



# DESKTOP

RELEASE DE RESULTADOS

1T26



# Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2026

## Destaques

- A Desktop apresentou evolução consistente de rentabilidade no período, com EBITDA Ajustado de R\$ 174 milhões e margem de 54%, refletindo os avanços contínuos em eficiência operacional e maior disciplina na gestão de custos ao longo do trimestre;
- A Companhia entregou forte geração de caixa, com o FCO Ajustado + CAPEX Ajustado atingindo R\$ 54 milhões no trimestre, impulsionado pela redução do CAPEX para R\$ 87 milhões, equivalente a 27% da Receita Líquida (versus 42% no mesmo período do ano anterior), evidenciando a maior seletividade na alocação de capital;
- Como resultado da maior geração de caixa e disciplina financeira, a Desktop reduziu sua alavancagem para 2,2x Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado, reforçando a solidez de sua estrutura de capital.

**Nova Odessa, 12 de maio de 2026** - A Desktop S.A. (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e um dos maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2026 (1T26).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

## Teleconferência

13 de maio de 2026  
11:00 (BRT)  
[Clique aqui](#)

## Contato

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Sumário dos Resultados do 1T26

- **Receita Líquida:** R\$ 322 milhões no 1T26, crescimento de 9% em relação ao 1T25;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 174 milhões no 1T26, crescimento de 14% em relação ao 1T25. A margem EBITDA ajustada totalizou 54% no trimestre, 2,0 p.p. acima da margem apresentada no 1T25;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 29 milhões no 1T26, redução de 29% versus o 1T25;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 457 milhões em 31 de março de 2026;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.206 mil assinantes em março de 2026, representando crescimento de 4% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,8 milhões de *Homes Passed* em março de 2026, representando um crescimento de 4% em relação ao mesmo período de 2025;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 58 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH.

## Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Receita Líquida</b>	321.651	294.586	9%
<b>EBITDA Ajustado</b>	174.467	153.380	14%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	54%	52%	2 p.p
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	29.085	40.888	-29%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

## Resumo Operacional

Mil	1T26	4T25	3T25	2T25	1T25
<b>Acessos EoP</b>	1.206	1.208	1.198	1.176	1.159
Adições Orgânicas Líquidas	-2	9	23	17	28
<b>Homes Passed EoP</b>	4.844	4.844	4.825	4.781	4.654
Cidades Atendidas (#)	200	200	200	200	200

## Mensagem da Administração

### Assinatura de Contrato para Alienação do Controle da Companhia

Em 22 de março de 2026, a Desktop anunciou que recebeu carta de seus acionistas controladores informando a celebração de contrato com a Claro NXT Telecomunicações S.A. para a potencial alienação do controle da Companhia, representando aproximadamente 73% do capital social. Até o momento, não houve evolução relevante em relação às informações já divulgadas via Fato Relevante, permanecendo a transação sujeita ao cumprimento das condições precedentes usuais, incluindo aprovações regulatórias. A Companhia reforça que manterá seus acionistas e o mercado devidamente informados sobre quaisquer atualizações relevantes por meio de seus canais oficiais de comunicação.

### Disciplina de capital e avanço na geração de caixa

O primeiro trimestre de 2026 foi marcado pela continuidade da estratégia da Desktop de priorização da geração de caixa, expansão de rentabilidade e maior disciplina na alocação de capital. Em linha com esse direcionamento, a Companhia optou deliberadamente por reduzir o ritmo de novas ativações no período, reforçando o foco na rentabilização da infraestrutura existente e na preservação do retorno sobre o capital investido. Essa decisão reflete a maturidade comercial e operacional alcançada pela Desktop, que passou a contar com maior capacidade de modular seu crescimento de forma estratégica, equilibrando expansão da base, eficiência operacional e geração de valor.

Ao final do 1T26, a Desktop totalizou 1.206 mil assinantes, praticamente estável em relação aos 1.208 mil registrados no 4T25 e 4% acima do 1T25. As adições líquidas orgânicas foram negativas em 2 mil clientes no trimestre, refletindo o menor nível de vendas consolidadas no período.

A Companhia também avançou de forma relevante na qualidade e eficiência dos canais comerciais. As vendas digitais atingiram 70% das vendas totais no 1T26, avanço de 7 p.p. em relação ao 4T25 e de 16 p.p. frente ao 1T25. Historicamente, as vendas realizadas por canais digitais apresentam melhor perfil de cliente e menor incidência de inadimplência, contribuindo para uma base de assinantes mais saudável, maior eficiência comercial e melhor geração de caixa ao longo do ciclo de vida do cliente.

### Evolução de resultados e expansão de rentabilidade

A estratégia de maior seletividade comercial e disciplina de capital se refletiu de forma positiva nos resultados financeiros do trimestre. A Receita Líquida atingiu R\$ 322 milhões no 1T26, crescimento de 9% em relação ao 1T25, enquanto o EBITDA Ajustado totalizou R\$ 174 milhões, evolução de 14% na comparação anual, com margem de 54%, avanço de 2 p.p. frente ao mesmo período do ano anterior.

O Lucro Líquido Ajustado foi de R\$ 29 milhões no trimestre, com margem líquida ajustada de 9%. O resultado foi impactado principalmente pelo maior nível de despesas financeiras e pelo aumento das despesas de depreciação e amortização, decorrentes dos investimentos realizados nos últimos anos, parcialmente compensados pela evolução operacional e pela melhor gestão de despesas.

A Desktop apresentou uma evolução relevante na geração de caixa no 1T26, reforçando a assertividade da estratégia adotada no trimestre. O FCO Ajustado alcançou R\$ 140 milhões, crescimento de 13% em relação ao 1T25, enquanto o CAPEX Ajustado totalizou R\$ 87 milhões, queda de 29% na comparação anual e equivalente a 27% da Receita Líquida, uma redução de 15 p.p. frente ao mesmo período do ano anterior. Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado atingiu R\$ 54 milhões no trimestre, ante R\$ 1 milhão no 1T25, evidenciando uma melhora significativa na conversão operacional em caixa.

A Companhia encerrou o 1T26 com dívida líquida de R\$ 1,55 bilhão, equivalente a 2,22x o EBITDA Proforma Anualizado, uma redução de 0,19x em relação ao indicador registrado no 1T25.

De forma geral, os resultados do 1T26 reforçam a consistência da estratégia da Desktop de equilibrar crescimento, rentabilidade e geração de caixa. A Companhia segue confiante em sua capacidade de

capturar oportunidades comerciais quando julgar adequado, mantendo a disciplina na alocação de capital e o compromisso com a criação de valor sustentável.

Agradecemos a confiança de nossos clientes, colaboradores, parceiros e acionistas.

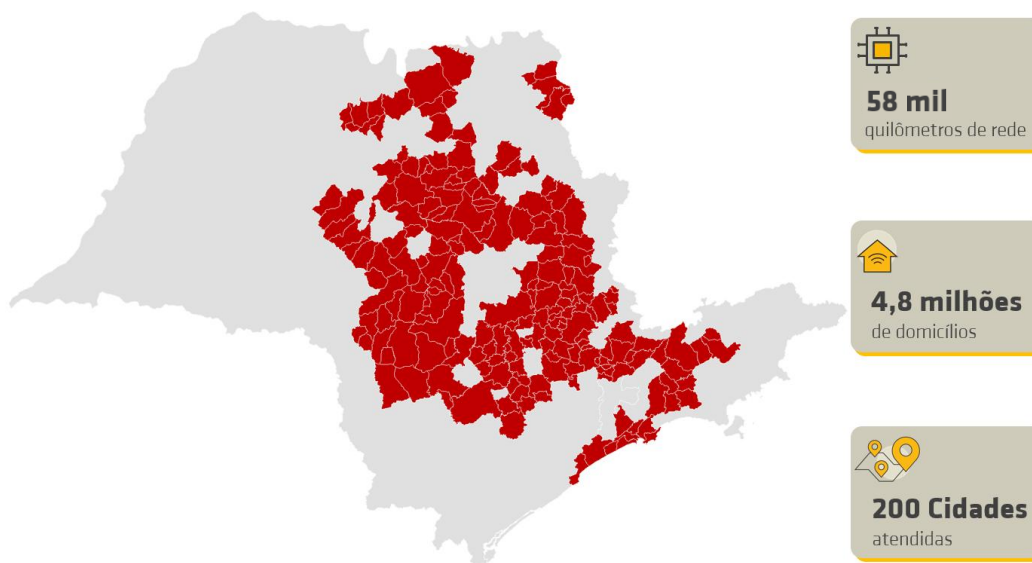
## Desempenho Operacional

### Presença Geográfica

Ao final do 1T26, a Desktop estava presente em 200 cidades no interior do Estado de São Paulo, em linha com o 1T25.

