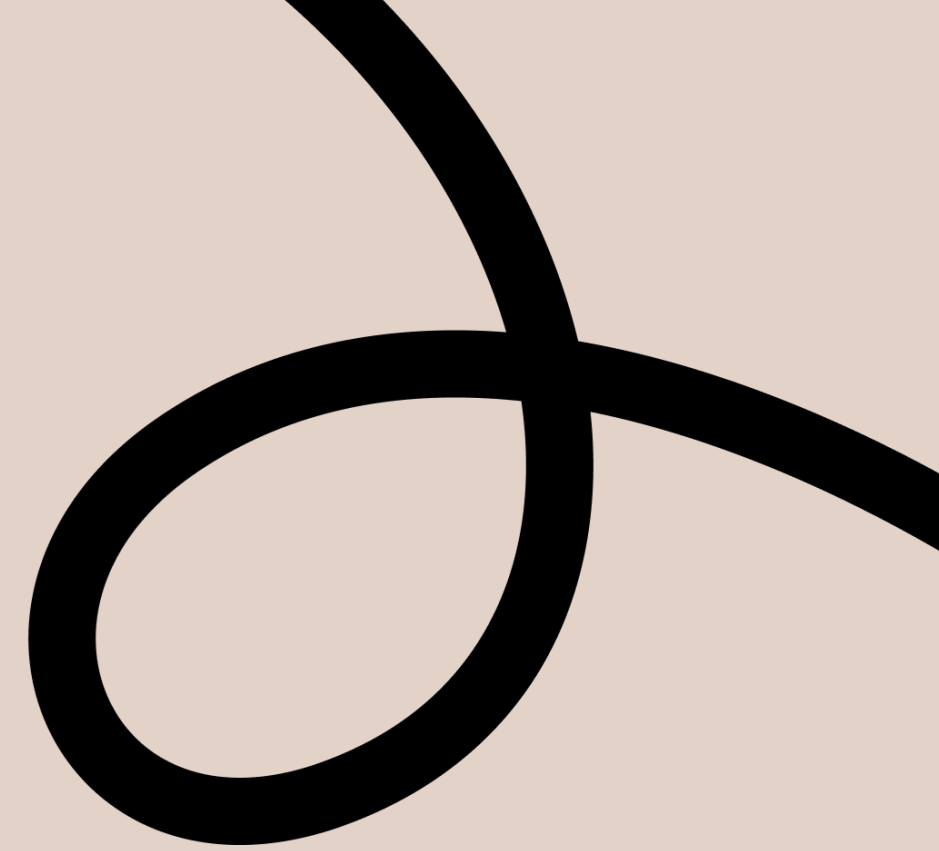


Divulgação de Resultados 4T25 | 2025



MARÇO, 2026 – RI DOTZ

dotz

Aviso Legal



Esta apresentação é válida exclusivamente para a presente data e seu conteúdo poderá ser alterado sem aviso prévio. A Companhia não se compromete a atualizar ou revisar as informações aqui contidas após esta data. As informações apresentadas, incluindo dados de mercado e de terceiros, foram obtidas de fontes que consideramos confiáveis. No entanto, não garantimos a precisão ou integridade desses dados e não nos responsabilizamos por erros ou omissões. Esta apresentação contém declarações que abrangem todas as afirmações que não são fatos históricos, e pode incluir estimativas e expectativas sobre eventos futuros, planos, objetivos e intenções da Companhia. Essas declarações envolvem riscos e incertezas, e os resultados reais poderão diferir significativamente das expectativas atuais. Fatores como riscos de mercado, condições econômicas, concorrência e mudanças regulatórias, entre outros, podem influenciar esses resultados. Consulte os detalhes sobre esses fatores de risco no Formulário de Referência da Companhia. Os dados financeiros apresentados podem incluir previsões e outras estimativas, que refletem nossas premissas e expectativas atuais e estão sujeitas a variações. Não há garantia de que essas projeções serão precisas. Esta apresentação também pode incluir medidas financeiras não-IFRS (ou medidas alternativas de desempenho), que são suplementares e não substituem as medidas financeiras preparadas de acordo com as normas IFRS (ou outras normas contábeis aplicáveis). A moeda utilizada nesta apresentação é "R\$" nesta apresentação referem-se ao real, a moeda oficial do Brasil.

Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:

2025



Crescimento de Techfin

forte, previsível, constante e com rentabilidade

Crescimento de 47% na Originação vs 2024
Faturamento Techfin: R\$ 108,7 mm (+26% vs 2024),
com representação de 44% do negócio em 2025



Consolidação do Loyalty

crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente no Digital (App) e fazendo cross-sell com serviços financeiros

Dotz Pay – funciona para o parceiro, cliente final e Dotz
Rollout em supermercados atuais e parceria Americanas
Lançamento de troca de pontos Livelu no PDV



Eficiência operacional

com foco contínuo na racionalização de despesas, margens operacionais robustas e geração de resultado para o acionista

Lucro Bruto: R\$ 168,9 mm (+33% vs 2024)
EBITDA: R\$ 61,2 mm (+172% vs 2024)



a **Dotz** é uma plataforma de ofertas de **crédito** e **fidelidade** para a população brasileira



