



Divulgação de Resultados 1T26

28 de abril de 2026

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas, informações ou métodos que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.





FORTE RESULTADO NA AMÉRICA DO NORTE

Melhor EBITDA ajustado para um primeiro trimestre desde 2022, representando **75% do EBITDA consolidado**.



PRESSÃO COMPETITIVA NO BRASIL

Importações elevadas e sazonalidade mais intensa no início do ano ampliaram a **pressão competitiva** no mercado doméstico.



COMPLEXO SOLAR DE BARRO ALTO

Inauguração do **Complexo Solar de Barro Alto**, em Goiás, reforça a estratégia na busca por maior **competitividade** e sustentabilidade das operações no Brasil.



LANÇAMENTO DA LINHA DE PRODUTOS GERDAU NewEco

Nova linha de produtos com menor pegada de carbono, oferecendo aos nossos clientes uma **solução sustentável** e competitiva para suas jornadas de descarbonização.



EBITDA AJUSTADO:

R\$ 3,0 bi

Crescimento trimestral de 25%, com desempenho positivo **em todas as segmentos** reportáveis.



FLUXO DE CAIXA LIVRE:

R\$ 16 mi

Fluxo de Caixa Livre positivo em um trimestre tipicamente marcado por maior capital de giro.



LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO:

R\$ 1,0 bi

Crescimento vs. 4T25: **51%**

LUCRO POR AÇÃO¹:

R\$ 0,51

Vs. **(R\$ 0,66)** no 4T25



DIVIDENDOS 1T26: Pagamento a partir de 9 de junho de 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 354 mi** **R\$ 0,18/ação**

METALÚRGICA GERDAU S.A.: **~R\$ 106 mi** **R\$ 0,08/ação**



ALAVANCAGEM:

0,74x Dív. Líq./EBITDA

Balço patrimonial **sólido** com **baixa alavancagem**



RECOMPRA DE AÇÕES²: **Gerdau S.A.**

% executado | R\$ investido **21% | ~R\$ 211 mi**

% sobre ações *outstanding* **0,6%**

Total do programa 2026 **até 56,4 M de ações**



INVESTIMENTOS EM CAPEX:

R\$ 1,1 bi

~23% do Capex total previsto para o ano **investido**



PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES METALÚRGICA GERDAU S.A.

Abertura de **novo programa de recompra** em Metalúrgica Gerdau S.A., de até **10 M de ações preferenciais (GOAU4)**.

BRASIL

2T26: Leve recuperação de margens

- Sinais de retomada gradual da demanda doméstica, em um ambiente ainda desafiador;
- Dinâmica levemente positiva de preços em algumas linhas de produtos, com o objetivo de compensar a maior pressão de custos (especialmente em logística e energéticos);
- Acompanhamento da renovação do sistema cota-tarifa;

2026

- Expectativa de crescimento moderado da demanda, em linha com o IABR, com destaque para infraestrutura e construção civil;
- Monitoramento de setores mais sensíveis ao ambiente de juros elevados, como automotivo, agronegócio e bens de capital, além dos impactos inflacionários;
- Evolução das medidas de defesa comercial, incluindo antidumping;
- Início da operação do Projeto de Mineração em Miguel Burnier.

AMÉRICA DO NORTE

2T26: Expansão de margens

- Carteira de pedidos robusta (~90 dias) deve sustentar volumes de vendas em patamar saudável;
- Expansão do *metal spread*, com aumentos de preços do aço superando a variação dos custos da sucata;
- Ganhos de eficiência operacional devem seguir contribuindo para a estabilidade da estrutura de custos.

2026

- Tendência positiva para os mercados de energia renovável e *data centers* no curto prazo;
- Monitoramento dos desdobramentos da Seção 232 e da revisão formal do USMCA, prevista para julho/26;
- Evolução de barreiras comerciais adicionais no Canadá e potenciais impactos sobre a dinâmica de importações na região;
- Início da 1ª fase da expansão de Midlothian (TX).

Continua disciplina na alocação de capital e execução do programa de recompra de ações



GERDAU

O futuro se molda

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição pelo ícone *Raise Hand* e aguarde ser anunciado.

Ao ser anunciado, aceite a solicitação para ativar microfone e câmera.

Q&A





GERDAU

O futuro se molda

Anexos



Segurança do Trabalho

Foco contínuo **nas pessoas**



¹ Nº de acidentes por milhão de horas trabalhadas por cada colaborador da Gerdaul.

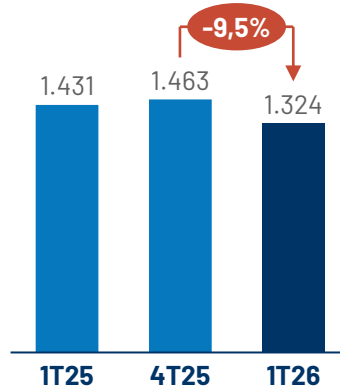
OVERVIEW TRIMESTRAL

- Taxa de penetração de aço importado atinge 27% no trimestre, 2 p.p superior ao 4T25, e continua sendo a principal pressão sobre o mercado interno;
- Menor volume de vendas, refletindo uma sazonalidade mais intensa nos primeiros meses de 2026, com mercados interno e exportação em retração (demanda global enfraquecida);
- Receita líquida 13% inferior ao 4T25 em função do menor volume de vendas e de um ambiente de preços ainda pressionado;
- CVT/t 5% inferior ao 4T25, beneficiado pela redução de custos após paradas de manutenção, o que mitigou as pressões de insumos e frete.

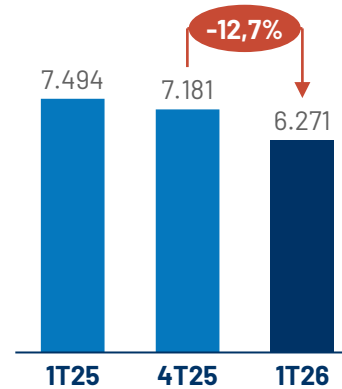
NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 60% **Aço 74%**

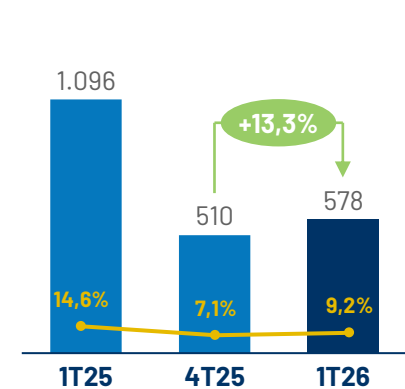
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



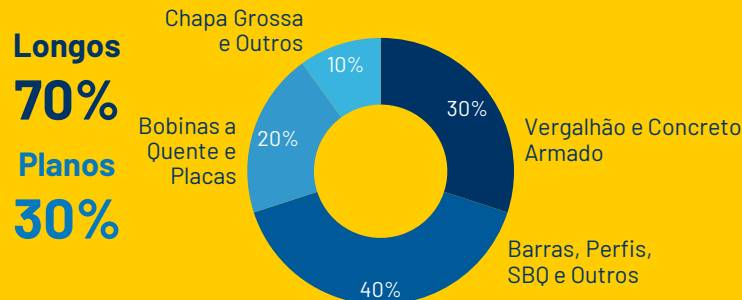
Receita Líquida
(R\$ milhões)



EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹



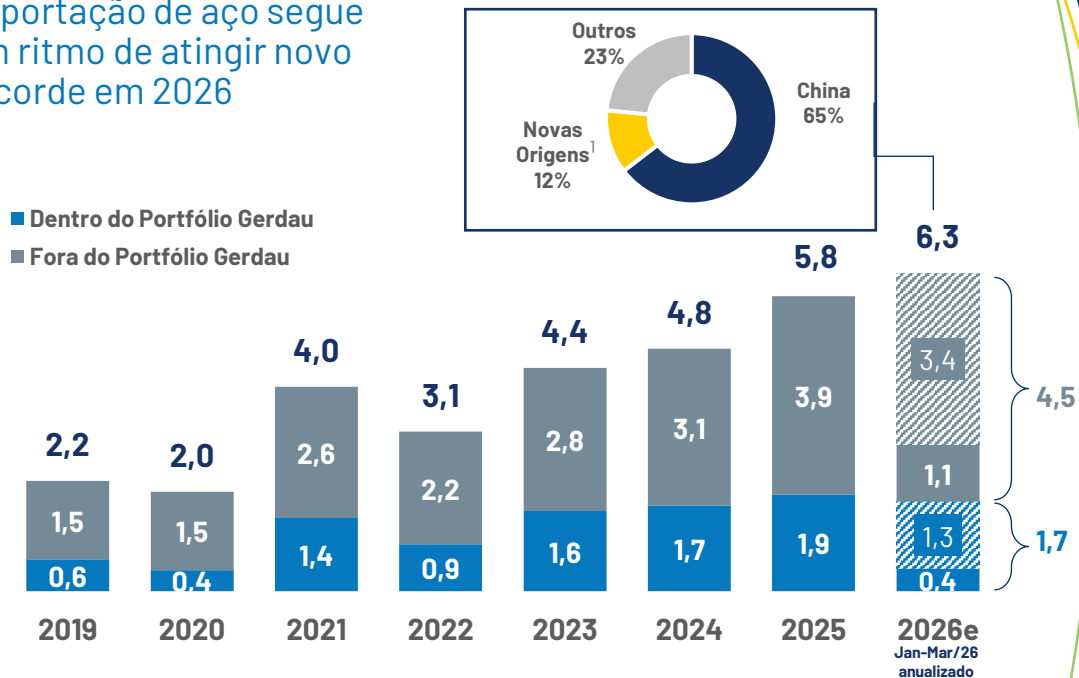
MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.

