

Divulgação
de Resultados
3T20

A
V



é pra ser
movida
com saúde



Escaneie ou clique



Este material foi preparado pela MOVIDA e pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações constituem-se em crenças e premissas da Diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis. Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da MOVIDA e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras.

Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa. Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Informações Trimestrais.

PRINCIPAIS DESTAQUES 3T20

(R\$ milhões)

Frota: Crescimento de **3.011** carros
vs. 2T20

Receita Líquida: **R\$1,0 bilhão**
+3,6% vs. 3T19



EBITDA: **R\$213,2 milhões**

Margem EBITDA de Aluguéis: 54,0%

Lucro Líquido: **R\$37,2 milhões**

Margem Líquida de Aluguéis: 9,4%

RAC

Taxa de Ocupação: **82,7%**

Custo mensal por carro: **R\$455**
-22% vs. 3T19

GTF



EBITDA mensal por carro: **R\$850**

Custo mensal por carro: **R\$285**
-16% vs. 3T19

SEMINOVOS

Ticket Médio: **R\$45,3 mil**

+13% vs. 3T19



MAIS UM PASSO IMPORTANTE PARA A MOBILIDADE ELÉTRICA

100% ELÉTRICO

Parceria exclusiva

entre a Movida e a Nissan para fomentar a evolução do mercado de carros elétricos no Brasil

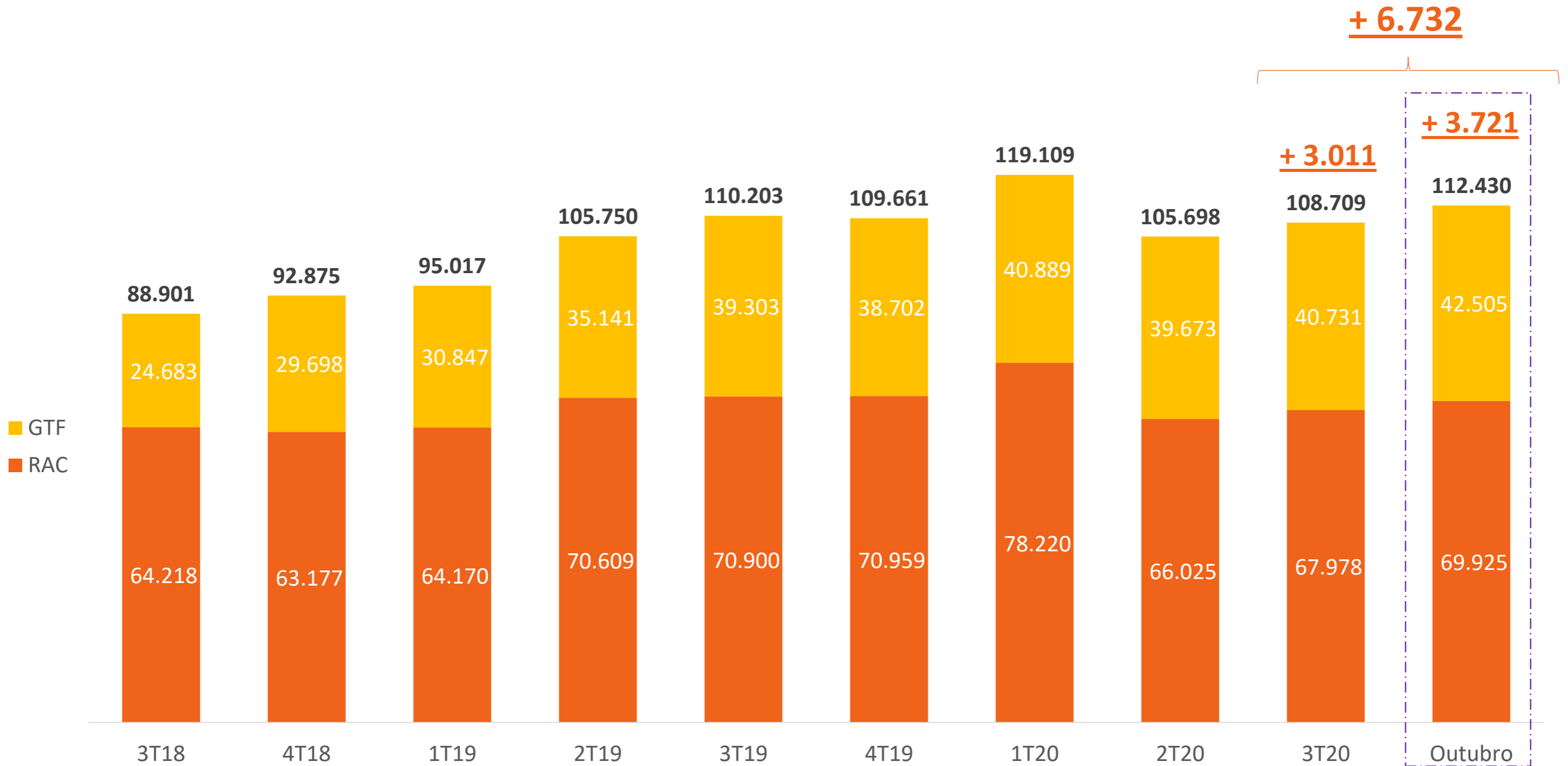


- ✓ **50 carros** para locação nas principais praças de atendimento
- ✓ Aluguel para **pessoa física e jurídica**, com locação de curto e longo prazo
- ✓ **Mobilidade inteligente**
- ✓ **Zero Emissão** de carbono

O Nissan LEAF é o veículo ícone **Nissan Intelligent Mobility** visão da marca para mudar a maneira como os carros são conduzidos, Impulsionados e integrados à sociedade

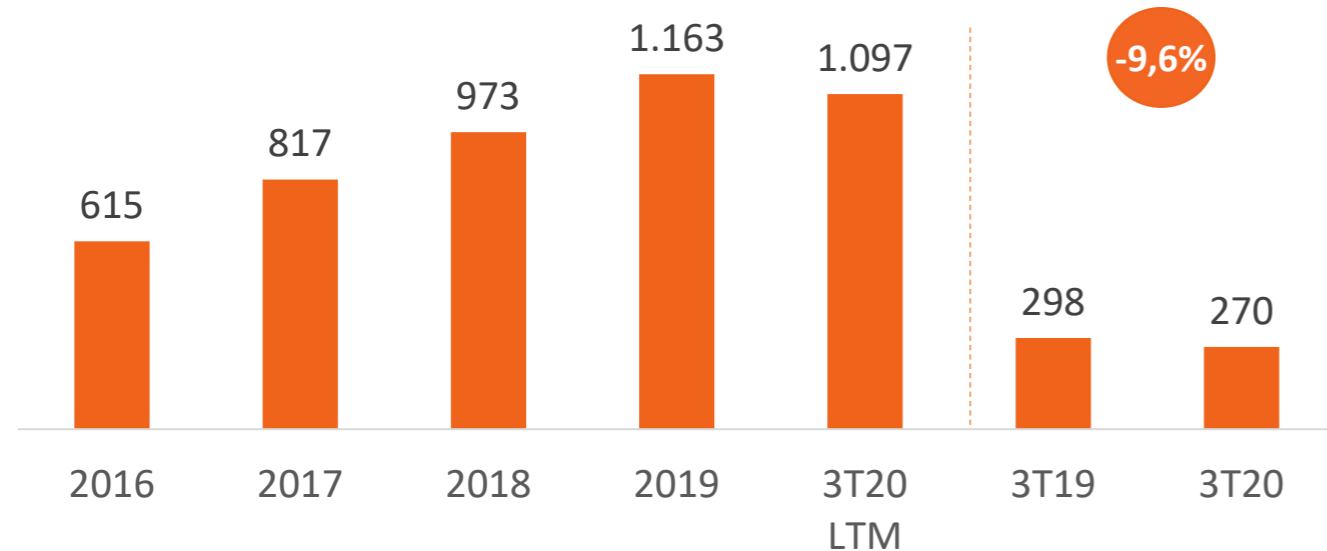


EVOLUÇÃO DA FROTA

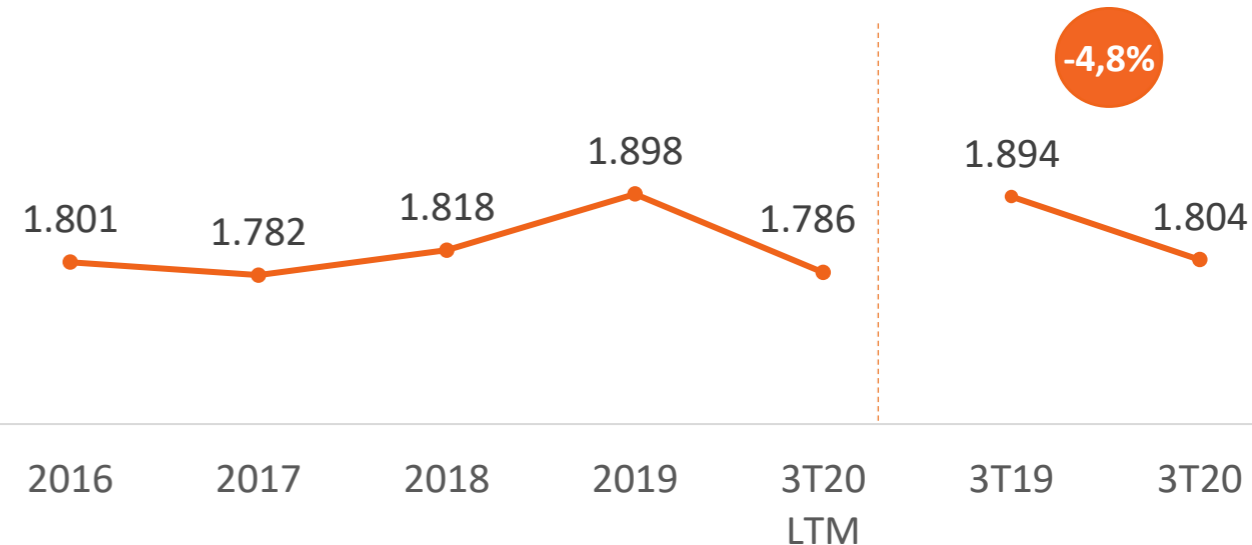




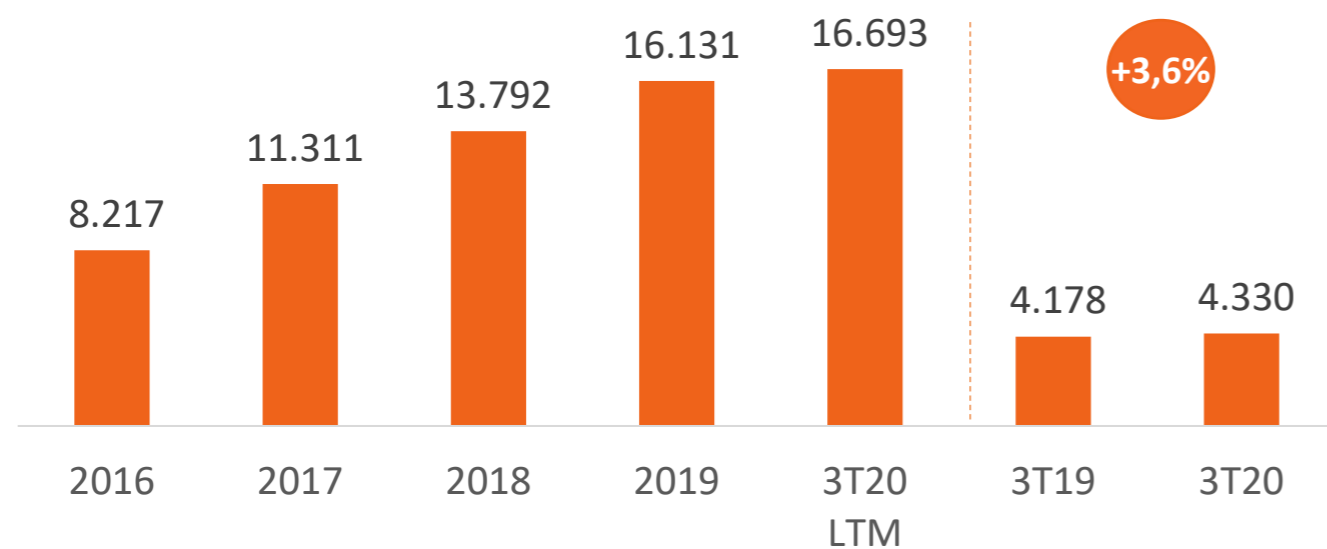
Receita Líquida (R\$ milhões)



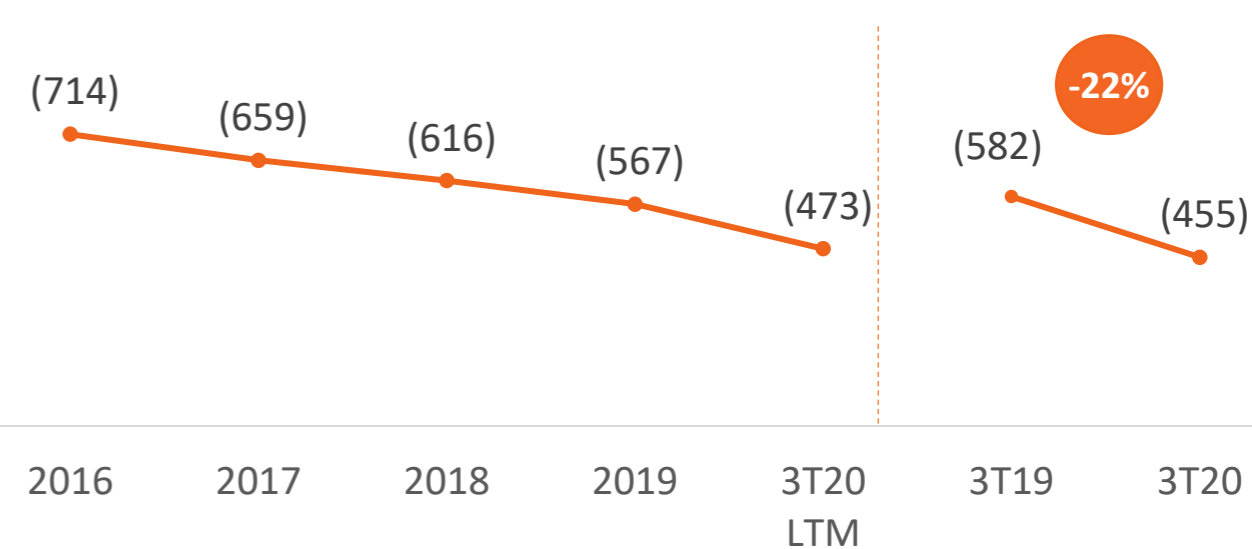
Receita Bruta média mensal por veículo (R\$)



Número de Diárias (em milhares)



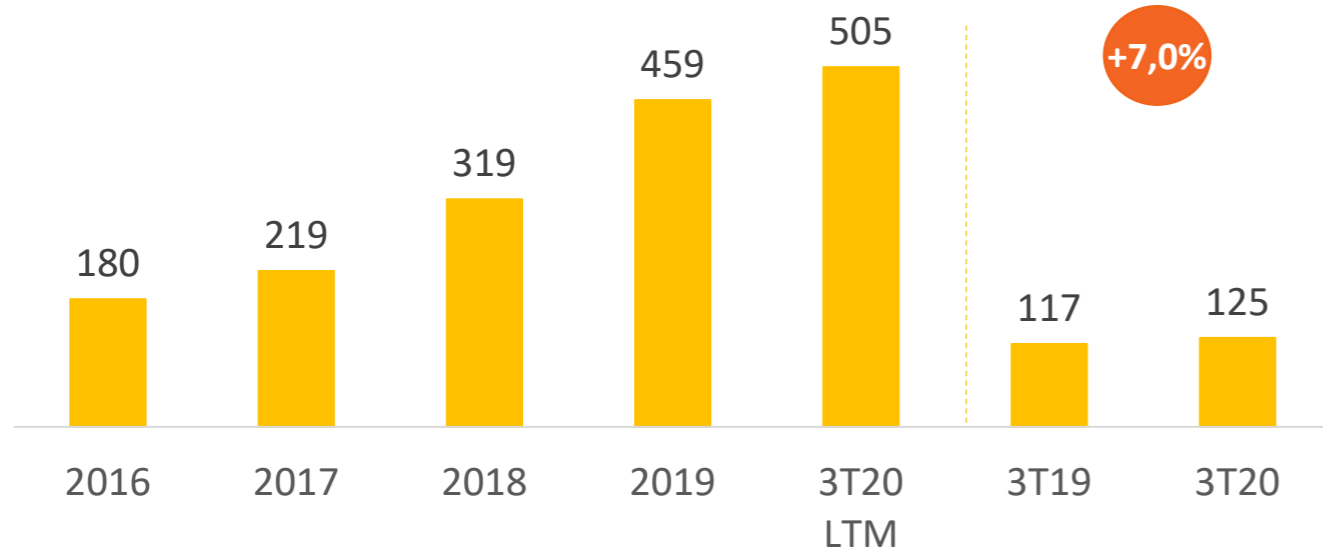
Custo (ex-depreciação) Mensal por Carro¹ (R\$)