+5 mm
Downloads App Dotz
& NoVerde



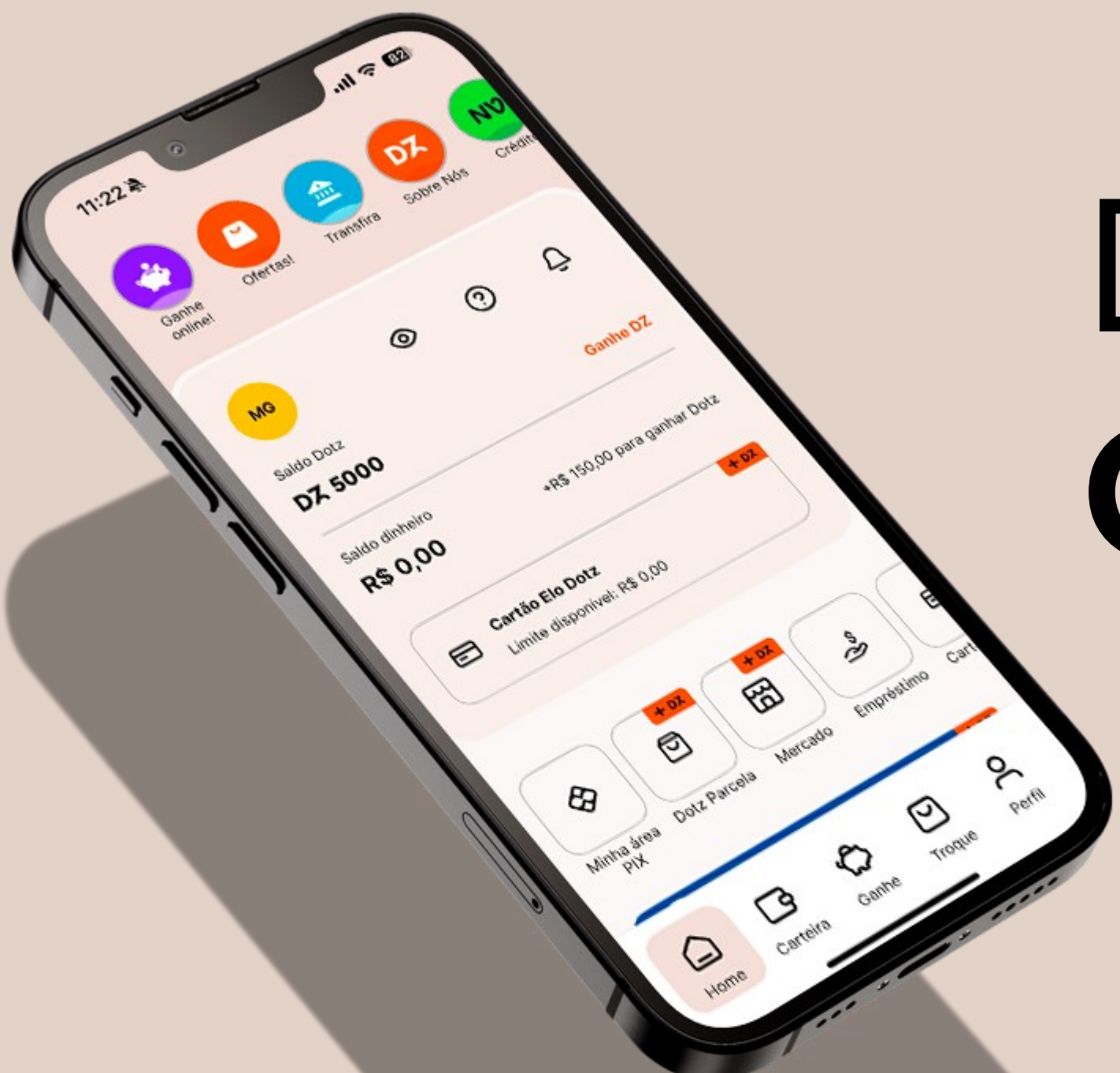
+R\$2 Bi
em originação de
crédito



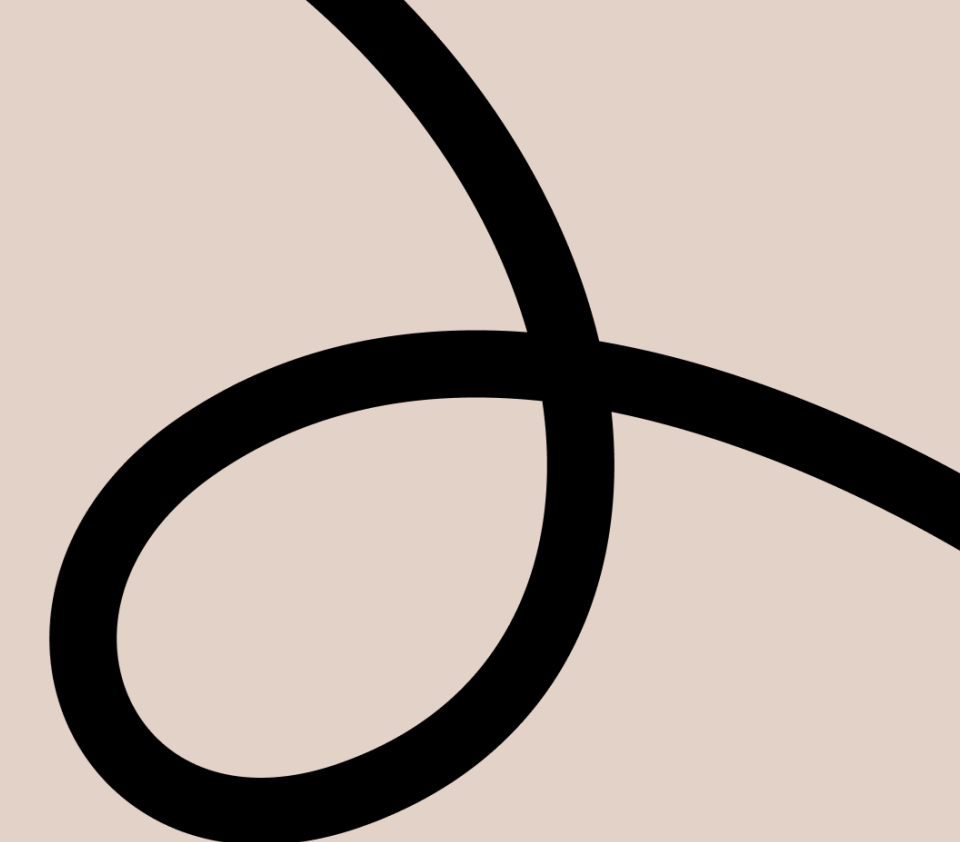
+1 mm
contratos de crédito



R\$ 61,2 mm
EBITDA 2025



Desempenho Operacional

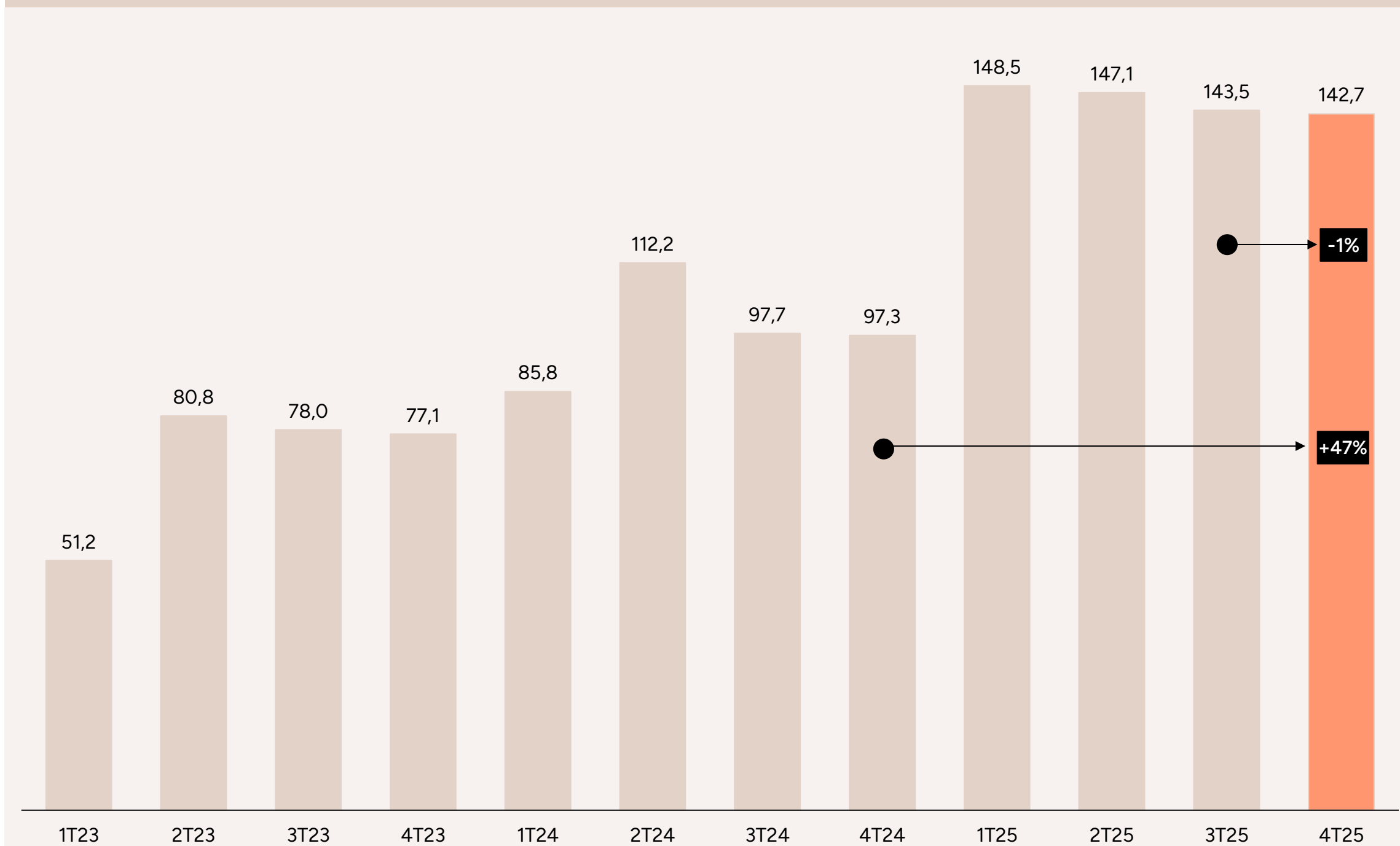


dotz

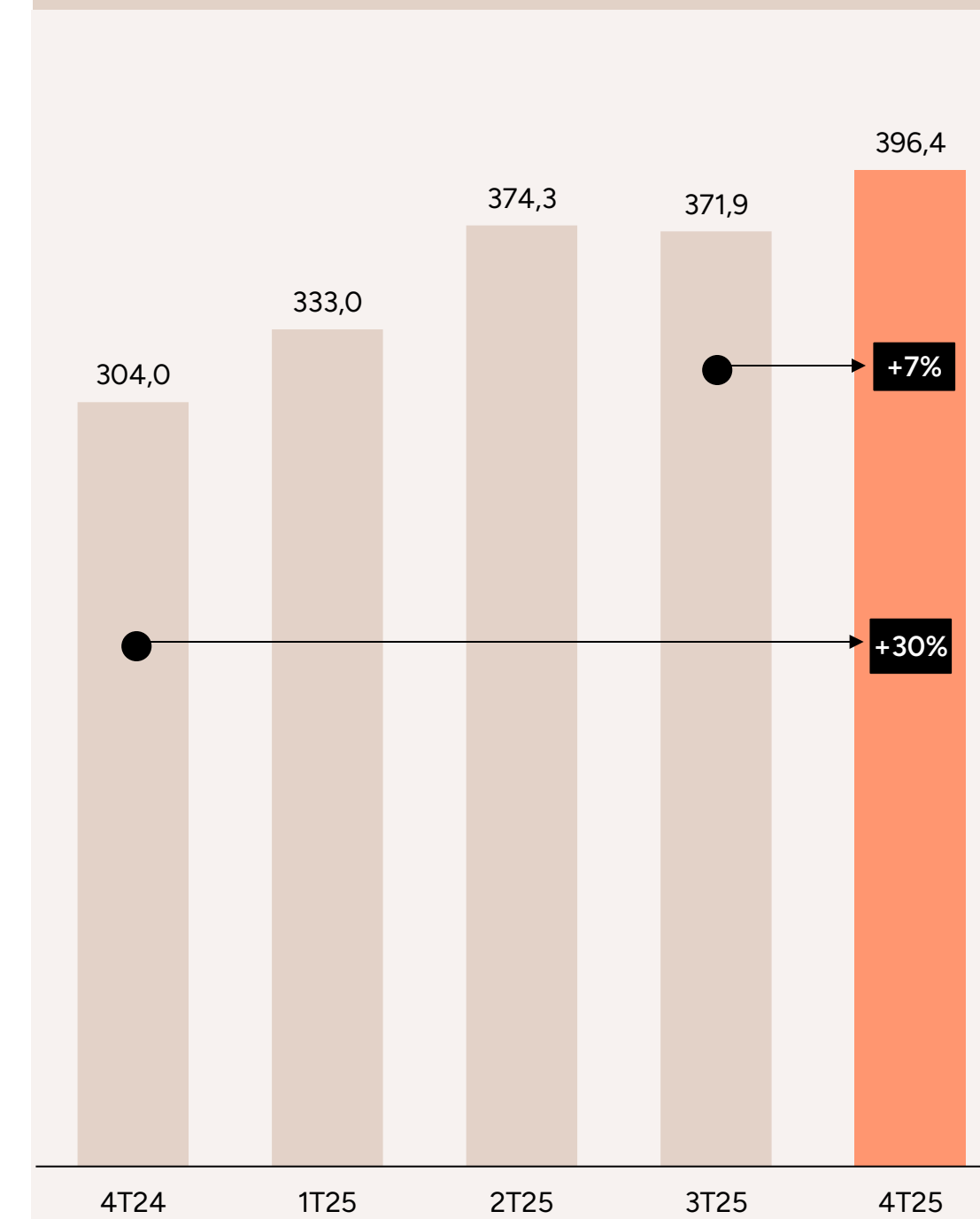
Evolução Crédito

Originação de crédito com manutenção de retornos substanciais para os cotistas do FIDC

ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO (R\$ mm)



PL FIDCs (R\$ mm)

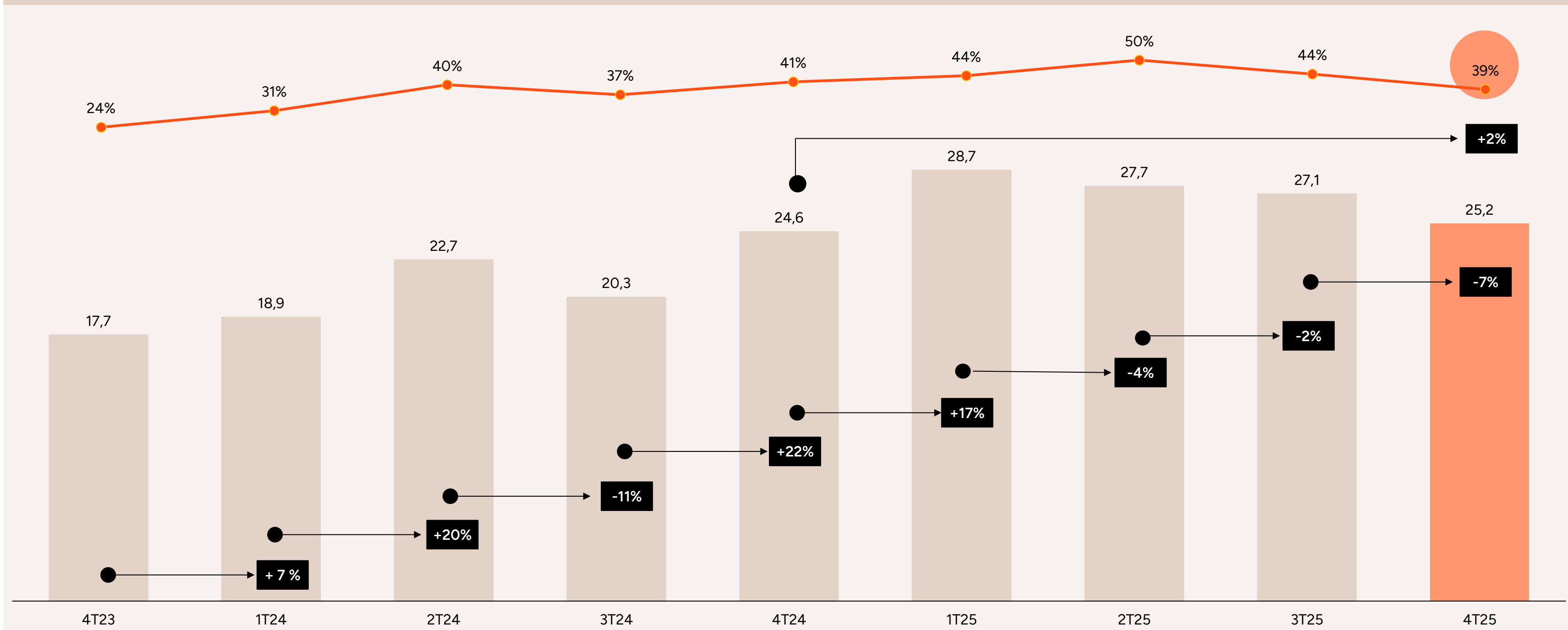


*Patrimônio Líquido dos fundos FUNDO DE INVESTIMENTO EM DIREITOS CREDITÓRIOS EMPÍRICA NOVERDE CRÉDITO PESSOAL, DOTZFIN FUNDO DE INVESTIMENTO EM DIREITOS CREDITÓRIOS e FUNDO DE INVESTIMENTO EM DIREITOS CREDITÓRIOS DOTZ NOVERDE