Falta de isonomia competitiva e medidas ineficazes de defesa comercial

Importação de aço segue em ritmo de atingir novo recorde em 2026



Fonte: Comexstat ¹ Novas Origens: Egito, Peru, Rússia, Vietnã, Índia, Indonésia, Hong Kong, Tailândia, Malásia, Singapura e Taiwan.

Taxa de penetração das importações



Fonte: Instituto Aço Brasil

DEFESA COMERCIAL

Elevação tarifária

Cota + tarifa de 25%

16 NCMs: 12 planos e 4 longos

8 NCMs: 5 planos e 3 longos

Vigente até Jun/2026

Tarifa de 25%

7 NCMs de aços treilados

4 NCMs de aços treilados

Vigente até Jun/2026

10 NCMs: 7 planos e 3 longos

4 NCMs: 1 planos e 3 longos

Vigente até Fev/2027

Antidumping

Barra Chata (aço ligado)

Vigente até 2027

Chapa grossa

Vigente até 2030

Bobinas a quente

Decisão preliminar positiva
Previsão: 2º semestre de 2026

Fio máquina

Mobilização da cadeia produtiva

Ampliação dos setores industriais atuando nos temas de defesa comercial

Pleito de sobretaxação: parafusos / automotivo (para híbridos e elétricos / aerogeradores)



OVERVIEW TRIMESTRAL

- Volume de vendas 5% superior ao 4T25, explicado pela retomada típica após a sazonalidade de final de ano. Destaque para os segmentos de construção não-residencial, energia renovável e maior demanda do canal de distribuição;
- Carteira de pedidos acima da média dos últimos trimestres (~70 dias), encerrando o 1T26 em patamar superior a 90 dias;
- Receita líquida 8% superior ao 4T25, refletindo o aumento de volumes e preços, em linha com a estratégia de crescimento baseada em melhorar o mix de produtos;
- CVT/t estável em relação ao 4T25, com ganhos de eficiência mitigando pressões de sucata e energia.

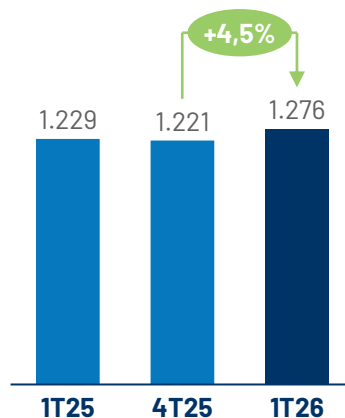
NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 89%

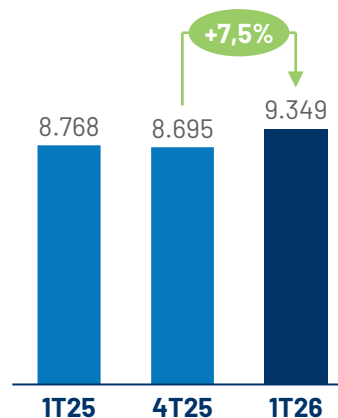
Aço 88%



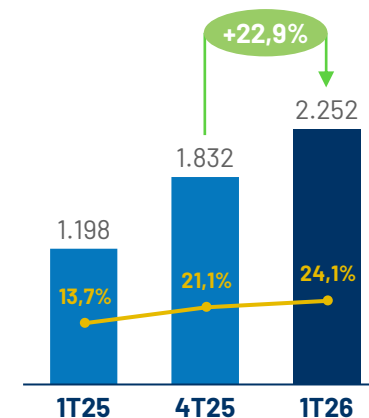
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

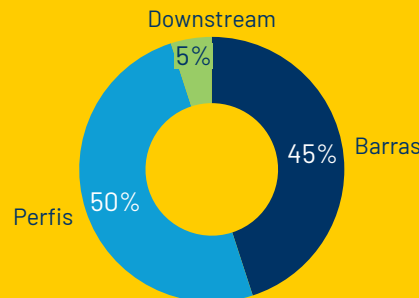


EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
100%



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~60%
Manufatura, Energia e Automotivo



~40%
Construção não-residencial e Infraestrutura

¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.



OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas de aço 3% superiores ao 4T25, impulsionadas por maiores volumes no Peru (sustentados pela maior demanda da construção civil);
- Receita líquida 6% inferior ao 4T25 em função do mix de vendas menos favorável na Argentina (com maior participação de exportações), além de preços pressionados pela baixa demanda doméstica;
- CVT/t 11% inferior ao 4T25, refletindo a redução dos custos de manutenção e o melhor patamar de eficiência dos laminadores no Peru (melhor dos últimos 7 trimestres).

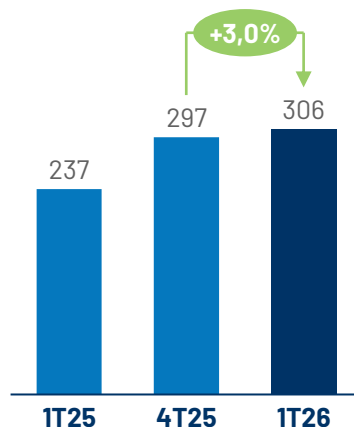
NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 97%

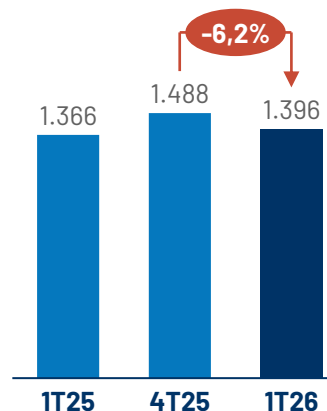
Aço 73%



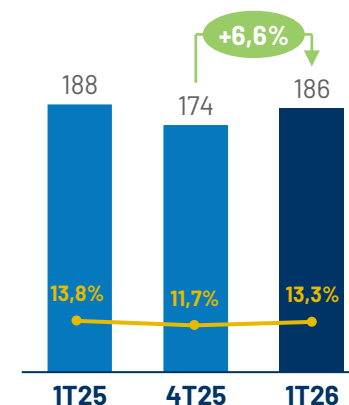
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

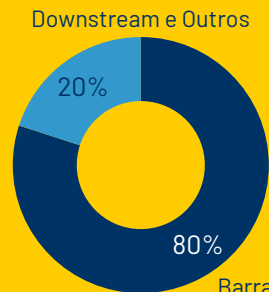


EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
100%



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~70%
Distribuição (semi acabados)



~20%
Construção civil



~10%
Indústria

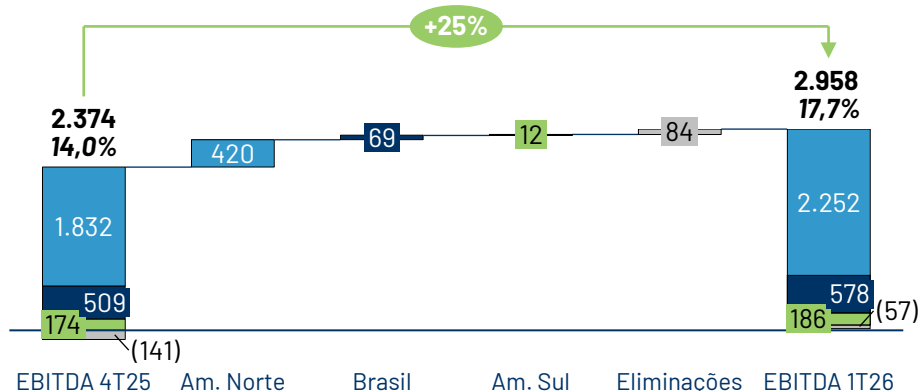
¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.

Desempenho operacional

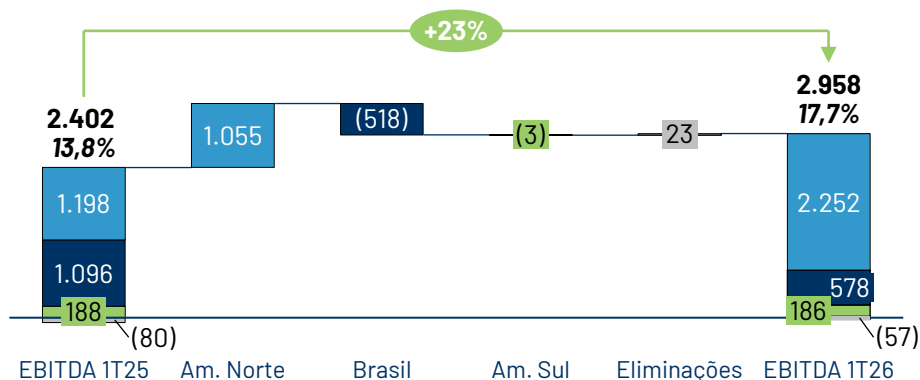
Importância da diversificação geográfica para resiliência dos resultados

EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA AJUSTADA¹

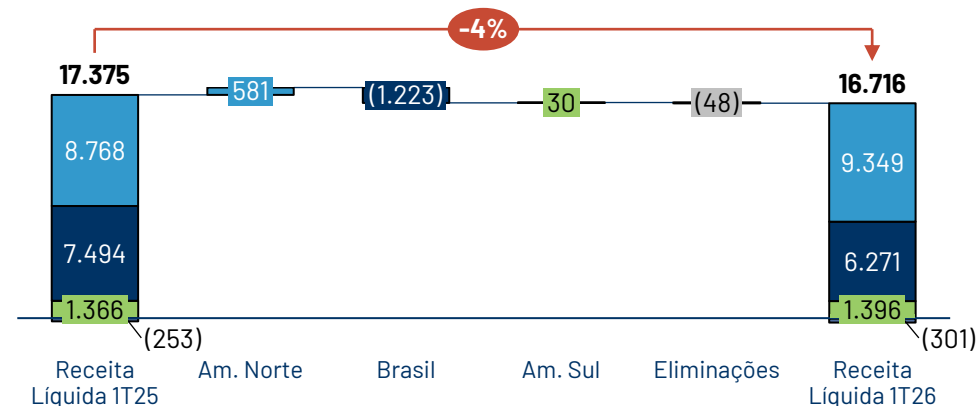
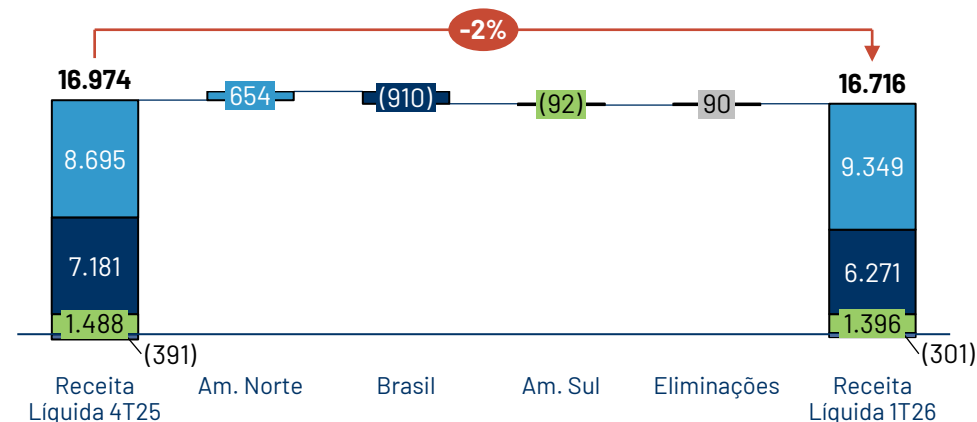
4T25 vs. 1T26



1T25 vs. 1T26



RECEITA LÍQUIDA²(R\$ milhões)



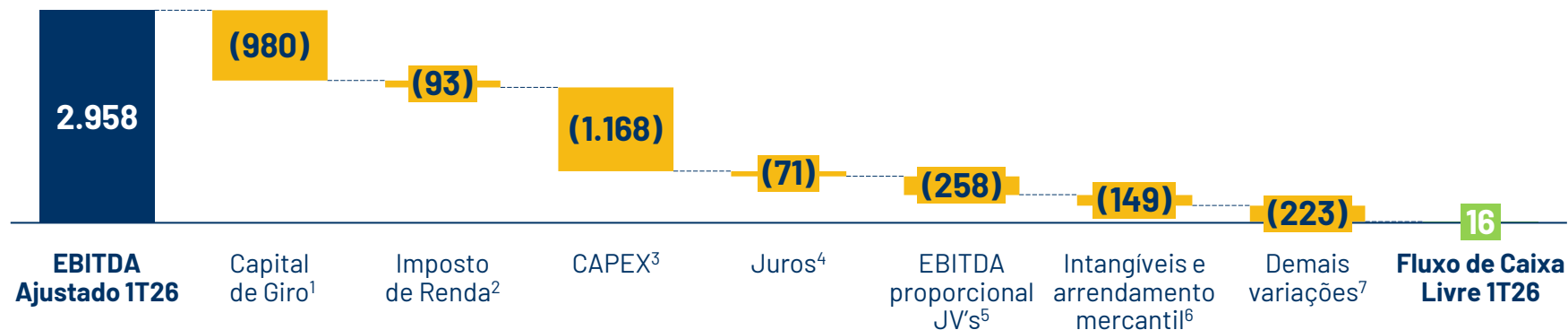
Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

¹Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. ²Inclui receitas de venda de minério de ferro e co-produtos.

Fluxo de caixa & variação líquida de caixa

FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

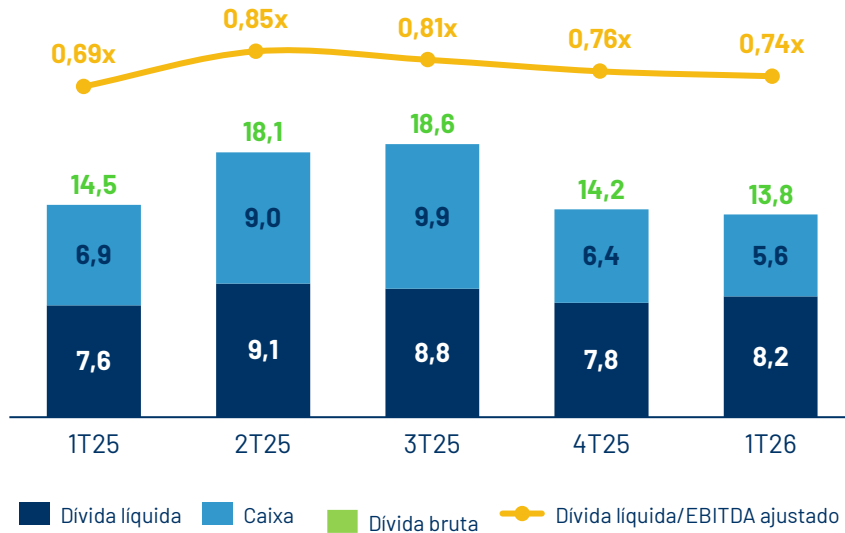
(R\$ milhões)



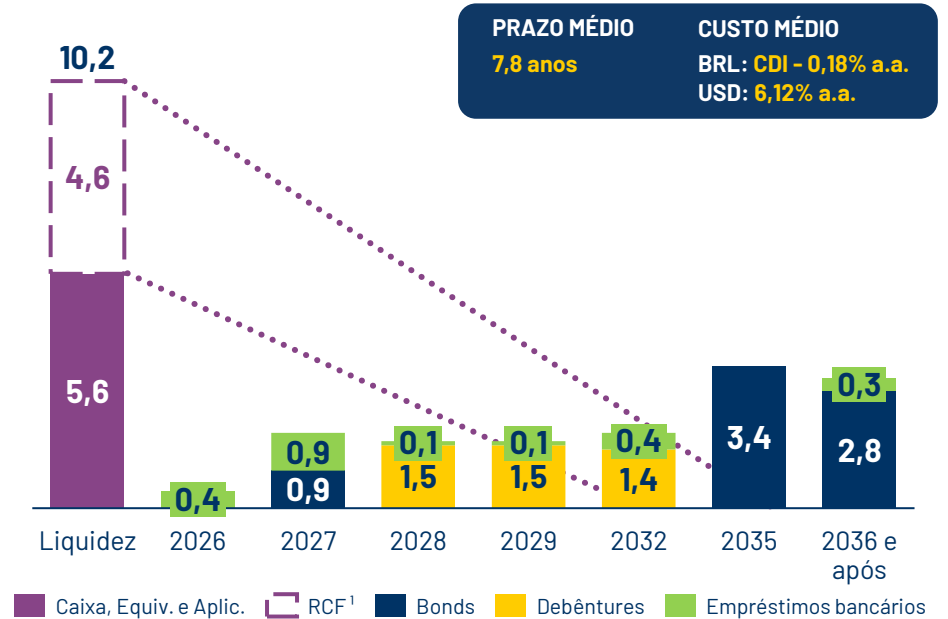
¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. | ² Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 1T26 no valor de R\$ 1,2 bilhões, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado no valor de R\$ 70 milhões, relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso. | ³ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil. | ⁴ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. | ⁵ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. | ⁶ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

Liquidez & endividamento

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA¹ (R\$ bilhões)



¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA ⊖
< R\$ 12 BILHÕES

PRAZO MÉDIO ✔
> 6 ANOS

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA ✔
≤ 1,5X

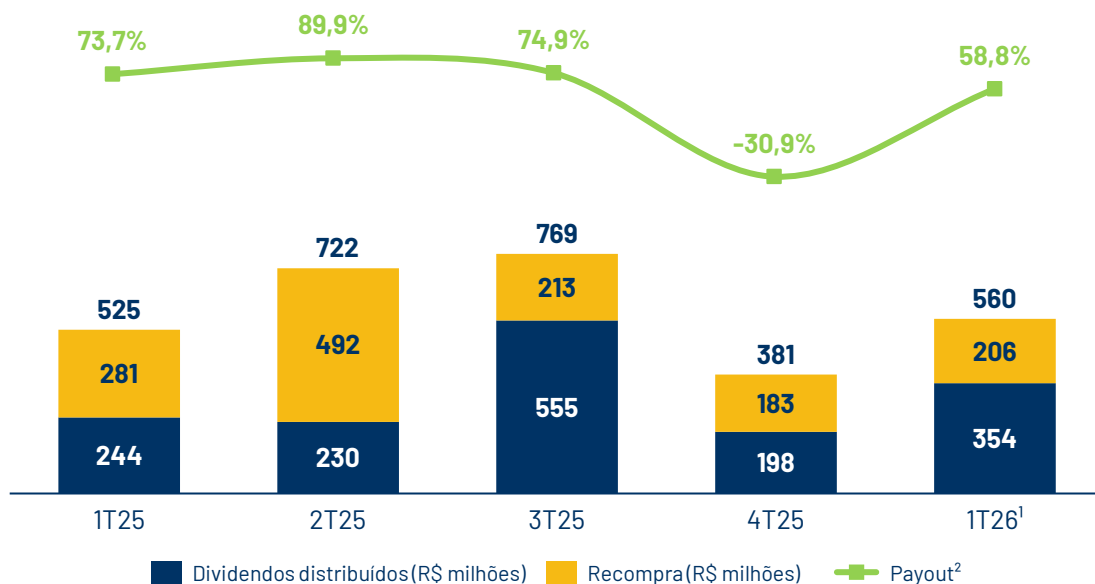
FitchRatings
BBB ESTÁVEL

STANDARD & POOR'S
BBB ESTÁVEL

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

Retorno aos acionistas

Contínua execução de recompra de ações e distribuição de dividendos acima do mínimo obrigatório



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
1T26 MONTANTE	R\$ 354,1 mi	R\$ 106,0 mi
POR AÇÃO	R\$ 0,18	R\$ 0,08

Programa de recompra de ações 2026 - Gerdau S.A.