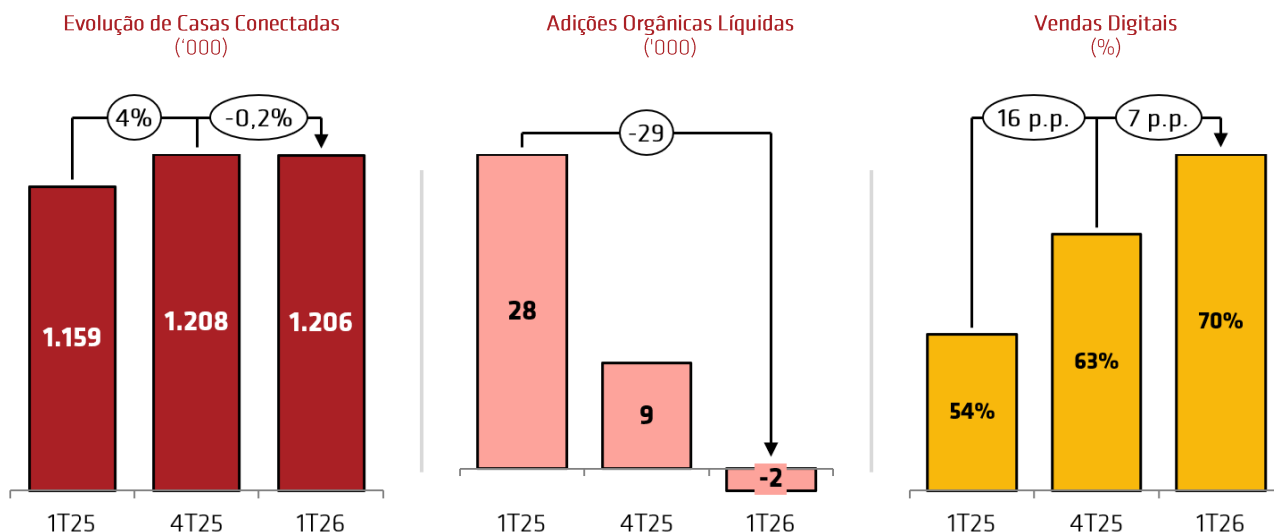
Com uma infraestrutura de rede óptica própria com uma extensão de 58 mil quilômetros, sendo 10 mil km de *backbone* e 47 mil km de rede de acesso FTTH, a Companhia conta com 4,8 milhões de domicílios em sua cobertura geográfica (Casas Passadas - HPs), uma evolução de 4% versus o mesmo período do ano anterior.

#### Posicionamento Geográfico da Desktop



### Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 4% em relação ao final do 1T25, totalizando 1.206 mil casas conectadas ao final de março/26. Ao longo do 1T26, como consequência do reforço da estratégia de priorização da geração de caixa, a Desktop reduziu o nível de vendas consolidadas, entregando uma redução de aproximadamente 2 mil clientes na base de acessos, ao mesmo tempo em que atingiu um percentual recorde de vendas digitais de 70%.



## Desempenho Econômico-Financeiro

### Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 321,7 milhões no 1T26, crescimento de 9% quando comparado com 1T25. A evolução deveu-se, principalmente, ao aumento da base de clientes da Companhia e ao gerenciamento do ticket, através de ações de rentabilização da base, lançamentos de novos produtos e gradual maturação de avenidas como B2B e MVNO.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Receita Líquida</b>	<b>321.651</b>	<b>294.586</b>	<b>9%</b>
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.687)	(65.590)	14%
<b>Lucro Bruto</b>	<b>246.964</b>	<b>228.996</b>	<b>8%</b>
Margem Bruta (%)	77%	78%	-1 p.p

### EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 174,5 milhões de EBITDA Ajustado no 1T26, crescimento de 14% na comparação anual, superando a expansão da receita no período. O desempenho de EBITDA no trimestre reflete, principalmente, a continuidade das iniciativas de eficiência operacional e maior disciplina na gestão de custos. Observou-se uma redução relevante nas despesas com serviços de terceiros, abrangendo prestadores administrativos, assessorias jurídicas, tecnologia, entre outros, além de uma otimização da estrutura de pessoal, com destaque para a redução no quadro de colaboradores. Adicionalmente, a Companhia reduziu os investimentos em publicidade e propaganda, inclusive em termos absolutos na comparação anual. Esses fatores, combinados à maior alavancagem operacional e consequente diluição de despesas fixas, contribuíram para a expansão consistente da margem EBITDA no período.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	<b>12.369</b>	<b>22.125</b>	<b>-44%</b>
Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
Depreciação e Amortização	(73.354)	(60.422)	21%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>173.363</b>	<b>149.175</b>	<b>16%</b>
Margem EBITDA (%)	54%	51%	3 p.p
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	<b>(1.104)</b>	<b>(4.205)</b>	<b>-74%</b>
Despesas de M&As/Não recorrentes	-	(3.800)	NM
Stock Option Plan	(1.104)	(405)	173%
<b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>	<b>174.467</b>	<b>153.380</b>	<b>14%</b>
Margem EBITDA Ajustada (%)	54%	52%	2 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

## Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 73,4 milhões no 1T26, crescimento de 21% quando comparado com o 1T25. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e tecnologia.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Depreciação & Amortização	(73.354)	(60.422)	21%

## Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 69,9 milhões no 1T26. A piora em relação ao 1T25 se deve ao aumento da curva de juros entre os períodos, bem como ao maior endividamento.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(69.897)	(57.461)	22%
(+) Receita Financeira	16.138	16.857	-4%
(-) Despesa Financeira	(86.035)	(74.318)	16%

## Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 29,1 milhões no 1T26, 29% menor na comparação anual, com uma margem líquida ajustada de 9%, impactada, conforme descrito acima, pelo maior nível de despesas financeiras e maior volume de depreciação e amortização, parcialmente compensado pela melhor gestão de custos e despesas operacionais que beneficiaram o EBITDA.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
Lucro Líquido	12.369	22.125	-44%
Margem Líquida (%)	4%	8%	-4 p.p
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(16.716)	(18.763)	-11%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>	-	(2.508)	NM
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(729)	(267)	173%
Amortização de mais-valia <sup>2</sup>	(5.325)	(5.326)	0%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup>	(10.662)	(10.662)	0%
Lucro Líquido Ajustado <sup>1</sup>	29.085	40.888	-29%
Margem Líquida Ajustada (%)	9%	14%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

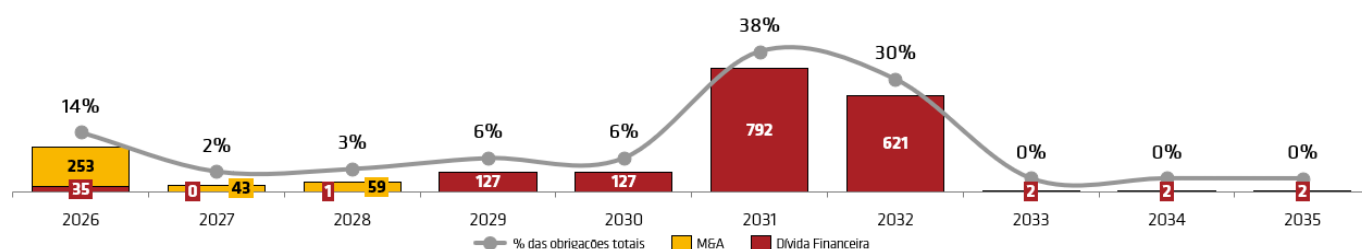
3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T26 com uma dívida líquida de R\$ 1.551,6 milhões, representando 2,22x o EBITDA Proforma Anualizado. Ao adicionar o passivo de arrendamento, a dívida líquida ampla da Desktop atinge R\$ 1.651,2 milhões, o que representa 2,37x o EBITDA Proforma Anualizado.

