



Camil

Apresentação de Resultados 4T18



O material a seguir apresenta os resultados do quarto trimestre de 2018 (4T18 – dez/2018 à fev/2019) e do ano de 2018 (mar/2018 à fev/2019). Neste release as informações financeiras são apresentadas em IFRS e representam o resultado consolidado da Companhia em milhões de Reais (R\$) com comparações referentes ao quarto trimestre de 2017 (4T17 – dez/2017 à fev/2018; comparações YoY) e do ano de 2017 (mar/2017 à fev/2018), exceto quando especificado de outra forma.

Os resultados apresentados contemplam os resultados da SLC Alimentos quando da conclusão da aquisição, em 3 de dezembro de 2018.

A apresentação contempla informações resumidas e não devem ser consideradas como completas. Não se destinam a aconselhar potenciais investidores e não devem ser levadas em consideração para tomada de decisão de investimento fundamentada. Certas porcentagens e outros valores incluídos neste documento foram arredondados para facilitar a sua apresentação. Dessa forma, os números apresentados como totais em algumas tabelas podem não representar a soma aritmética dos números que os precedem e podem diferir daqueles apresentados nas demonstrações financeiras. Os dados operacionais são dados não auditados, pois consistem em medidas não reconhecidas sob IFRS ou outros padrões contábeis. Esta apresentação não constitui uma oferta, nem uma proposta de venda, para subscrever ou adquirir as Ações. Nem esta apresentação, nem nada nela contido, deve constituir a base de qualquer contrato ou compromisso.

Todas as informações contidas nesta apresentação estão sujeitas a revisão e ajustes sem aviso prévio. Ao realizar esta apresentação, nem a Companhia, nem quaisquer de suas afiliadas, diretores, executivos ou funcionário assumem qualquer obrigação de fornecer ao destinatário acesso a quaisquer informações adicionais, atualizar esta apresentação ou qualquer informação, ou corrigir qualquer imprecisão em quaisquer dessas informações. Esta apresentação não contém todas as informações significativas sobre a Companhia.

Notícias e Comunicados

Eventos Recentes

- **Emissão CRA IV** da Camil Alimentos no valor de R\$600 milhões em abr/19
- **2º Programa de Recompra de Ações** aprovado, de até 3.565.275 ações ordinárias, tendo como prazo final out/19
- **Incorporação da SLC Alimentos** aprovada em Assembleia Geral Extraordinária da Camil em mar/19
- **Inauguração da Nova Fábrica em Suape (PE)** em mar/19, com produção em multicategoria e centro de distribuição

Destaque de 2018

- **Aquisição e Incorporação** da SLC Alimentos;
- **IPO:** celebração 1 ano do IPO da Camil em set/2018;
- **JCP:** distribuição de R\$65 milhões no exercício e R\$20 milhões em março 2019;
- **Venda da La Loma** (Argentina) em agosto 2018;
- **Formador de Mercado** em agosto 2018;
- **Recompra de ações** 1º Programa concluído em junho 2018 e 2º Programa aprovado em abril de 2019;
- **Governança:** Instalação do Conselho Fiscal e de Comitês de Gestão;
- **Mercado:** greve dos caminhoneiros em maio de 2018.

Destaque do Ano

Lançamentos

- **Camil:** Lançamento Arroz Minuto Caseiro;
- **União:** Lançamento Mistura para Bolo;
- **P&D:** Parceria Amyris - Adoçante Natural;
- **Coqueiro:** Filés de Sardinha e Atum.



Prêmios

- **Empresa do ano** Melhores da Dinheiro Rural 2018;
- Prêmio **Melhores Marcas de Arroz e Feijão e Açúcar** para Camil e União, pela Datafolha 2018;
- Camil no ranking **As 5 mais de 2018 de Açúcar e Atum** pela Revista Super Varejo;
- **Prêmio IR Magazine Awards 2018** - Melhor RI por CEO ou CFO Small cap e Melhor Executivo de RI Small cap;
- Reconhecimentos diversos pela **Institutional Investor**;
- Camil entre as **campeãs de Inovação**, Revista Amanhã;
- **Melhores e Maiores Exame 2018**;
- **Prêmio Valor 1000 2018**;
- **Selo RA 1000 2018** (Atendimento);
- Prêmio **APAS Acontece** de Mercearia Commodities.