- Total do programa: até 56,4 milhões de ações;
- Volume financeiro recomprado até 10 de abril de 2026: R\$ 210,7 milhões GGBR4/GGBR3;
- Cancelamento de 65% do total recomprado.



Novo programa de recompra de ações 2026 - Metalúrgica Gerdau S.A.

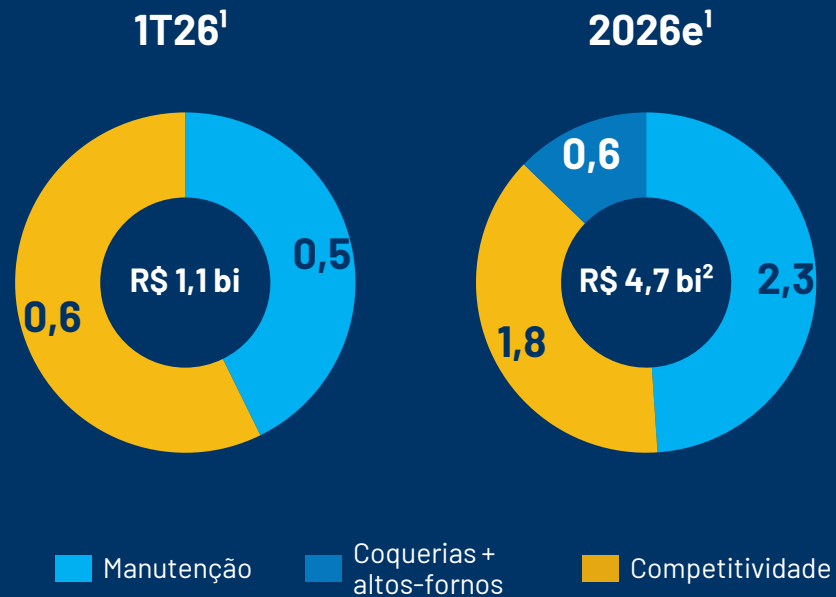
- GOAU4: até 10 milhões de ações preferenciais, equivalente a 0,8% das ações *outstanding*;
- Prazo de 18 meses (Out/2027).

¹ Dividendos considera os valores deliberados a serem pagos em 9 de junho de 2026 e recompra considera as operações realizadas até 31 de março de 2026. |
² Medição calculada considerando os proventos distribuídos e recompras de ações realizadas dividido pelo lucro líquido societário da controladora após a constituição de reservas previstas no Estatuto Social.

CAPEX

Investimentos em crescimento, competitividade e manutenção

Plataforma de mineração sustentável
Miguel Burnier - moagem



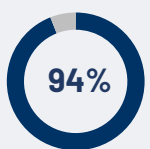
¹ Não contempla investimentos em controladas em conjunto e coligadas.
² Exposição por moeda: 2026, ~55% em US\$ e ~45% em R\$.

CAPEX Competitividade

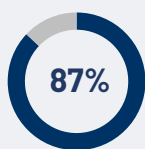
Principais Projetos: status 1T26

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER

AVANÇO FÍSICO



AVANÇO FINANCEIRO



START-UP: 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~ R\$ 1,1 BILHÃO

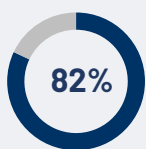
CAPEX: ~ R\$ 3,6 BILHÕES



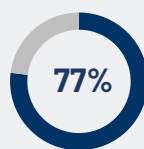
Moagem

PROCESSAMENTO DE SUCATA PINDAMONHANGABA

AVANÇO FÍSICO



AVANÇO FINANCEIRO



START-UP: 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 100 MILHÕES

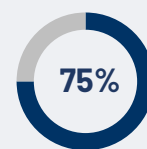
CAPEX: ~ R\$ 400 MILHÕES



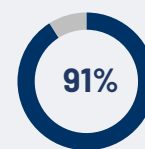
Pátio de Sucata

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"

AVANÇO FÍSICO



AVANÇO FINANCEIRO



START-UP (FASE 1): 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 275 MILHÕES

CAPEX: ~ R\$ 1,2 BILHÃO



Unidade de Processamento de Aço

Complexo Solar de Barro Alto START-UP Março/26

Reforça a matriz energética renovável, a competitividade e o desenvolvimento regional



CAPACIDADE INSTALADA

452 MWp

Maior projeto de geração fotovoltaica do estado de Goiás



GERAÇÃO ESTIMADA

111 MW médios

Suficiente para abastecer uma cidade de 350 mil habitantes



SUSTENTABILIDADE

+40 mil tCO₂e/ano

Emissões evitadas anualmente



INVESTIMENTO

R\$ 1,3 bi

R\$ 600 mi aportados diretamente pela Gerdau e o restante via Newave Capital

Modelo de negócio: 7 Sociedades de Propósito Especifico (SPEs) = 3 SPEs Gerdau + 4 SPEs Newave Energia



Autoprodução Gerdau: ~48 MWm (SPEs próprias)




~25 MWm (via participação de 40% na Newave Energia)

Complexo Solar de Barro Alto

Barro Alto **fortalece a estratégia de autoprodução** da Gerdau, **ampliando** previsibilidade de custos e **reduzindo** a exposição ao mercado spot.

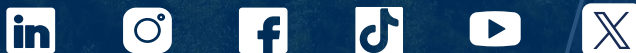
Com o projeto, a Gerdau alcança **42% de autoprodução no consumo total de energia**, sendo o complexo responsável por **13% do consumo de energia elétrica** da Companhia **no Brasil**.

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

 **Divulgação de resultados 2T26**
04.08.2026

Videoconferência
05.08.2026

Siga a Gerdau nas redes sociais.





1Q26 Earnings Release

April 28th, 2026

DISCLAIMER

This document may contain forward-looking statements. These statements are based on estimates, information or methods that may be incorrect or inaccurate and that may not occur. These estimates are also subject to risks, uncertainties, and assumptions that include, among other factors, general economic, political, and commercial conditions in Brazil and in the markets where we operate, as well as existing and future government regulations. Potential investors are cautioned that these forward-looking statements do not constitute guarantees of future performance, given that they involve risks and uncertainties. Gerdau does not undertake, and expressly waives, any obligation to update any of these forward-looking statements, which speak only as of the date they were made.





STRONG RESULTS IN NORTH AMERICA

Best EBITDA (Adj.) for a first quarter since 2022, accounting for **75% of consolidated EBITDA**.



COMPETITIVE PRESSURE IN BRAZIL

High import levels and stronger **seasonality** in the first quarter increased **competitive pressure** on the domestic market.



BARRO ALTO SOLAR COMPLEX

Start-up of **Barro Alto Solar Complex**, in Goiás, underscores the Company's strategy in pursuing greater **competitiveness and sustainability** in its operations in Brazil.



LAUNCH OF GERDAU NewEco PRODUCT LINE

New product line with lower carbon footprint, offering our customers a **competitive and sustainable solution** for their decarbonization journeys.



ADJUSTED EBITDA :

R\$ 3.0 b

25% quarterly growth with a positive performance **across all** reportable **segments**.



FREE CASH FLOW:

R\$ 16 m

Positive Free cash flow in a quarter typically characterized by higher working capital.



ADJUSTED NET INCOME:

R\$ 1.0 b

Growth vs. 4Q25: **51%**

EARNINGS PER SHARE¹:

R\$ 0.51

Vs. **(R\$ 0.66)** in 4Q25



1Q26 DIVIDENDS: Payment as of June 9, 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 354 mi** **R\$ 0.18/share**

METALÚRGICA GERDAU S.A.: **~R\$ 106 mi** **R\$ 0.08/share**



LEVERAGE:

0.74x ND/EBITDA

Solid balance sheet with **low leverage**



SHARE BUYBACK²:

Gerdau S.A.

% executed | R\$ invested:

21% | ~R\$ 211 m

% over outstanding shares:

0.6%

Total of 2026 program:

up to 56.4 M shares



CAPEX:

R\$ 1.1 b

~23% of total Capex planned for the year **invested**



GERDAU METALÚRGICA S.A. SHARE BUYBACK PROGRAM

Opening **of a new buyback program** at Metalúrgica Gerdau S.A., of up **10 M preferred shares (GOAU4)**.

BRAZIL

2Q26: Slight margin recovery

- Signs of a gradual recovery in domestic demand amid a still challenging environment;
- Slight upward trend in prices across certain product lines, aimed at mitigating increased cost pressures, particularly in logistics and energy/coal;
- Follow up of tariff systems renewal;

2026

- Moderate growth in demand is expected, in line with the IABR, particularly in infrastructure and civil construction;
- Monitoring interest rate-sensitive sectors (e.g., automotive, agribusiness, and capital goods), as well as inflationary pressures;
- Developments in trade defense measures, including anti-dumping;
- Start-up of the Miguel Burnier Mining Project.