Liquidez e EBITDA (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var. %
<b>Disponibilidades</b>	457.365	337.026	36%
EBITDA Proforma Anualizado	697.868	613.520	14%
Endividamento (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var.
Empréstimos e Debêntures	1.659.561	1.396.452	19%
Parcelas a Prazo M&As	349.376	419.679	-17%
<b>Dívida Bruta</b>	<b>2.008.937</b>	<b>1.816.131</b>	<b>11%</b>
(-) Disponibilidades	(457.365)	(337.026)	36%
<b>Dívida Líquida</b>	<b>1.551.572</b>	<b>1.479.105</b>	<b>5%</b>
<b>Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)</b>	<b>2,22x</b>	<b>2,41x</b>	<b>-0,19x</b>
Outros Compromissos (R\$ Mil)	1T26	1T25	Var.
Passivo de Arrendamento	99.666	92.985	7%
<b>Dívida Líquida + Arrendamentos</b>	<b>1.651.238</b>	<b>1.572.090</b>	<b>5%</b>
<b>(Dívida Líquida + Arrendamentos)/EBITDA Proforma Anualizado (x)</b>	<b>2,37x</b>	<b>2,56x</b>	<b>-0,20x</b>

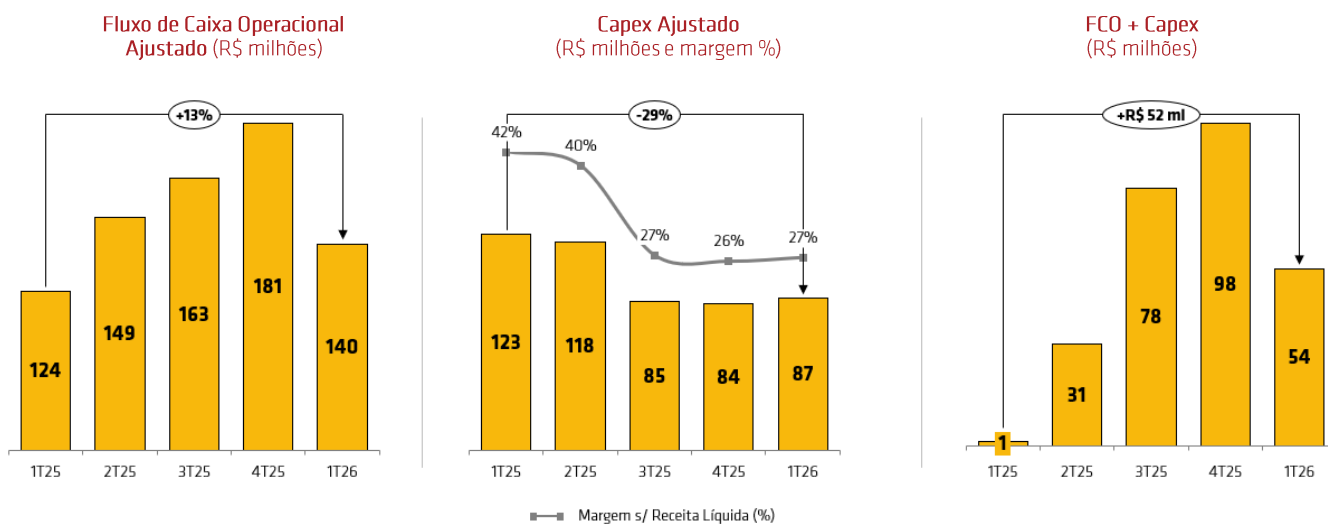
## Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)



## Fluxo de Caixa

A Desktop encerrou o 1T26 com uma melhora significativa de geração de caixa, medida pelo FCO Ajustado + CAPEX Ajustado, refletindo o sucesso das iniciativas de eficiência operacional e disciplina de investimentos. O FCO Ajustado alcançou R\$ 140 milhões, crescimento de 13% na comparação anual, enquanto o CAPEX Ajustado recuou para R\$ 87 milhões, queda de 29% contra o 1T25, representando 27% da Receita Líquida.

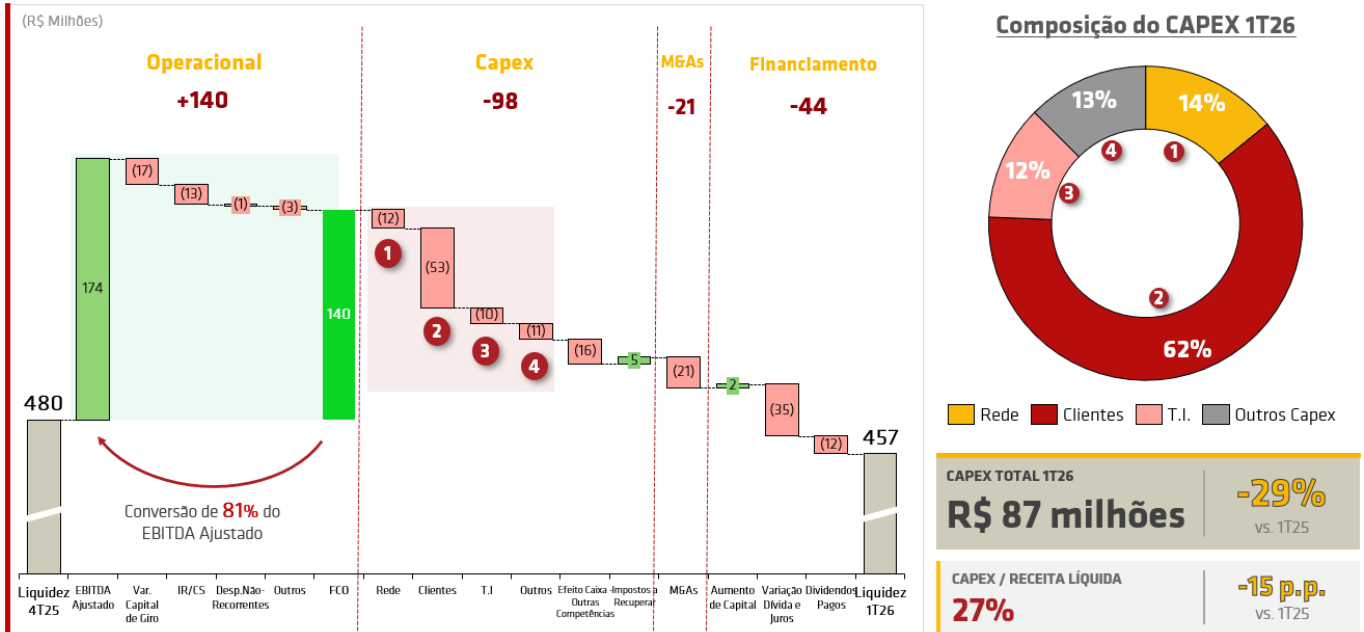
Como resultado, o FCO + CAPEX Ajustado do 1T26 somou R\$ 54 milhões, um avanço expressivo na comparação com R\$ 1 milhão entregue no mesmo período do ano anterior.



1- Fluxo de caixa operacional ajustado expurga efeitos de fornecedores de capex, despesas e receitas financeiras;

A Companhia encerrou o 1T26 com R\$ 457,4 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 81% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 118,9 milhões, com destaque para (i) R\$ 20,5 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 53,3 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.



