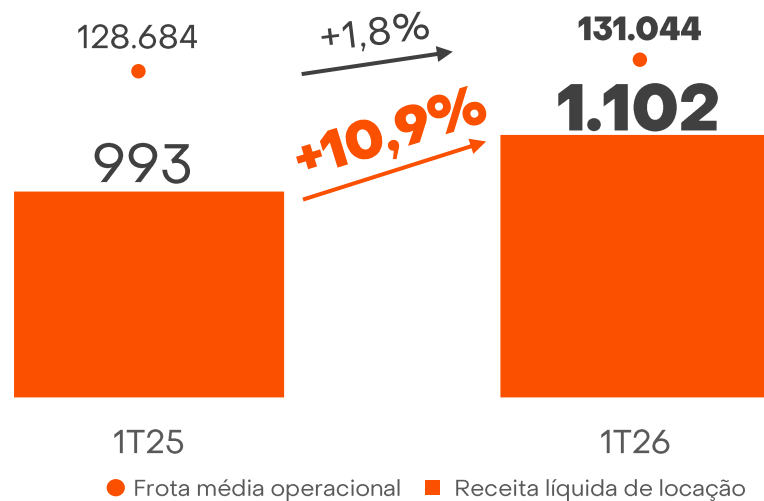
¹Yield calculado pela divisão da receita mensal por carro operacional pelo ticket médio de aquisição da frota dos novos contratos do GTF.



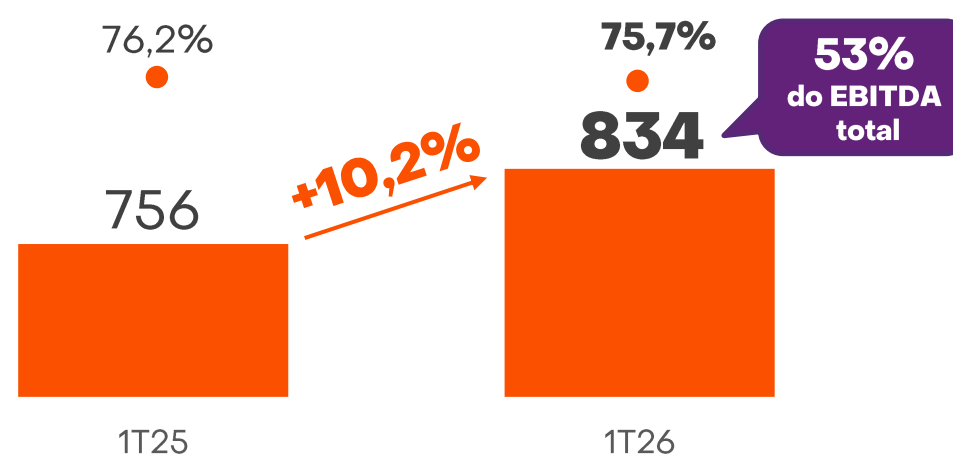


GTF: aceleração na receita com manutenção de forte margem EBITDA

Receita Líquida (R\$ milhões)

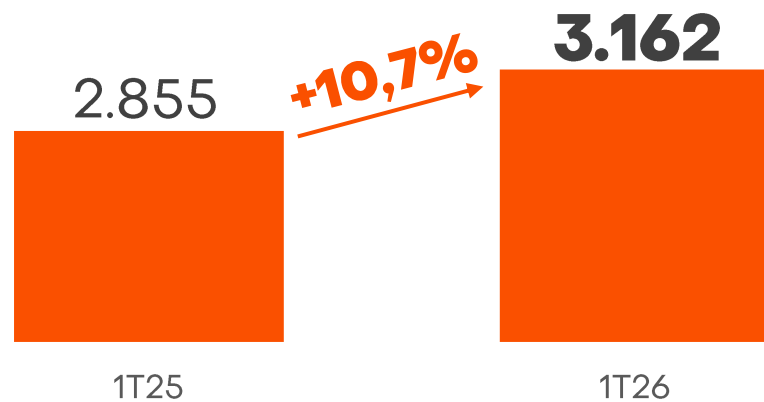


EBITDA (R\$ milhões) e Margem EBITDA (%)