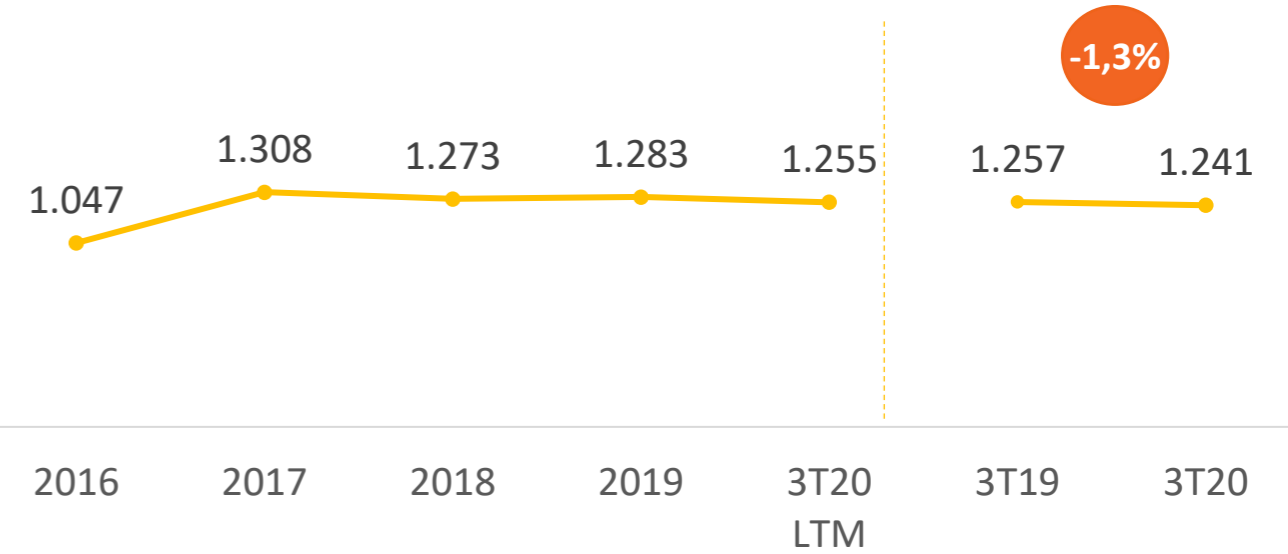
¹ Média por Frota Média Operacional



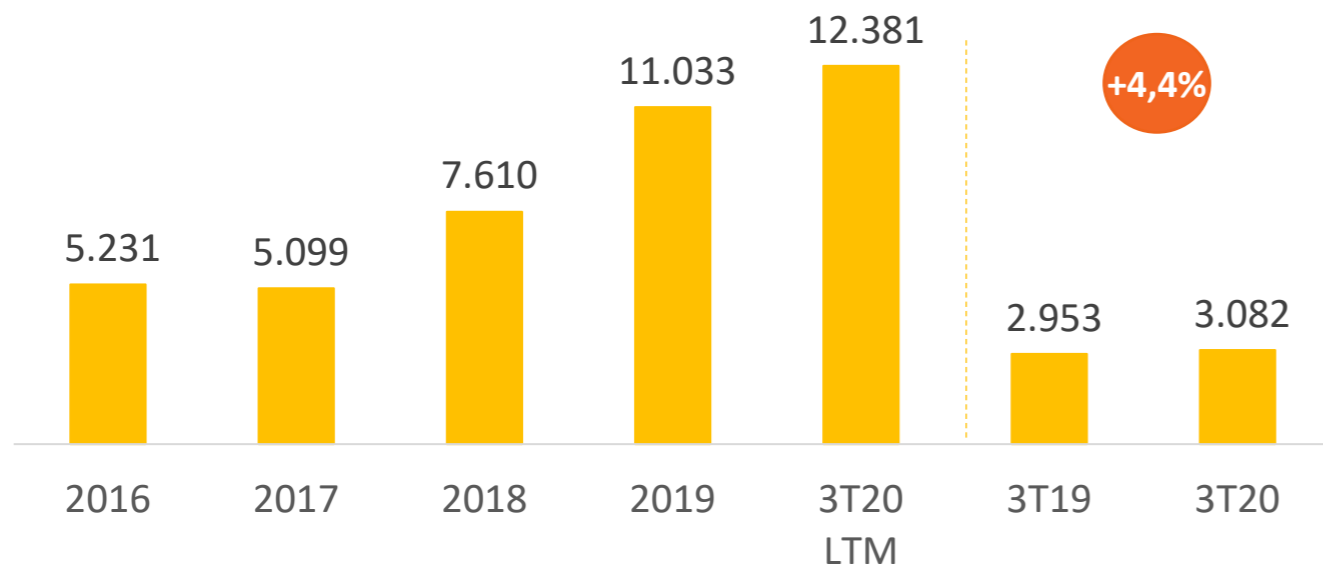
Receita Líquida (R\$ milhões)



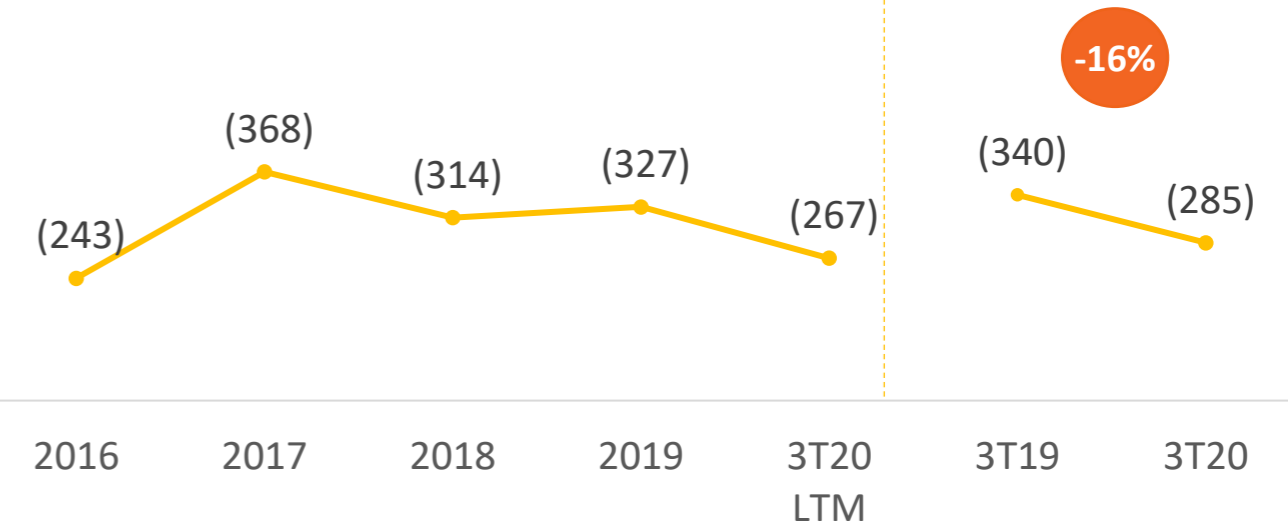
Receita Líquida média mensal por veículo (R\$)



Número de Diárias (em milhares)



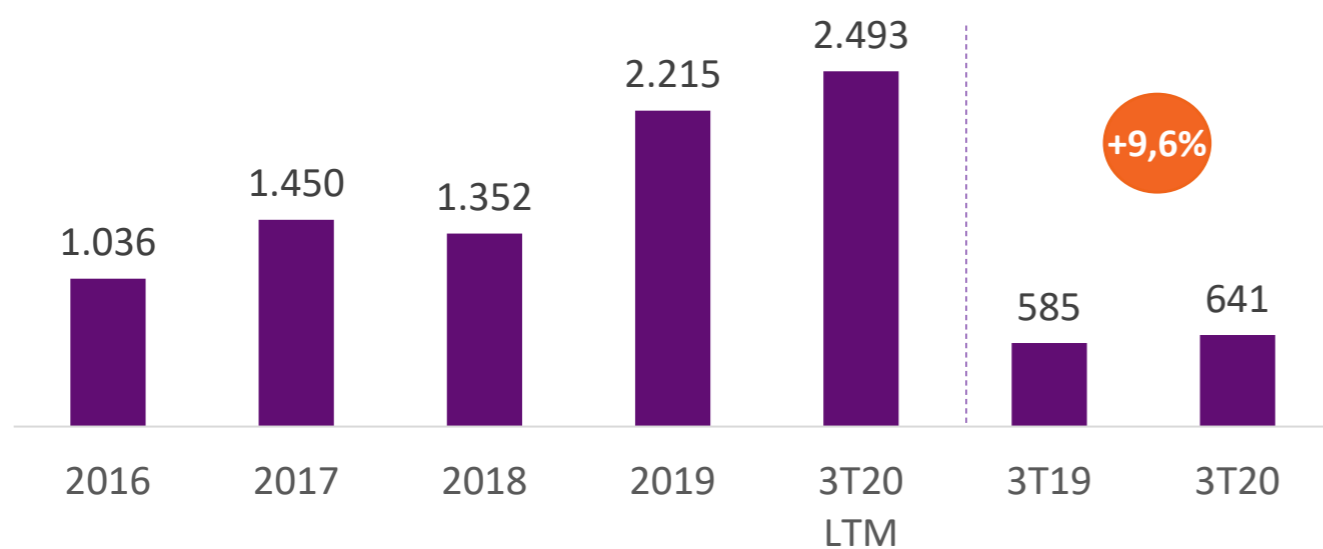
Custo (ex-depreciação) Mensal por Carro¹ (R\$)



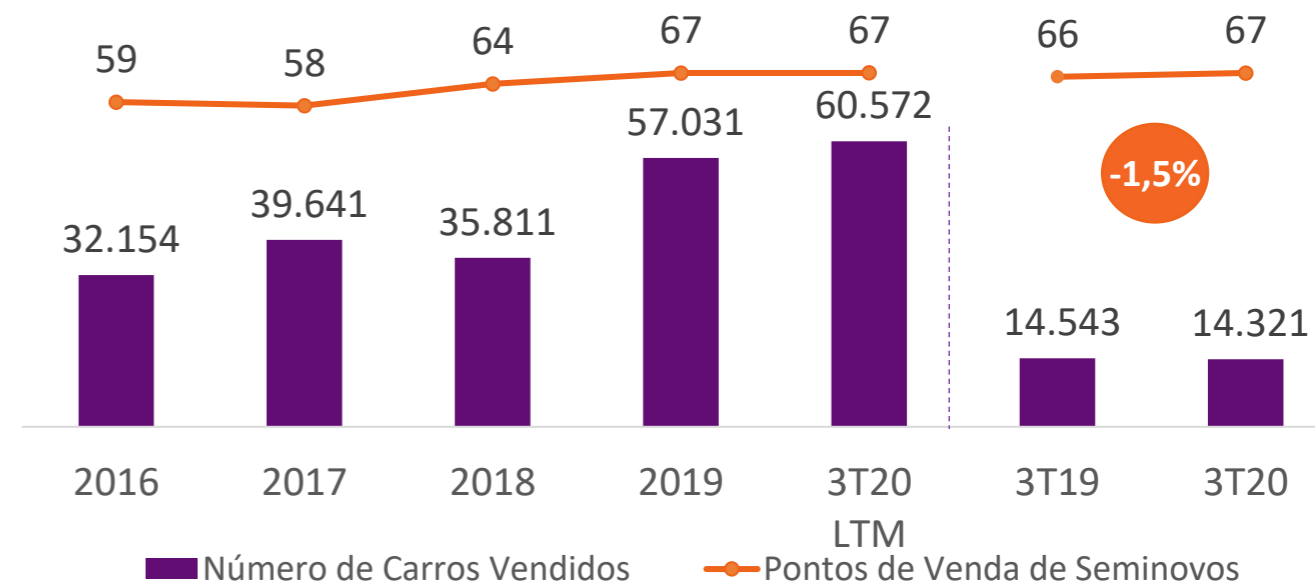
¹ Média por Frota Média Operacional



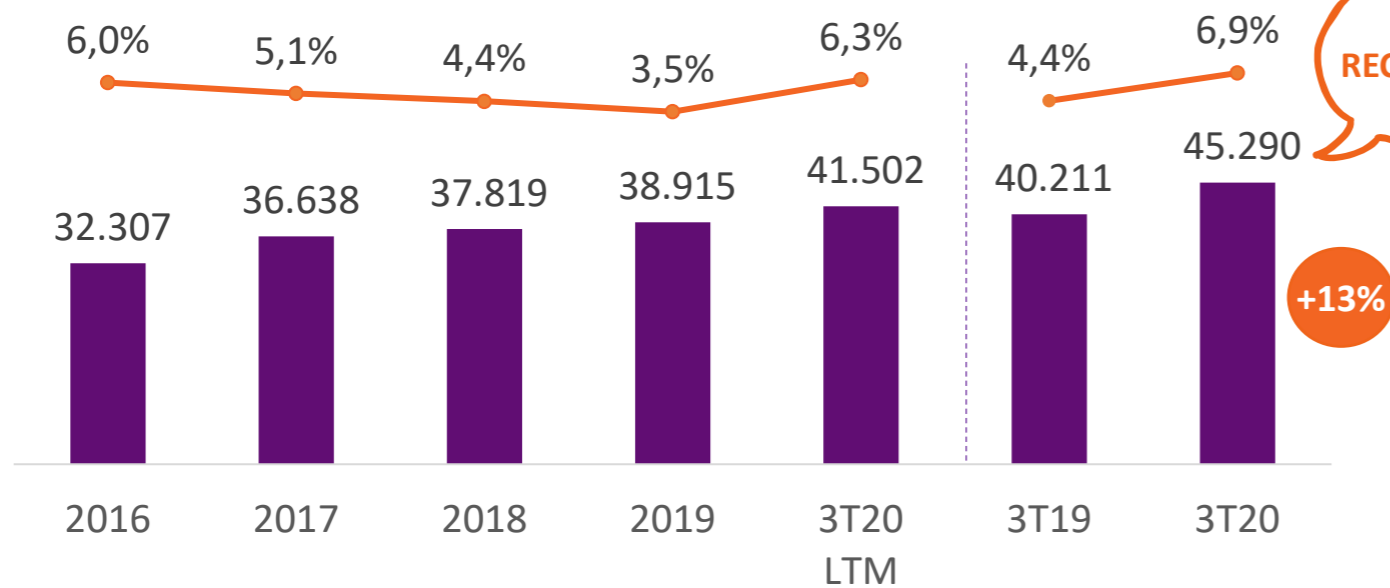
Receita Líquida (R\$ milhões)



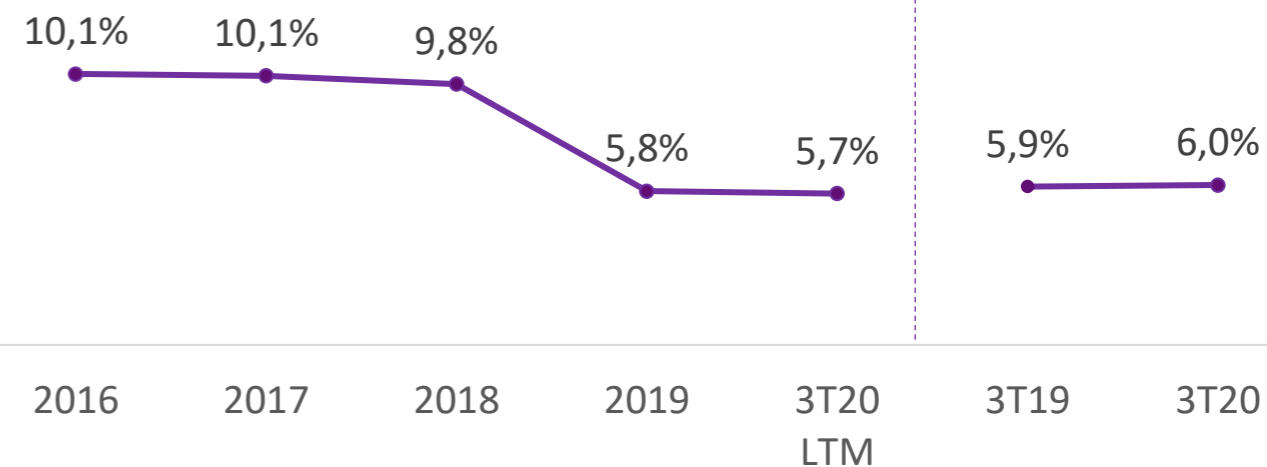
Volume de veículos vendidos (quantidade)