NORTH AMERICA

2Q26: Margin growth

- Robust order backlog (~90 days) should sustain shipment volumes at a healthy level;
- Metal spread expansion (increases in steel prices outpacing changes in scrap costs);
- Operational efficiency gains should continue to contribute to the stability of the cost structure.

2026

- Positive outlook for the renewable energy and data center markets in the short term;
- Monitoring of Section 232 potential changes as well as formal review of the USMCA, scheduled for July 2026;
- Additional trade barriers in Canada and potential impact on import dynamics in the region;
- Start of Phase 1 of the Midlothian (TX) expansion.

Continued discipline in capital allocation and execution of the share buyback program



GERDAU

Shape the future

To ask questions, please indicate your name and institution via Raise Hand icon, wait to be announced.

Once announced, accept the prompt to activate your microphone and camera.

Q&A





GERDAU

Shape the future

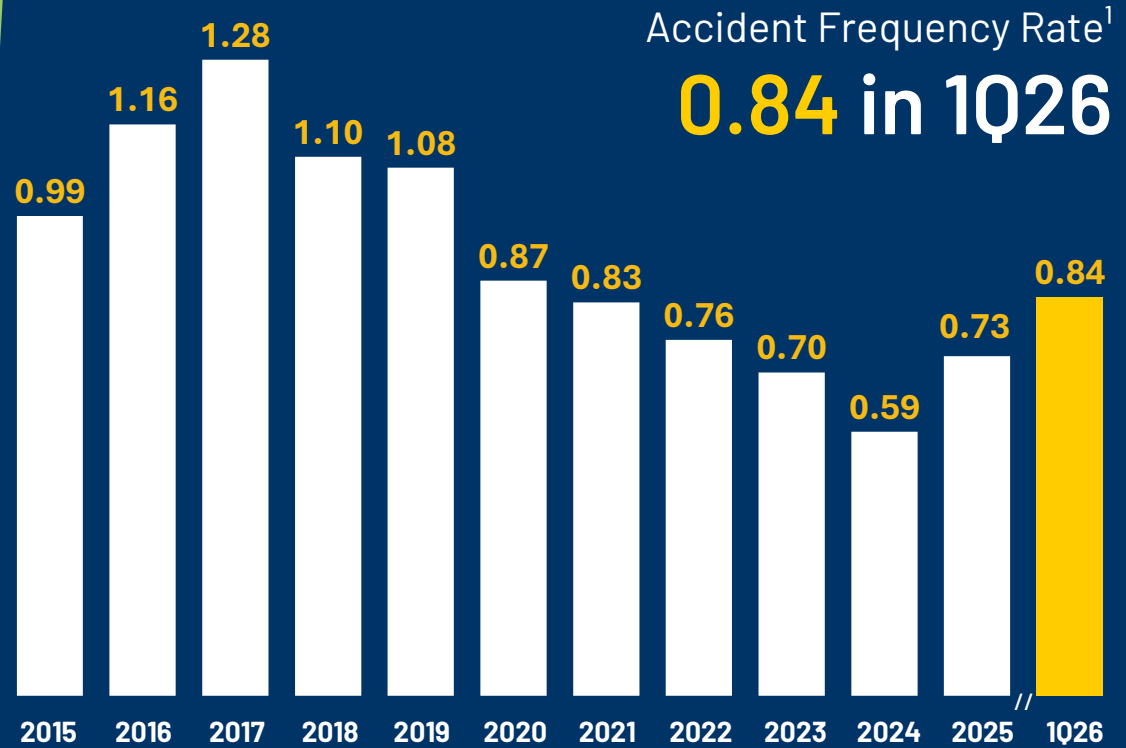
ANEXOS

Appendices



Workplace Safety

Continued focus **on people**



¹ Number of accidents per Million Hours Worked per each Gerdau employee.



QUARTERLY OVERVIEW

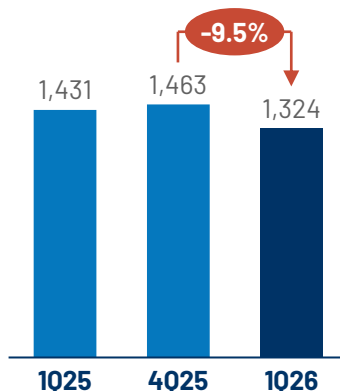
- Imported steel penetration reached 27% in the quarter, up 2 p.p. versus 4Q25, and remained the main pressure on the domestic market;
- Lower shipment volumes reflected stronger seasonality in the first months of 2026, with both domestic and export markets contracting amid weaker global demand;
- Net sales were 13% lower than in 4Q25, driven by lower shipment volumes and a still pressured pricing environment;
- Cost of goods sold per tonne was 5% lower than in 4Q25, benefited from lower costs following maintenance shutdowns, which offset input and freight cost pressures.

UTILIZATION RATE

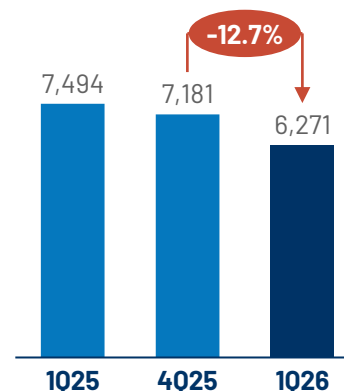
Rolled Steel **60%** | Crude Steel **74%**



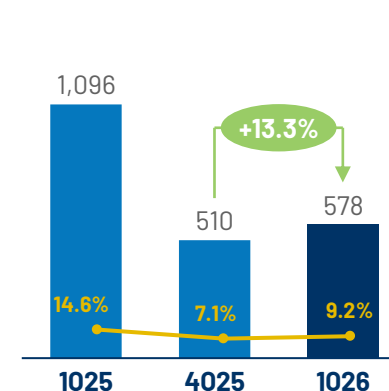
Shipments
(1,000 tonnes)



Net Sales
(R\$ million)

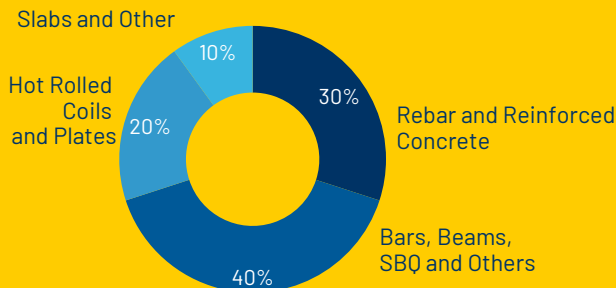


EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹

Long Steel **70%**
Flat Steel **30%**



MARKETS OF OPERATION¹



~45%
Industry, Agriculture and Others



~40%
Civil construction

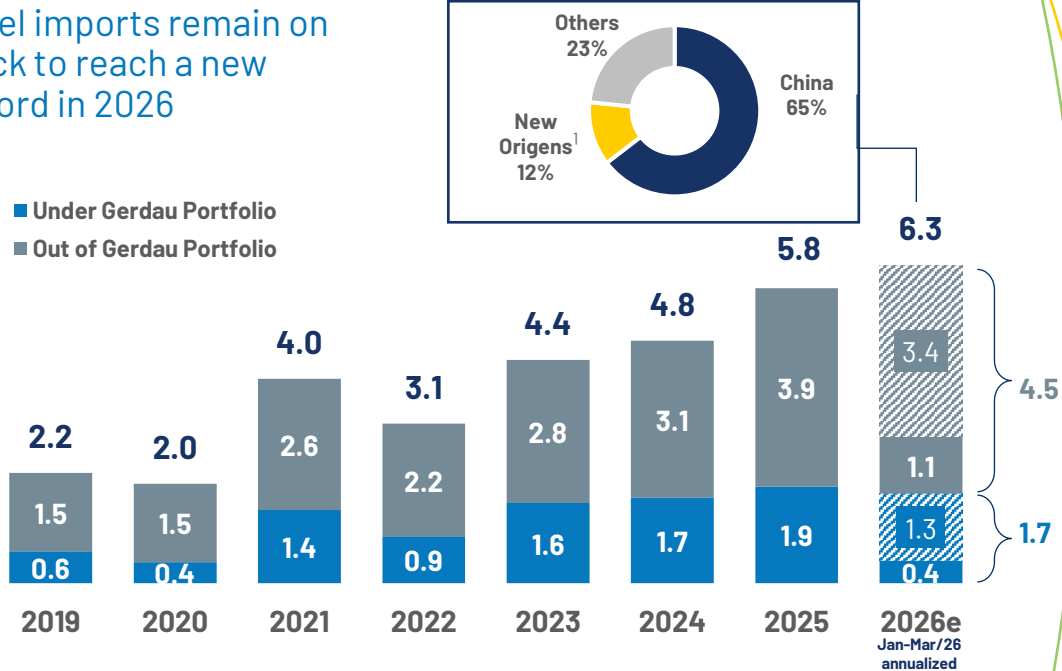


~15%
Automotive

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 1Q26 volumes.

Lack of level playing field and ineffective trade defense measures

Steel imports remain on track to reach a new record in 2026



Source: Comexstat ¹ New Origins: Egypt, Peru, Russia, Vietnam, India, Indonesia, Hong Kong, Thailand, Malaysia, Singapore, and Taiwan.