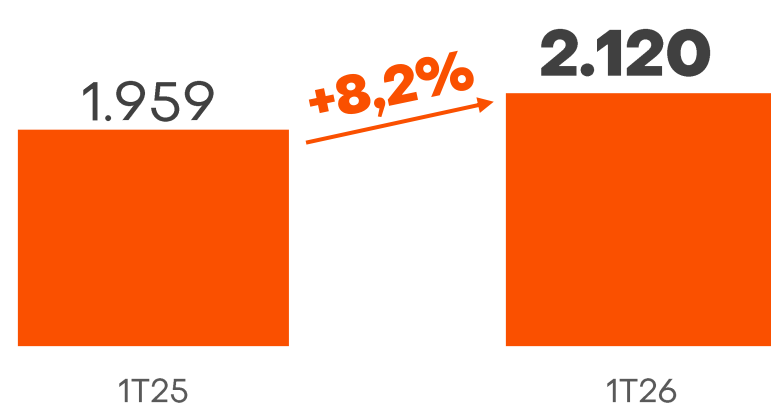
Receita por carro

Média mensal bruta por frota operacional (R\$)



EBITDA por carro

Média mensal por frota operacional (R\$)



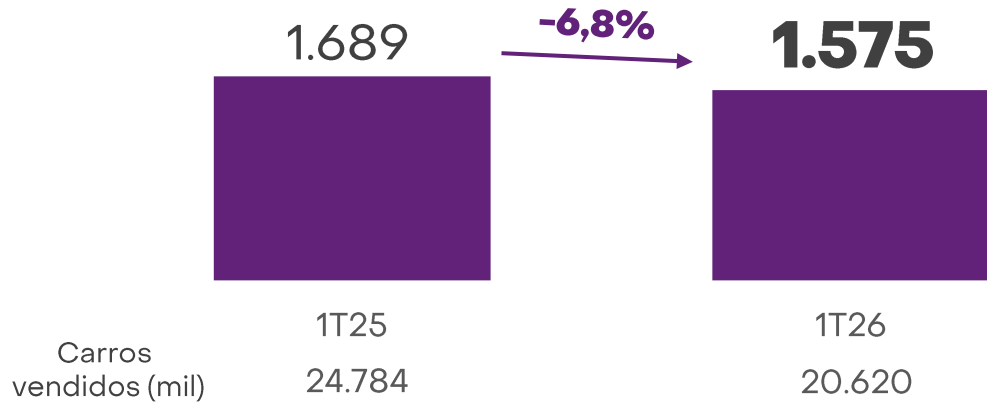
seminovos
mov(da)





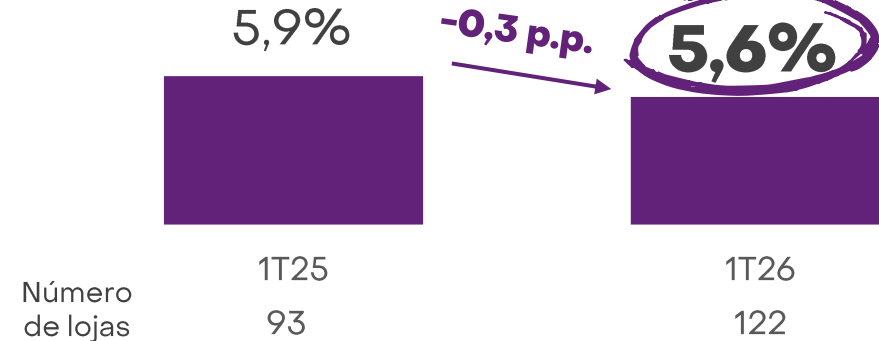
A regularidade de vendas e o resultado de Seminovos refletem o planejamento de compra e desmobilização de veículos

Receita Líquida (R\$ milhões)