Evolução Faturamento Techfin

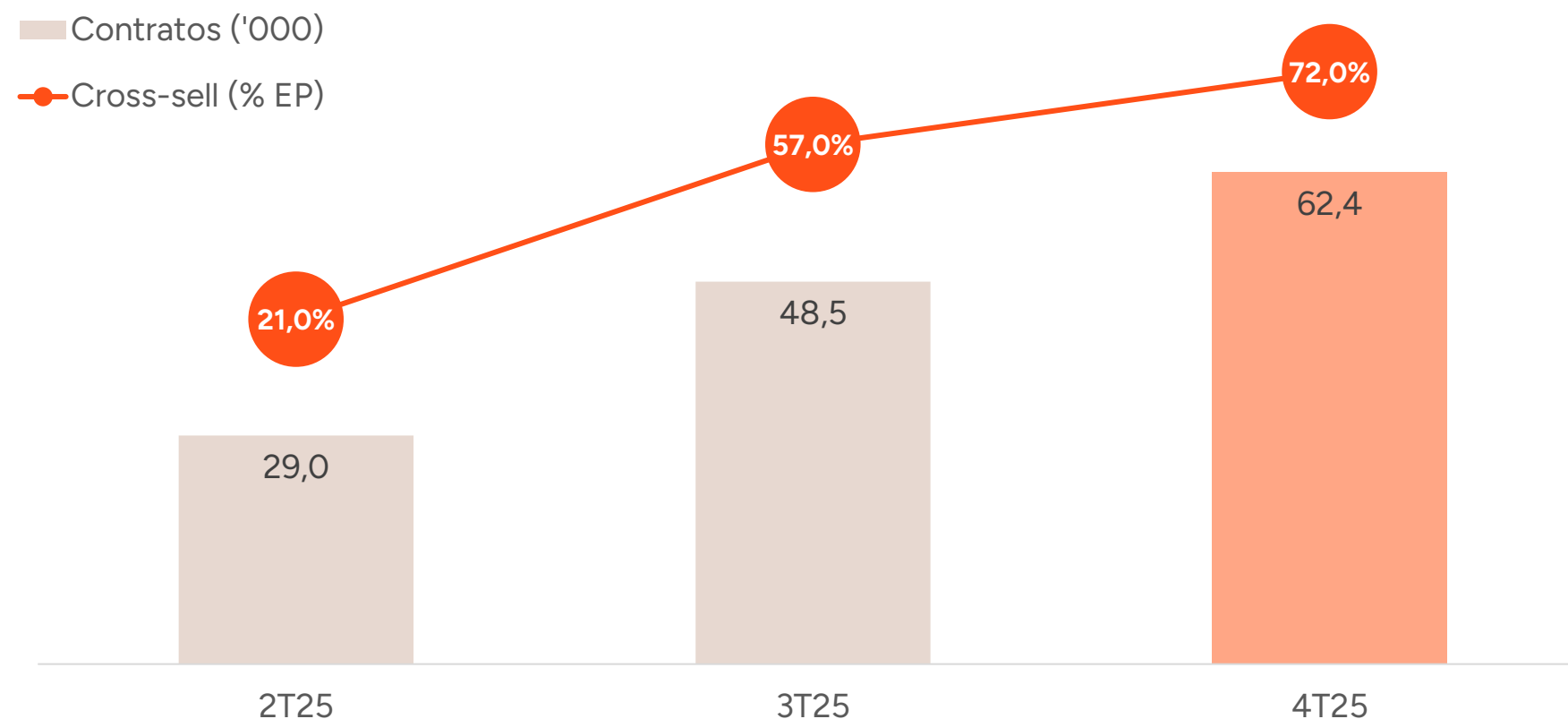
Faturamento Techfin atingiu 39% do faturamento no 4T25 e 44% em 2025

FATURAMENTO TECHFIN (R\$ mm) e REPRESENTATIVIDADE TECHFIN (%)



Cross-sell de serviços financeiros

Seguro Prestamista no Empréstimo Pessoal



- +130k apólices vendidas de seguro prestamista** vendas realizadas em 2025.
- 70% de cross-sell no empréstimo pessoal** em relação ao total de contratos de dezembro/25
- +R\$3,1 MM pagos em prêmios do seguro** pagamentos acumulados até dezembro/25

Forte capacidade de cross-sell

- Empréstimo pessoal ✓
- Dotz Parcela (Em breve)
- Pix Parcelado (Em breve)



Parceria com a Zurich

- Comissão sobre prêmios pagos
- Performance da carteira de crédito em caso de sinistro

Dotz Pay – Proposta de Valor

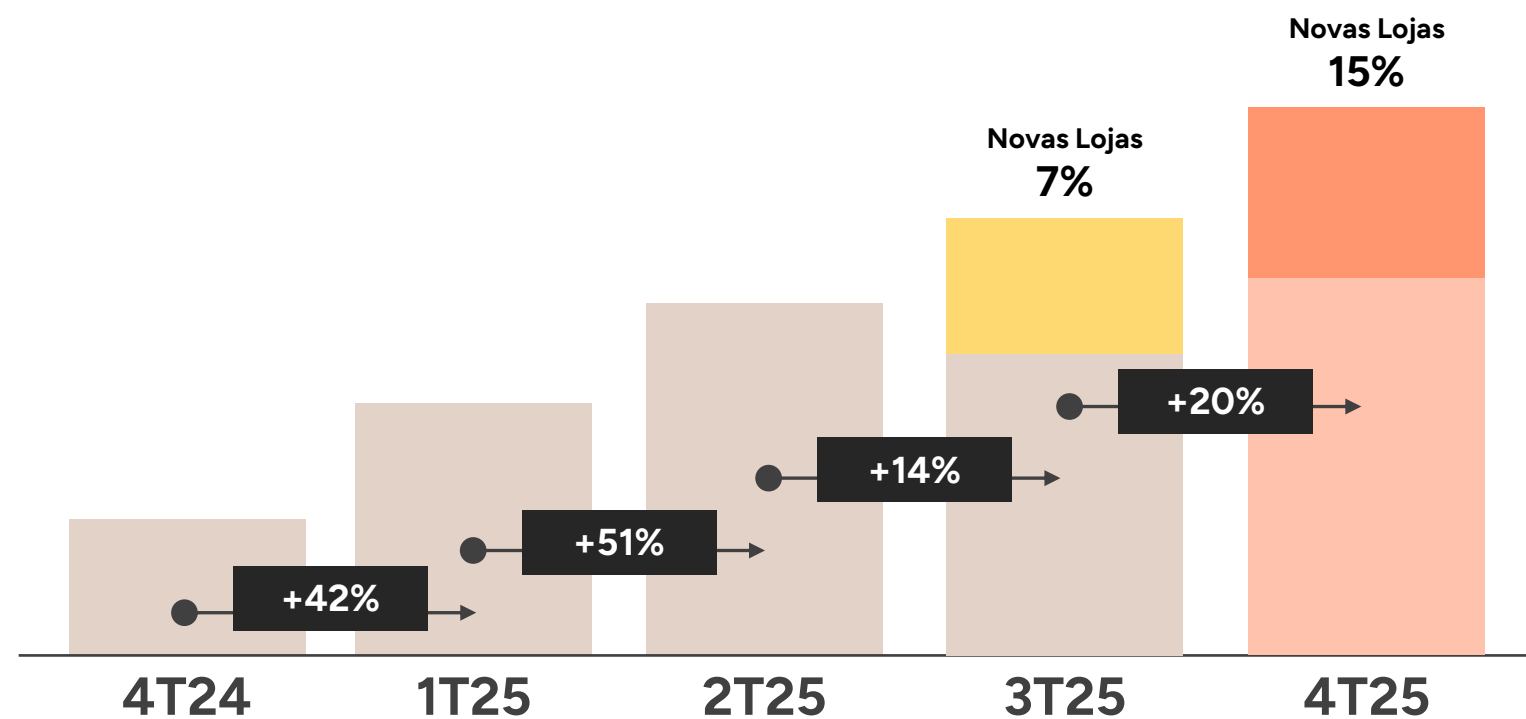
Gerar faturamento incremental para o varejo através do aumento do poder de compra dos consumidores



Performance Loyalty

Propósito de aumentar o poder de compra dos consumidores cada vez mais consolidado

Dotz Pay - Evolução da Originação BNPL



Ticket Médio +11% vs 3T25

Crescimento de +45% vs 4T24

Recorrência de 65% na base mensal

Crescimento contínuo, com aumento de transações +144% vs 4T24

Expansão contínua nos parceiros Dotz

3 parceiros ativos no 4T25 com 4 parceiros em integração

Evolução do Loyalty

1. Hub de Programas Parceiros

- Lançamento da troca de pontos Nivelô
- Rollout em andamento para todos os parceiros Dotz
- Em Breve! Ampliação do Hub com novas parcerias