## Anexo

### Balanço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T26	2025
<b>ATIVO TOTAL</b>	<b>3.866.729</b>	<b>3.858.352</b>
<b>Ativo Circulante</b>	<b>738.415</b>	<b>767.322</b>
Caixa e equivalentes de caixa	457.334	464.637
Aplicações financeiras	31	15.509
Contas a receber de clientes	158.671	158.274
Tributos a recuperar	56.252	60.949
Imposto de renda e contribuição social	7.098	85
Despesas antecipadas	46.888	47.657
Outros valores a receber	12.141	20.211
<b>Ativo Não Circulante</b>	<b>3.128.314</b>	<b>3.091.030</b>
Tributos a recuperar	53.521	53.521
Imposto de renda e contribuição social diferidos	51.551	55.164
Despesas antecipadas	78.170	70.340
Outros valores a receber	10.770	10.767
Imobilizado	1.852.496	1.827.120
Direito de uso	93.269	85.673
Intangível	988.537	988.445
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>3.866.729</b>	<b>3.858.352</b>
<b>Passivo Circulante</b>	<b>524.139</b>	<b>546.128</b>
Fornecedores	92.549	116.580
Empréstimos e debêntures	67.481	59.011
Instrumentos financeiros derivativos	958	796
Contas a pagar por aquisição de empresas	186.336	179.373
Contas a pagar para partes relacionadas	19.874	25.291
Passivo de arrendamento	49.215	39.425
Obrigações trabalhistas e sociais	55.254	60.939
Tributos a recolher	33.128	33.993
Imposto de renda e contribuição social	8.660	6.095
Dividendos a Pagar	5.336	17.209
Outros valores a pagar	5.348	7.416
<b>Passivo Não Circulante</b>	<b>1.888.913</b>	<b>1.874.193</b>
Fornecedores	1.385	999
Empréstimos e debêntures	1.592.080	1.567.252
Contas a pagar por aquisição de empresas	66.655	69.820
Contas a pagar para partes relacionadas	76.511	90.270
Instrumentos financeiros derivativos	10.562	8.529
Passivo de arrendamento	50.451	51.860
Tributos a recolher	2.038	2.152
Imposto de renda e contribuição social diferidos	76.232	71.666
Provisão para contingências	12.577	11.125
Outros valores a pagar	422	520
<b>Patrimônio Líquido</b>	<b>1.453.677</b>	<b>1.438.031</b>
Capital social	960.461	958.289
Reserva de capital	62.956	62.603
Reserva de lucros	388.015	387.269
Ações em tesouraria	(167)	(173)
Lucro acumulado	9.635	-
<b>Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>1.420.900</b>	<b>1.407.988</b>
Participação de acionistas não controladores	32.777	30.043

## Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Receita Bruta</b>	368.012	338.370	9%
(-) Impostos e Deduções	(46.361)	(43.784)	6%
<b>Receita Líquida</b>	321.651	294.586	9%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(74.687)	(65.590)	14%
<b>Lucro Bruto</b>	246.964	228.996	8%
<i>Margem Bruta (%)</i>	77%	78%	-1 p.p
(-) Despesas Comerciais	(34.949)	(37.271)	-6%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(33.858)	(37.345)	-9%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	4.657	4.670	0%
(-) Depreciação e amortização	(73.354)	(60.422)	21%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(9.451)	(9.875)	-4%
(-) Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
<b>Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)</b>	30.112	31.292	-4%
(+/-) IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
<b>Lucro Líquido</b>	12.369	22.125	-44%
<i>Margem Líquida (%)</i>	4%	8%	-4 p.p

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	12.369	22.125	-44%
Resultado Financeiro	(69.897)	(57.461)	22%
IR/CS	(17.743)	(9.167)	94%
Depreciação e Amortização	(73.354)	(60.422)	21%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	173.363	149.175	16%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	54%	51%	3 p.p
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	(1.104)	(4.205)	-74%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes	-	(3.800)	NM
Stock Option Plan	(1.104)	(405)	173%
<b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>	174.467	153.380	14%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	54%	52%	2 p.p

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T26	1T25	Var. %
<b>Lucro Líquido</b>	12.369	22.125	-44%
<i>Margem Líquida (%)</i>	4%	8%	-4 p.p
<b>Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais</b>	(16.716)	(18.763)	-11%
Despesas de M&A/Não-Recorrentes <sup>2</sup>	-	(2.508)	NM
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(729)	(267)	173%
Amortização de mais-valia <sup>2</sup>	(5.325)	(5.326)	0%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) <sup>3</sup>	(10.662)	(10.662)	0%
<b>Lucro Líquido Ajustado<sup>1</sup></b>	29.085	40.888	-29%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

1- Exclui itens não-recorrentes ou sem efeito caixa, que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

## Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	1T26	1T25
<b>Saldo inicial de caixa</b>	<b>464.637</b>	<b>290.953</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais:</b>		
<b>Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	<b>30.112</b>	<b>31.292</b>
<b>Ajustes por:</b>		
Depreciação e amortização	51.815	42.596
Baixas de imobilizado e intangível	470	505
Amortização direito de uso	13.470	9.756
Baixas de direito de uso	68	776
Baixa de passivo de arrendamento	(85)	(878)
Amortização de mais-valia	8.068	8.070
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	59.872	51.806
Amortização de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	1.642	981
Ganhos / (perdas) Instrumentos financeiro derivativos	2.195	(2.313)
Juros sobre aplicações financeiras	-	(2.814)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	1.798	3.127
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	7.694	9.023
Atualização financeira sobre contingências	230	142
Reversão (Provisão) para contingências	2.686	4.884
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	290	594
Baixa efetiva de títulos contas a receber	9.161	9.281
Resultado de operações com sócios não controladores	-	(351)
Plano de opção de ações	1.098	405
<b>Lucro antes de IR e CS Ajustado</b>	<b>190.583</b>	<b>166.882</b>
<b>Variações de ativos e passivos:</b>		
Contas a receber de clientes	(9.848)	(14.898)
Tributos a recuperar	4.782	(3.294)
Depósitos judiciais	(599)	(70)
Despesas antecipadas	(7.061)	(12.445)
Outros valores a receber	3.752	(2.847)
Fornecedores	(40.314)	(61.501)
Obrigações trabalhistas e sociais	(5.685)	(5.025)
Tributos a recolher	(979)	(3.048)
Pagamento de contingências	(877)	(1.541)
Outros valores a pagar	(2.164)	698
<b>Caixa líquido gerado pelas operações</b>	<b>131.590</b>	<b>62.911</b>
Imposto de renda e contribuição social pagos	(13.195)	(3.911)
Juros pagos	(24.558)	(56)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>93.837</b>	<b>58.944</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimento:</b>		
Resgates de aplicações financeiras	15.478	16.309
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(70.055)	(83.889)
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>	<b>(54.577)</b>	<b>(67.580)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento:</b>		
Amortização de empréstimos e debêntures	(145)	(315)
Aumento de capital social	2.172	1.751
Ações outorgadas Plano Matching	7	-
Dividendos pagos	(11.873)	(7)
Pagamento de passivo de arrendamento	(16.181)	(13.272)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(20.542)	(12.544)
<b>Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento</b>	<b>(46.562)</b>	<b>(24.387)</b>
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(7.303)	(33.023)
<b>Saldo final de caixa</b>	<b>457.334</b>	<b>257.930</b>

## Sobre a Desktop S.A.

A Desktop é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 58 mil quilômetros de rede de fibra óptica e mais de 3.800 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (DESK3) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: [www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)





# DESKTOP

EARNINGS RELEASE

1Q26



## Desktop Reports First Quarter 2026 Results

### Highlights

- *Desktop delivered consistent profitability improvement during the period, with Adjusted EBITDA of R\$174 million and a 54% margin, reflecting continued progress in operational efficiency and greater discipline in cost management throughout the quarter;*
- *The Company delivered strong cash generation, with Adjusted OCF + CAPEX reaching R\$54 million in the quarter, driven by a reduction in CAPEX to R\$87 million, equivalent to 27% of Net Revenue (versus 42% in the same period of the previous year), evidencing greater selectivity in capital allocation;*
- *As a result of stronger cash generation and financial discipline, Desktop reduced its leverage to 2.2x Net Debt / Pro Forma Annualized EBITDA, reinforcing the strength of its capital structure.*

**Nova Odessa, May 12, 2026 - Desktop S.A.** (“Desktop” or “Company”) (B3: DESK3), the leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, today announced its consolidated results for the first quarter of 2026 (1Q26).