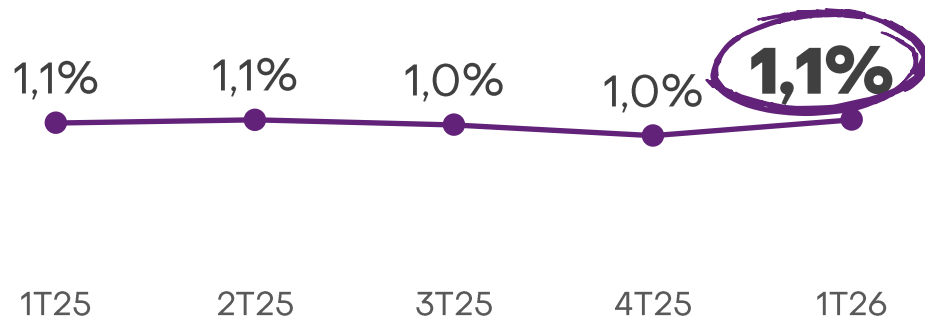


SG&A (%)

Otimização das despesas, refletindo disciplina de custos e ganhos de eficiência



Margem EBITDA (%)



FIPE Mensal (Média)

Mix da frota com FIPE estável, contribuindo para a previsibilidade do valor residual da frota



Volume de vendas adequado nos últimos trimestres mantendo a idade média da frota em níveis ideais e previsibilidade da operação



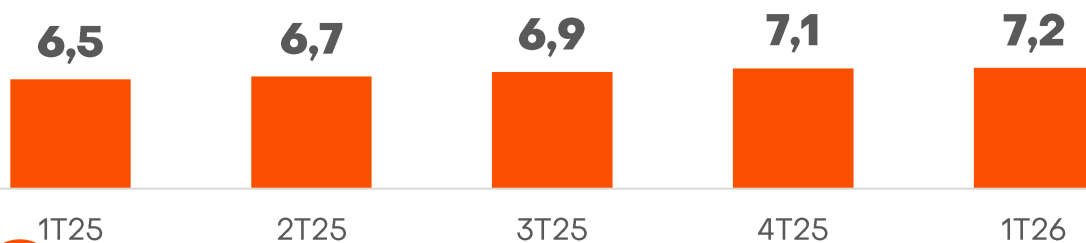
Adequação do mix de carros, maturidade da escala, estrutura de lojas e sistemas resultam na estabilização da depreciação

Depreciação anualizada por frota média operacional¹

(R\$ mil)

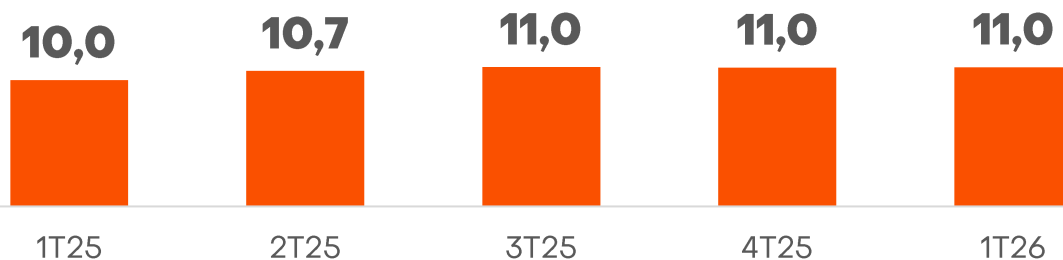
RAC

Estabilização da taxa de depreciação entre **8% e 9% a.a.**



GTF

Estabilização da taxa de depreciação entre **9% e 10% a.a.**



Percentual da frota renovado nos últimos 2 anos

ASSERTIVIDADE DO VALOR RESIDUAL COMPROVADA PELOS RESULTADOS DOS ÚLTIMOS 9 TRIMESTRES

	4T25	1T26
Frota Dezembro/23	243.784	243.784
Carros vendidos do 1T24 até o período	201.036	221.656
% dos carros de 2023 que foram vendidos	82%	91%

Mg. EBITDA de 1,3%
na venda de ativos do 1T24 até o 1T26

¹Depreciação por frota operacional = depreciação frota no trimestre * 4 / frota média operacional.