2. Novos Parceiros

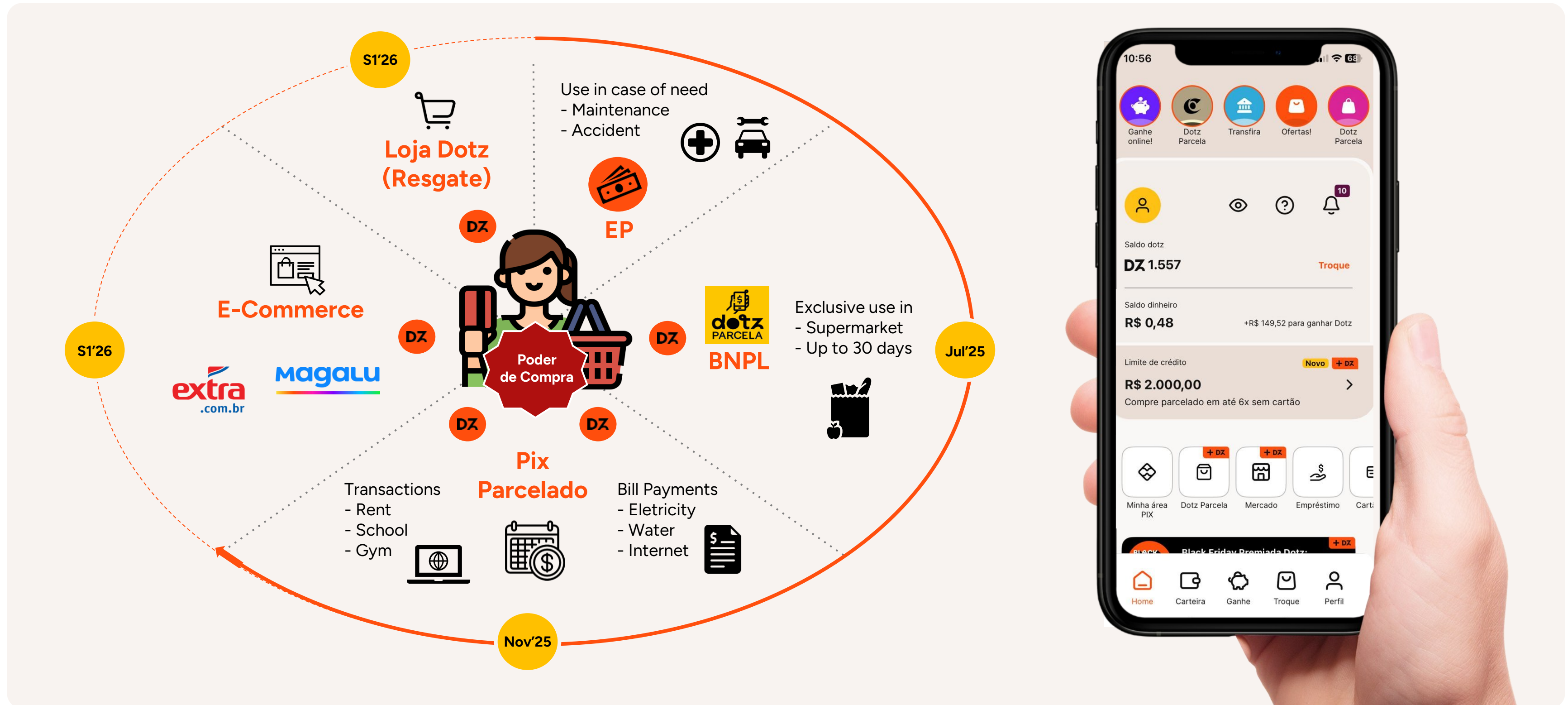
- Lançamento da parceria com Americanas
- Presença em mais de 1.500 lojas, cobertura nacional
- Cliente A como canal de venda de produtos financeiros EP/BNPL

3. Plataformas de engajamento

- **Universo Rede** – Projeto para incentivo aos funcionários da rede de agências do Banco do Brasil
- **Experiências Estilo** – Eventos especiais para clientes alta renda do Banco do Brasil

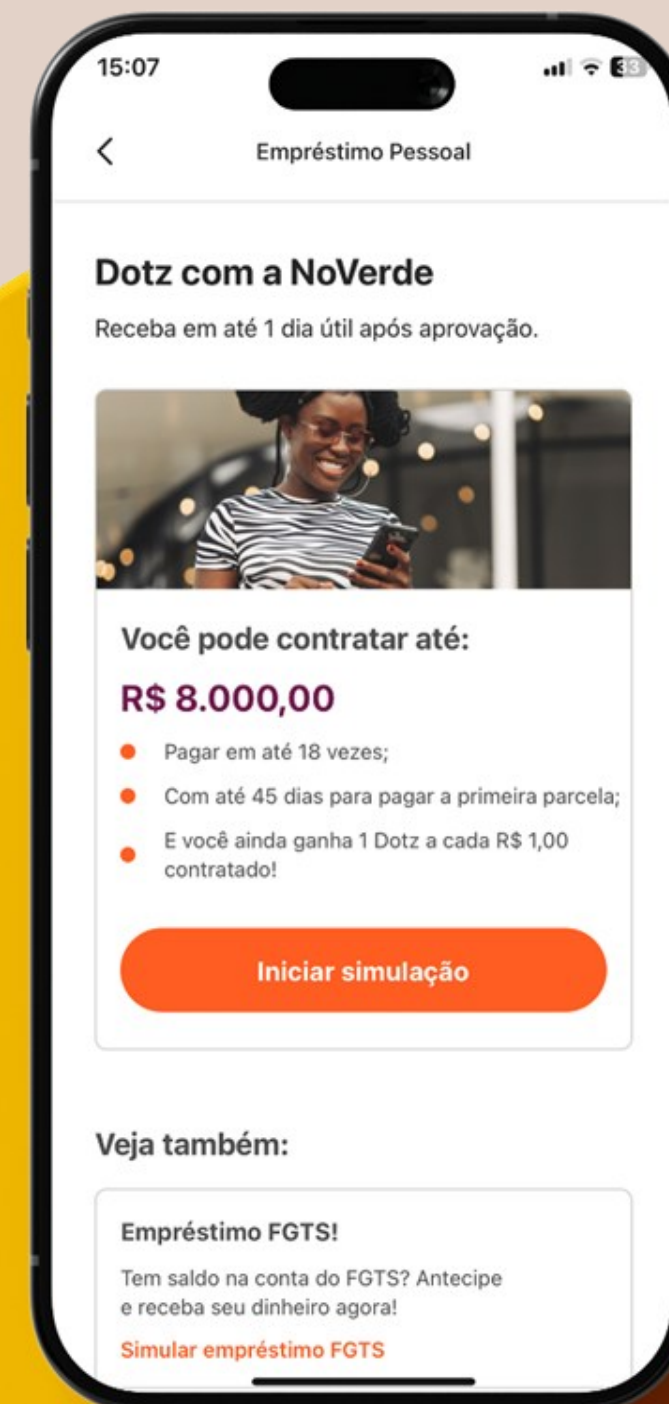
Estratégia B2C

Propósito de aumentar o poder de compra dos consumidores cada vez mais consolidado, através da oferta de crédito em sua rotina



Resultados Financeiros

dotz



2025: Crescimento da operação de Techfin e expansão do Loyalty

Operação de Techfin ascendente (+Originação e +Faturamento), Lucro Bruto e EBITDA com crescimento YoY

ORIGINAÇÃO DE CRÉDITO

R\$ 581,8 mm

+48% YoY

FATURAMENTO TECHFIN

R\$ 108,7 mm

+26% YoY

FUNDING OPERAÇÕES DOTZ

- **Debêntures:** emissão total de R\$ 75,7 mm
- **Notas Comerciais:** emissão de R\$ 30mm
- Constituição de dois **Novos FIDC** para originação de crédito