Steel import penetration rate



Source: Brazil Steel Institute

TRADE DEFENSE

Import Tariffs

Quota + 25% tariff

16 NCMs: 12 flat steel and 4 long steel
 8 NCMs: 5 flat steel and 3 long steel

Valid through Jun 2026

25% tariff

7 NCMs for drawn products
 4 NCMs for drawn products

Valid through Jun 2026

10 NCMs: 7 flat steel and 3 long steel
 4 NCMs: 1 flat steel e 3 long steel

Valid through Feb 2027

Anti-dumping

Flat bar (alloy steel)

Valid through 2027

Plates

Valid through 2030

Hot-rolled coils

Positive preliminary decision
 Expected in 2H 2026

Wire rod

Production chain mobilization

Other industrial sectors working on trade defense issues

Surcharge claim: screws / automotive (for hybrid and electric vehicles / wind turbines)



QUARTERLY OVERVIEW

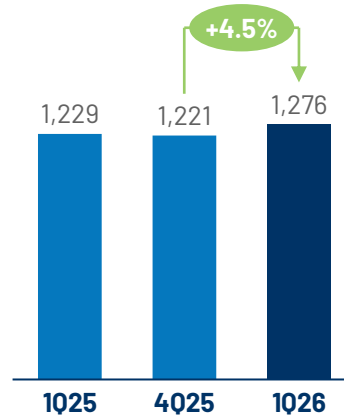
- Shipment volume was 5% higher than in 4Q25, driven by the typical recovery following year-end seasonality, driven by the non-residential construction and renewable energy segments, as well as stronger demand from the distribution channel;
- Backlog remained above the average of recent quarters (~70 days), ending 1Q26 at over 90 days;
- Net sales were 8% higher than in 4Q25, reflecting higher volumes and prices, in line with the growth strategy focused on improving the product mix;
- Cost of goods sold per tonne remained stable versus 4Q25, with efficiency gains offsetting scrap and energy cost pressures.

UTILIZATION RATE

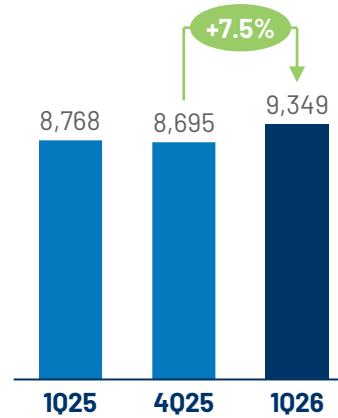
Rolled Steel 89% | **Crude Steel 88%**



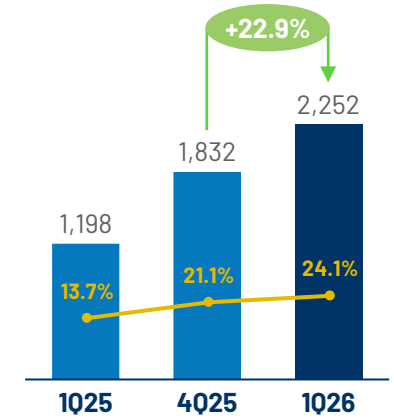
Shipments
(1,000 tonnes)



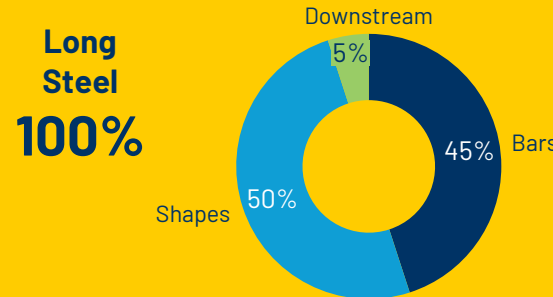
Net Sales
(R\$ million)



EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹

~60%
Manufacturing, Energy, and Automotive

~40%
Non-residential Construction and Infrastructure

¹ The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 1Q26 volumes.



QUARTERLY OVERVIEW

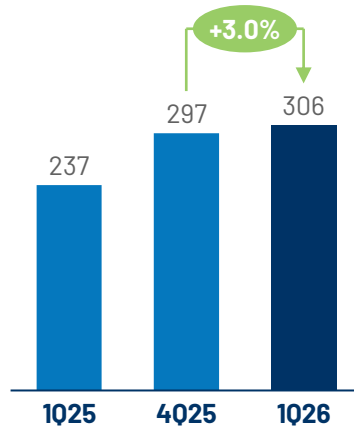
- Steel shipments up 3% versus 4Q25, driven by higher volumes in Peru, supported by stronger construction demand;
- Net sales were 6% lower than in 4Q25 due to a less favorable sales mix in Argentina (with a higher share of exports), as well as prices pressured by weak domestic demand;
- Cost of goods sold per tonne 11% lower than 4Q25, reflecting lower maintenance costs and improved rolling mill efficiency in Peru, resulting in the best performance of the last seven quarters.

UTILIZATION RATE

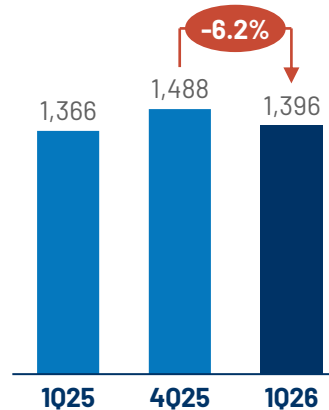
Rolled Steel 97% | **Crude Steel 73%**



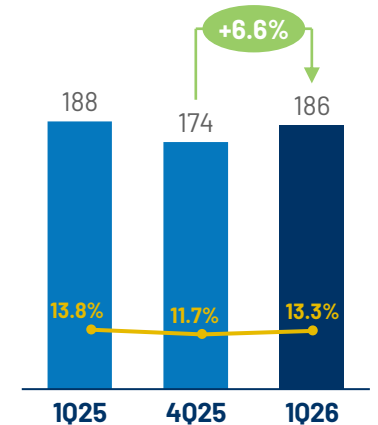
Shipments
(1,000 tonnes)



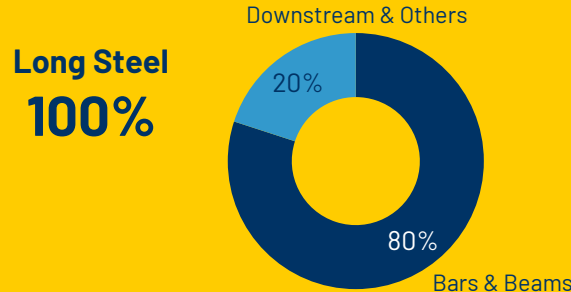
Net Sales
(R\$ million)



EBITDA
(R\$ million and margin)



PRODUCT PORTFOLIO¹



MARKETS OF OPERATION¹

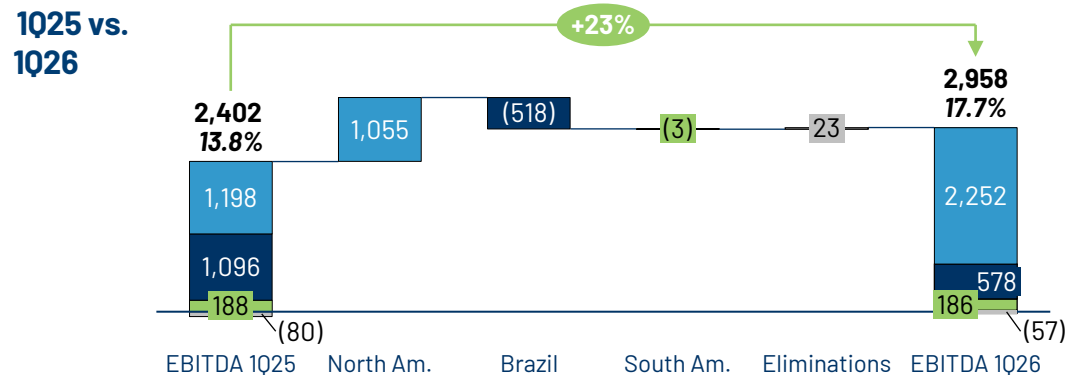
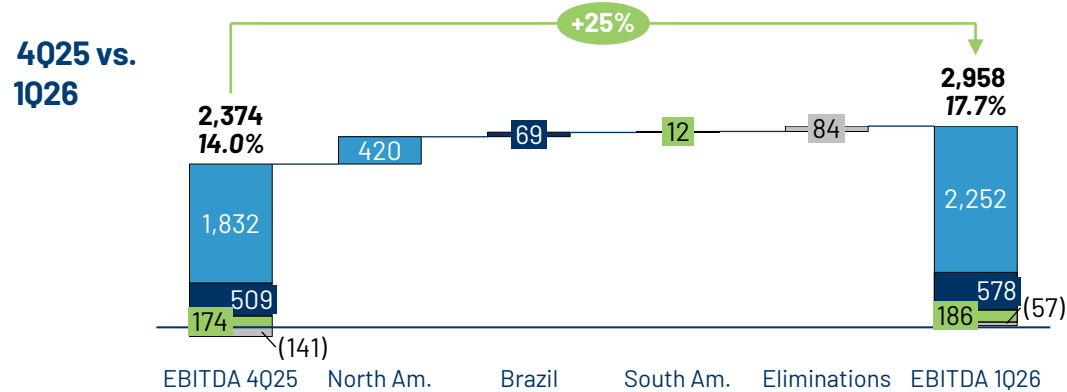


¹The participation values of products and markets are approximate and do not refer to 1Q26 volumes.

