



Divulgação de Resultados 1T26

28 de abril de 2026

DECLARAÇÃO

Esta apresentação pode conter afirmações que constituem previsões para o futuro. Essas previsões são dependentes de estimativas, informações ou métodos que podem estar incorretas ou imprecisas e podem não se realizar. Essas estimativas também são sujeitas a riscos, incertezas e suposições, que incluem, entre outras: condições gerais econômicas, políticas e comerciais no Brasil e nos mercados onde atuamos e regulamentações governamentais existentes e futuras. Possíveis investidores são aqui alertados de que nenhuma dessas previsões é garantia de futuro desempenho, pois envolvem riscos e incertezas. A empresa não assume, e especificamente nega, qualquer obrigação de atualizar quaisquer previsões, que fazem sentido apenas na data em que foram feitas.





FORTE RESULTADO NA AMÉRICA DO NORTE

Melhor EBITDA ajustado para um primeiro trimestre desde 2022, representando **75% do EBITDA consolidado**.



PRESSÃO COMPETITIVA NO BRASIL

Importações elevadas e sazonalidade mais intensa no início do ano ampliaram a **pressão competitiva** no mercado doméstico.



COMPLEXO SOLAR DE BARRO ALTO

Inauguração do **Complexo Solar de Barro Alto**, em Goiás, reforça a estratégia na busca por maior **competitividade** e sustentabilidade das operações no Brasil.



LANÇAMENTO DA LINHA DE PRODUTOS GERDAU NewEco

Nova linha de produtos com menor pegada de carbono, oferecendo aos nossos clientes uma **solução sustentável** e competitiva para suas jornadas de descarbonização.



EBITDA AJUSTADO:

R\$ 3,0 bi

Crescimento trimestral de 25%, com desempenho positivo **em todas as segmentos** reportáveis.



FLUXO DE CAIXA LIVRE:

R\$ 16 mi

Fluxo de Caixa Livre positivo em um trimestre tipicamente marcado por maior capital de giro.



LUCRO LÍQUIDO AJUSTADO:

R\$ 1,0 bi

Crescimento vs. 4T25: **51%**

LUCRO POR AÇÃO¹:

R\$ 0,51

Vs. **(R\$ 0,66)** no 4T25



DIVIDENDOS 1T26: Pagamento a partir de 9 de junho de 2026

GERDAU S.A.: **~R\$ 354 mi** **R\$ 0,18/ação**

METALÚRGICA GERDAU S.A.: **~R\$ 106 mi** **R\$ 0,08/ação**



ALAVANCAGEM:

0,74x Dív. Líq./EBITDA

Balço patrimonial **sólido** com **baixa alavancagem**



RECOMPRA DE AÇÕES²: **Gerdau S.A.**

% executado | R\$ investido **21% | ~R\$ 211 mi**

% sobre ações *outstanding* **0,6%**

Total do programa 2026 **até 56,4 M de ações**



INVESTIMENTOS EM CAPEX:

R\$ 1,1 bi

~23% do Capex total previsto para o ano **investido**



PROGRAMA DE RECOMPRA DE AÇÕES METALÚRGICA GERDAU S.A.

Abertura de **novo programa de recompra** em Metalúrgica Gerdau S.A., de até **10 M de ações preferenciais (GOAU4)**.

BRASIL

2T26: Leve recuperação de margens

- Sinais de retomada gradual da demanda doméstica, em um ambiente ainda desafiador;
- Dinâmica levemente positiva de preços em algumas linhas de produtos, com o objetivo de compensar a maior pressão de custos (especialmente em logística e energéticos);
- Acompanhamento da renovação do sistema cota-tarifa;

2026

- Expectativa de crescimento moderado da demanda, em linha com o IABR, com destaque para infraestrutura e construção civil;
- Monitoramento de setores mais sensíveis ao ambiente de juros elevados, como automotivo, agronegócio e bens de capital, além dos impactos inflacionários;
- Evolução das medidas de defesa comercial, incluindo antidumping;
- Início da operação do Projeto de Mineração em Miguel Burnier.

AMÉRICA DO NORTE

2T26: Expansão de margens

- Carteira de pedidos robusta (~90 dias) deve sustentar volumes de vendas em patamar saudável;
- Expansão do *metal spread*, com aumentos de preços do aço superando a variação dos custos da sucata;
- Ganhos de eficiência operacional devem seguir contribuindo para a estabilidade da estrutura de custos.

2026

- Tendência positiva para os mercados de energia renovável e *data centers* no curto prazo;
- Monitoramento dos desdobramentos da Seção 232 e da revisão formal do USMCA, prevista para julho/26;
- Evolução de barreiras comerciais adicionais no Canadá e potenciais impactos sobre a dinâmica de importações na região;
- Início da 1ª fase da expansão de Midlothian (TX).

Continua disciplina na alocação de capital e execução do programa de recompra de ações



GERDAU

O futuro se molda

Para fazer perguntas, indique seu nome e instituição pelo ícone *Raise Hand* e aguarde ser anunciado.

Ao ser anunciado, aceite a solicitação para ativar microfone e câmera.