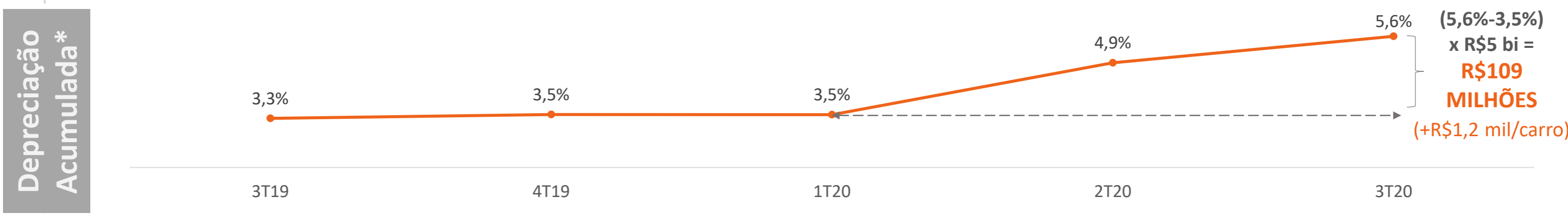
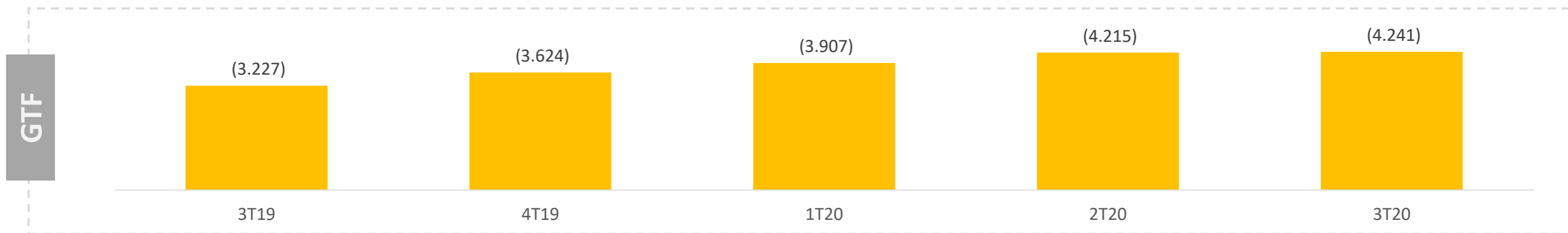
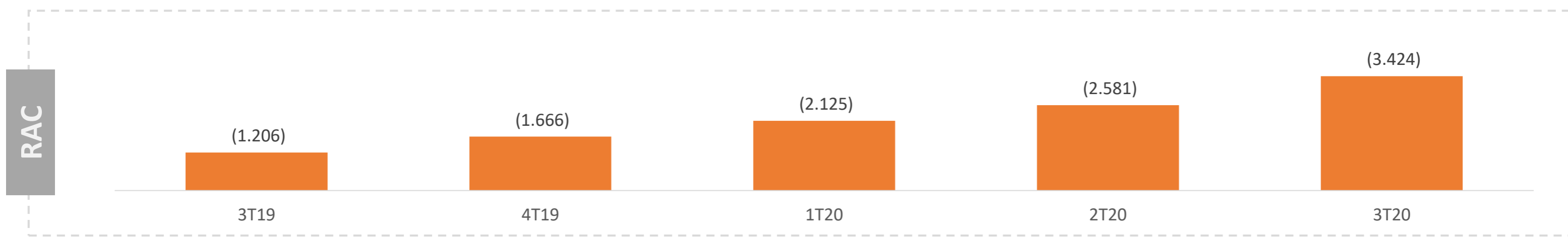
Preço médio do carro vendido (R\$) e Margem Bruta (%)



Despesas Administrativas / Receita Líquida (%)



DEPRECIÇÃO LTM POR CARRO OPERACIONAL (em R\$)

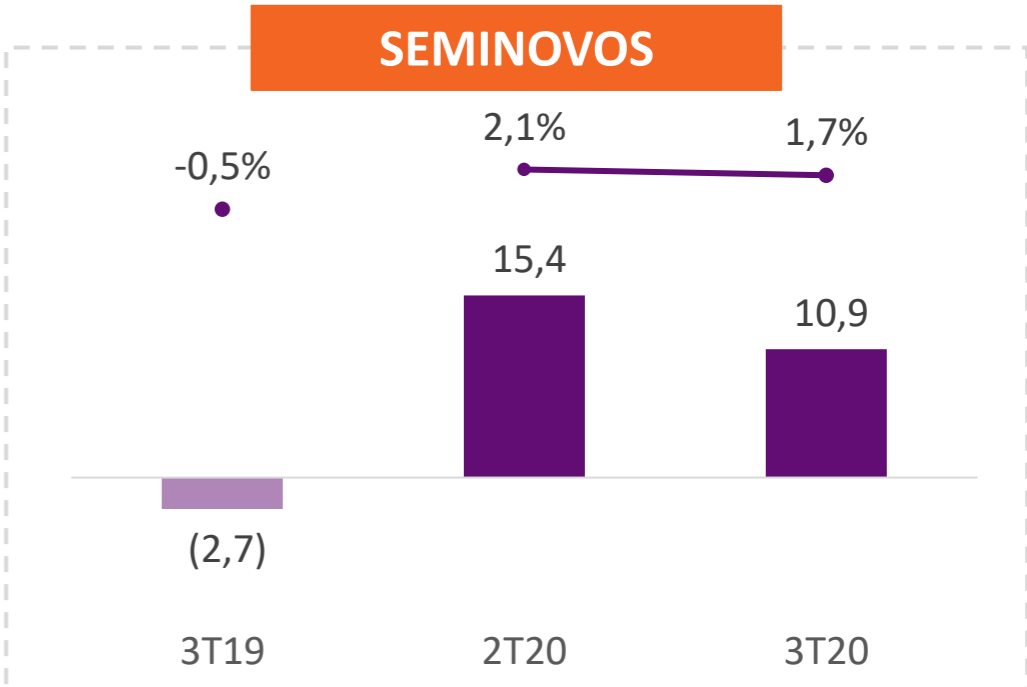
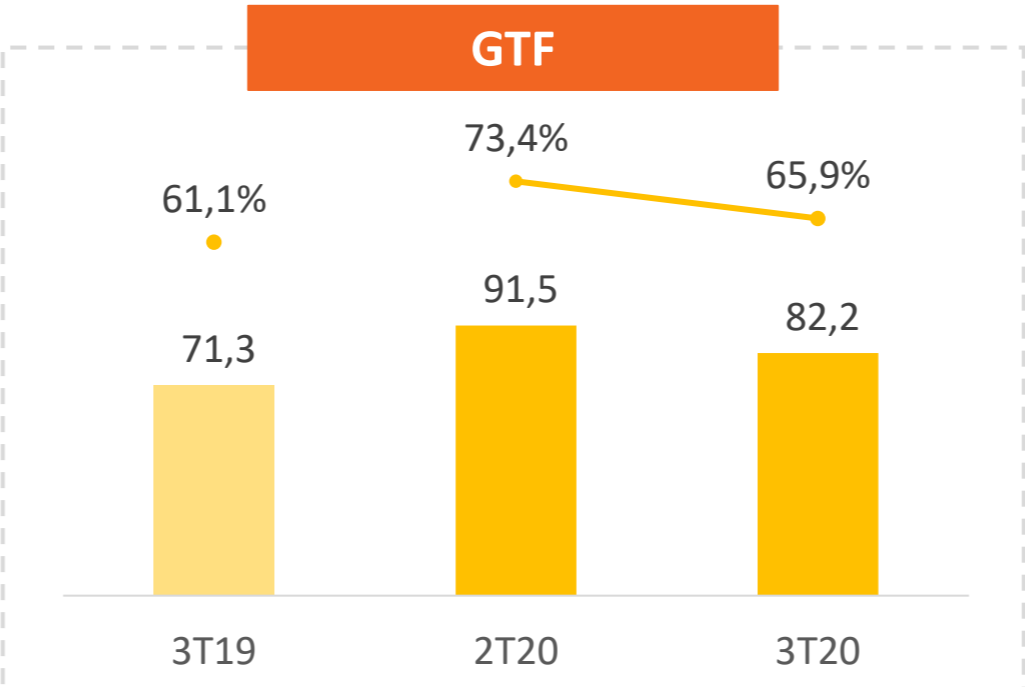
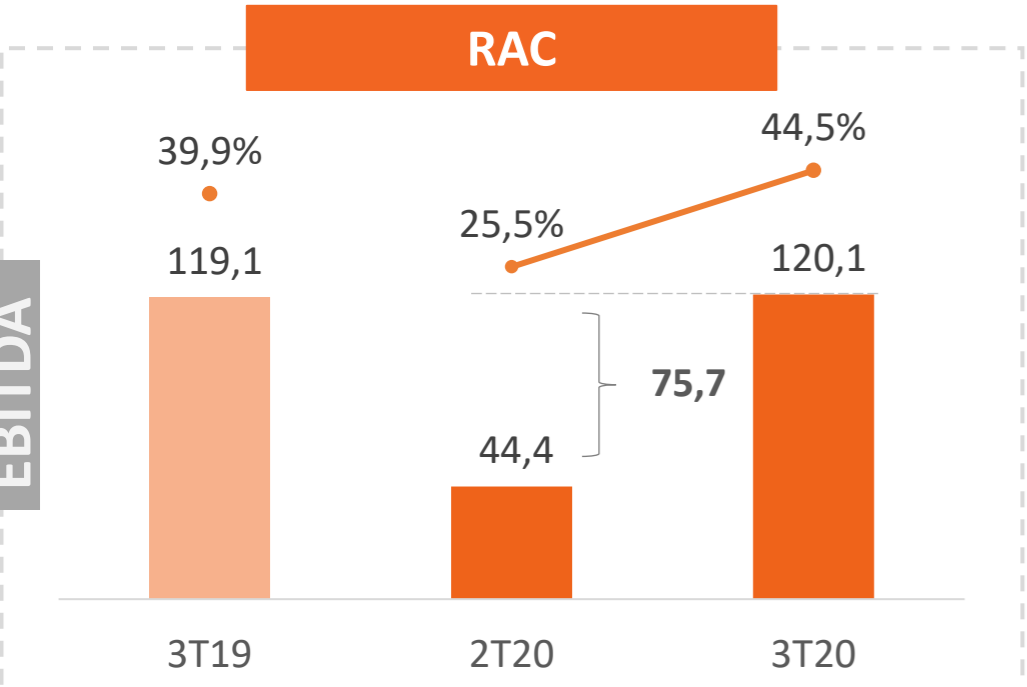


*Depreciação Acumulada/Custo Veículos (NE DFs - Imobilizado)

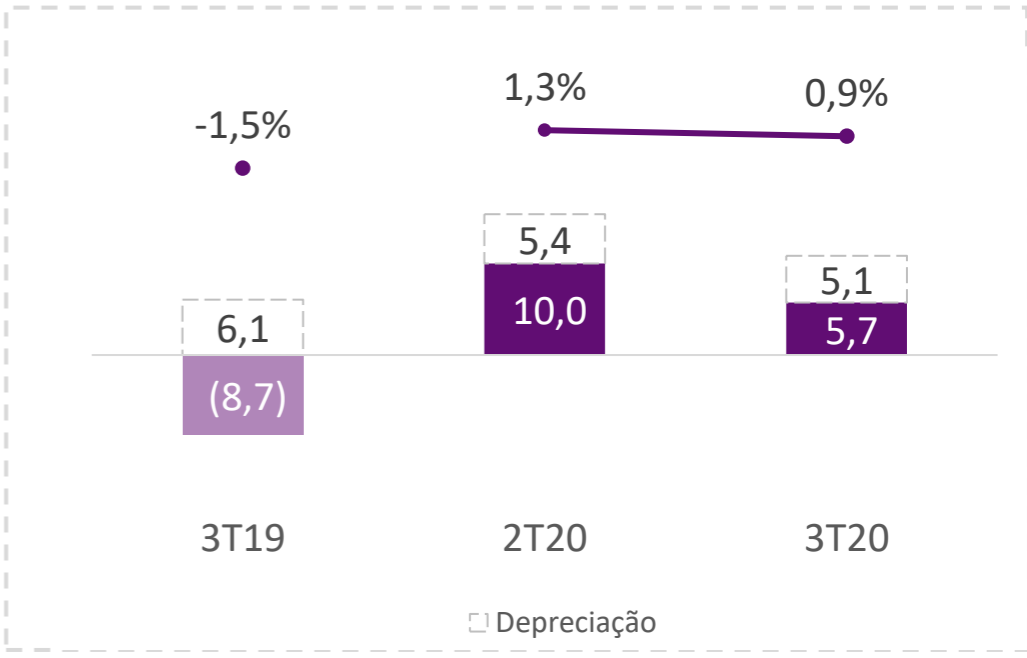
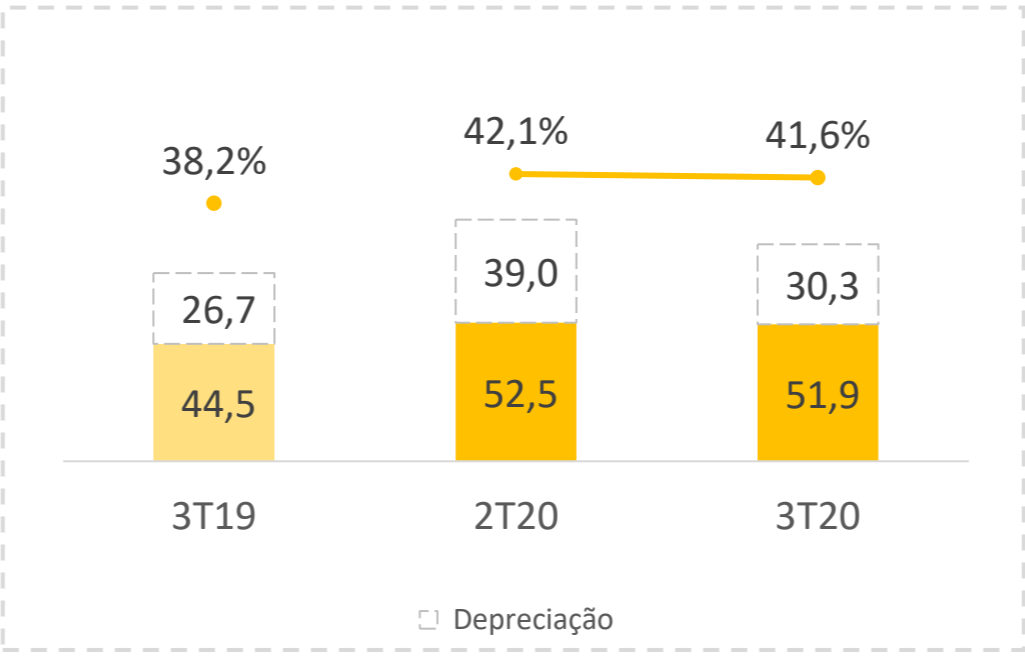
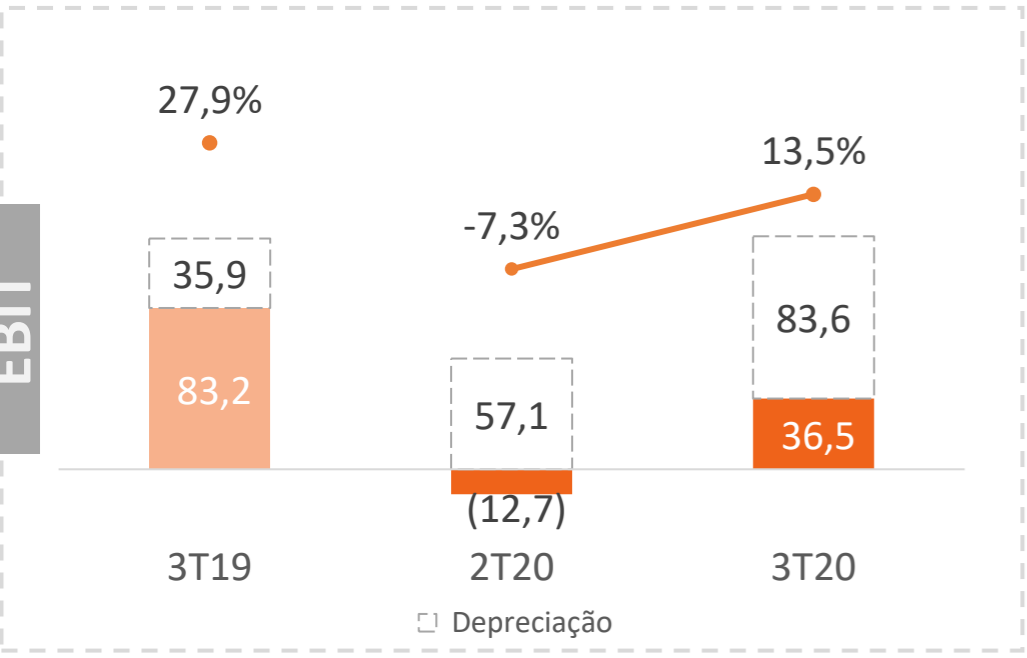


Em R\$ milhões e Margem (%)