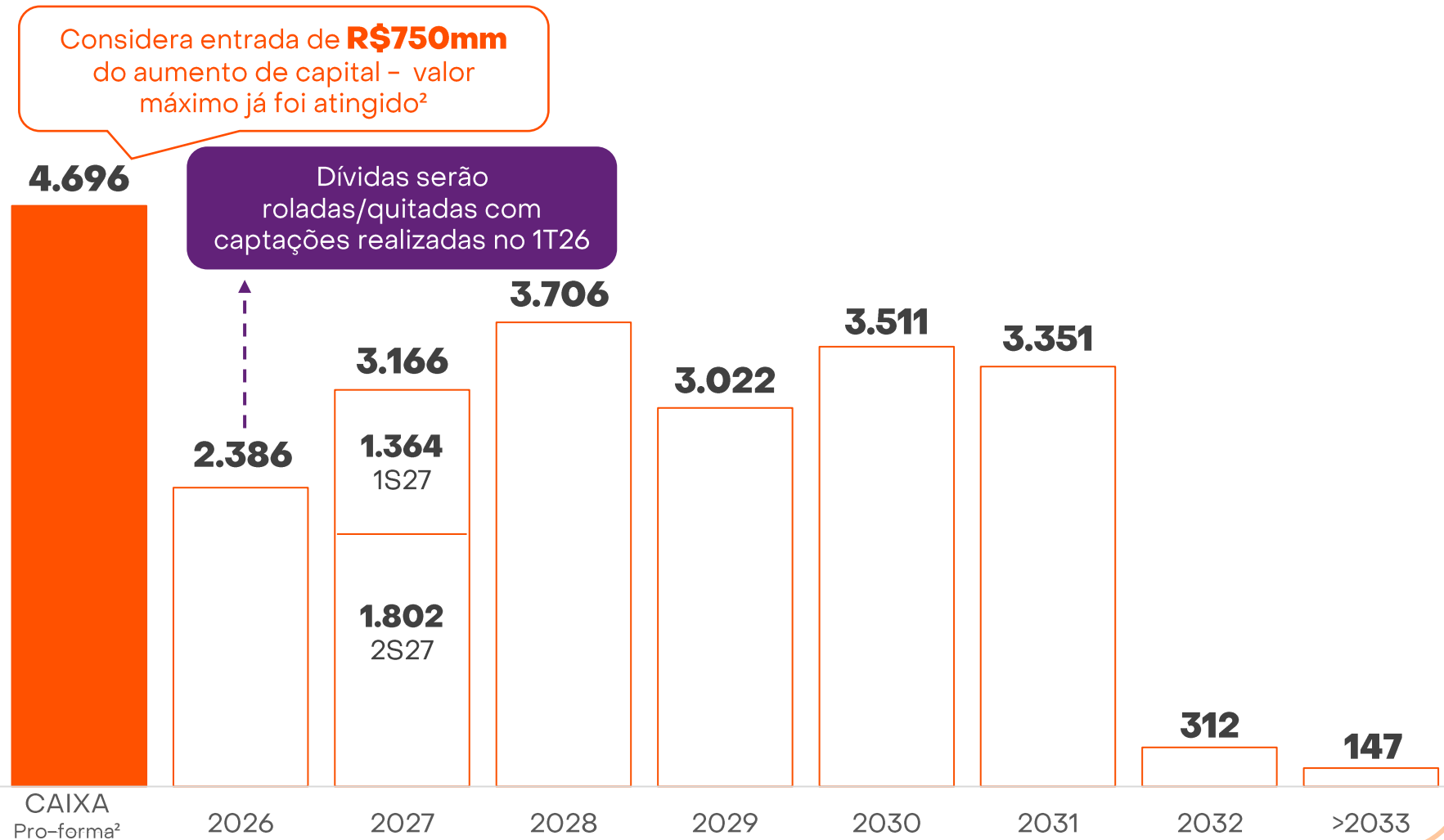
Balanco e Estrutura de Capital



Estrutura de capital sólida, alongamento de prazos e acesso diversificado a *funding*, reforçam a qualidade da gestão financeira

movida
por VOCÊ

Cronograma de vencimento de dívidas Proforma



Total de captações 1T26

R\$4,3 bi

Custo médio da dívida

CDI + **1,7%** a.a.