Q&A





GERDAU

O futuro se molda

Anexos



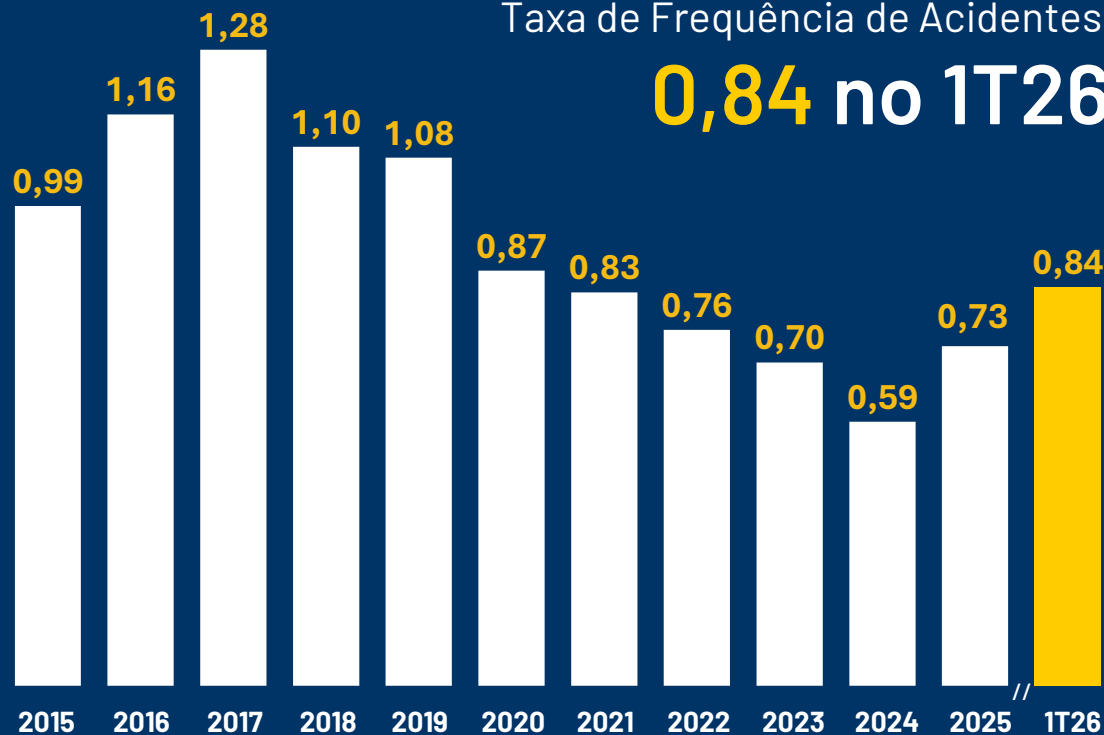
Segurança do Trabalho

Foco contínuo **nas pessoas**



Taxa de Frequência de Acidentes¹

0,84 no 1T26



¹ Nº de acidentes por milhão de horas trabalhadas por cada colaborador da Gerdaul.



OVERVIEW TRIMESTRAL

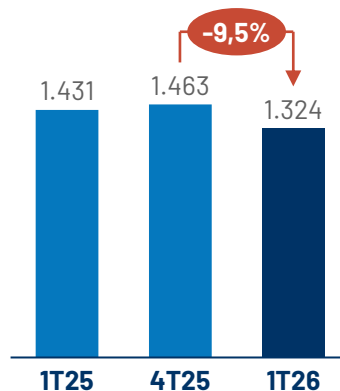
- Taxa de penetração de aço importado atinge 27% no trimestre, 2 p.p superior ao 4T25, e continua sendo a principal pressão sobre o mercado interno;
- Menor volume de vendas, refletindo uma sazonalidade mais intensa nos primeiros meses de 2026, com mercados interno e exportação em retração (demanda global enfraquecida);
- Receita líquida 13% inferior ao 4T25 em função do menor volume de vendas e de um ambiente de preços ainda pressionado;
- CVT/t 5% inferior ao 4T25, beneficiado pela redução de custos após paradas de manutenção, o que mitigou as pressões de insumos e frete.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

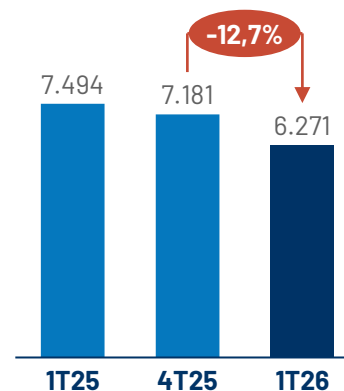
Laminados 60%

Aço 74%

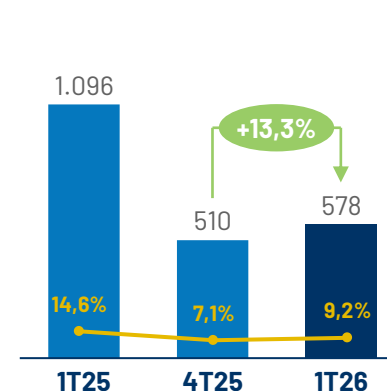
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