EBITDA

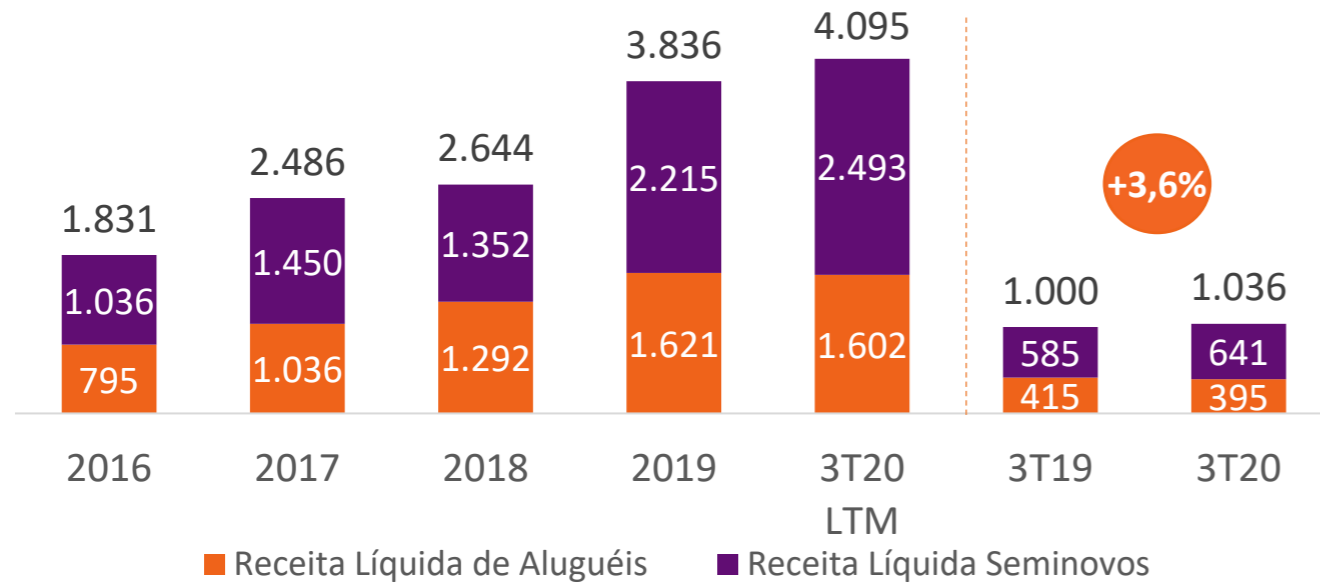


EBIT

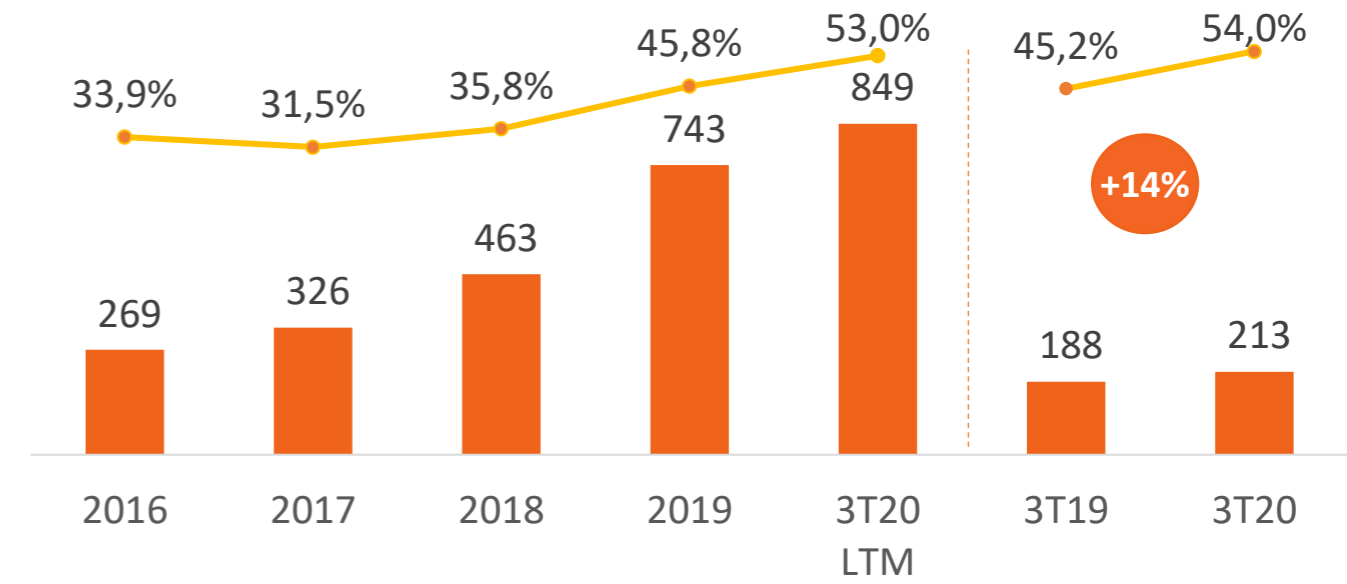




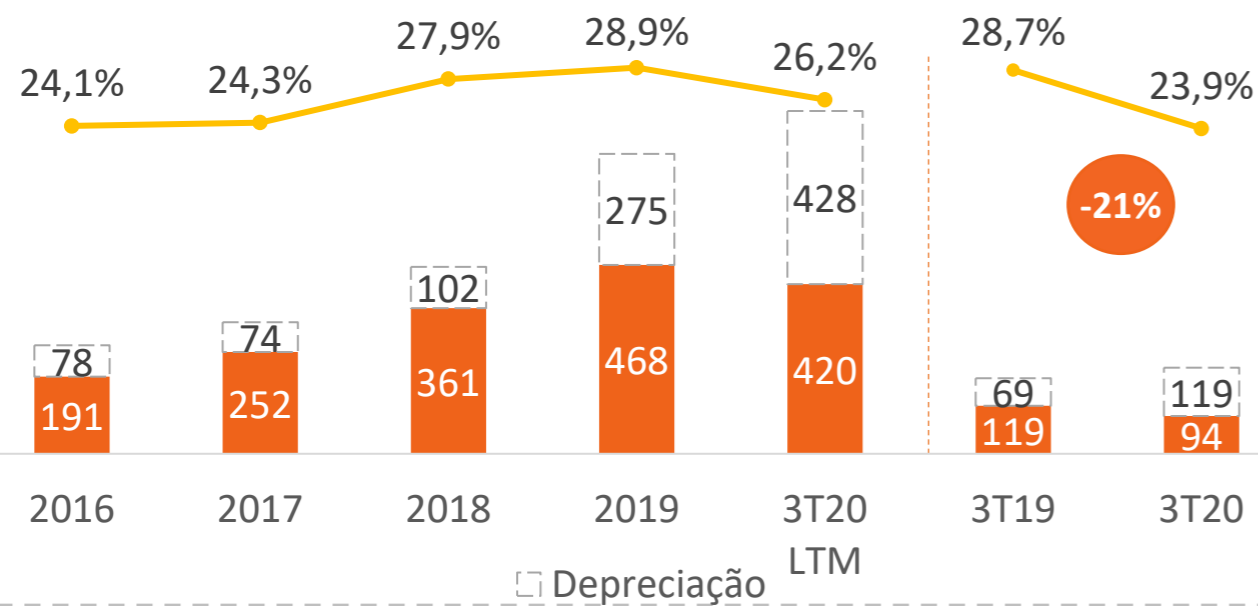
Receita Líquida (R\$ milhões)



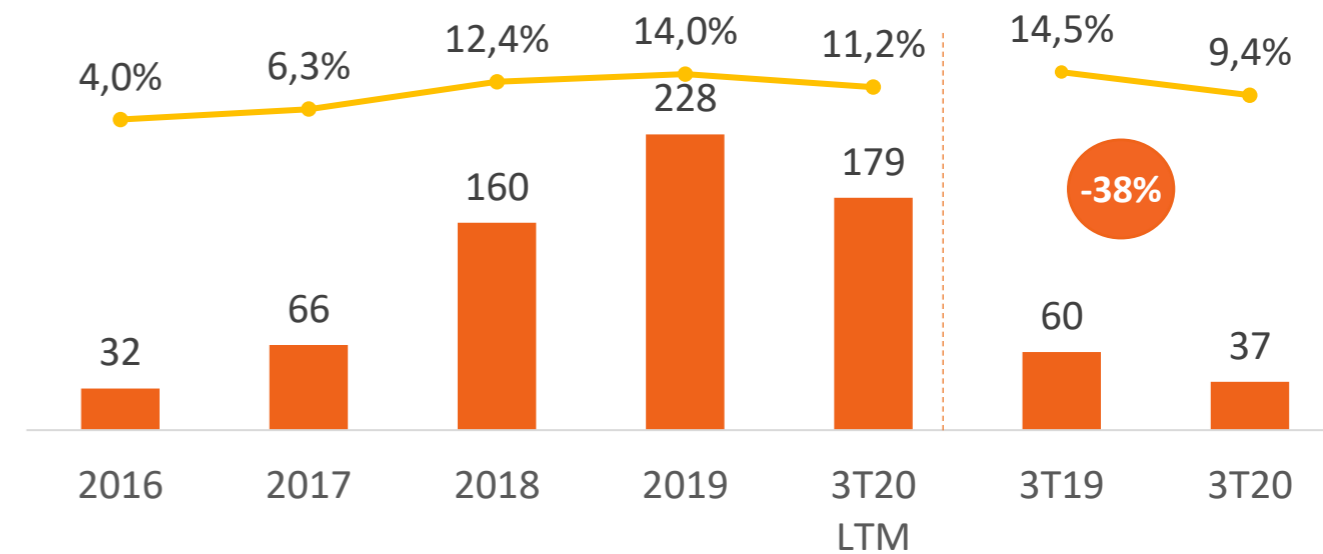
EBITDA (R\$ milhões) e Margem (%)



EBIT (R\$ milhões) e Margem (%)



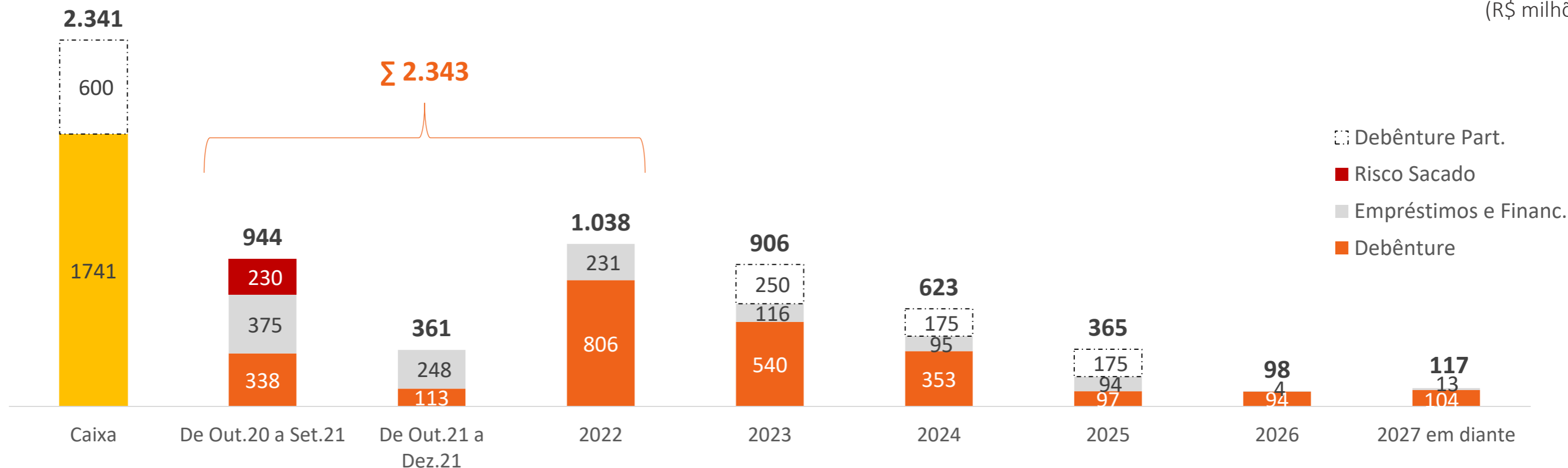
Lucro Líquido (R\$ milhões) e Margem (%)



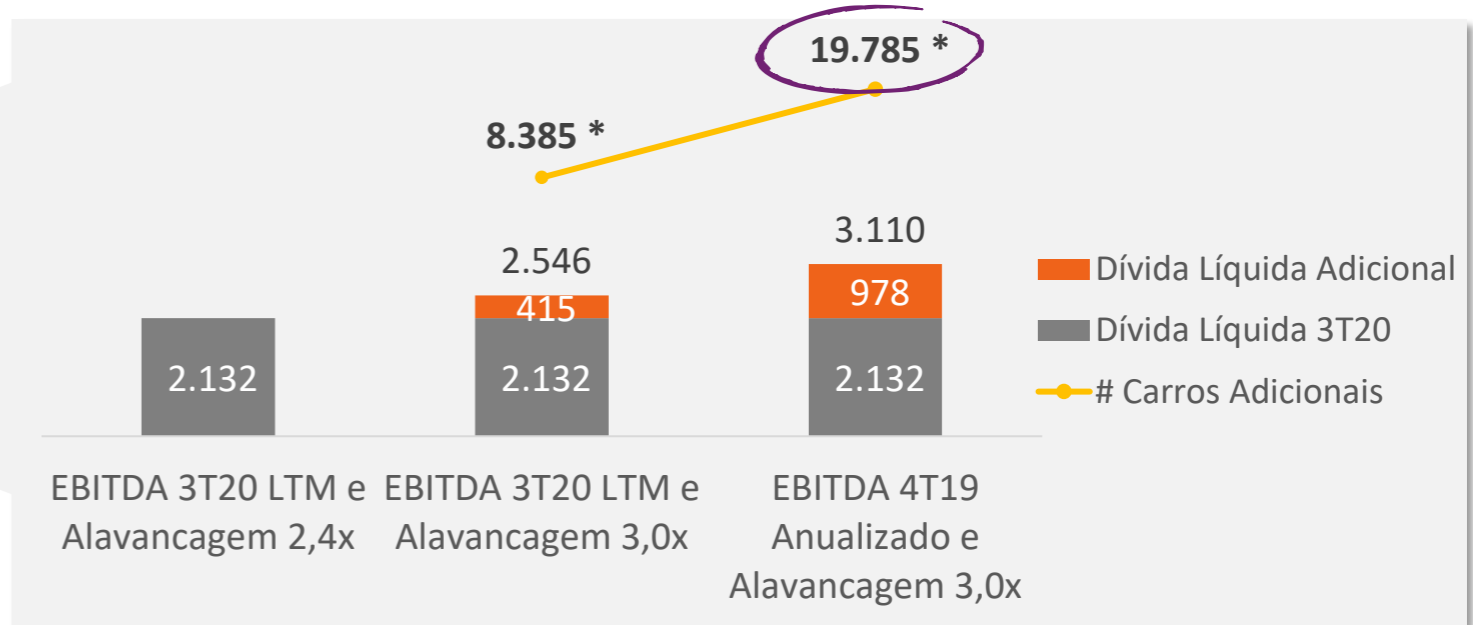


(R\$ milhões)

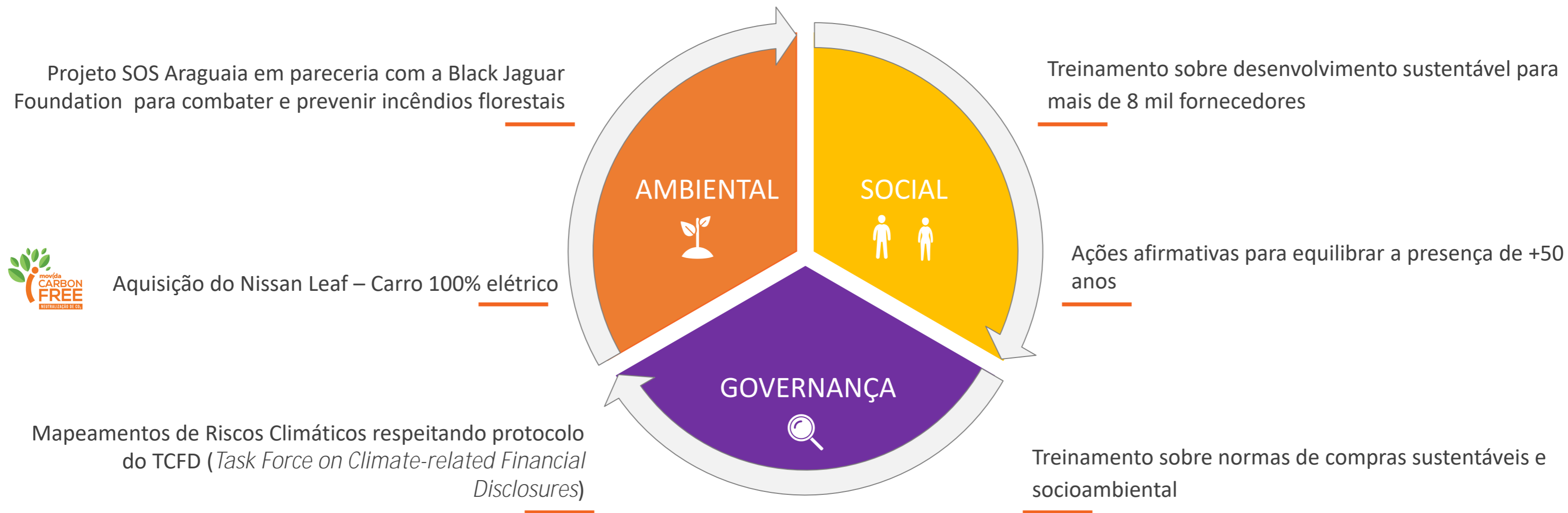
Cronograma de Amortização



Ratios de Dívida	3T19	3T20
Dívida Líquida / Imobilizado Líquido	0,3x	0,4x
Dívida Líquida/EBITDA LTM	2,3x	2,4x
Dívida Líquida / Patrimônio Líquido	0,7x	1,0x
EBITDA / Juros Líquidos	4,3x	4,9x
EBIT/ Juros Líquidos	2,7x	2,2x



*Considera ticket médio de compra dos últimos doze meses para o cálculo de número de carros.



Aquisição do Nissan Leaf – Carro 100% elétrico

Mapeamentos de Riscos Climáticos respeitando protocolo do TCFD (*Task Force on Climate-related Financial Disclosures*)



SOS Araguaia – Como funciona:

Criar e reforçar os aceiros que já existem. Além de contar com o apoio de caminhões pipa para o combate imediato a focos de incêndio e rescaldo da área



O capital humano acima de 55 anos atingiu 4% no 3T20 vs. 1% no 2T20

Convidamos a todos para conhecer e apoiar o projeto no link <https://www.sos-araguaia.fund/>



SOMA

Sistema Organizado de Moradia Acessível

- Prédios de uso misto no centro de São Paulo
- Iniciativas privadas contribuindo em parceria



DADOS PRÉVIOS OUTUBRO - RECEITA

Não auditados



(R\$ milhões)

RAC	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Receita Líquida	90,0	108,3	20,4%
GTF	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Receita Líquida	41,6	43,6	4,7%
Aluguéis (RAC+GTF)	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Receita Líquida de Aluguéis	131,6	151,9	15,5%
SEMINOVOS	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Receita Líquida	213,6	195,4	-8,5%
Consolidado	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Depreciação Frota	(32,5)	(25,5)	-21,7%

DADOS PRÉVIOS OUTUBRO - OPERACIONAIS

Não auditados



movida
aluguel de carros

RAC	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Frota Total (Final de Período)	67.978	69.925	2,9%
Número de Diárias (em milhares)	1.443	1.582	9,6%
Taxa de Ocupação (%)	82,7%	86,0%	+3,4 p.p
Diária Média (R\$)	70,3	77,6	10,4%
GTF	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Frota Total (Final de Período)	40.731	42.505	4,4%
Número de Diárias (em milhares)	1.027	1.074	4,6%
Serviços (RAC+GTF)	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Frota Total (Final de Período)	108.709	112.430	3,4%
SEMINOVOS	Média Mensal 3T20	Outubro/20	Var. Out/20 vs. Média 3T20
Volume de Veículos Vendidos (quantidade)	4.774	4.041	-15,3%
Preço Médio do Carro Vendido (R\$)	45.290	48.477	7,0%

NOVO
RECORDE!