LUCRO BRUTO

R\$ 168,9 mm

+33% YoY

SG&A

R\$ (107,7) mm

+3% YoY

EBITDA

R\$ 61,2 mm

+172% YoY

LUCRO LÍQUIDO

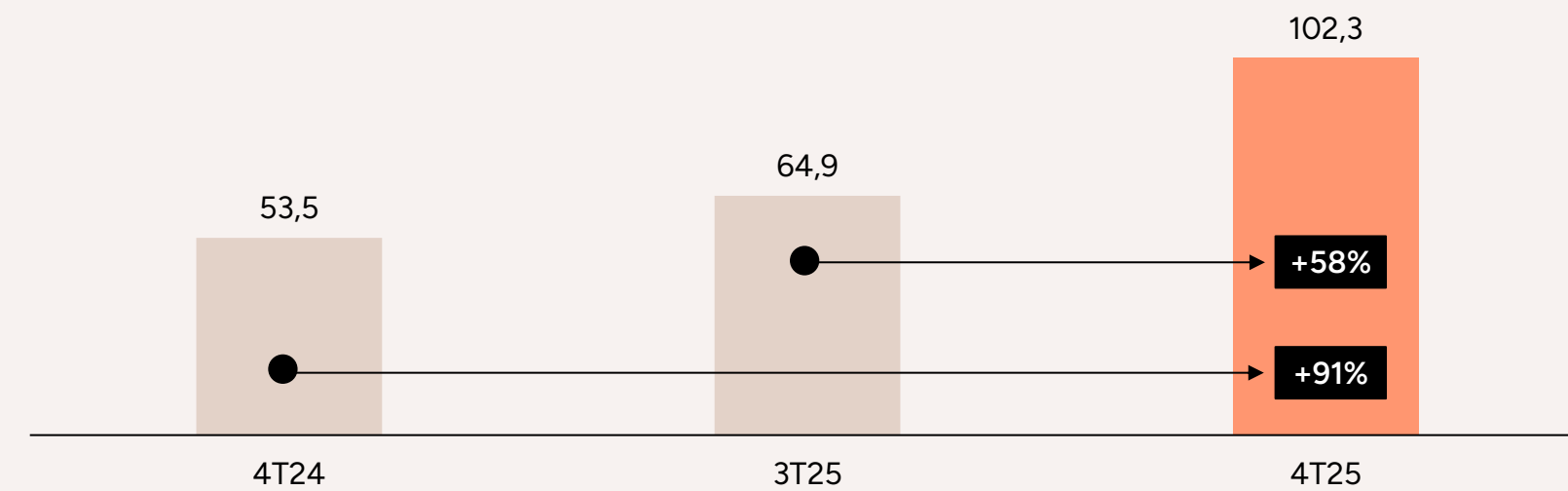
R\$ (0,5) mm

+R\$ 16,0 mm YoY

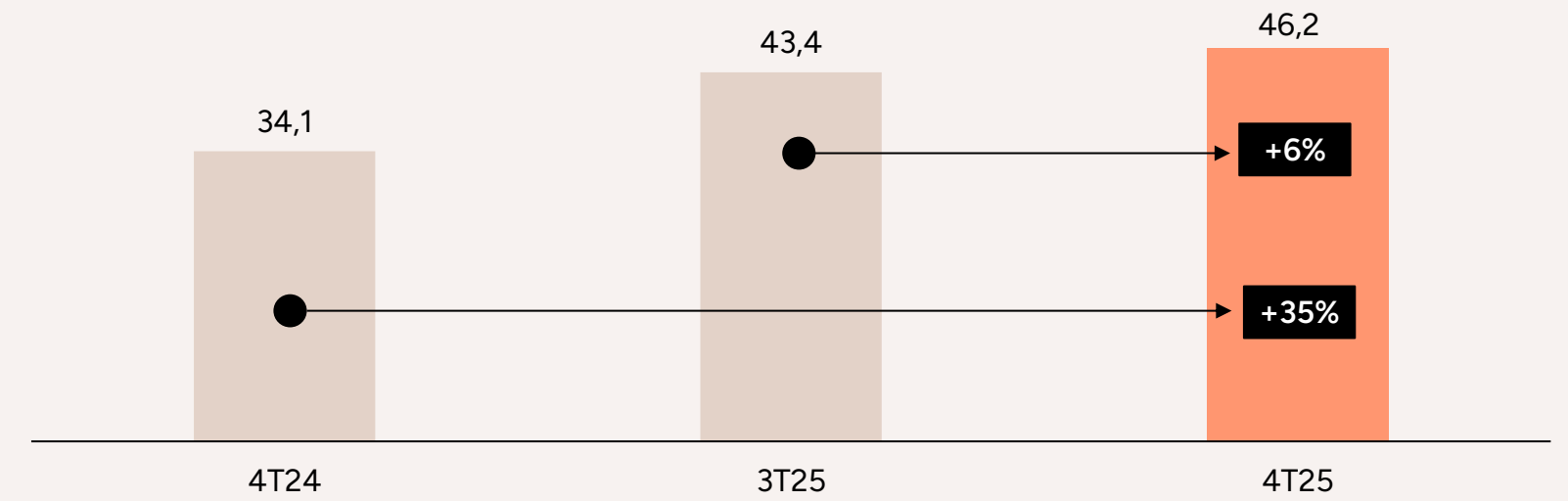
Lucro Bruto 35% maior vs 4T24

EBITDA de R\$ 20,4 mm no 4T25

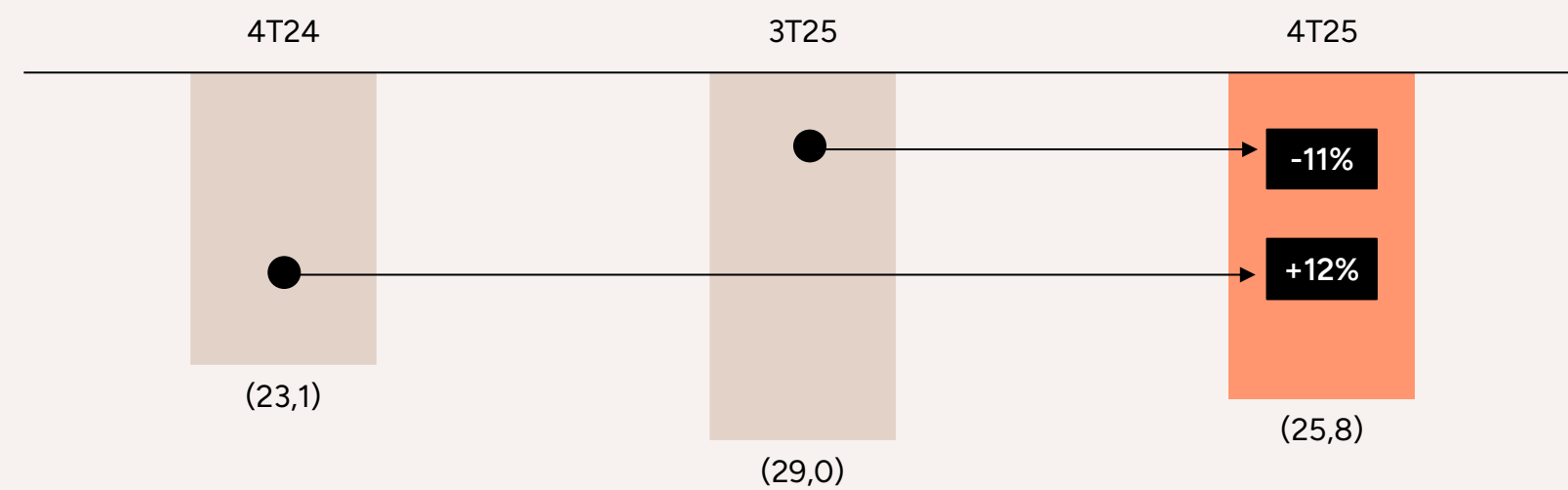
RECEITA LÍQUIDA ANTES DOS CUSTOS DE RESGATES (R\$ mm)



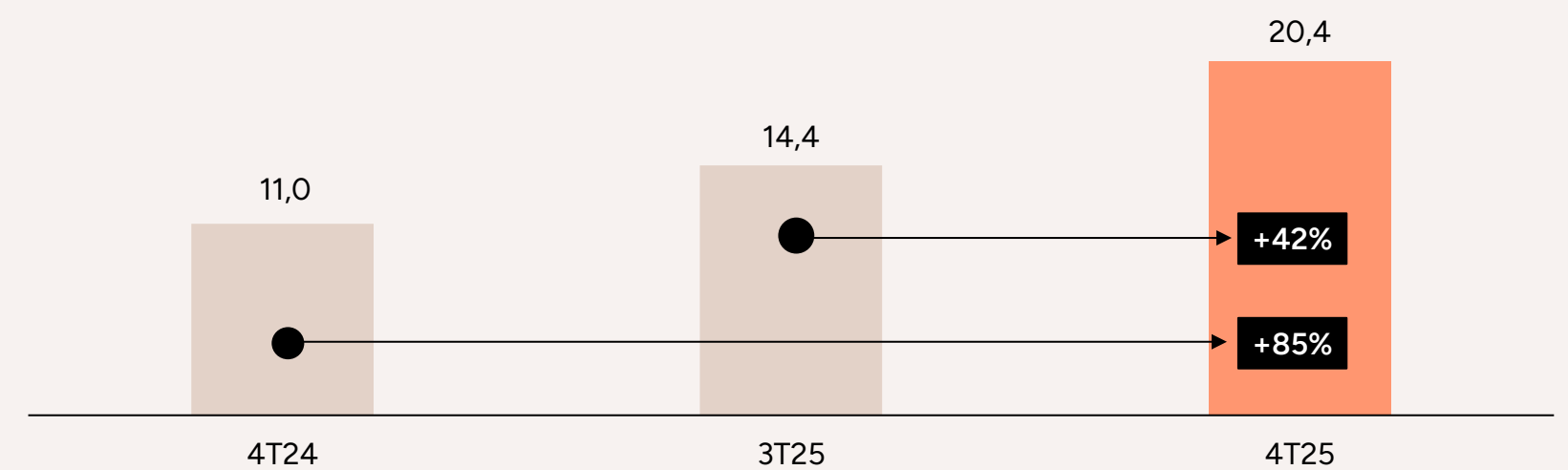
LUCRO BRUTO (R\$ mm)