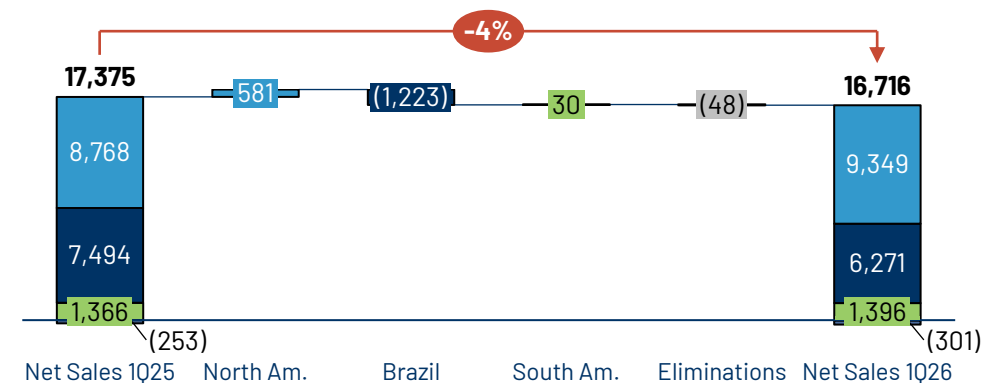
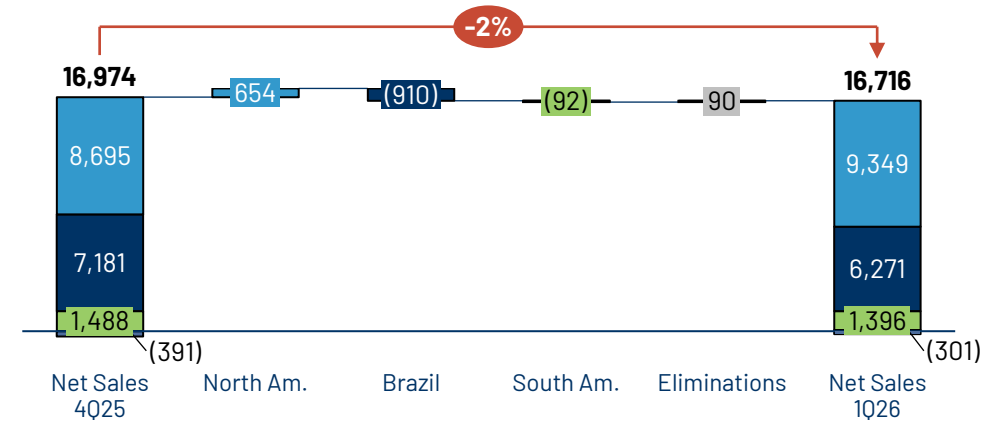
Operational performance

Importance of geographic diversification for resilient results

ADJUSTED EBITDA (R\$ million) and ADJUSTED EBITDA MARGIN¹



NET SALES² (R\$ million)

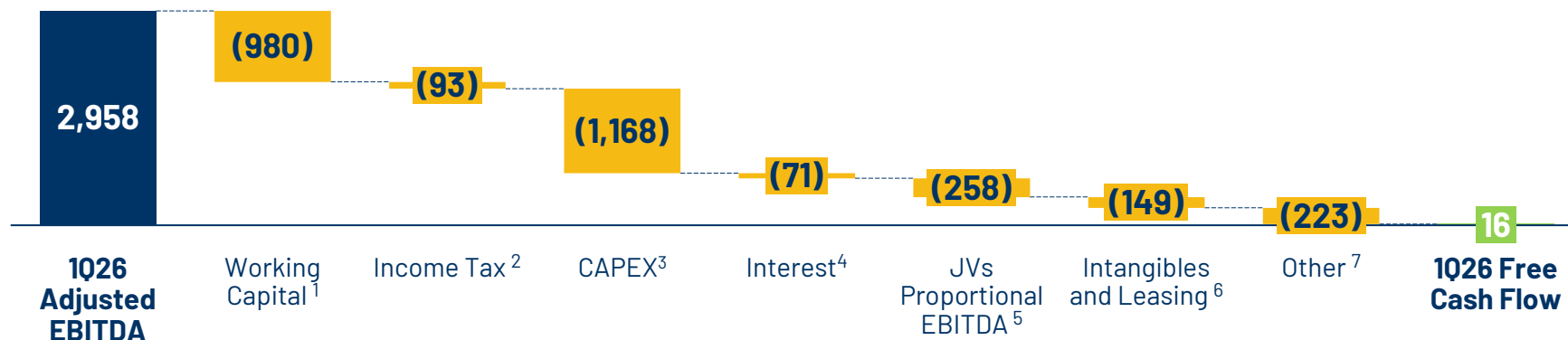


■ North Am. ■ Brazil ■ South Am. ■ Eliminations

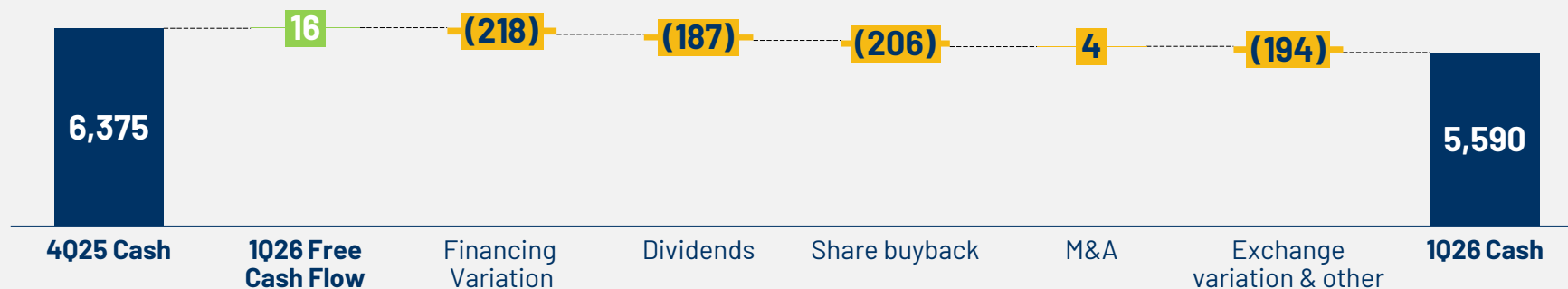
¹Non-accounting measurement prepared by the Company. The Company states the Adjusted EBITDA to provide additional information on cash generated in the period. ²Includes iron ore and co-products sales.

Cash flow & net cash variation

CASH FLOW (R\$ million)



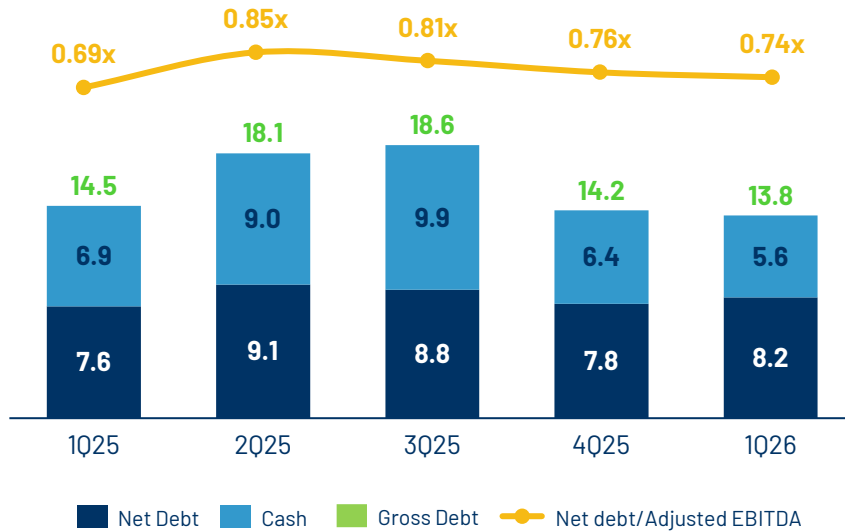
NET CASH VARIATION (R\$ million)



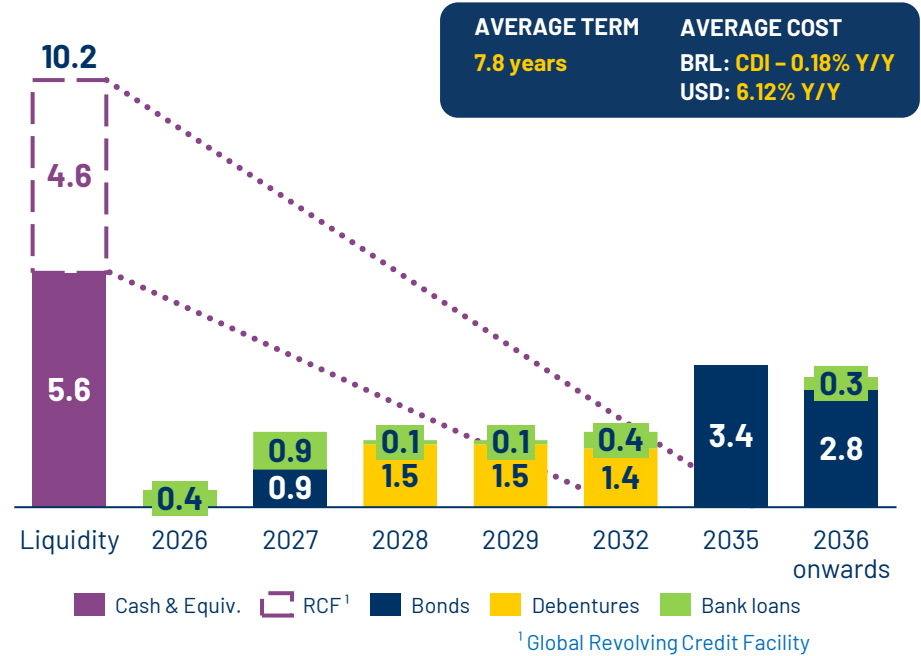
¹ Includes the cash effect of customers, inventories, and suppliers accounts. ² Includes the addition of R\$1.2 billion in CAPEX investments in 1Q26, adjusted for the cash effect of the change in accounts payable to Property, plant, and equipment suppliers in the amount of R\$70 million, related to acquisitions from previous periods paid in the current period. ³ Includes the payment of interest on loans and financing and interest on lease. ⁴ Proportional EBITDA of the joint ventures net of dividends received from these JVs. ⁵ Disbursements for other intangible assets and lease payments. ⁶ Other changes include Other Assets and Liabilities accounts.