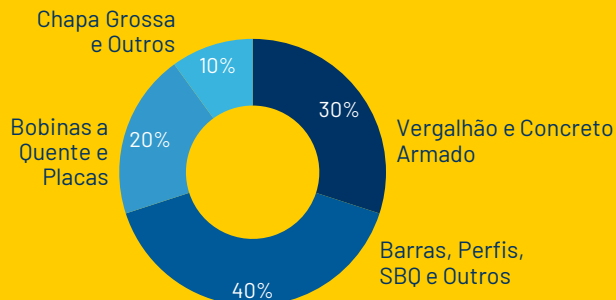


EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
70%
Planos
30%



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~45%

Indústria, Agro e Outros



~40%

Construção civil



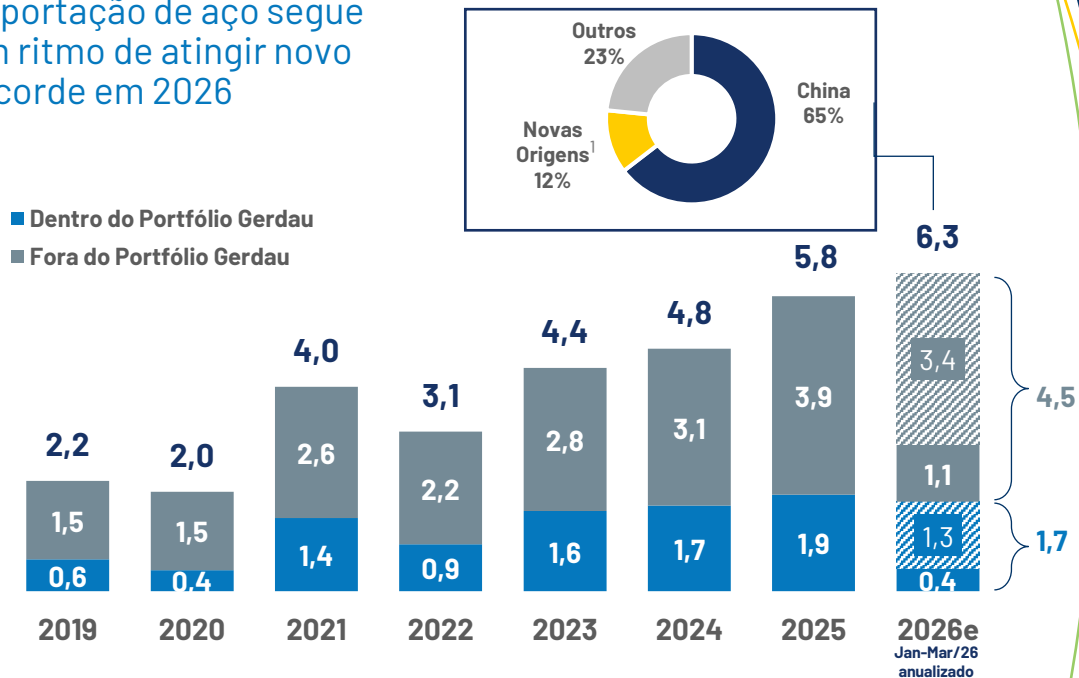
~15%

Automotivo

¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.

Falta de isonomia competitiva e medidas ineficazes de defesa comercial

Importação de aço segue em ritmo de atingir novo recorde em 2026



Fonte: Comexstat ¹ Novas Origens: Egito, Peru, Rússia, Vietnã, Índia, Indonésia, Hong Kong, Tailândia, Malásia, Singapura e Taiwan.

Taxa de penetração das importações



Fonte: Instituto Aço Brasil

DEFESA COMERCIAL

Elevação tarifária

Cota + tarifa de 25%

16 NCMs: 12 planos e 4 longos

8 NCMs: 5 planos e 3 longos

Vigente até Jun/2026

Tarifa de 25%

7 NCMs de aços treilados

4 NCMs de aços treilados

Vigente até Jun/2026

10 NCMs: 7 planos e 3 longos

4 NCMs: 1 planos e 3 longos

Vigente até Fev/2027

Antidumping

Barra Chata (aço ligado)

Vigente até 2027

Chapa grossa

Vigente até 2030

Bobinas a quente

Decisão preliminar positiva
Previsão: 2º semestre de 2026

Fio máquina

Mobilização da cadeia produtiva

Ampliação dos setores industriais atuando nos temas de defesa comercial

Pleito de sobretaxação: parafusos / automotivo (para híbridos e elétricos / aerogeradores)



OVERVIEW TRIMESTRAL

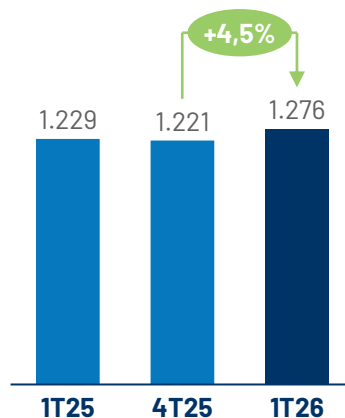
- Volume de vendas 5% superior ao 4T25, explicado pela retomada típica após a sazonalidade de final de ano. Destaque para os segmentos de construção não-residencial, energia renovável e maior demanda do canal de distribuição;
- Carteira de pedidos acima da média dos últimos trimestres (~70 dias), encerrando o 1T26 em patamar superior a 90 dias;
- Receita líquida 8% superior ao 4T25, refletindo o aumento de volumes e preços, em linha com a estratégia de crescimento baseada em melhorar o mix de produtos;
- CVT/t estável em relação ao 4T25, com ganhos de eficiência mitigando pressões de sucata e energia.

NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

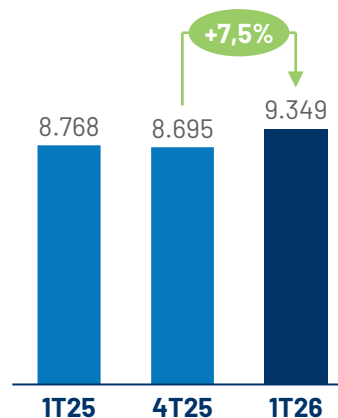
Laminados **89%**

Aço **88%**

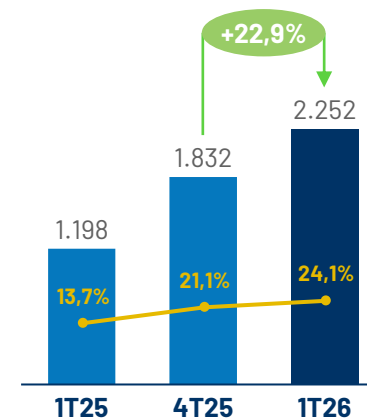
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

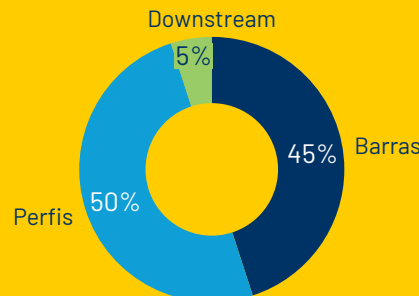


EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
100%



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~60%
Manufatura, Energia e Automotivo



~40%
Construção não-residencial e Infraestrutura

¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.



OVERVIEW TRIMESTRAL

- Vendas de aço 3% superiores ao 4T25, impulsionadas por maiores volumes no Peru (sustentados pela maior demanda da construção civil);
- Receita líquida 6% inferior ao 4T25 em função do mix de vendas menos favorável na Argentina (com maior participação de exportações), além de preços pressionados pela baixa demanda doméstica;
- CVT/t 11% inferior ao 4T25, refletindo a redução dos custos de manutenção e o melhor patamar de eficiência dos laminadores no Peru (melhor dos últimos 7 trimestres).

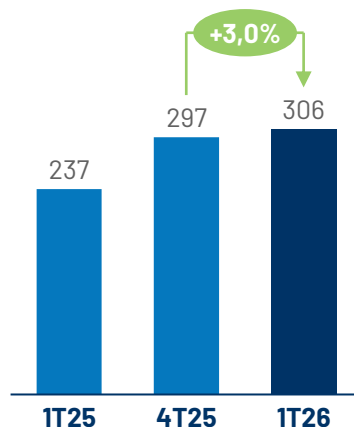
NÍVEL DE UTILIZAÇÃO

Laminados 97%

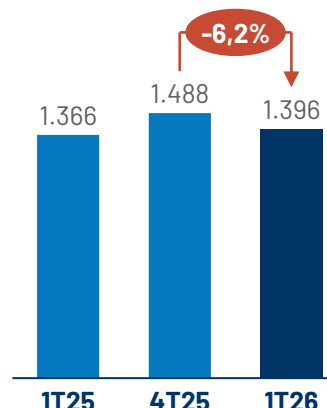
Aço 73%



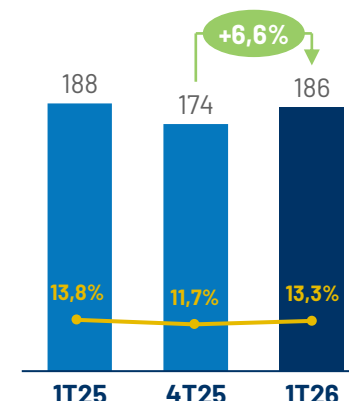
Volume de Vendas
(1.000 toneladas)



Receita Líquida
(R\$ milhões)

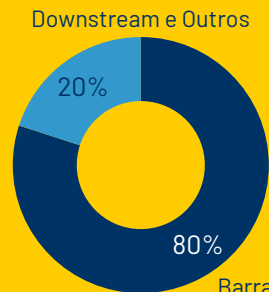


EBITDA
(R\$ milhões e margem)



PORTFOLIO DE PRODUTOS¹

Longos
100%



MERCADOS DE ATUAÇÃO¹



~70%
Distribuição (semi acabados)



~20%
Construção civil



~10%
Indústria

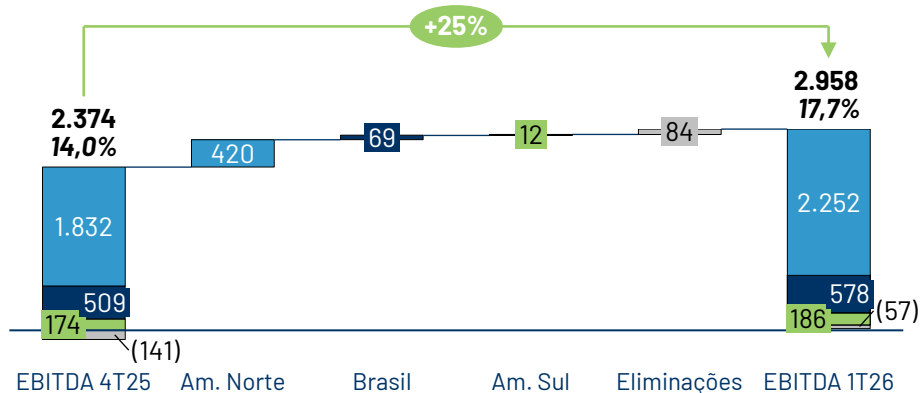
¹ Valores de participação de produtos e mercados de atuação são estimativas aproximadas e não se referem às entregas do 1T26.