NOVO
RECORDE!



Flexibilidade é ter um carro por assinatura mensal onde você estiver.

de de
ais.



Viaje de forma segura. Alugue um carro e dê uma movida nas férias.



- APP ATACAREJO **NOVO!**
- DELIVERY SEMINOVOS **NOVO!**
- B2B DIGITAL GTF **NOVO!**
- MOVIDA ZERO KM **NOVO!**
- MOVIDA CARGO **NOVO!**
- RAC B2B DIGITAL
- CORPORATIVO
- MOTORISTAS DE APP
- PRODUTOS MENSAIS
- MOBILIDADE URBANA
- TURISMO DOMÉSTICO

COMPRA SEGURA

SAIBA MAIS

seminovos
movida

MOVIDA

Na Movida você aluga uma Fiorino com o custo-benefício para o seu negócio. Mais benefícios!

de
benefícios



AS



MÃO-DE-OBRA



NOVO CICLO DE CRESCIMENTO



Indicadores em evolução

- Receita mensal por carro R\$1,8 mil
- Custo por carro -22% a/a
- Margem EBITDA +4,6p.p. a/a

- Receita mensal por carro R\$1,2 mil
- Custo por carro -16% a/a
- Margem EBITDA +4,8p.p. a/a

- Ticket médio de carros vendidos R\$ 45,3 mil
- SG&A/Receita estável a/a
- Margem EBITDA +2,2p.p. a/a



Operações fortalecidas com foco no cliente

- Agilidade e atendimento
- Implantação e manutenção

- Escala
- Conversão assertiva

- Desmobilização
- Giro do ativo

RAC

GTF

SEMINOVOS

FUNDAMENTOS PRESERVADOS COM DEMANDA AQUECIDA

mov(ida)

aluguel de carros



Baixe o app
e alugue
MOVIDA.COM.BR
0800 606 8686



*3Q20 Earnings
Release*

A
V



é pra ser
movida
com saúde



Scan or click



The information contained here has been prepared by MOVIDA and may include statements that represent expectations about future events or results. The information consists on beliefs and assumptions of the Company's management, as well as information currently available. These forward-looking statements substantially depend on the market conditions, government regulations and operational factors could affect future performance of MOVIDA and could lead to results that differ materially from those mentioned in these forward-looking statements.

The information is summarized and does not purport to be complete. The Company's shareholders and potential investors should read this presentation always jointly with the Quarterly Financial Statements

3Q20 HIGHLIGHTS

(R\$ million)

Fleet: Growth of **3,011** cars
vs. 2Q20

GROWTH!

Net Revenue: R\$1.0 billion
+3.6% vs. 3Q19

EBITDA: R\$213.2 million

EBITDA Margin from Rentals: 54.0%

Net Income: R\$37.2 million

Net Margin from Rentals: 9.4%

RAC

Occupancy Rate: **82.7%**

RECORD!

Monthly cost per car: **R\$455**

-22% vs. 3Q19

FLEET MANAGEMENT **RECORD!**

EBITDA per car: **R\$850/month**

Monthly cost per car : **R\$285**

-16% vs. 3Q19

USED CARS SALES

Average Ticket: **R\$45.3 thousand**

+13% vs. 3Q19

CONSOLIDATED



ANOTHER IMPORTANT STEP TOWARDS ELETRIC MOBILITY

100% ELETRIC

Exclusive partnership

between Movida and Nissan to promote eletric cars market evolution in Brazil

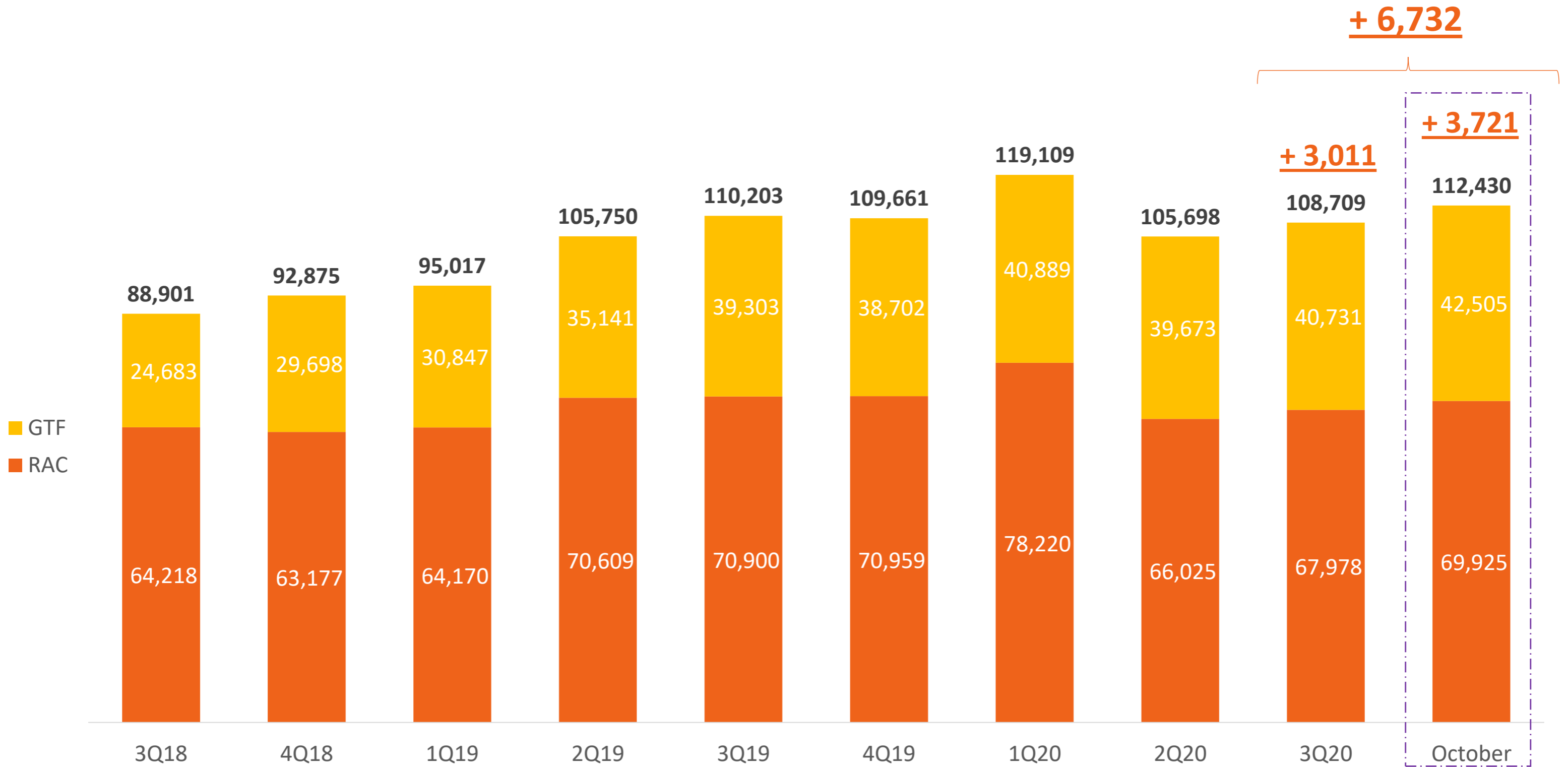


- ✓ **50 cars** for rental in the main service centers
- ✓ **Corporate and individual** rentals, for short and long term
- ✓ **Intelligent Mobility**
- ✓ **Zero Carbon Emission**

Nissan LEAF is an iconic car
Nissan Intelligent Mobility
Brand awareness in order to change the way cars are conducted and integrated to the society

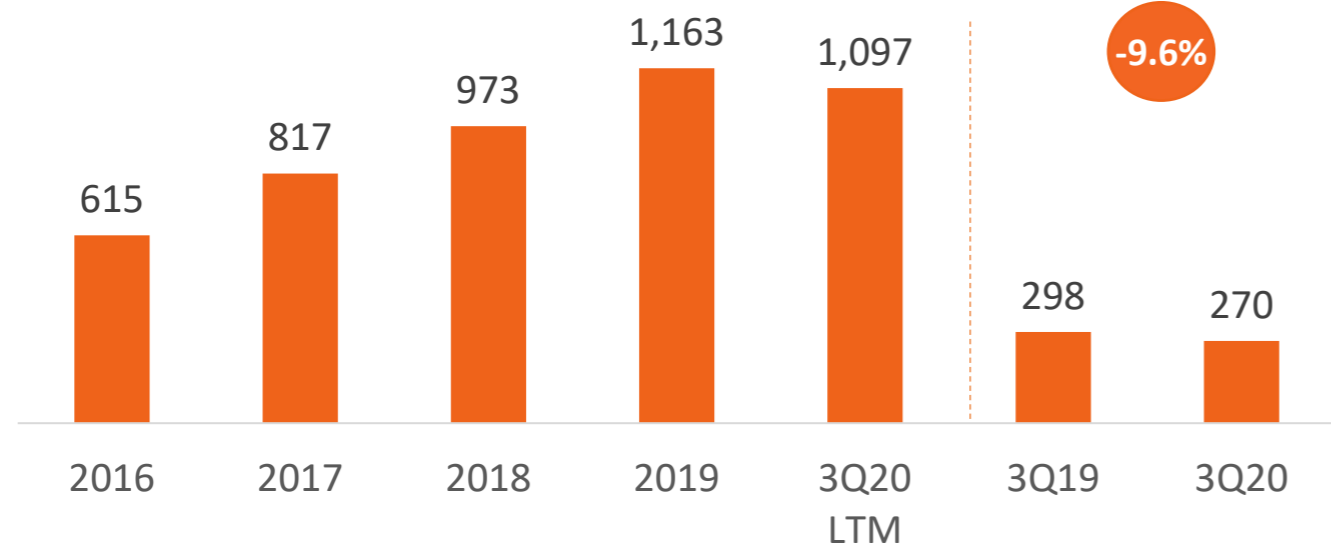


FLEET EVOLUTION

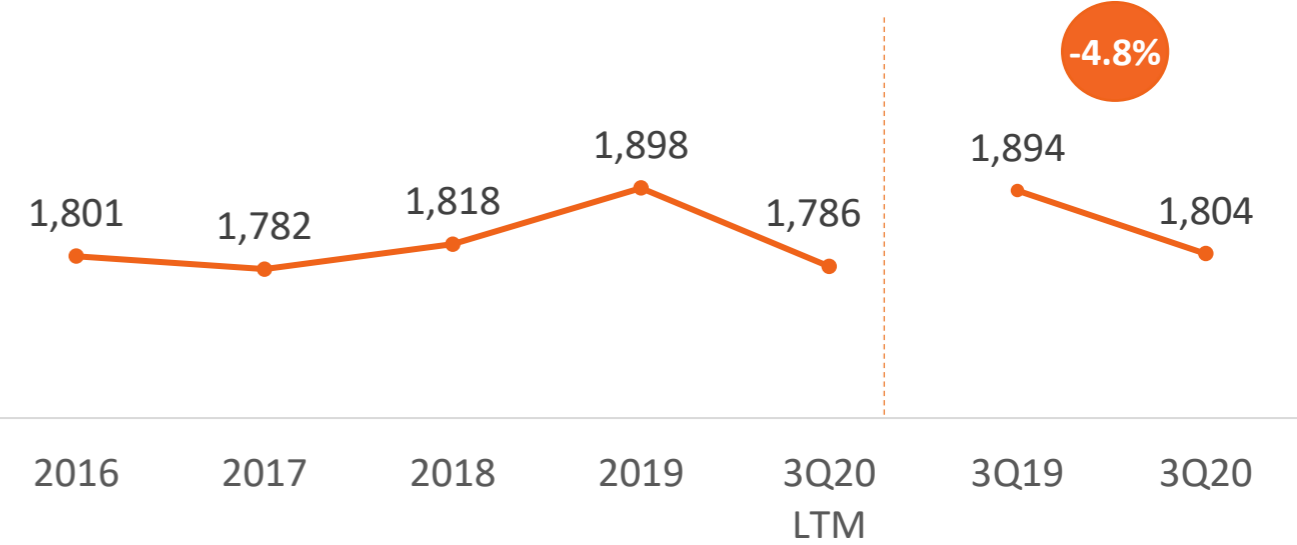




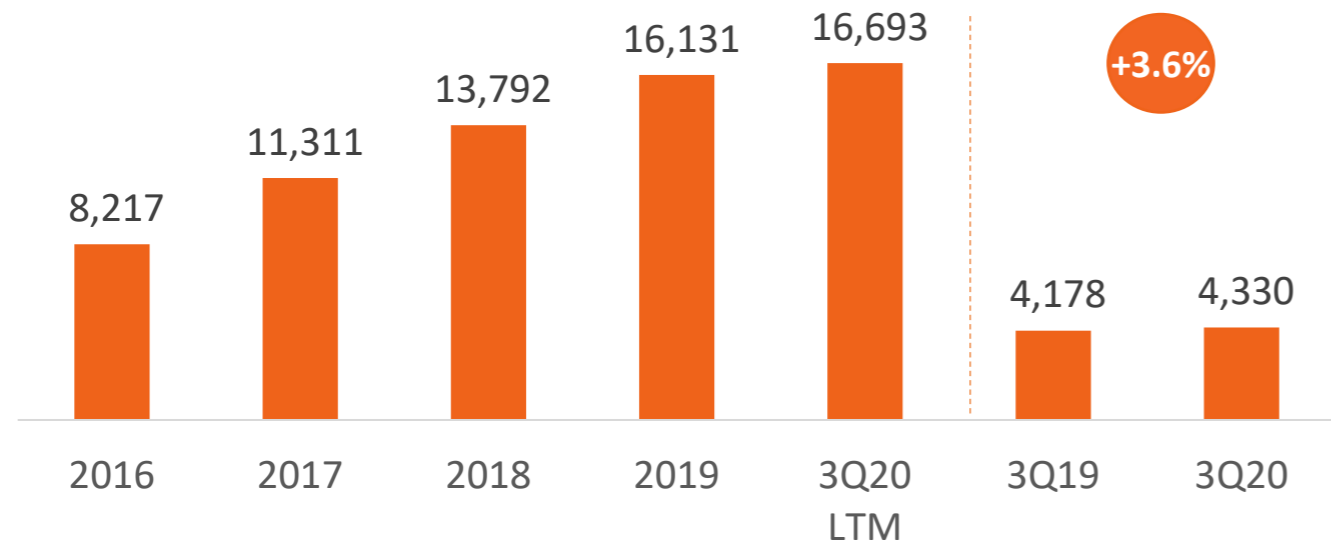
Net Revenue (R\$ million)



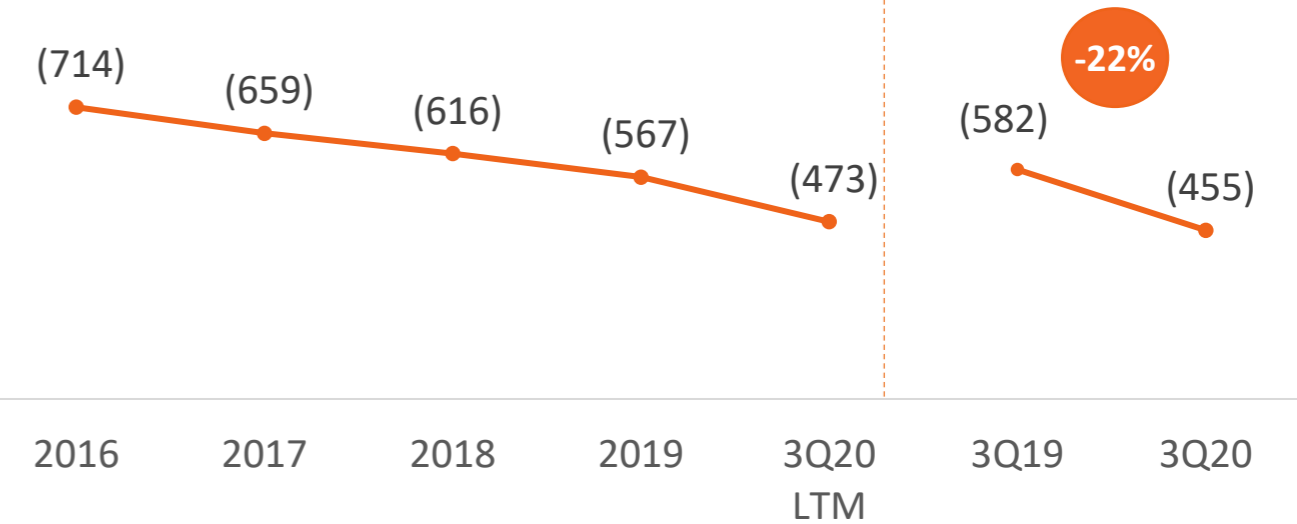
Average monthly Gross Revenue per car (R\$)