The financial statements were prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, and average price in reais, were not examined by independent auditors.

### Conference Call

May 13, 2026  
10:00 a.m. (EDT)  
[Click here](#)

### Summary of Results for 1Q26

- **Net Revenue:** R\$ 322 million in 1Q26, representing 9% growth compared to 1Q25;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 174 million in 1Q26, up 14% year-over-year. Adjusted EBITDA margin reached 54% in the quarter, 2.0 p.p. above the margin reported in 1Q25;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 29 million in 1Q26, a 29% decrease versus 1Q25;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 457 million as of March 31, 2026;
- **Homes Connected (HCs):** 1,206 thousand subscribers in March 2026, representing 4% growth compared to the same period in 2025;
- **Homes Passed (HPs):** 4.8 million homes passed in March 2026, representing 4% growth compared to the same period in 2025;
- **Infrastructure:** approximately 58 thousand km of network, including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network

### Contact

E-mail: [ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)  
Tel: +55 19 3514-3100  
[www.ri.desktop.com.br/en/](http://www.ri.desktop.com.br/en/)

## Financial Summary

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Net Revenue</b>	321,651	294,586	9%
<b>Adjusted EBITDA</b>	174,467	153,380	14%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	54%	52%	2 p.p
<b>Adjusted Net Income</b>	29,085	40,888	-29%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

## Operational Summary

'000	1Q26	4Q25	3Q25	2Q25	1Q25
<b>Subscribers EoP</b>	1,206	1,208	1,198	1,176	1,159
Net Organic Additions	-2	9	23	17	28
<b>Homes Passed EoP</b>	4,844	4,844	4,825	4,781	4,654
Cities Served (#)	200	200	200	200	200

## Management's Letter

### Signing of Agreement for the Sale of the Company's Control

On March 22, 2026, Desktop announced that it had received a notice from its controlling shareholders informing the execution of an agreement with Claro NXT Telecomunicações S.A. for the potential sale of the Company's control stake, representing approximately 73% of the share capital. To date, there have been no material developments regarding the information previously disclosed through the Material Fact notice, and the transaction remains subject to the fulfillment of customary precedent conditions, including regulatory approvals. The Company reinforces that it will keep shareholders and the market duly informed of any relevant updates through its official communication channels.

### Capital Discipline and Progress in Cash Generation

The first quarter of 2026 was marked by the continuation of Desktop's strategy focused on prioritizing cash generation, expanding profitability, and strengthening discipline in capital allocation. In line with this approach, the Company deliberately chose to reduce the pace of new customer activations during the period, reinforcing its focus on monetizing existing infrastructure and preserving returns on invested capital. This decision reflects the commercial and operational maturity achieved by Desktop, which now has greater capacity to strategically modulate its growth, balancing subscriber base expansion, operational efficiency, and value creation.

At the end of 1Q26, Desktop totaled 1,206 thousand subscribers, virtually stable compared to the 1,208 thousand reported in 4Q25 and 4% above 1Q25. Organic net additions were negative by 2 thousand customers in the quarter, reflecting the lower level of consolidated sales during the period.

The Company also made meaningful progress in the quality and efficiency of its commercial channels. Digital sales accounted for 70% of total sales in 1Q26, an increase of 7 p.p. compared to 4Q25 and 16 p.p. versus 1Q25. Historically, sales conducted through digital channels present a better customer profile and lower delinquency rates, contributing to a healthier subscriber base, greater commercial efficiency, and improved cash generation throughout the customer lifecycle.

### Results Evolution and Profitability Expansion

The strategy of greater commercial selectivity and capital discipline was positively reflected in the quarter's financial results. Net Revenue reached R\$322 million in 1Q26, representing 9% growth compared to 1Q25, while Adjusted EBITDA totaled R\$174 million, up 14% year-over-year, with a margin of 54%, an increase of 2 p.p. compared to the same period of the previous year.

Adjusted Net Income totaled R\$29 million in the quarter, with an adjusted net margin of 9%. The result was mainly impacted by higher financial expenses and increased depreciation and amortization expenses resulting from investments made in recent years, partially offset by operational improvements and better expense management.

Desktop delivered a meaningful improvement in cash generation in 1Q26, reinforcing the effectiveness of the strategy adopted during the quarter. Adjusted OCF reached R\$140 million, up 13% compared to 1Q25, while Adjusted CAPEX totaled R\$87 million, down 29% year-over-year and equivalent to 27% of Net Revenue, a reduction of 15 p.p. versus the same period of the previous year. As a result, Adjusted OCF + CAPEX reached R\$54 million in the quarter, compared to R\$1 million in 1Q25, evidencing a significant improvement in the conversion of operating performance into cash.

The Company ended 1Q26 with net debt of R\$1.55 billion, equivalent to 2.22x Annualized Pro Forma EBITDA, a reduction of 0.19x compared to the ratio reported in 1Q25.

Overall, the 1Q26 results reinforce the consistency of Desktop's strategy of balancing growth, profitability, and cash generation. The Company remains confident in its ability to capture commercial opportunities whenever deemed appropriate, while maintaining discipline in capital allocation and its commitment to sustainable value creation.

We thank our customers, employees, partners, and shareholders for their continued trust.

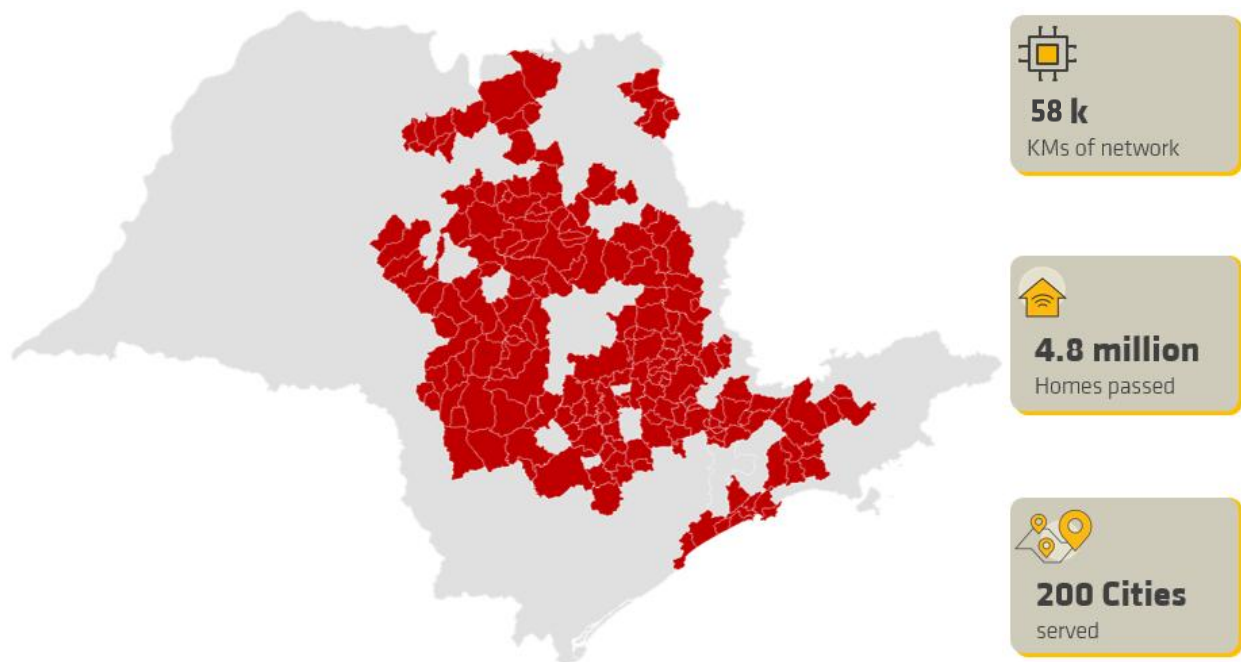
## Operating Performance

### Geographic Presence

By the end of 1Q26, Desktop was present in 200 cities across the interior of the state of São Paulo, in line with 1Q25.