Desempenho operacional

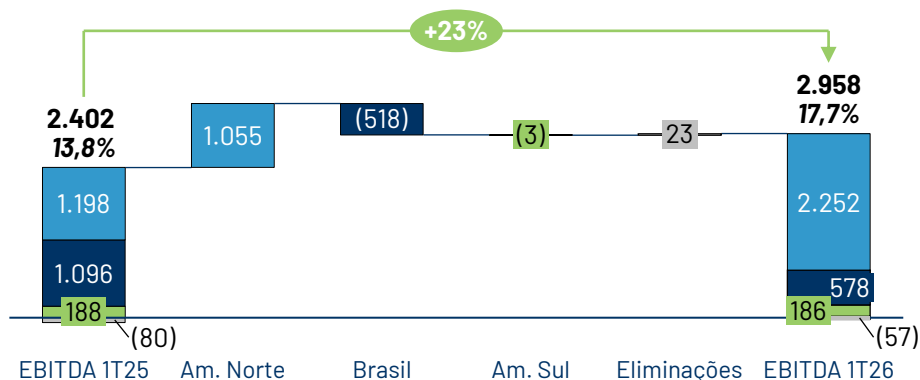
Importância da diversificação geográfica para resiliência dos resultados

EBITDA AJUSTADO (R\$ milhões) e MARGEM EBITDA AJUSTADA¹

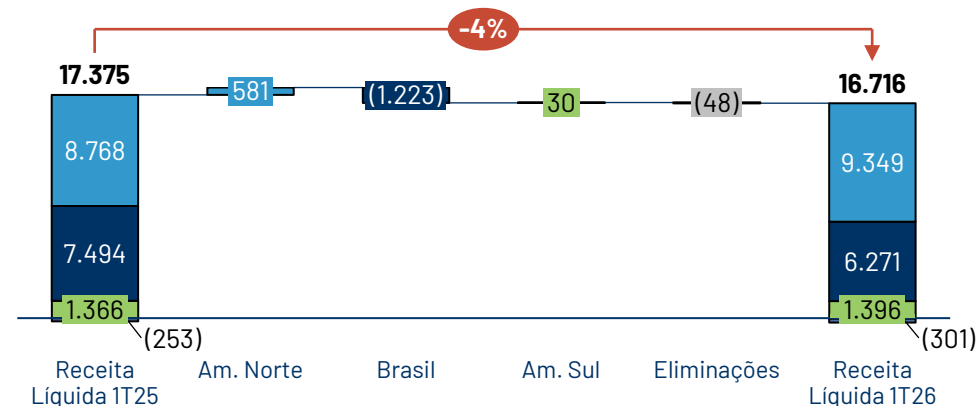
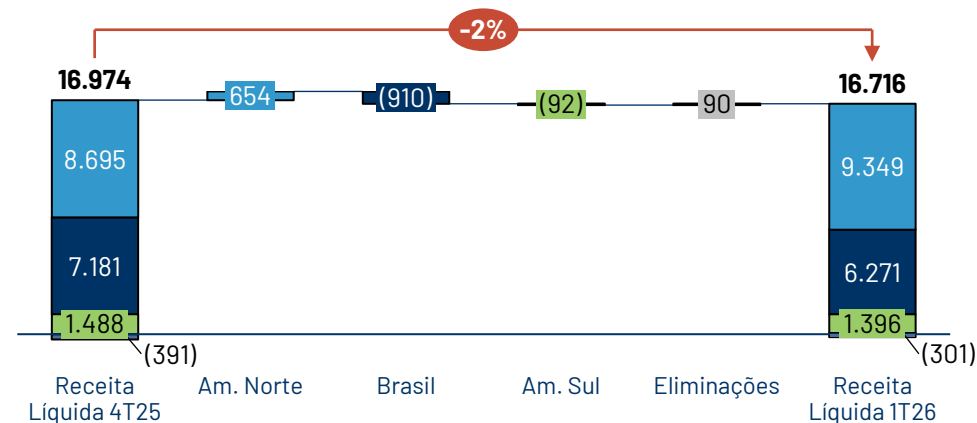
4T25 vs. 1T26



1T25 vs. 1T26



RECEITA LÍQUIDA² (R\$ milhões)