Dívida líquida¹

R\$16,3 bi

Prazo médio da dívida líquida

3,7 anos

Dívida bruta¹

R\$20,2 bi

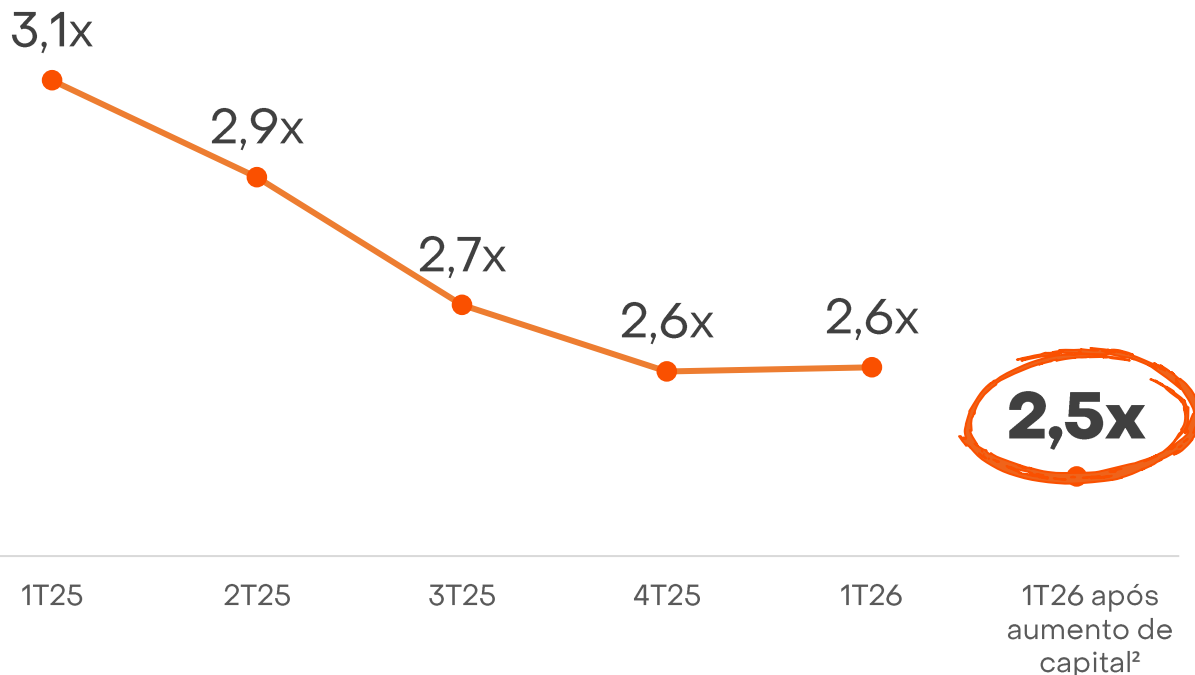
¹ Para fins de comparabilidade, considerar a conciliação da dívida na página 29 do Earnings Release.

² Considera a entrada de R\$ 750 milhões do aumento de capital – valor máximo já foi atingido²