Number of Daily Rentals (thousands)



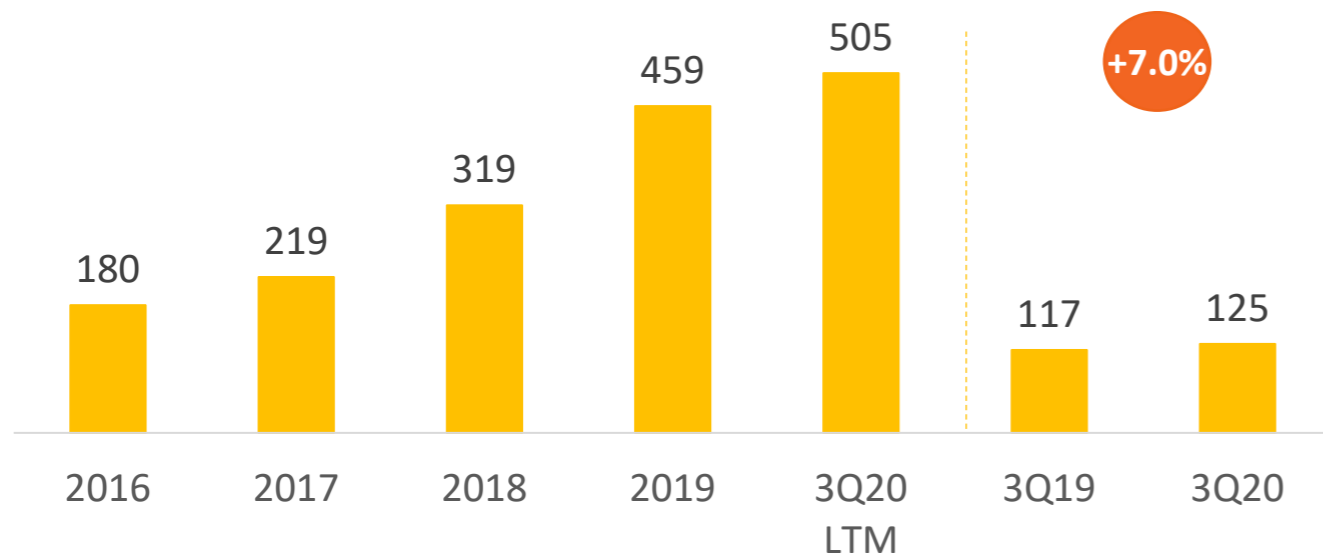
Monthly Cost (ex-depreciation) per car¹ (R\$)



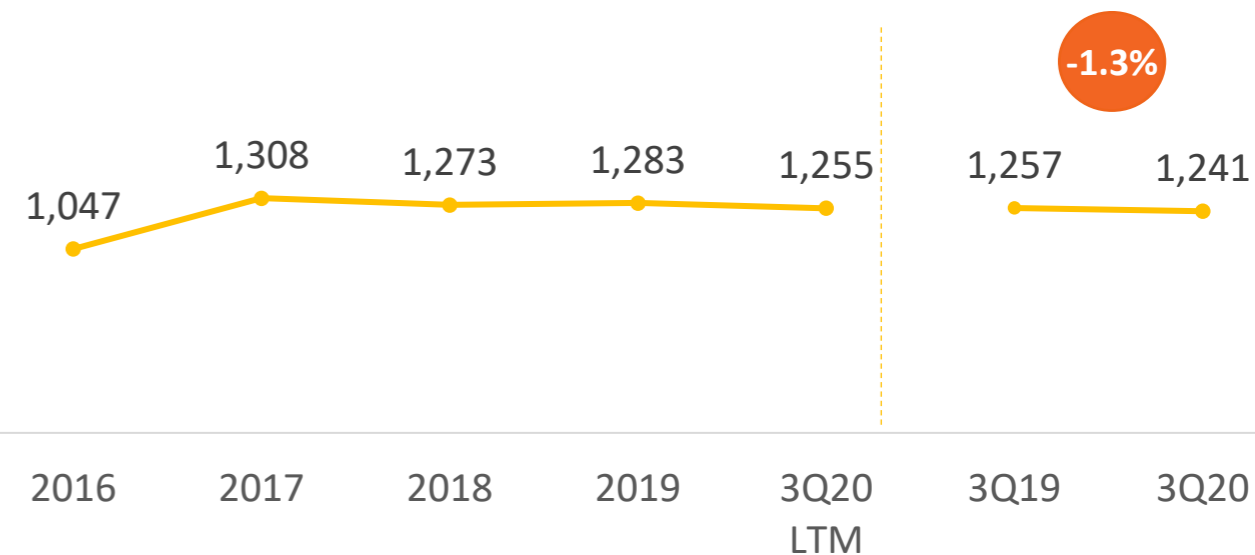
¹ Average Operational fleet



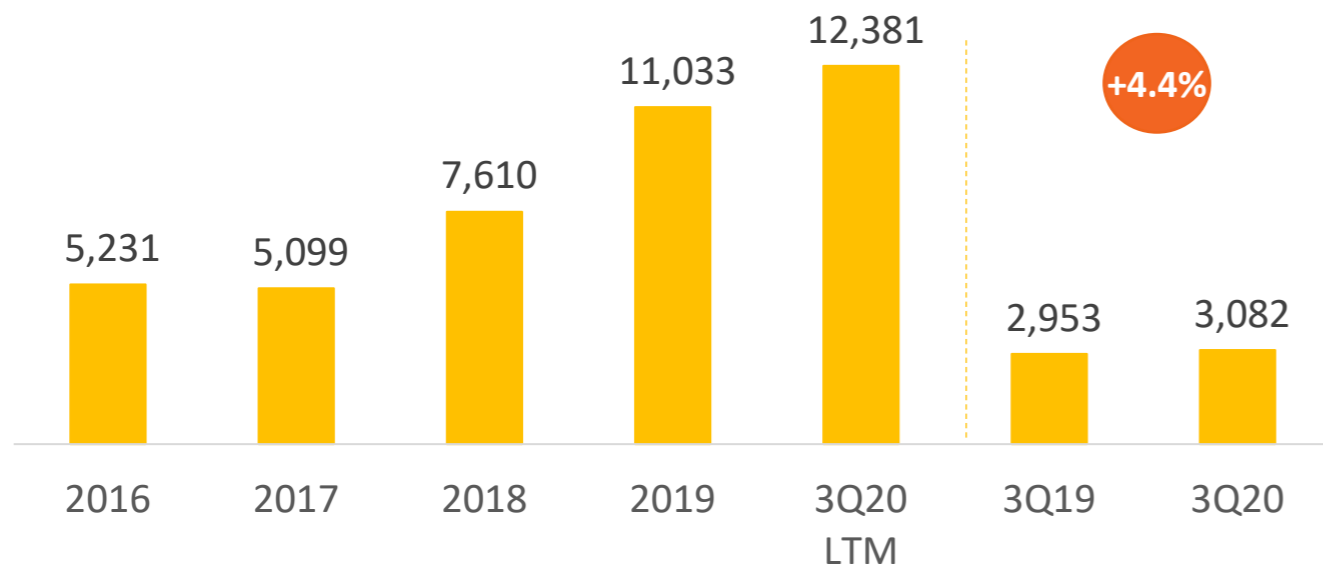
Net Revenue (R\$ million)



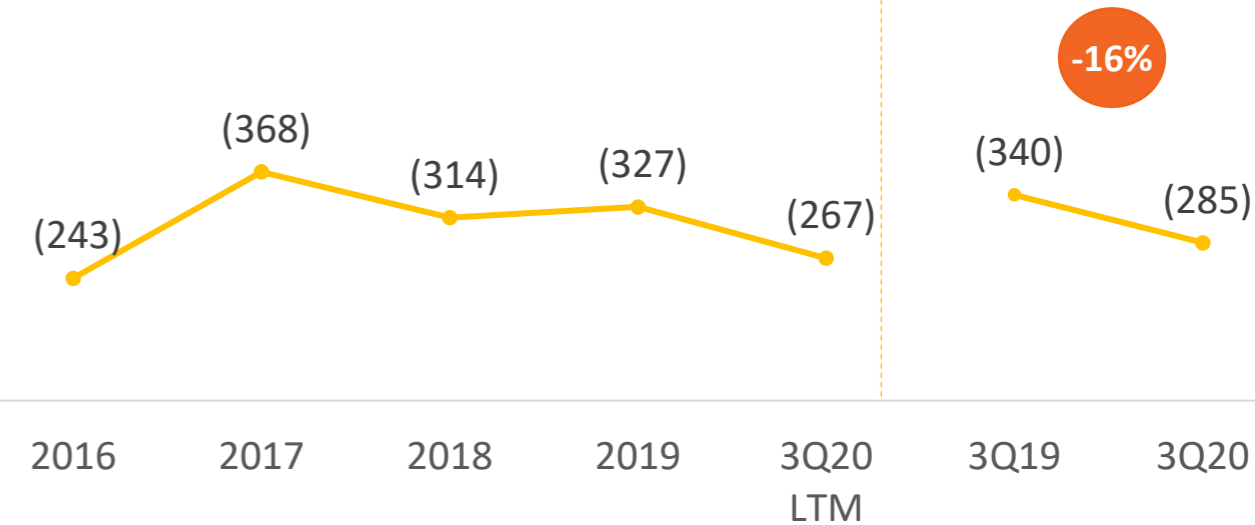
Average monthly Net Revenue per car (R\$)



Number of Daily Rentals (thousands)



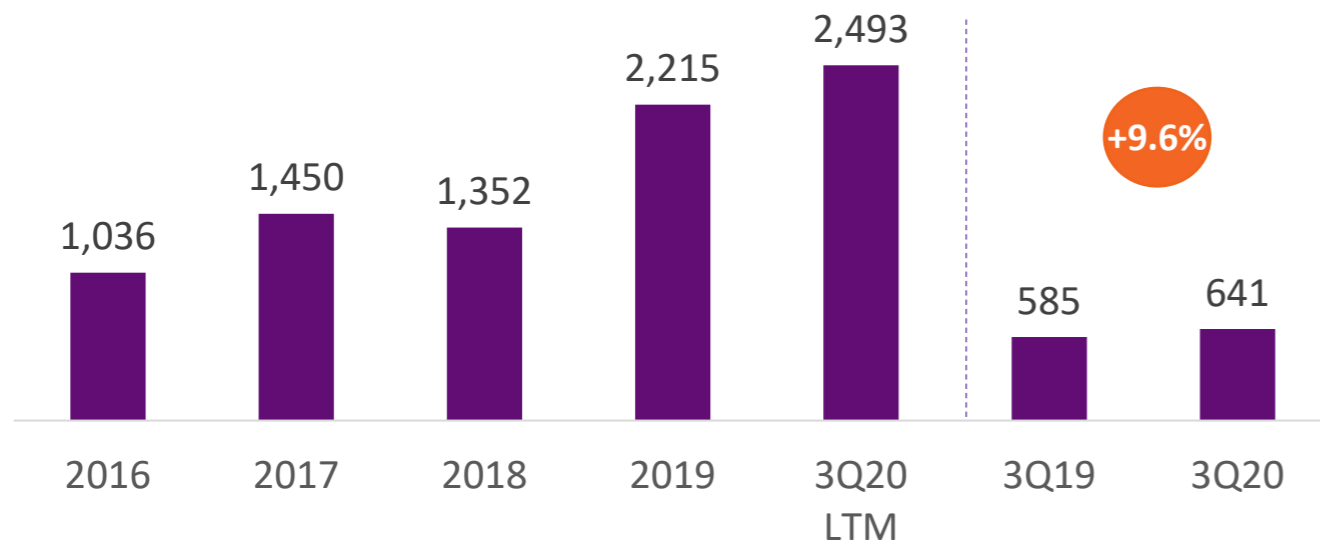
Monthly Cost (ex-depreciation) per car¹ (R\$)



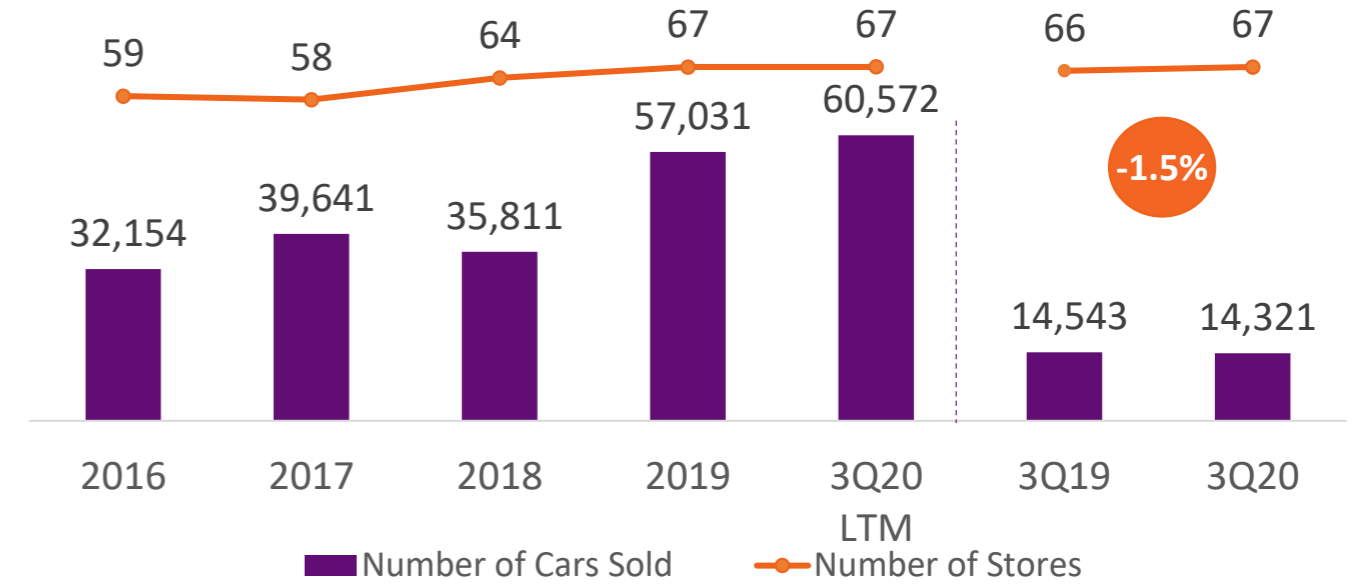
¹ Average Operational fleet



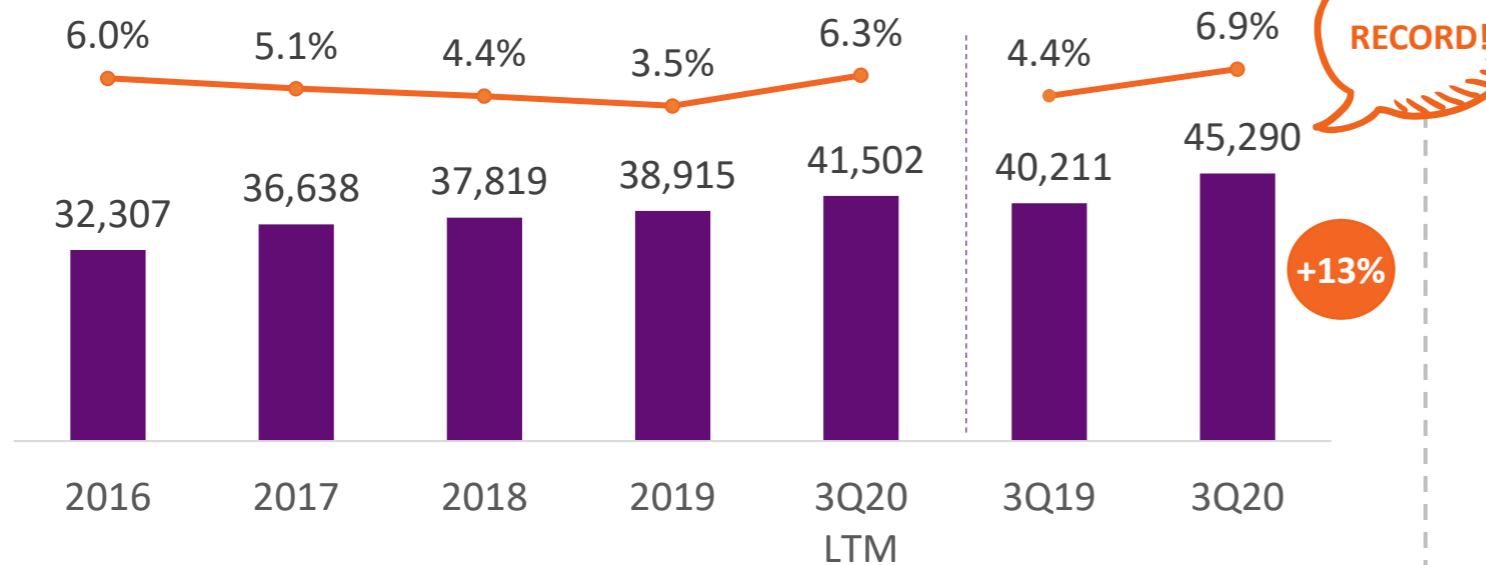
Net Revenue (R\$ million)