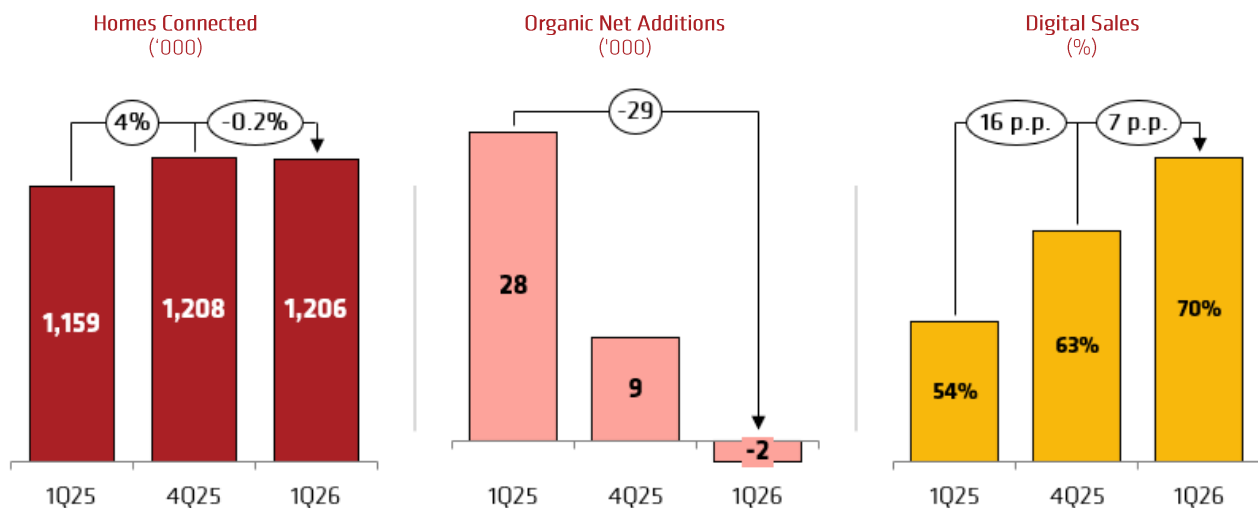
With its own optical network infrastructure spanning 58 thousand kilometers – including 10 thousand km of backbone and 47 thousand km of FTTH access network – the Company reached 4.8 million homes within its geographic coverage (Homes Passed - HPs), representing a 4% increase compared to the same period of the previous year.

#### Desktop's Geographic Positioning



### Homes Connected (HCs)

The Company's subscriber base grew 4% compared to the end of 1Q25, totaling 1,206 thousand connected homes as of March 2026. Throughout 1Q26, as a result of the reinforced strategy focused on prioritizing cash generation, Desktop reduced its level of consolidated sales, resulting in a reduction of approximately 2 thousand customers in its subscriber base, while simultaneously achieving a record digital sales share of 70%.



## Economic-Financial Performance

### Net Revenue

Net Revenue totaled R\$321.7 million in 1Q26, representing 9% growth compared to 1Q25. This performance was mainly driven by the expansion of the Company's subscriber base and ARPU management initiatives, through actions focused on base monetization, new product launches, and the gradual maturation of growth avenues such as B2B and MVNO.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Net Revenue</b>	321,651	294,586	9%
(-) Cost of Services Provided	(74,687)	(65,590)	14%
<b>Gross Profit</b>	246,964	228,996	8%
<i>Gross Margin (%)</i>	77%	78%	-1 p.p

### Adjusted EBITDA

Desktop reached Adjusted EBITDA of R\$174.5 million in 1Q26, representing a 14% year-over-year increase and outpacing revenue growth in the period. EBITDA performance during the quarter mainly reflects the continuation of operational efficiency initiatives and greater discipline in cost management.

The Company recorded a meaningful reduction in expenses related to third-party services, including administrative service providers, legal advisory, technology, among others, as well as an optimization of its personnel structure, highlighted by a reduction in headcount. Additionally, the Company reduced investments in advertising and marketing, including in absolute terms compared to the prior year. These factors, combined with greater operating leverage and the resulting dilution of fixed costs, contributed to the consistent expansion of EBITDA margin during the period.

The Company reports Adjusted EBITDA excluding other non-recurring operating income (expenses), as it believes such items should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Adjusted EBITDA is calculated based on net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial result, and the result of other non-operating and/or non-recurring income and expenses, such as one-off M&A-related expenses (e.g., legal and audit fees) and expenses related to the Stock Option Plan.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Net Income</b>	12,369	22,125	-44%
Financial Results	(69,897)	(57,461)	22%
Income tax	(17,743)	(9,167)	94%
Depreciation and Amortization	(73,354)	(60,422)	21%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	173,363	149,175	16%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	54%	51%	3 p.p
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	(1,104)	(4,205)	-74%
Expenses from M&As/Non-recurring	-	(3,800)	NM
Stock Option Plan	(1,104)	(405)	173%
<b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>	174,467	153,380	14%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	54%	52%	2 p.p

- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (= from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
- Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

## Depreciation and Amortization

Depreciation and Amortization totaled R\$73.4 million in 1Q26, a 21% increase compared to 1Q25. This growth was driven by higher investments in network infrastructure, customer installations, and technology.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
Depreciation and Amortization	(73,354)	(60,422)	21%

## Financial Results

Net Financial Result was negative R\$69.9 million in 1Q26. The deterioration compared to 1Q25 was mainly driven by the increase in the interest rate curve between the periods, as well as by higher indebtedness.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
Net Financial Result	(69,897)	(57,461)	22%
(+) Financial revenue	16,138	16,857	-4%
(-) Financial expense	(86,035)	(74,318)	16%

## Adjusted Net Income

Adjusted Net Income totaled R\$29.1 million in 1Q26, a 29% year-over-year decrease, with an adjusted net margin of 9%. As described above, the performance was impacted by higher financial expenses and a higher level of depreciation and amortization, partially offset by improved cost management and operational expense efficiency that benefited EBITDA.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
Net Income	12,369	22,125	-44%
Net Margin (%)	4%	8%	-4 p.p
Non-recurring and/or non-operating expenses	(16,716)	(18,763)	-11%
Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>	-	(2,508)	NM
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(729)	(267)	173%
Amortization of capital gains <sup>2</sup>	(5,325)	(5,326)	0%
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup>	(10,662)	(10,662)	0%
Adjusted Net Income <sup>1</sup>	29,085	40,888	-29%
Adjusted Net Margin (%)	9%	14%	-5 p.p

1. Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;

2. Net amounts of taxes at a rate of 34%;

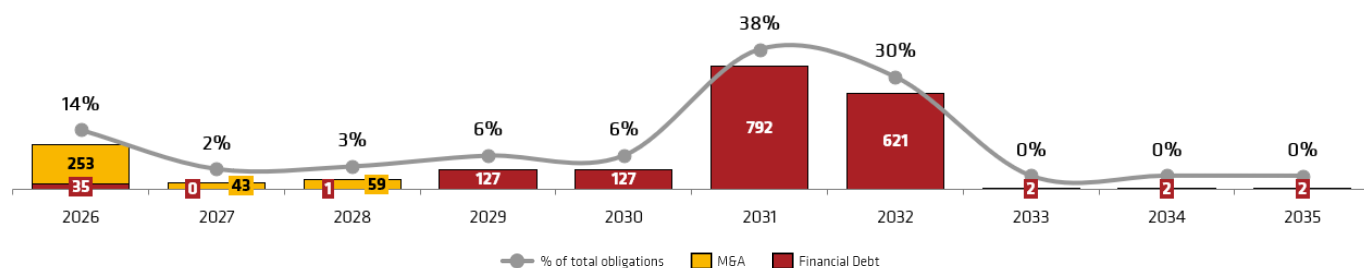
3. The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Liquidity and Indebtedness

The Company ended 1Q26 with net debt of R\$1,551.6 million, representing 2.22x Annualized Pro Forma EBITDA. Including lease liabilities, Desktop's total net debt amounted to R\$1,651.2 million, equivalent to 2.37x Annualized Pro Forma EBITDA.