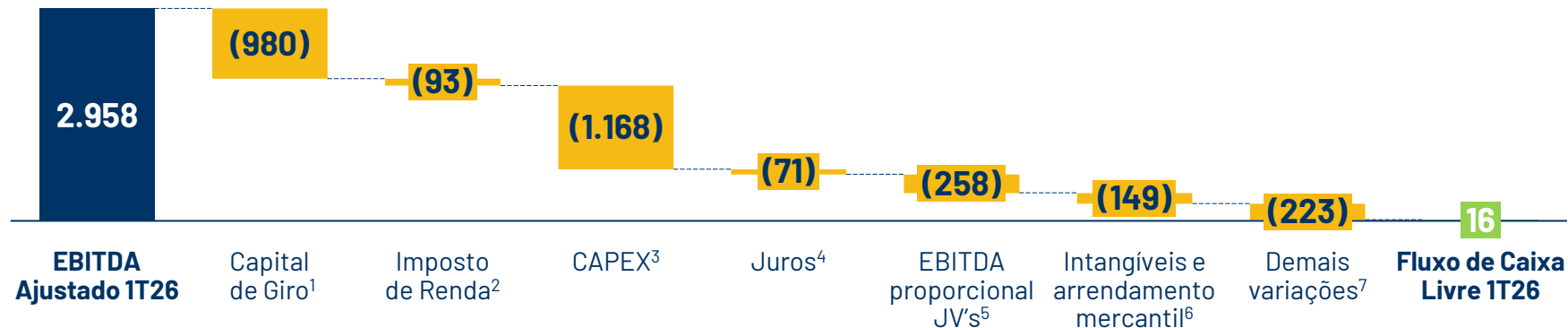
Am. Norte Brasil Am. Sul Eliminações

¹Medição não contábil elaborada pela Companhia. A Companhia apresenta o EBITDA Ajustado para fornecer informações adicionais sobre a geração de caixa no período. ²Inclui receitas de venda de minério de ferro e co-produtos.

Fluxo de caixa & variação líquida de caixa

FLUXO DE CAIXA

(R\$ milhões)



VARIAÇÃO LÍQUIDA DE CAIXA

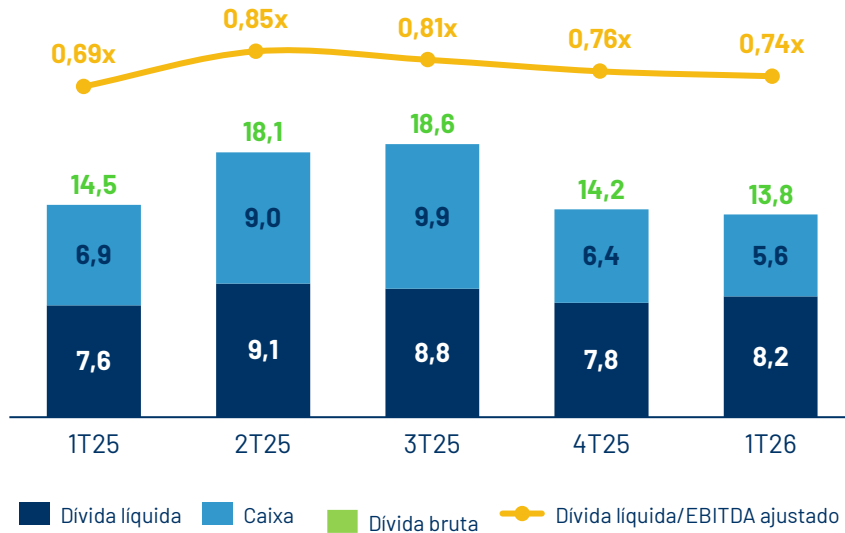
(R\$ milhões)



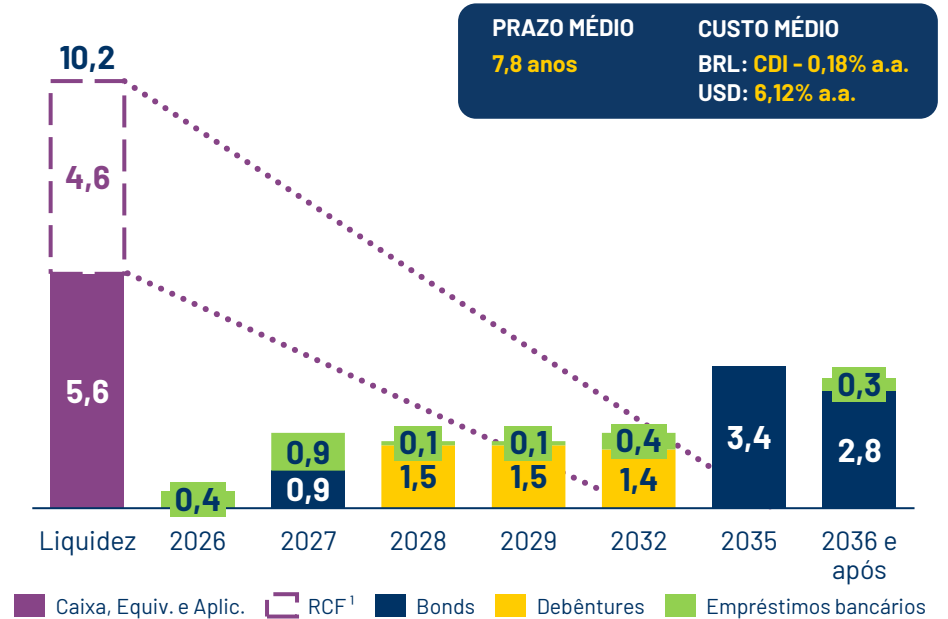
¹ Inclui o efeito caixa das contas de clientes, estoques e fornecedores. | ² Inclui as adições de investimentos em CAPEX no 1T26 no valor de R\$ 1,2 bilhões, ajustados pelo efeito caixa da variação do contas a pagar com fornecedores de imobilizado no valor de R\$ 70 milhões, relativo a aquisições em períodos anteriores, pagas no período em curso. | ³ Inclui o pagamento de juros de empréstimos e financiamentos e os juros de arrendamento mercantil. | ⁴ EBITDA proporcional das joint ventures líquido dos dividendos recebidos destas JV's. | ⁵ Desembolsos com outros ativos intangíveis e pagamentos de arrendamento mercantil. | ⁶ Demais variações inclui as contas de Outros Ativos e Passivos.