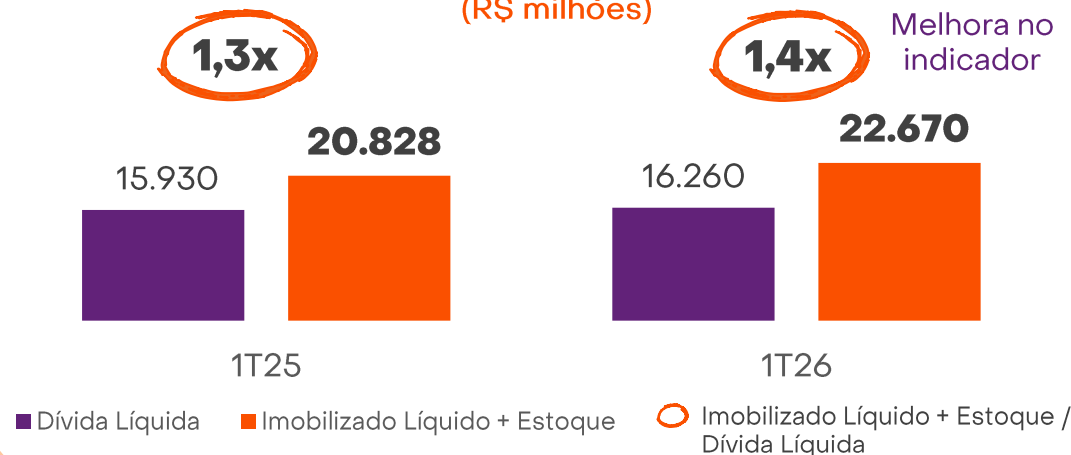


Alavancagem no menor patamar em cinco anos e alongamento de prazos com fornecedores evidenciam disciplina da gestão financeira e desalavancagem

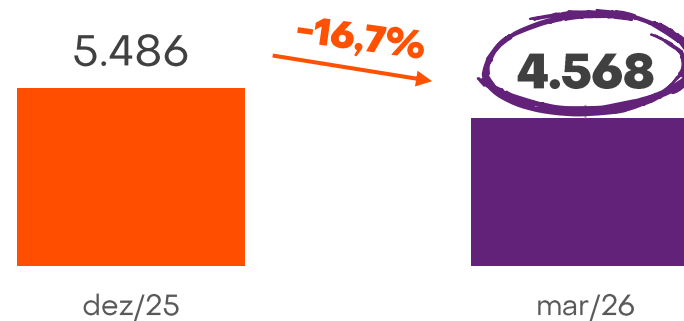
Dívida Líquida / EBITDA¹ (Covenant $\leq 3,5x$)



Cobertura da Dívida Líquida¹ (R\$ milhões)



Saldo de Fornecedores (somente montadoras - R\$ milhões)



Redução de R\$1 bilhão no saldo de fornecedor com alavancagem reduzindo para 2,5x

¹ Para fins de comparabilidade, considerar a conciliação da dívida líquida na página 29 do Earnings Release.

² Considera R\$750 mm de aumento de capital cuja efetivação ainda dependerá da liquidação dos pedidos de sobras, sobras adicionais e da homologação pelo Conselho de Administração.



Execução do planejamento estratégico com melhorias operacionais em andamento resultará em avanços consistentes na performance financeira

i1

Manutenção na recomposição de preços em todos os segmentos



Receita por carro cresceu **16%** no RAC e **11%** no GTF (1T26 vs o 1T25)



i2

Contínuo processo de redução de custos



5 novos pontos de manutenção do Movida Pit Stop no 1T26, totalizando 8 pontos para atender RAC e GTF



i3

Estabilidade de margens e volumes em Seminovos



Mais um trimestre com giro saudável, margem EBITDA estável de **1,1%** e foco no varejo com 20 lojas de autoshopping



i4

Continuidade da geração de caixa



Redução da Alavancagem pelo 6º trimestre consecutivo, atingindo **2,5x** no 1T26, menor nível dos últimos 5 anos



A contínua expansão da base de clientes e os mais de 2,5 milhões de inscritos no programa de fidelidade – que teve um crescimento de 25% no último ano – comprovam o reconhecimento do nível de excelência no atendimento e a sustentabilidade dos resultados da Companhia



Obrigado



mov(da)
por você

movida

movida
aluguel de carros

moover

movida
rent a car

 **CS frotas**

seminovos
movida

 **sat**



ri@movida.com.br | +55 11 3528-1103

Empresa

Certificada

UMA EMPRESA DO GRUPO
 **SIMP**