SG&A (R\$ mm)



EBITDA (R\$ mm)



Lucro Bruto 33% maior vs 2024

EBITDA de R\$ 61,2 mm em 2025

RECEITA LÍQUIDA ANTES DOS CUSTOS DE RESGATES (R\$ mm)



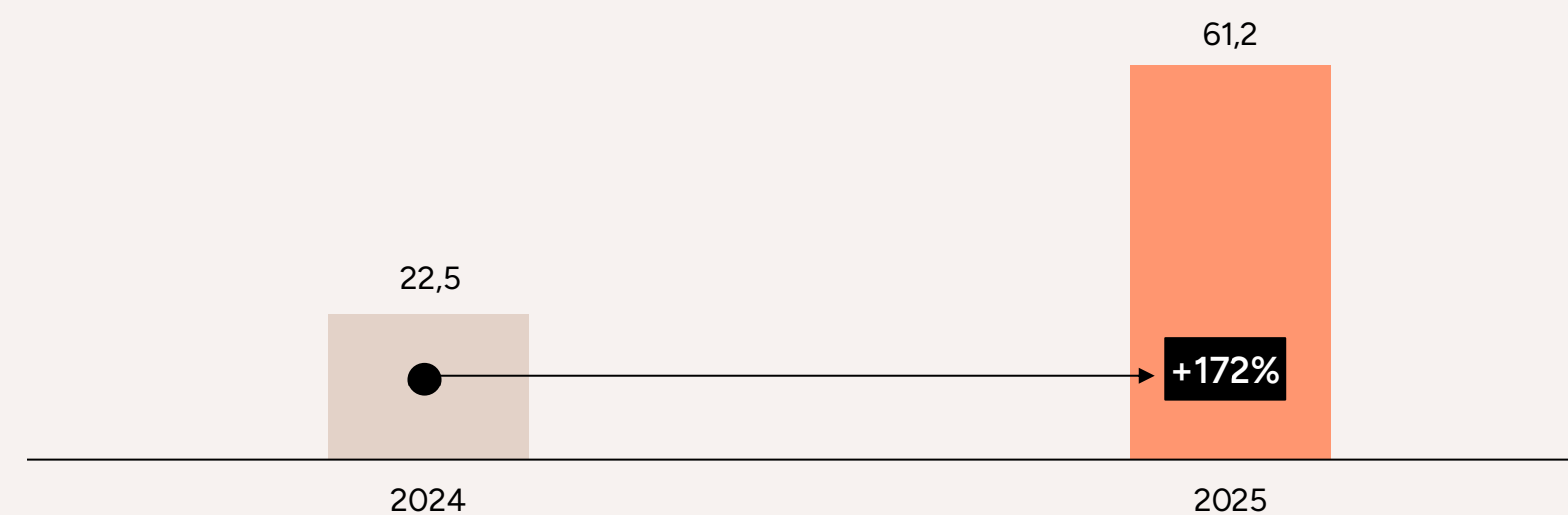
LUCRO BRUTO (R\$ mm)



SG&A (R\$ mm)



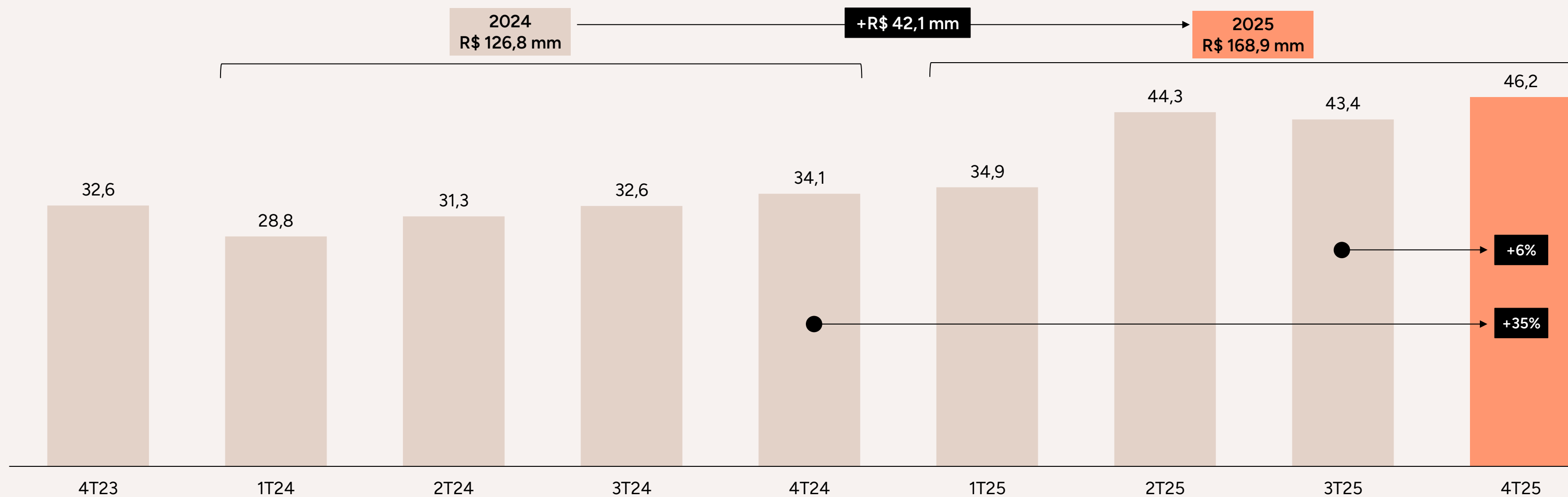
EBITDA (R\$ mm)



Evolução do Lucro Bruto

Aumento reflete principalmente o crescimento de Techfin

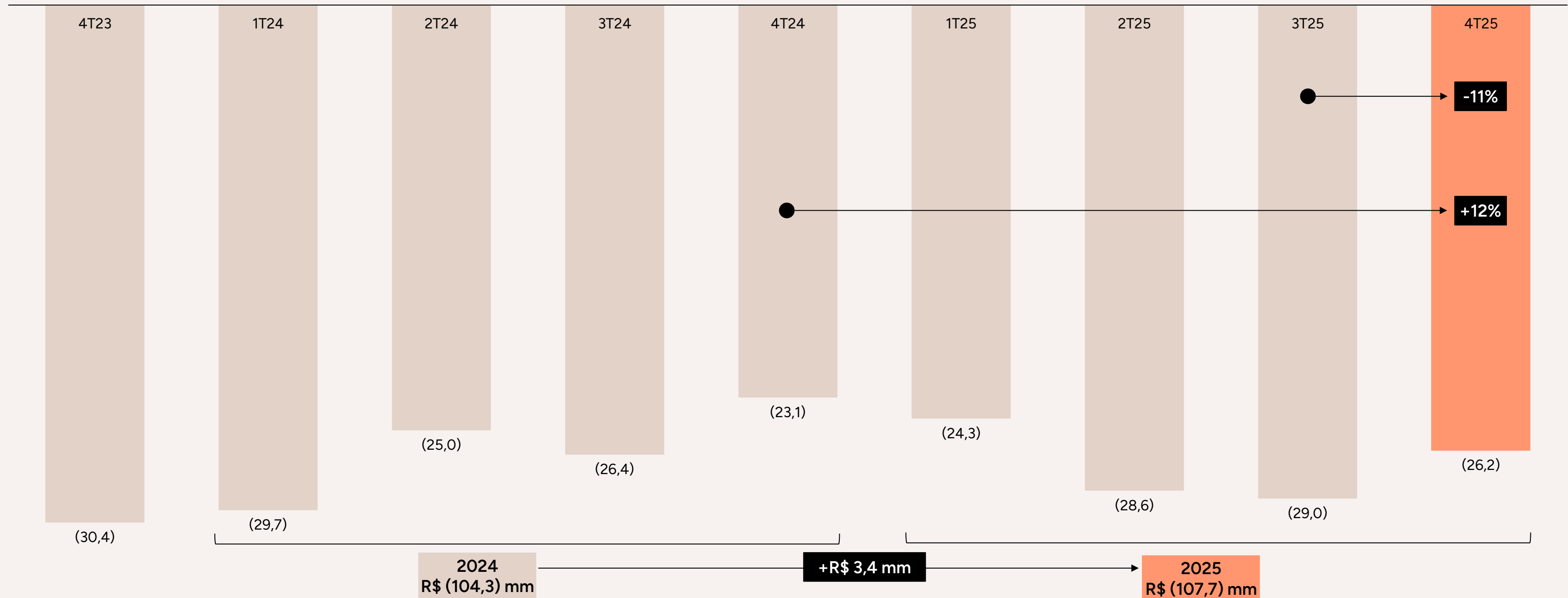
LUCRO BRUTO (R\$ mm)