Liquidez & endividamento

CAIXA, DÍVIDA E ALAVANCAGEM (R\$ bilhões)



POSIÇÃO DE LIQUIDEZ E AMORTIZAÇÃO DA DÍVIDA¹ (R\$ bilhões)



¹ Linha Revolver de Crédito Global

POLÍTICA FINANCEIRA GERDAU:

DÍVIDA BRUTA ⊖
< R\$ 12 BILHÕES

PRAZO MÉDIO ✔
> 6 ANOS

DÍVIDA LÍQUIDA/EBITDA ✔
≤ 1,5X

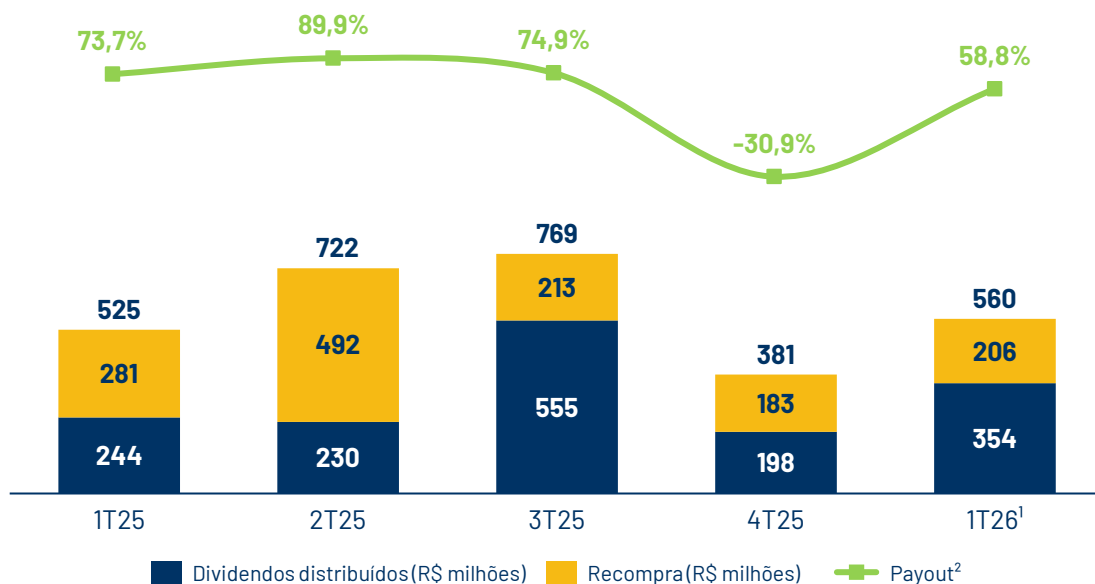
FitchRatings
BBB ESTÁVEL

STANDARD & POOR'S
BBB ESTÁVEL

MOODY'S
Baa2 ESTÁVEL

Retorno aos acionistas

Contínua execução de recompra de ações e distribuição de dividendos acima do mínimo obrigatório



DISTRIBUIÇÃO DE DIVIDENDOS

| | Gerdau S.A. | Metalúrgica Gerdau S.A. |
|----------------------|---------------------|-------------------------|
| 1T26 MONTANTE | R\$ 354,1 mi | R\$ 106,0 mi |
| POR AÇÃO | R\$ 0,18 | R\$ 0,08 |

Programa de recompra de ações 2026 - Gerdau S.A.

- Total do programa: até 56,4 milhões de ações;
- Volume financeiro recomprado até 10 de abril de 2026: R\$ 210,7 milhões GGBR4/GGBR3;
- Cancelamento de 65% do total recomprado.



Novo programa de recompra de ações 2026 - Metalúrgica Gerdau S.A.

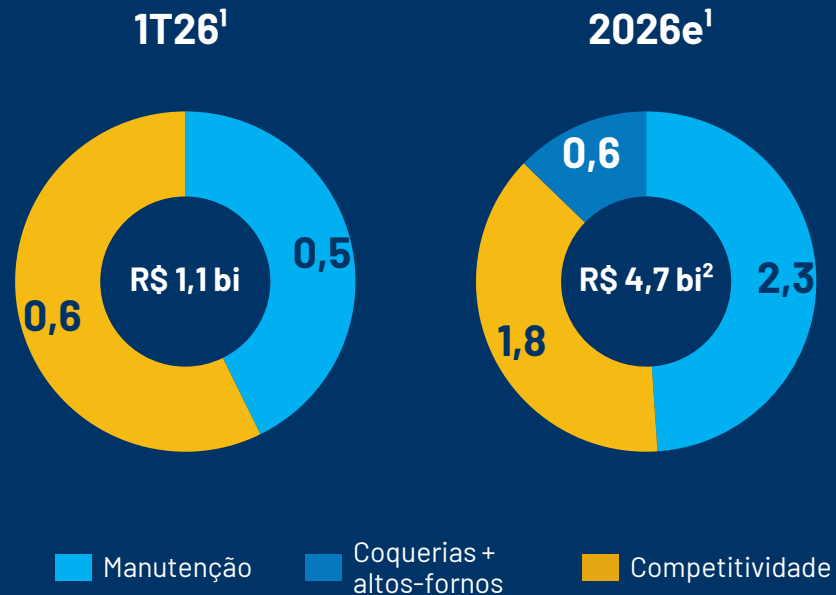
- GOAU4: até 10 milhões de ações preferenciais, equivalente a 0,8% das ações *outstanding*;
- Prazo de 18 meses (Out/2027).