Liquidity & indebtedness

CASH, DEBT, AND LEVERAGE (R\$ billion)



LIQUIDITY POSITION AND DEBT AMORTIZATION¹ (R\$ billion)



GERDAU FINANCIAL POLICY :

GROSS DEBT
< R\$12 BILLION



AVERAGE TERM
> 6 YEARS



NET DEBT / EBITDA
≤ 1.5X



FitchRatings

BBB STABLE

STANDARD
& POOR'S

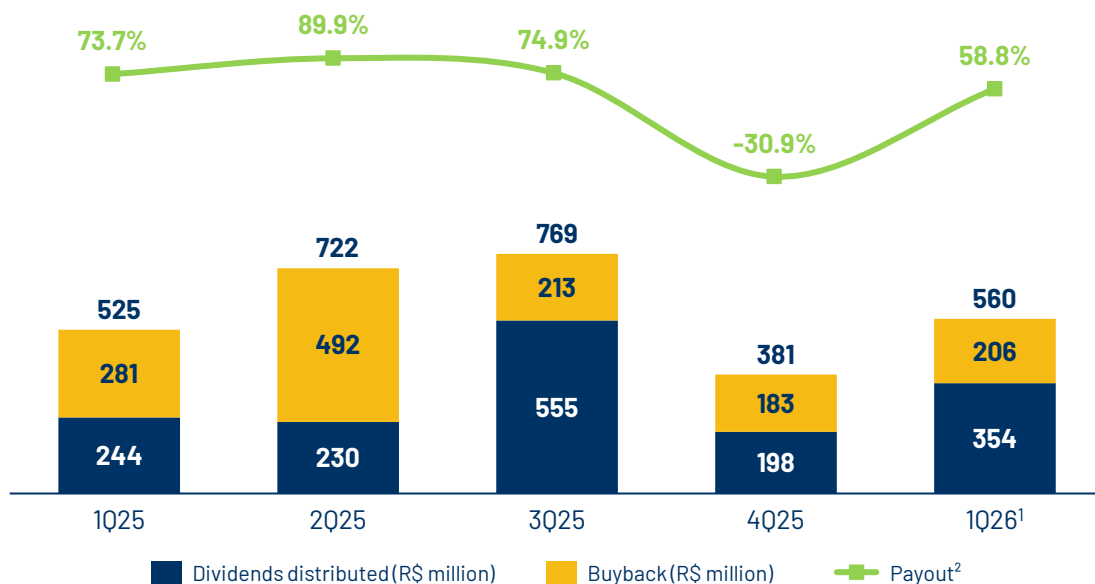
BBB STABLE

MOODY'S

Baa2 STABLE

Return to shareholders

Continued share buyback and distribution of dividends above the mandatory minimum

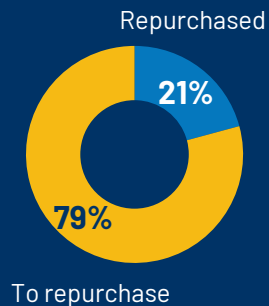


DISTRIBUTION OF DIVIDENDS

	Gerdau S.A.	Metalúrgica Gerdau S.A.
1Q26 AMOUNT	R\$354.1mi	R\$106.0m
PER SHARE	R\$0.18	R\$0.08

2026 Share Buyback Program - Gerdau S.A.

- Total for the program: up to 56.4 million shares
- Financial volume repurchased as of April 10, 2026: R\$210.7 million GGBR4/GGBR3
- Cancellation of 65% of the total repurchased



New 2026 Share Buyback Program - Metalúrgica Gerdau S.A.

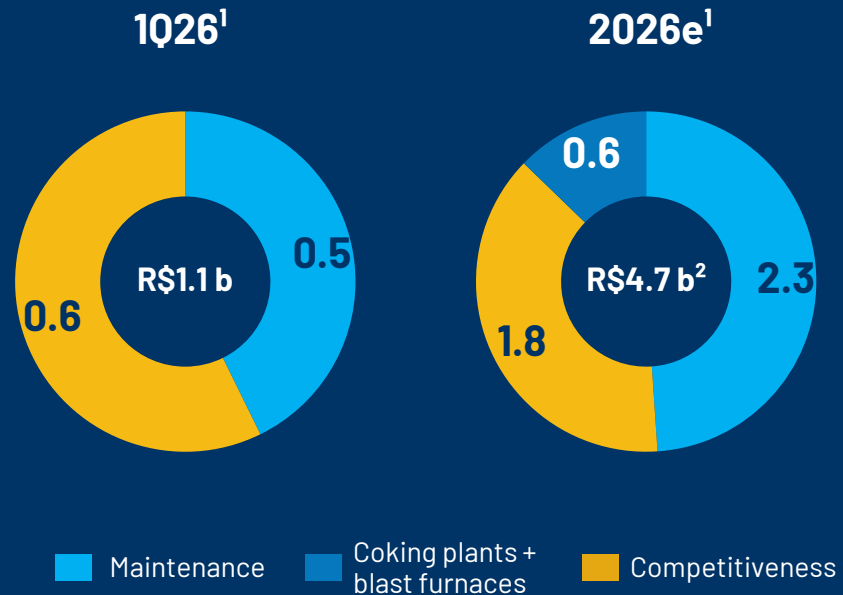
- GOAU4: up to 10 million preferred shares, equivalent to 0.8% of the outstanding shares
- 18-month term (Oct 2027)

¹ Dividends consider the amounts resolved to be paid on June 9, 2026 and buyback considers operations carried out until March 31, 2026. ² Measurement calculated considering payout and shares repurchased divided by the parent company's corporate net income after recording the reserves provided for in its Bylaws.

CAPEX

Investments in business growth, competitiveness, and maintenance

Miguel Burnier sustainable mining platform-grinding



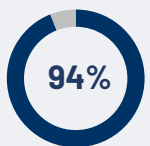
¹ Does not include investments in jointly-controlled entities and associates.
² Exposure by currency: 2026, ~55% in USD and ~45% in BRL.

Competitiveness CAPEX

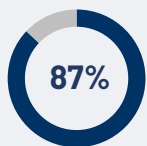
Main Projects: status 1Q26

MIGUEL BURNIER MINING

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$1.1 BILLION

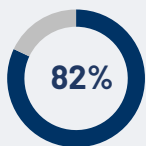
CAPEX: ~ R\$3.6 BILLION



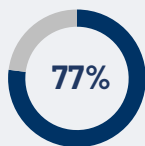
Grinding

SCRAP PROCESSING PINDAMONHANGABA

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP: **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$100 MILLION

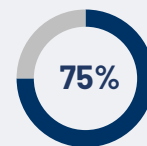
CAPEX: ~ R\$ 400 MILLION



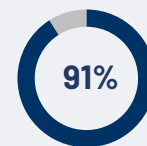
Scrap Yard

MIDLOTHIAN EXPANSION "PHASE 1"

PHYSICAL
PROGRESS



FINANCIAL
PROGRESS



START-UP (PHASE 1): **SECOND SEMESTER OF 2026**

POTENTIAL EBITDA: ~R\$ 275 MILLION

CAPEX: ~ R\$ 1.2 BILLION



Steel Processing Facility

Barro Alto Solar Complex

START-UP March 2026

Reinforces the renewable energy matrix, competitiveness, and regional development



INSTALLED CAPACITY

452 MWp

Largest photovoltaic generation project in the state of Goiás



ESTIMATED GENERATION

Average 111 MWm

Sufficient to supply a city of 350,000 inhabitants



SUSTAINABILITY

+40,000 tCO₂e/year

Emissions avoided annually

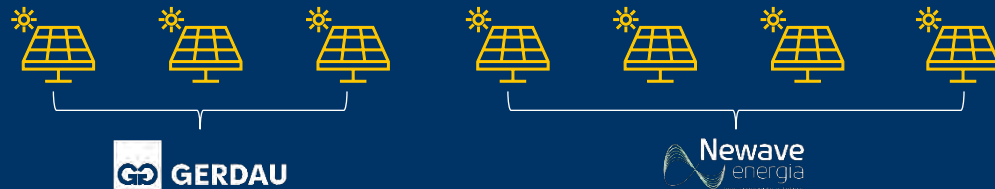


INVESTMENT

R\$ 1.3 b

BRL 600 million invested directly by Gerdau, with the remaining amount via Newave Capital.

Business model: 7 Special Purpose Entities (SPEs) = 3 Gerdau SPEs + 4 Newave Energia SPEs



Gerdau self-generation: ~48 MWm (Own SPEs)

+

~25 MWm (through 40% stake in Newave Energia)

Barro Alto Solar Complex

Barro Alto **strengthens** Gerdau's **self-generation strategy**, **enhancing** cost predictability and **reducing** exposure to the spot market.

With this Complex, Gerdau reaches **42% self-generation of its total energy consumption**, with the complex accounting for **13% of the Company's electricity consumption in Brazil**.

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

**Earnings
Release 2026
August 4, 2026**

**Videoconference
August 5, 2026**

Siga a Gerdau nas redes sociais.