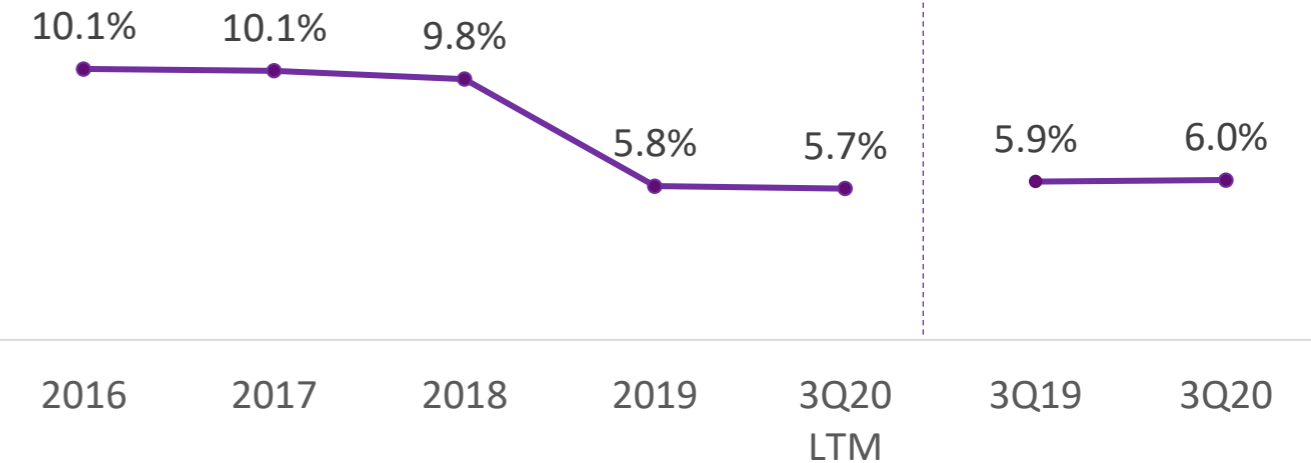
Volume of cars sold (number)



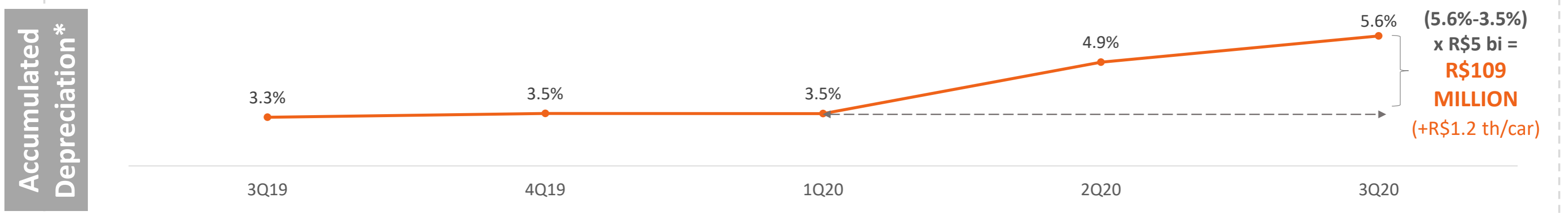
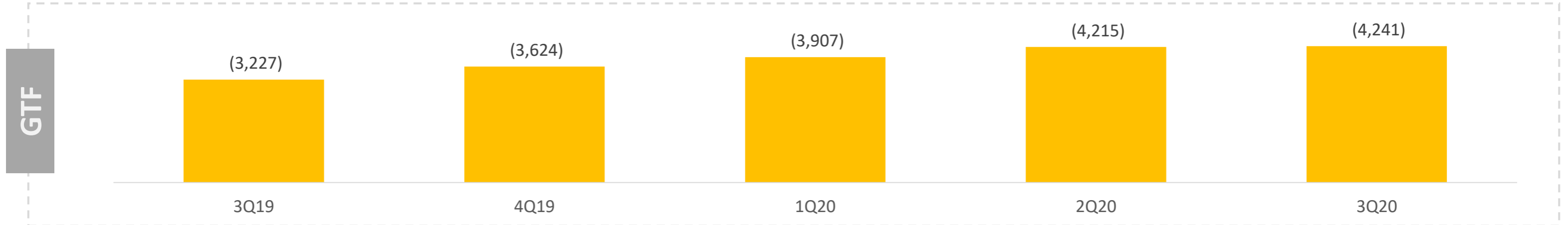
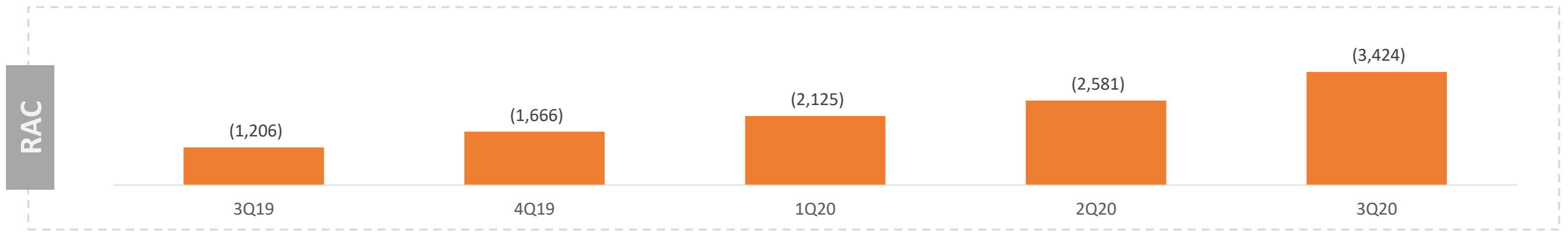
Average Ticket (R\$) and Gross Margin (%)



SG&A / Net Revenues (%)



LTM DEPRECIATION PER OPERATIONAL CAR (in R\$)



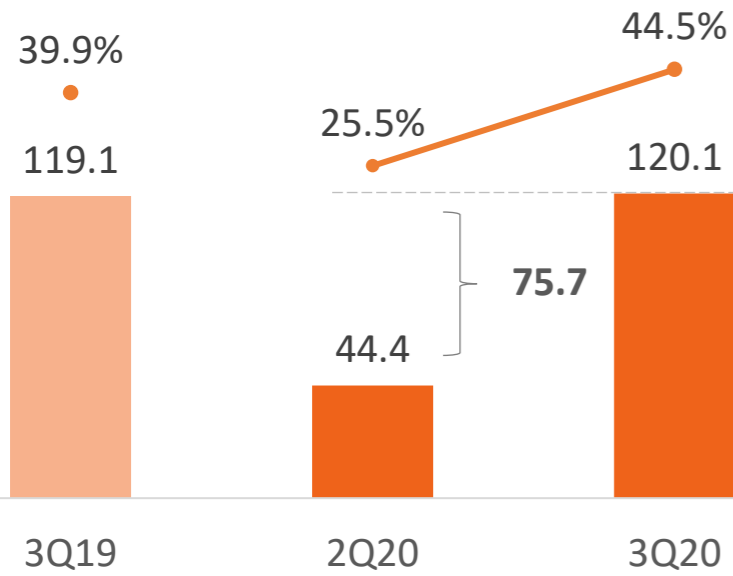
*Accumulated Depreciation / Cost of Vehicle (Financial Statement– Property and Equipment)

3Q20 RESULTS

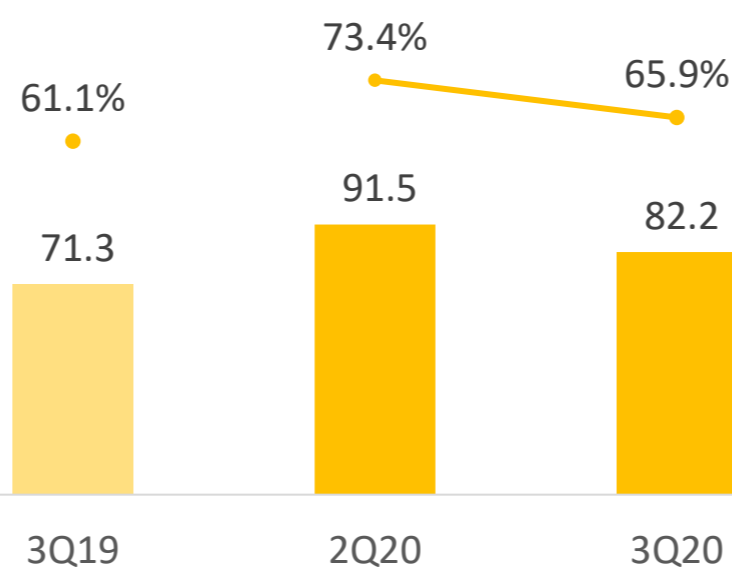


In R\$ million and margin (%)

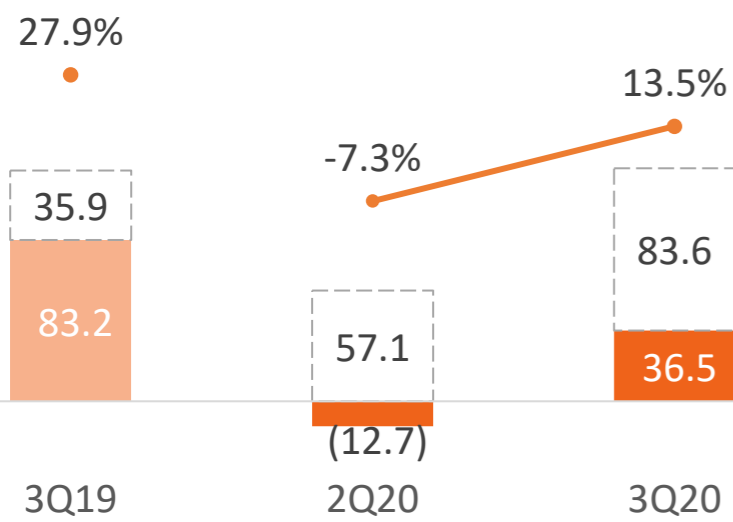
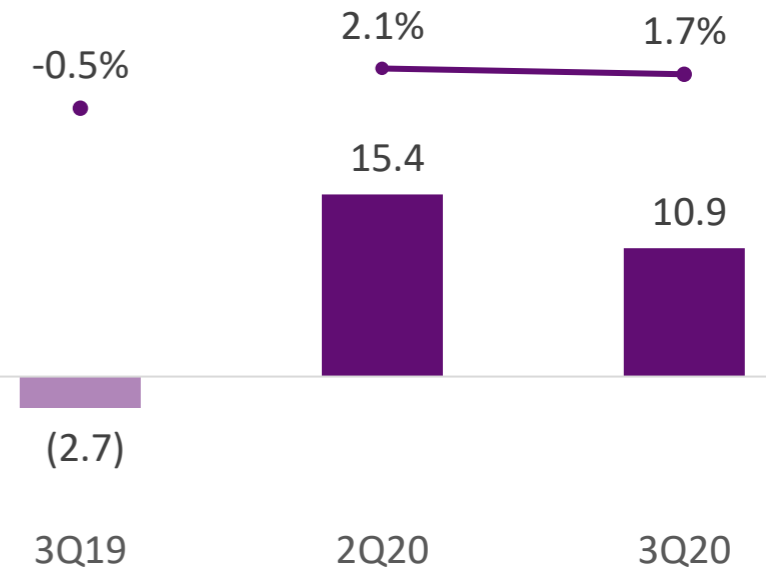
RAC