Liquidity and EBITDA (R\$ '000)	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Total Cash Position</b>	457,365	337,026	36%
Annualized Pro Forma EBITDA	697,868	613,520	14%
Indebtedness (R\$ '000)	1Q26	1Q25	Var. %
Loans and Debentures	1,659,561	1,396,452	19%
M&A Installments Payable	349,376	419,679	-17%
<b>Gross Debt</b>	2,008,937	1,816,131	11%
(-) Total Cash Position	(457,365)	(337,026)	36%
<b>Net Debt</b>	1,551,572	1,479,105	5%
Net Debt / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.22x	2.41x	-0.19x
Other Commitments (R\$ '000)	1Q26	1Q25	Var. %
Lease Liabilities	99,666	92,985	7%
<b>Net Debt + Leasing</b>	1,651,238	1,572,090	5%
(Net Debt + Leasing) / Annualized Pro Forma EBITDA (x)	2.37x	2.56x	-0.20x

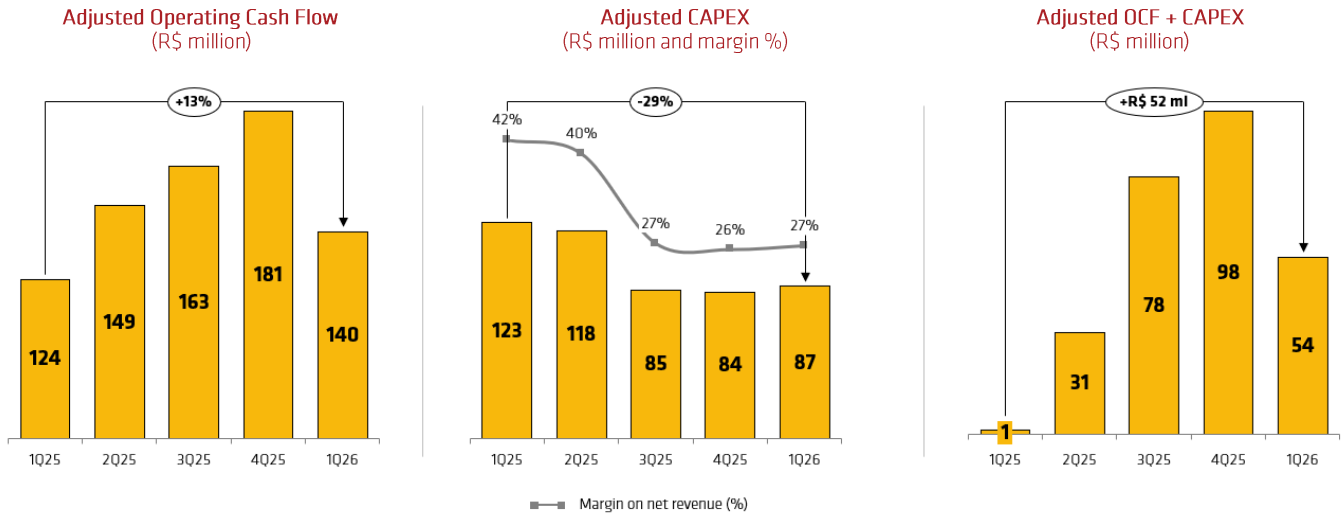
## Debt Schedule (R\$ Million)



## Cash Flow

Desktop ended 1Q26 with a significant improvement in cash generation, measured by Adjusted OCF + Adjusted CAPEX, reflecting the success of its operational efficiency initiatives and disciplined investment approach. Adjusted OCF reached R\$140 million, representing 13% year-over-year growth, while Adjusted CAPEX decreased to R\$87 million, down 29% compared to 1Q25, representing 27% of Net Revenue.

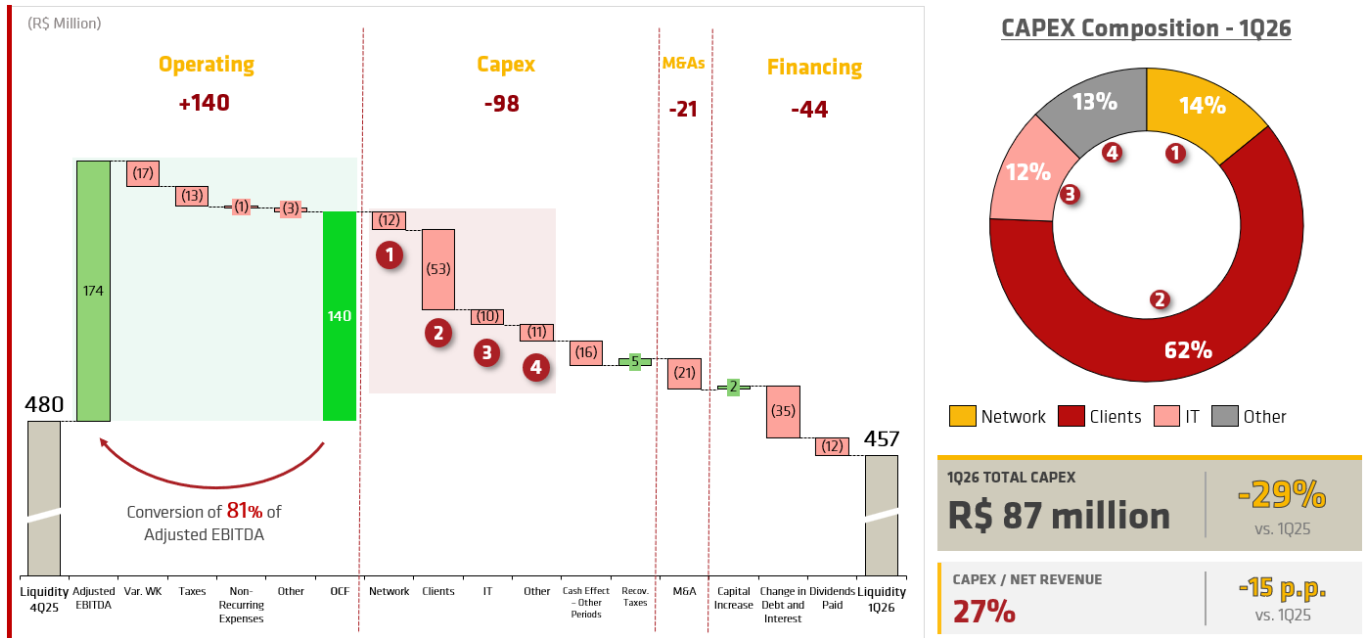
As a result, Adjusted OCF + CAPEX in 1Q26 totaled R\$54 million, representing a significant improvement compared to the R\$1 million reported in the same period of the previous year.



1 - Adjusted operating cash flow excludes the effects of CAPEX suppliers and financial expenses/income;

The Company ended 1Q26 with R\$457.4 million in cash and financial investments. During the period, Desktop converted 81% of EBITDA into operating cash flow. Adjusted investment cash flow totaled R\$118.9 million, mainly driven by (i) R\$20.5 million in payments related to installments from past M&A transactions; and (ii) R\$53.3 million allocated to the installation of new customers.

The Company presents this view with certain managerial adjustments to its cash flow and CAPEX in order to provide greater transparency regarding the sources and uses of its funds.