¹ Dividendos considera os valores deliberados a serem pagos em 9 de junho de 2026 e recompra considera as operações realizadas até 31 de março de 2026. |
² Medição calculada considerando os proventos distribuídos e recompras de ações realizadas dividido pelo lucro líquido societário da controladora após a constituição de reservas previstas no Estatuto Social.

CAPEX

Investimentos em crescimento, competitividade e manutenção

Plataforma de mineração sustentável
Miguel Burnier - moagem



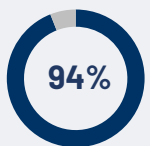
¹ Não contempla investimentos em controladas em conjunto e coligadas.
² Exposição por moeda: 2026, ~55% em US\$ e ~45% em R\$.

CAPEX Competitividade

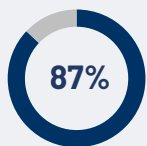
Principais Projetos: *status* 1T26

MINERAÇÃO MIGUEL BURNIER

AVANÇO FÍSICO



AVANÇO FINANCEIRO



START-UP: 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~ R\$ 1,1 BILHÃO

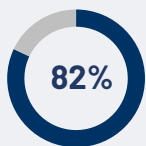
CAPEX: ~ R\$ 3,6 BILHÕES



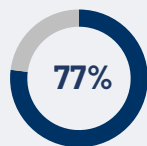
Moagem

PROCESSAMENTO DE SUCATA PINDAMONHANGABA

AVANÇO FÍSICO



AVANÇO FINANCEIRO



START-UP: 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 100 MILHÕES

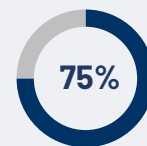
CAPEX: ~ R\$ 400 MILHÕES



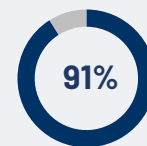
Pátio de Sucata

EXPANSÃO MIDLOTHIAN "FASE 1"

AVANÇO FÍSICO



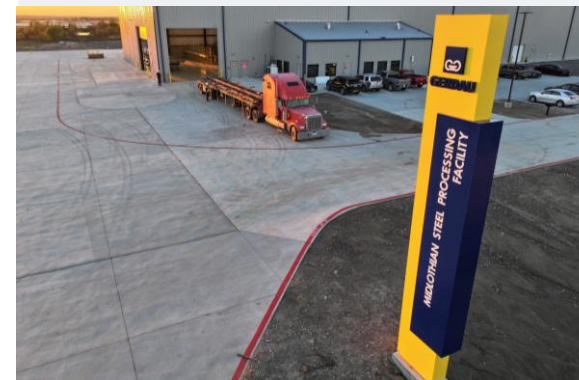
AVANÇO FINANCEIRO



START-UP (FASE 1): 2º SEMESTRE 2026

EBITDA POTENCIAL: ~R\$ 275 MILHÕES

CAPEX: ~ R\$ 1,2 BILHÃO



Unidade de Processamento de Aço

Complexo Solar de Barro Alto START-UP Março/26

Reforça a matriz energética renovável, a competitividade e o desenvolvimento regional



CAPACIDADE INSTALADA

452 MWp

Maior projeto de geração fotovoltaica do estado de Goiás



GERAÇÃO ESTIMADA

111 MW médios

Suficiente para abastecer uma cidade de 350 mil habitantes



SUSTENTABILIDADE

+40 mil tCO₂e/ano

Emissões evitadas anualmente

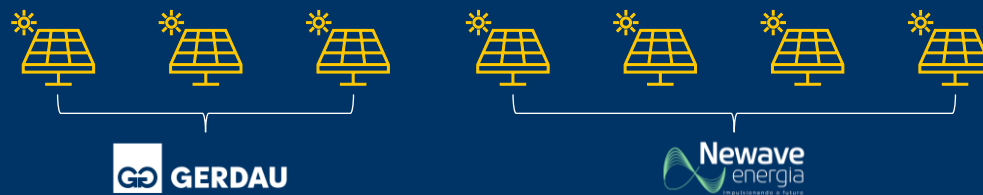


INVESTIMENTO

R\$ 1,3 bi

R\$ 600 mi aportados diretamente pela Gerdau e o restante via Newave Capital

Modelo de negócio: 7 Sociedades de Propósito Especifico (SPEs) = 3 SPEs Gerdau + 4 SPEs Newave Energia



Autoprodução Gerdau: ~48 MWm (SPEs próprias)

+


~25 MWm (via participação de 40% na Newave Energia)

Barro Alto **fortalece a estratégia de autoprodução** da Gerdau, **ampliando** previsibilidade de custos e **reduzindo** a exposição ao mercado spot.

Com o projeto, a Gerdau alcança **42% de autoprodução no consumo total de energia**, sendo o complexo responsável por **13% do consumo de energia elétrica** da Companhia **no Brasil**.

Complexo Solar de Barro Alto

inform@gerdau.com | ri.gerdau.com

 **Divulgação de
resultados 2T26**
04.08.2026

Videoconferência
05.08.2026

Siga a Gerdau nas redes sociais.