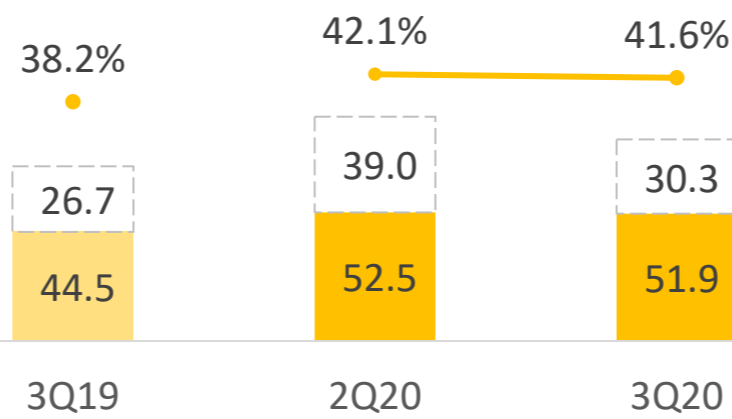
GTF



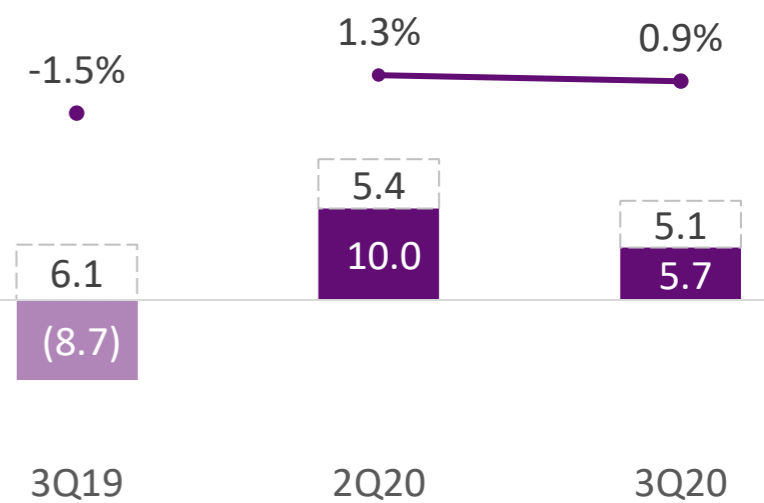
SEMINOVOS



□ Depreciation



□ Depreciation

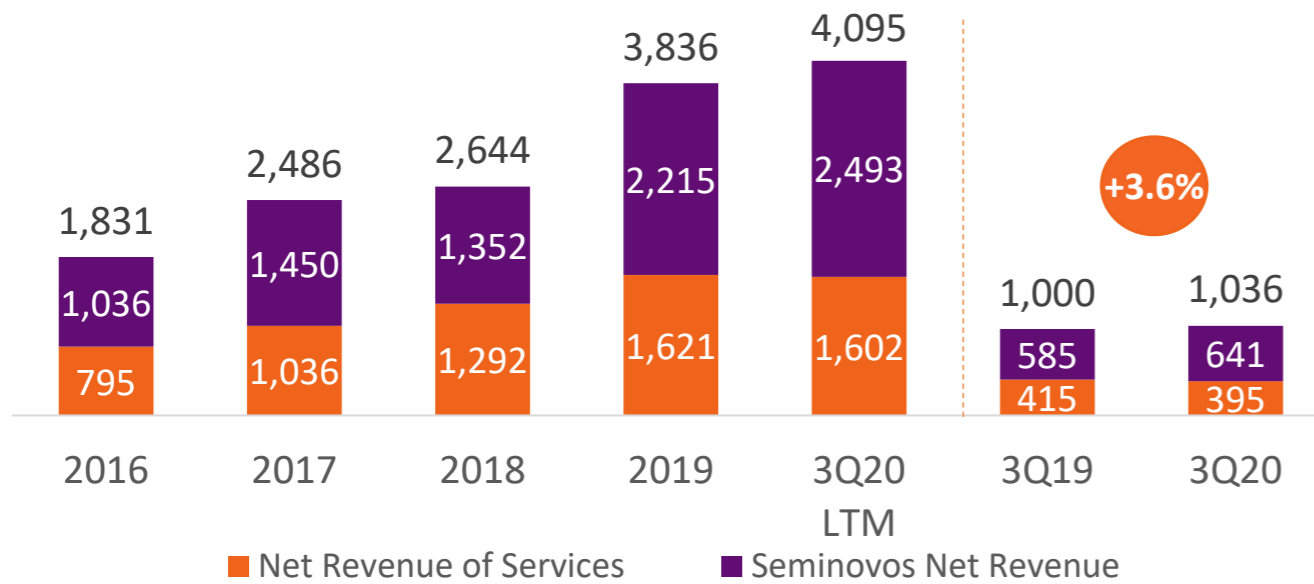


□ Depreciation

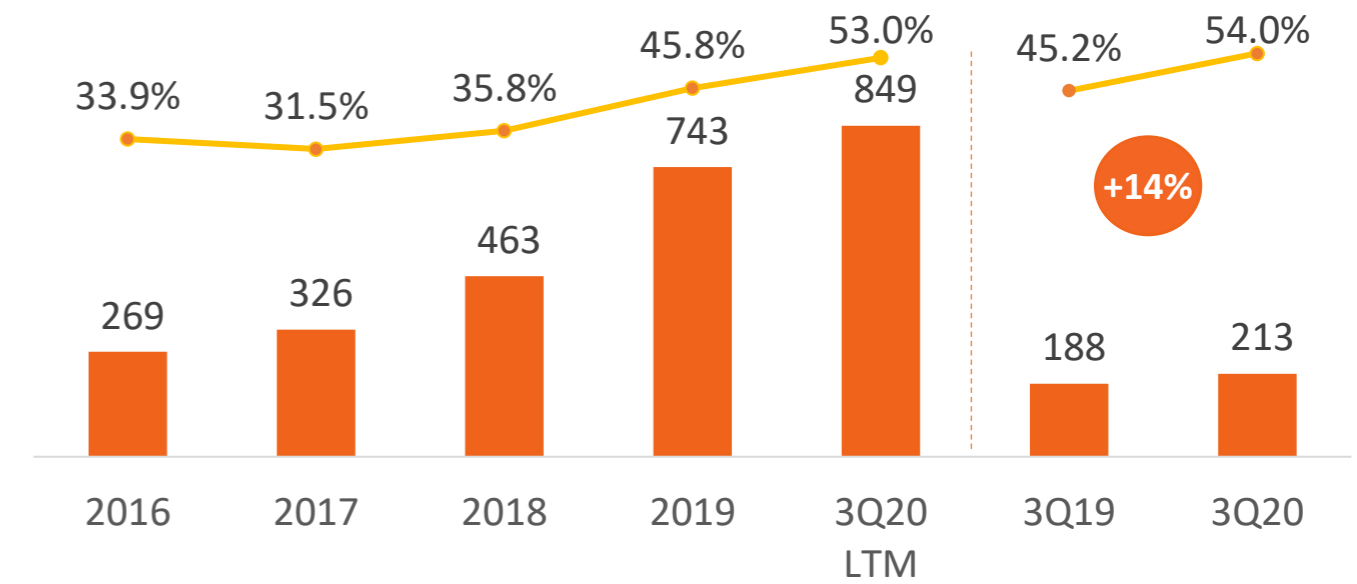
CONSOLIDATED RESULTS



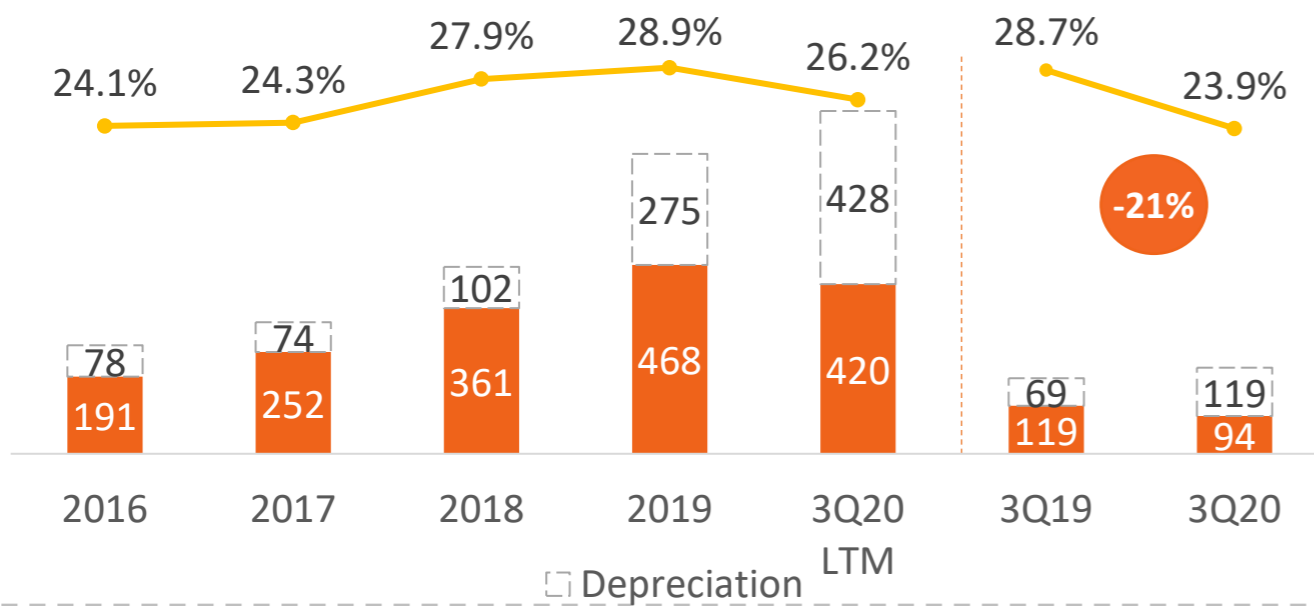
Net Revenue (R\$ million)



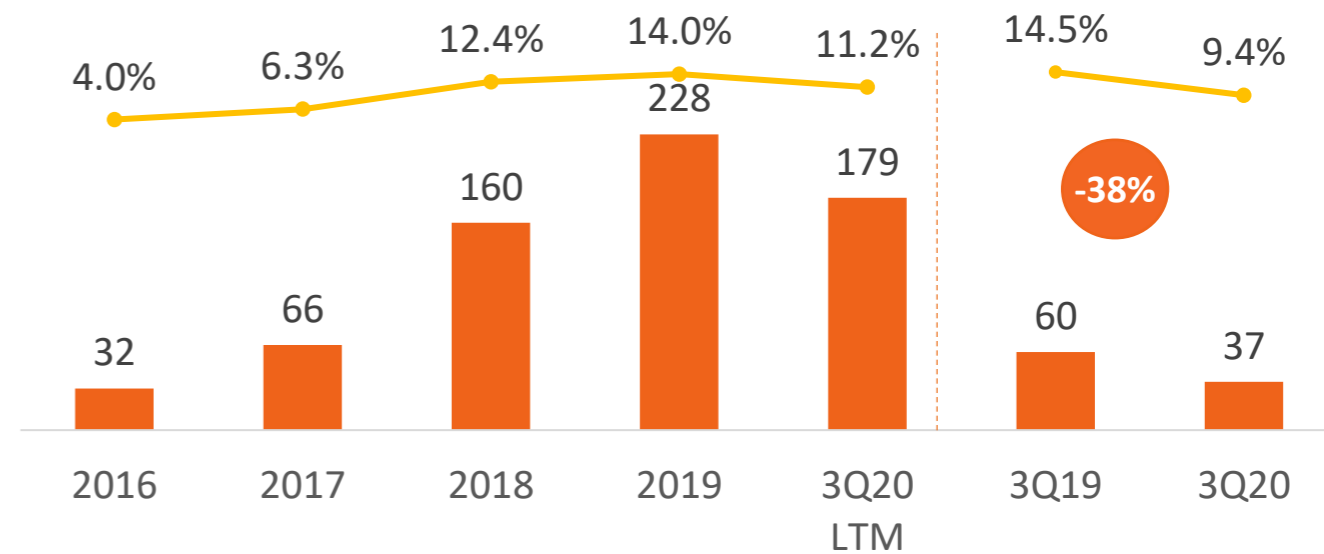
EBITDA (R\$ million) and Margin (%)



EBIT (R\$ million) and Margin (%)



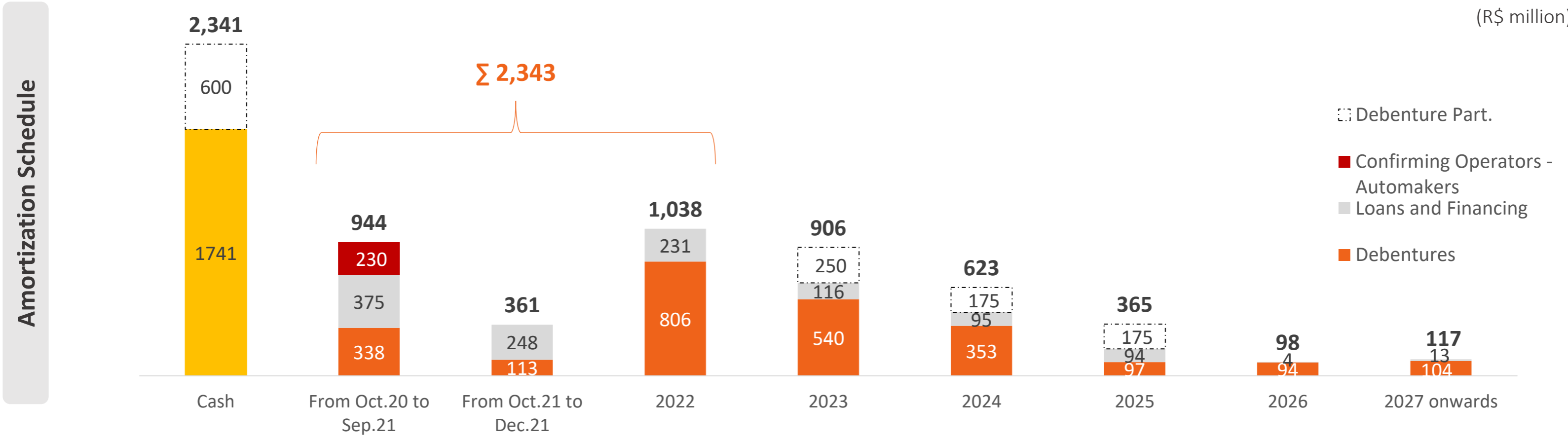
Net Income (R\$ million) and Margin (%)



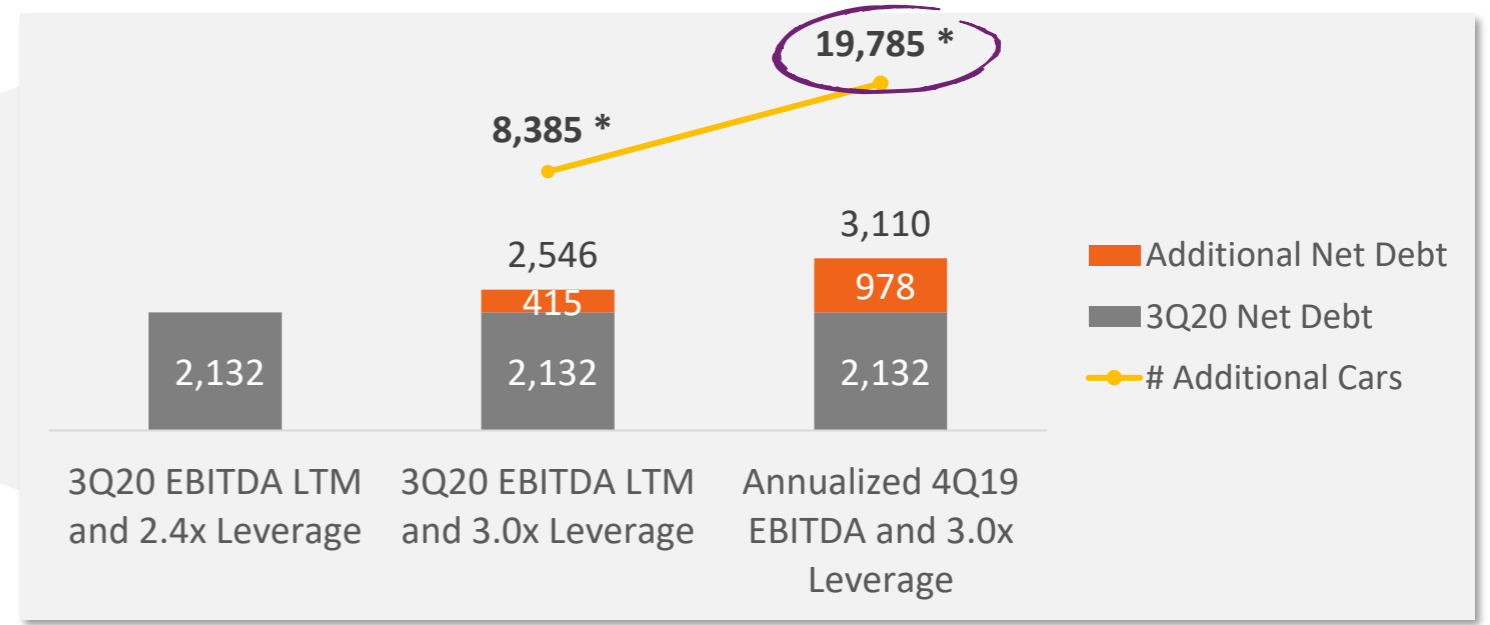
CASH AND INDEBTEDNESS



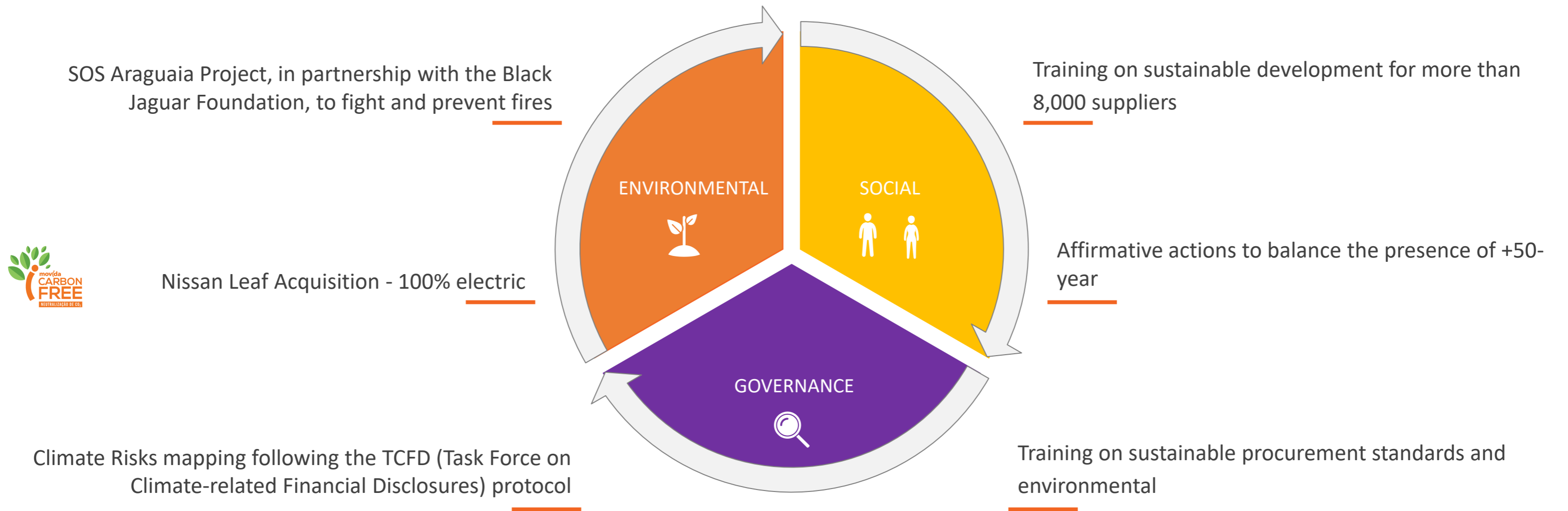
(R\$ million)



Debt Ratios	3Q19	3Q20
Net Debt / Net Fixed Assets	0.3x	0.4x
Net Debt / LTM EBITDA	2.3x	2.4x
Net Debt / Equity	0.7x	1.0x
EBITDA / Net Interest	4.3x	4.9x
EBIT / Net Interest	2.7x	2.2x



*Considers last twelve months average price of cars bought to calculate the number of cars



SOS Araguaia - How it works: Creation of new and reinforcing of existing firebreaks. In addition to the support of water trucks for the immediate combat of fire outbreaks and the damping down and turning over stage



Human capital over 55 years of age reached 4% in 3Q20 vs. 1% in 2Q20

We invite everyone to learn more and support the project by visiting <https://www.sos-araguaia.fund/>



SOMA

Sistema Organizado de Moradia Acessível (Organized System of Accessible Living)

- Mixed usage buildings in São Paulo city center
- Private initiatives contributing as partners



OCTOBER PRELIMINARY DATA - REVENUE

Unaudited



(R\$ million)

Rent-a-Car (RAC)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Net Revenue	90.0	108.3	20.4%
Fleet Management (GTF)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Net Revenue	41.6	43.6	4.7%
Services (RAC+GTF)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Net Rentals Revenue	131.6	151.9	15.5%
Used Cars Sales (SEMINOVOS)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Net Revenue	213.6	195.4	-8.5%
Depreciation	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Fleet Depreciation	(32.5)	(25.5)	-21.7%

OCTOBER PRELIMINARY DATA - OPERATIONAL

Unaudited



Rent-a-Car (RAC)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Total Fleet (EoP)	67,978	69,925	2.9%
Number of Daily Rentals (thousand)	1,443	1,582	9.6%
Occupancy Rate (%)	82.7%	86.0%	+3.4 p.p
Average Daily Rental (R\$)	70.3	77.6	10.4%
Fleet Management (GTF)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Total Fleet (EoP)	40,731	42,505	4.4%
Number of Daily Rentals (thousand)	1,027	1,074	4.6%
Services (RAC+GTF)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Total Fleet (EoP)	108,709	112,430	3.4%
Used Cars Sales (SEMINOVOS)	3Q20 Monthly Average	October/20	Chg. Oct/20 vs Avg 3Q20
Number of Cars Sold (amount)	4,774	4,041	-15.3%
Average Price of Sold Cars (R\$)	45,290	48,477	7.0%

NEW RECORD!

NEW RECORD!



Flexibilidade é ter um carro por assinatura mensal onde você estiver.

de de
ais.



Viaje de forma segura. Alugue um carro e dê uma movida nas férias.



Na Movida você aluga uma Fiorino com o custo-benefício para o seu negócio. Confira mais!



- LOCAL TURISM
- URBAN MOBILITY
- MONTHLY PRODUCTS
- APP DRIVERS
- CORPORATE
- DIGITAL B2B RAC
- MOVIDA CARGO
- MOVIDA ZERO KM
- DIGITAL B2B GTF
- DELIVERY SEMINOVOS
- APP LOTSALE

NEW!

NEW!

NEW!

NEW!

NEW!

COMPRA SEGURA

SAIBA MAIS



REPARAÇÕES



MÃO-DE-OBRA

seminovos
movida



NEW CYCLE OF GROWTH



Improving KPIs

- Revenue per car R\$1.8 thousand
- Cost per car -22% y/y
- EBITDA Margin +4.6p.p. y/y

- Revenue per car R\$1.2 thousand
- Cost per car -16% y/y
- EBITDA Margin +4.8p.p. y/y

- Average Price of Sold Cars R\$45.3 thousand
- Stable SG&A/Revenues y/y
- EBITDA Margin +2.2p.p. y/y



Strong operations with focus on the client

- Web check-in
- Implantation and maintenance

- Scale
- Efficient conversion

- Demobilization
- Asset turnover

RAC (Rent-a-Car)

GTF (Fleet Management)

SEMINOVOS (Used Cars Sales)

FUNDAMENTAL PRESERVED WITH HIGH DEMAND

mov(ida)

aluguel de carros



Baixe o app
e alugue
MOVIDA.COM.BR
0800 606 8686