## Appendix

### Balance Sheet - Consolidated

R\$ '000	1Q26	2025
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>3,866,729</b>	<b>3,858,352</b>
<b>Current Assets</b>	<b>738,415</b>	<b>767,322</b>
Cash and cash equivalents	457,334	464,637
Financial investments	31	15,509
Trade accounts receivable	158,671	158,274
Recoverable taxes	56,252	60,949
Income tax and social contribution	7,098	85
Prepaid expenses	46,888	47,657
Other receivables	12,141	20,211
<b>Non-Current Assets</b>	<b>3,128,314</b>	<b>3,091,030</b>
Recoverable taxes	53,521	53,521
Deferred income tax and social contribution	51,551	55,164
Prepaid expenses	78,170	70,340
Other receivables	10,770	10,767
Property, plant and equipment	1,852,496	1,827,120
Right-of-use assets	93,269	85,673
Intangible assets	988,537	988,445
<b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<b>3,866,729</b>	<b>3,858,352</b>
<b>Current Liabilities</b>	<b>524,139</b>	<b>546,128</b>
Suppliers	92,549	116,580
Loans and debentures	67,481	59,011
Derivative financial instruments	958	796
Payables for business acquisitions	186,336	179,373
Payables to related parties	19,874	25,291
Lease liabilities	49,215	39,425
Labor and social obligations	55,254	60,939
Taxes payable	33,128	33,993
Income tax and social contribution	8,660	6,095
Dividends payable	5,336	17,209
Other payables	5,348	7,416
<b>Non-Current Liabilities</b>	<b>1,888,913</b>	<b>1,874,193</b>
Suppliers	1,385	999
Loans and debentures	1,592,080	1,567,252
Payables for business acquisitions	66,655	69,820
Payables to related parties	76,511	90,270
Derivative financial instruments	10,562	8,529
Lease liabilities	50,451	51,860
Taxes payable	2,038	2,152
Deferred income tax and social contribution	76,232	71,666
Provision for contingencies	12,577	11,125
Other payables	422	520
<b>Shareholders' Equity</b>	<b>1,453,677</b>	<b>1,438,031</b>
Share capital	960,461	958,289
Capital reserve	62,956	62,603
Retained earnings reserve	388,015	387,269
Treasury shares	(167)	(173)
Accumulated earnings	9,635	-
<b>Equity attributable to controlling shareholders</b>	<b>1,420,900</b>	<b>1,407,988</b>
Non-controlling interests	32,777	30,043

## Consolidated Income Statement

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Gross Revenue</b>	368,012	338,370	9%
(-) Deductions	(46,361)	(43,784)	6%
<b>Net Revenue</b>	321,651	294,586	9%
(-) Cost of Services provided	(74,687)	(65,590)	14%
<b>Gross Profit</b>	246,964	228,996	8%
<i>Gross Margin (%)</i>	77%	78%	-1 p.p
(-) Commercial expenses	(34,949)	(37,271)	-6%
(-) General and administrative	(33,858)	(37,345)	-9%
(+/-) Other income (expenses), net	4,657	4,670	0%
(-) Depreciation and amortization	(73,354)	(60,422)	21%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(9,451)	(9,875)	-4%
(-) Financial Result	(69,897)	(57,461)	22%
<b>EBT</b>	30,112	31,292	-4%
(+/-) Income Taxes	(17,743)	(9,167)	94%
<b>Net Income</b>	12,369	22,125	-44%
<i>Net Margin (%)</i>	4%	8%	-4 p.p

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Net Income</b>	12,369	22,125	-44%
Financial result	(69,897)	(57,461)	22%
Income tax	(17,743)	(9,167)	94%
Depreciation and Amortization	(73,354)	(60,422)	21%
<b>EBITDA<sup>1</sup></b>	173,363	149,175	16%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	54%	51%	3 p.p
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	(1,104)	(4,205)	-74%
Expenses from M&As/Non-recurring	-	(3,800)	NM
Stock Option Plan	(1,104)	(405)	173%
<b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>	174,467	153,380	14%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	54%	52%	2 p.p

- 1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
- 2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

R\$ '000	1Q26	1Q25	Var. %
<b>Net Income</b>	12,369	22,125	-44%
<i>Net Margin (%)</i>	4%	8%	-4 p.p
<b>Non-recurring and/or non-operating expenses</b>	(16,716)	(18,763)	-11%
Expenses from M&As/Non-recurring <sup>2</sup>	-	(2,508)	NM
Stock Option Plan <sup>2</sup>	(729)	(267)	173%
Amortization of capital gains <sup>2</sup>	(5,325)	(5,326)	0%
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) <sup>3</sup>	(10,662)	(10,662)	0%
<b>Adjusted Net Income<sup>1</sup></b>	29,085	40,888	-29%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	9%	14%	-5 p.p

- 1- Adjusted Net Income to exclude non-recurring or non-cash items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- 2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- 3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable income resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

## Consolidated Cash Flow

R\$ '000	1Q26	1Q25
<b>Beginning cash balance</b>	<b>464,637</b>	<b>290,953</b>
<b>Cash flow from operating activities:</b>		
Income before income tax and social contribution	30,112	31,292
<b>Adjustments for:</b>		
Depreciation and amortization	51,815	42,596
Write-offs of property, plant and equipment and intangible assets	470	505
Right-of-use asset amortization	13,470	9,756
Write-offs of right-of-use assets	68	776
Lease liability write-offs	(85)	(878)
Amortization of fair value adjustments	8,068	8,070
Interest on loans, debentures, and leases	59,872	51,806
Amortization of transaction costs on loans and debentures	1,642	981
Gains /(losses) on derivative financial instruments	2,195	(2,313)
Interest on financial investments	-	(2,814)
Interest on intercompany loans and payables to related parties	1,798	3,127
Charges on payables related to business acquisitions	7,694	9,023
Financial update on contingencies	230	142
Reversal (Provision) for contingencies	2,686	4,884
Loss (gain) on impairment of trade accounts receivable	290	594
Effective write-off of trade accounts receivable	9,161	9,281
Result from transactions with non-controlling shareholders	-	(351)
Stock option plan	1,098	405
<b>Adjusted income before income tax and social contribution</b>	<b>190,583</b>	<b>166,882</b>
<b>Changes in assets and liabilities:</b>		
Trade accounts receivable	(9,848)	(14,898)
Recoverable taxes	4,782	(3,294)
Judicial deposits	(599)	(70)
Prepaid expenses	(7,061)	(12,445)
Other receivables	3,752	(2,847)
Suppliers	(40,314)	(61,501)
Labor and social obligations	(5,685)	(5,025)
Taxes payable	(979)	(3,048)
Contingency payments	(877)	(1,541)
Other payables	(2,164)	698
<b>Net cash generated from operations</b>	<b>131,590</b>	<b>62,911</b>
Income tax and social contribution paid	(13,195)	(3,911)
Interest paid	(24,558)	(56)
<b>Net cash (used in) generated from operating activities</b>	<b>93,837</b>	<b>58,944</b>
<b>Cash flow from investing activities:</b>		
Redemptions of financial investments	15,478	16,309
Acquisition of property, plant and equipment and intangible assets - CAPEX	(70,055)	(83,889)
<b>Net cash used in investing activities</b>	<b>(54,577)</b>	<b>(67,580)</b>
<b>Cash flow from financing activities:</b>		
Amortization of loans and debentures	(145)	(315)
Capital increase	2,172	1,751
Shares granted under the Matching Plan	7	-
Dividends paid	(11,873)	(7)
Lease liability payments	(16,181)	(13,272)
Payment of deferred installments related to acquisitions of subsidiaries	(20,542)	(12,544)
<b>Net cash (used in) generated from financing activities</b>	<b>(46,562)</b>	<b>(24,387)</b>
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>(7,303)</b>	<b>(33,023)</b>
<b>Ending cash balance</b>	<b>457,334</b>	<b>257,930</b>

## About Desktop S.A.

Desktop is one of the leading ISP platforms in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 58,000 kilometers of fiber optic network and more than 3,800 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (DESK3) since July 2021. For more information, visit: [www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

## Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

[ri@desktop.net.br](mailto:ri@desktop.net.br)

[www.ri.desktop.com.br](http://www.ri.desktop.com.br)