Evolução do SG&A

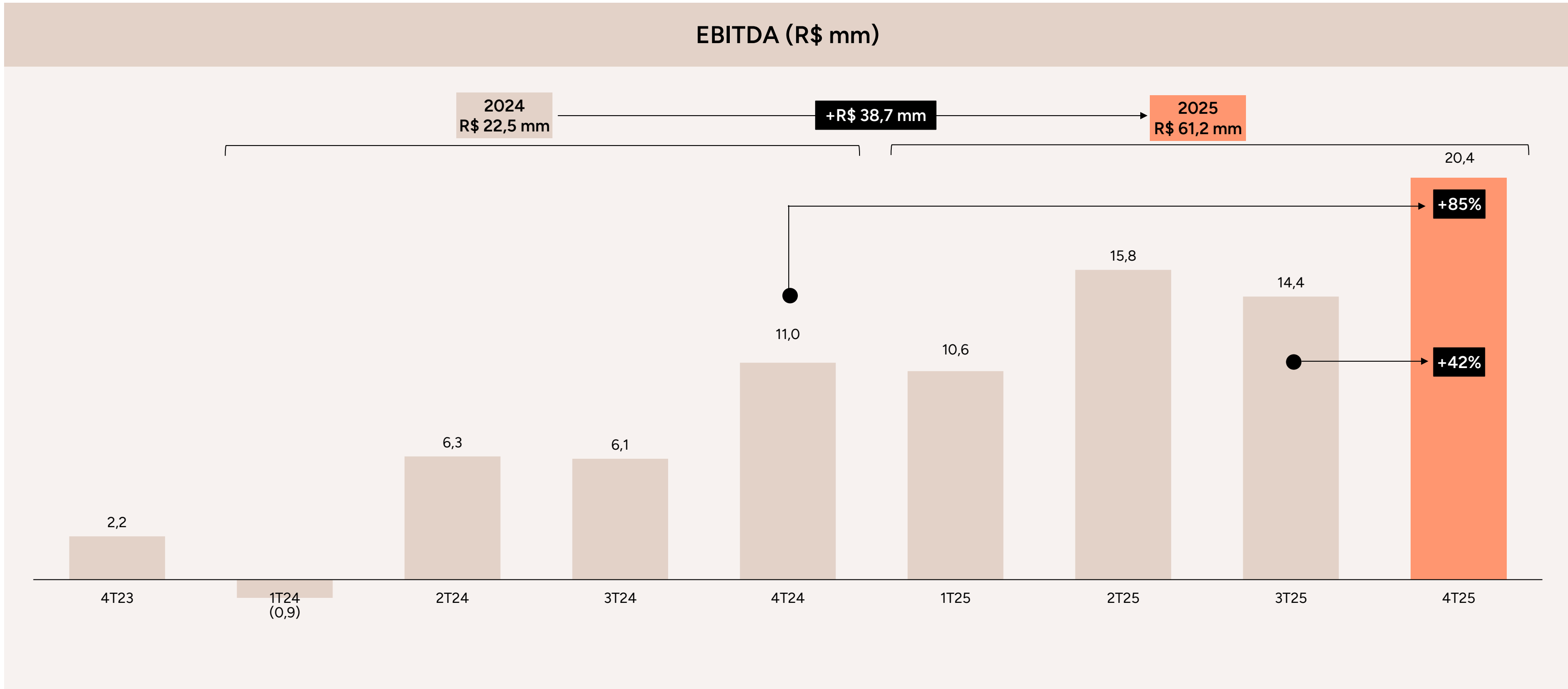
Controle contínuo das despesas, com variações entre trimestres. Em 2025 praticamente estável, comparado com 2024 (R\$ 107,7 mm vs R\$ 104,3 mm)

SG&A (em R\$ mm)



Evolução do EBITDA

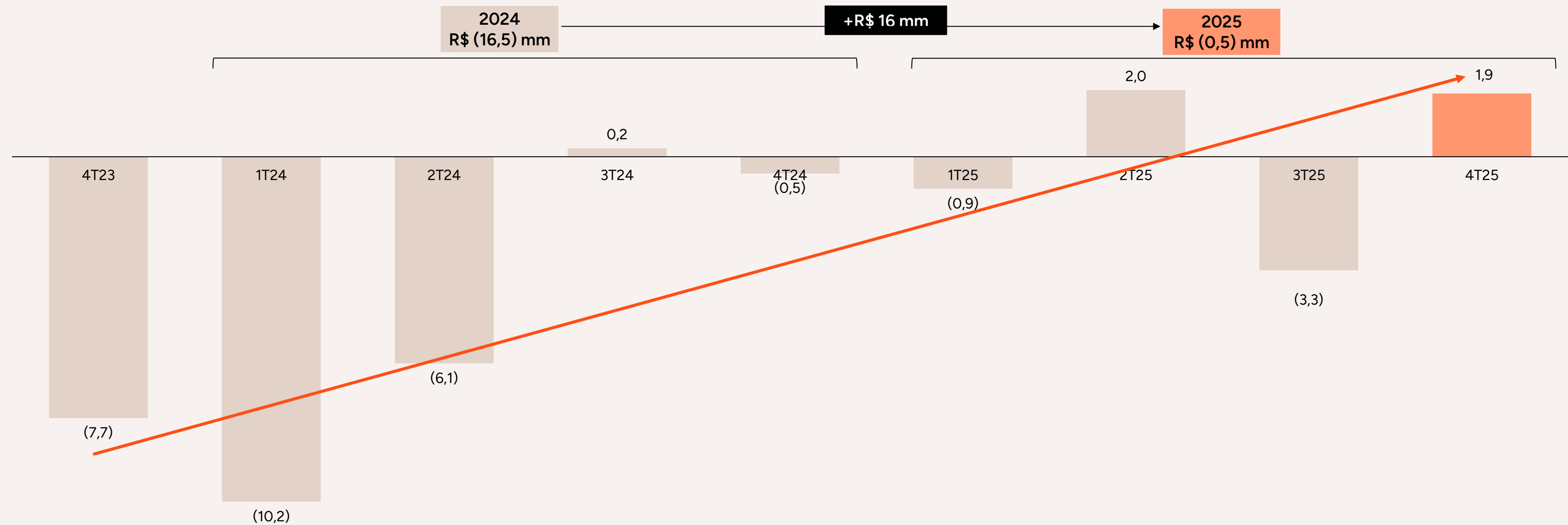
Curva de crescimento trimestral do EBITDA de forma significativa desde o 4T23



Evolução do Lucro Líquido

Lucro Líquido com maior volatilidade trimestral, especialmente desde o 3T24. Em 2025, Prejuízo Líquido de R\$ (0,5) mm comparado a R\$ (16,5) mm em 2024: uma melhora de R\$ 16 mm.

LUCRO LÍQUIDO (R\$ mm)



Continuamos focados no crescimento da plataforma de forma sustentável

Compromisso da Dotz: eficiência, crescimento e cross-sell

Nossas prioridades:



Crescimento de Techfin

Forte, previsível, constante e com rentabilidade



Consolidação do Loyalty

Crescendo a rede de parceiros com Dotz Pay, o engajamento do cliente com a Dotz e fazendo cross-sell com serviços financeiros, aumentando o share of wallet das necessidades dos clientes no dia-a-dia



Eficiência operacional

Com foco contínuo na racionalização dos investimentos, operações rentáveis e geração de resultado para o acionista

dotz

VOCÊ PODE MAIS

ri.dotz.com.br

ri@dotz.com