Principais Indicadores



Camil atinge **Lucro Bruto** de R\$321mn (+13% YoY) com **Margem Bruta** de 24,2% no trimestre e R\$1,2 bilhão (+6,2% YoY) com margem de 25,7% no ano

Destaques	4T17	3T18	4T18	4T18 vs	4T18 vs	12M17	12M18	12M18 vs.
Data Fechamento	28-fev-18	31-nov-18	28-fev-19	4T17	3T18	28-fev-18	28-fev-19	12M17
Receita Líquida	1.116,3	1.266,8	1.332,0	19,3%	5,1%	4.663,0	4.748,8	1,8%
Alimentício Brasil	767,0	857,5	987,6	28,8%	15,2%	3.331,5	3.346,3	0,4%
Alimentício Internacional	349,3	409,3	344,4	-1,4%	-15,9%	1.331,5	1.402,5	5,3%
Lucro Bruto	284,9	319,9	322,4	13,2%	0,8%	1.150,5	1.221,7	6,2%
Margem Bruta (%)	25,5%	25,3%	24,2%	-1,3pp	-1,0pp	24,7%	25,7%	1,1pp
EBITDA	119,3	151,4	115,2	-3,5%	-23,9%	489,8	483,4	-1,3%
Margem EBITDA (%)	10,7%	12,0%	8,6%	-2,0pp	-3,3pp	10,5%	10,2%	-0,3pp
Lucro Líquido	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
Margem Líquida (%)	6,9%	11,9%	7,5%	0,6pp	-4,3pp	5,4%	7,6%	2,3pp
Capex	26,5	42,7	295,3	1014,2%	591,4%	98,2	397,2	304,5%
Destaques Operacionais - Volumes (em mil ton)								
Volumes - Brasil								
Grãos	144,8	153,7	221,2	52,8%	43,9%	668,5	710,3	6,2%
Arroz	128,4	133,6	197,7	54,0%	48,0%	596,1	630,1	5,7%
Feijão	16,4	20,1	23,5	43,0%	16,9%	72,4	80,2	10,8%
Açúcar	118,0	134,7	135,2	14,6%	0,4%	541,2	525,5	-2,9%
Pescados	11,4	10,1	12,0	5,0%	18,1%	36,1	35,2	-2,3%
Volumes - Internacional	184,0	179,1	170,6	-7,2%	-4,7%	717,7	620,6	-13,5%
Uruguai	143,2	136,5	131,0	-8,5%	-4,0%	547,8	457,6	-16,5%
Chile	18,3	20,4	18,6	1,9%	-9,0%	75,8	79,4	4,8%
Peru	22,5	22,2	21,0	-6,9%	-5,5%	94,1	83,6	-11,2%

1 Resultados da SLC Alimentos consolidados a partir da conclusão da aquisição (3 de dezembro de 2018).

2 Dados de Volume Internacional excluem La Loma, subsidiária Argentina com 100% de participação da Camil vendida no 2T18.

Destques Financeiros do Trimestre



Crescimento de 19,3% da receita Líquida no período, com aumento de 13,2% na Receita Líquida do Segmento Alimentício Brasil, impulsionada pela aquisição da SLC no período

Destques (var. YoY)

R\$1,5 bilhão Receita bruta (▲ +16,9%)

R\$1,3 bilhão Receita Líquida (▲ +19,3%)

R\$988 milhões Alimentício Brasil (▲ +28,8%)

R\$344 milhões Alimentício Internacional (▼ -1,4%)

R\$322 milhões Lucro Bruto (▲ +13,2%)

24,2% de Margem Bruta (▼ -1,3pp)

R\$115 milhões EBITDA (▼ -3,5%)

8,6% de Margem EBITDA (▼ -2,0pp)

R\$100 milhões Lucro Líquido (▲ +29,8%)

7,5% de Margem Líquida (▲ +0,6pp)

Excluindo o efeito de receitas e despesas não recorrentes¹:

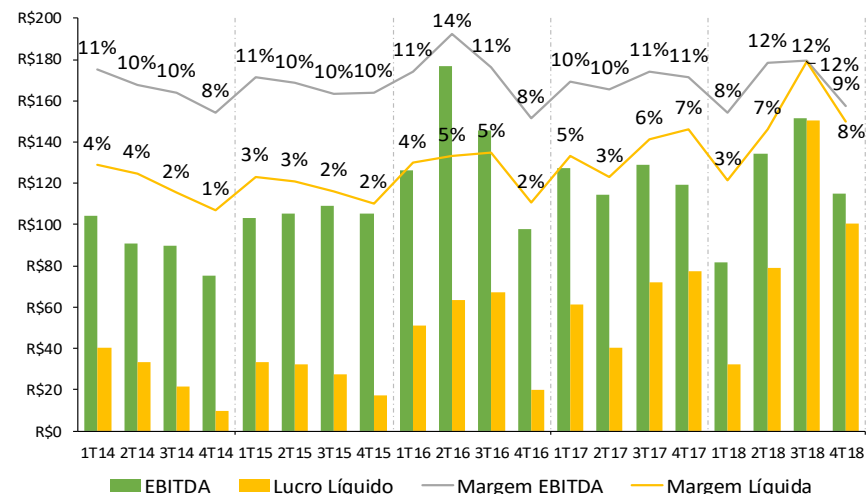
R\$87 milhões EBITDA (▼ -26,8%)

6,6% de Margem EBITDA (▼ -4,1 pp)

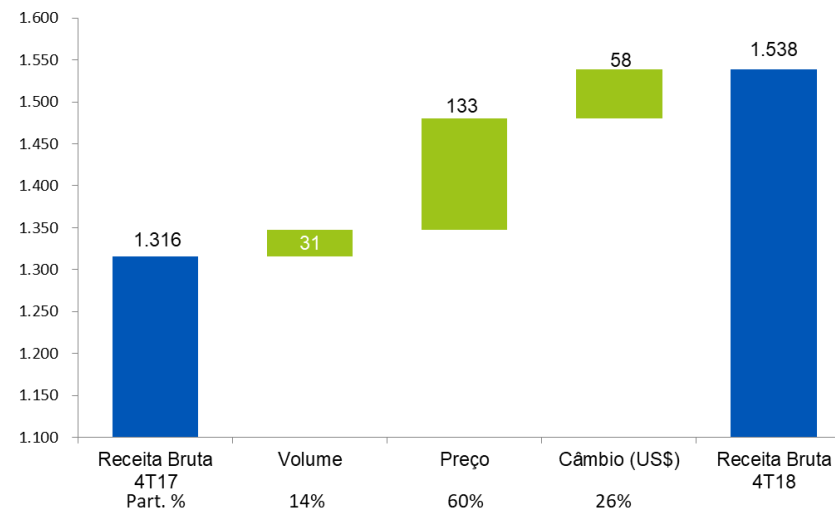
R\$78 milhões Lucro Líquido (▲ +0,4%)

5,8% de Margem Líquida (▼ -1,1 pp)

Evolução Rentabilidade (R\$m)



4T18: Abertura Receita Bruta (R\$m)



¹ Excluindo os impactos do reconhecimento de receitas não recorrentes em outras receitas (despesas) operacionais, resultado financeiro e imposto de renda.

Destaques Financeiros do Ano

Crescimento de 1,8% da receita Líquida no período, com aumento de 5,3% na Receita Líquida do Segmento Alimentício Internacional, impulsionada pelo efeito cambial do período

Destaques (var. YoY)

R\$5,5 bilhões Receita bruta (▲ +1,2%)

R\$4,7 bilhões Receita Líquida (▲ +1,8%)

R\$3,3 bilhões Alimentício Brasil (▲ +0,4%)

R\$1,4 bilhão Alimentício Internacional (▲ +5,3%)

R\$1,2 bilhão Lucro Bruto (▲ +6,2%)

25,7% de Margem Bruta (▲ +1,1 pp)

R\$483 milhões EBITDA (▼ -1,3%)

10,2% de Margem EBITDA (▼ -0,3pp)

R\$362 milhões Lucro Líquido (▲ +44,6%)

7,6% de Margem Líquida (▲ +2,3pp)

Excluindo o efeito de receitas e despesas não recorrentes¹:

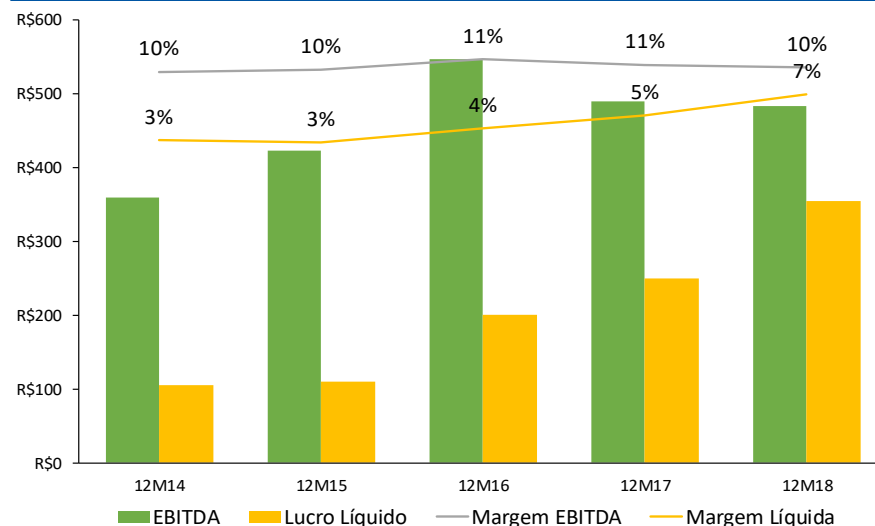
R\$404 milhões EBITDA (▼ -17,5%)

8,5% de Margem EBITDA (▼ -2,0pp)

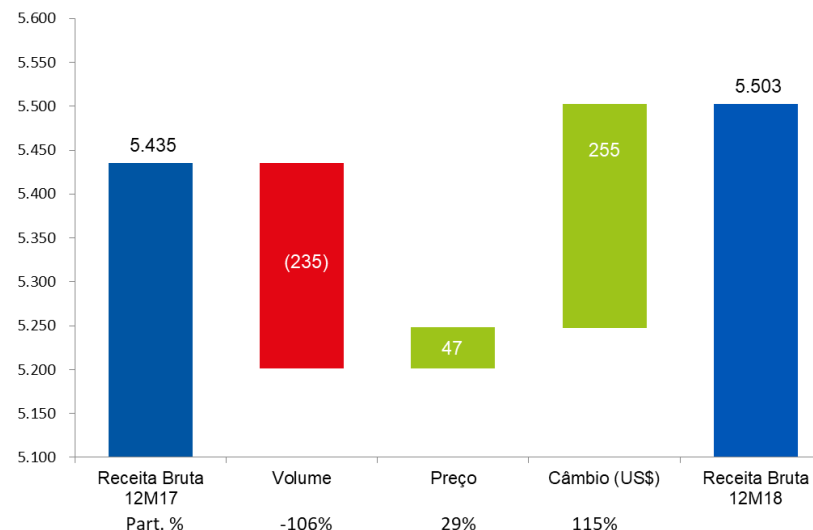
R\$249 milhões Lucro Líquido (▼ -0,6%)

5,2% de Margem Líquida (▼ -0,1 pp)

Evolução Rentabilidade (R\$m)



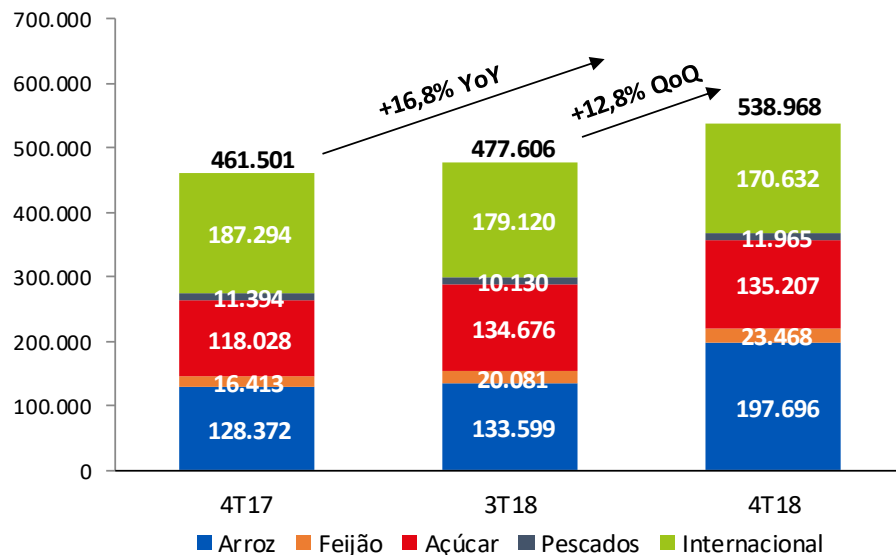
2018: Abertura Receita Bruta (R\$m)



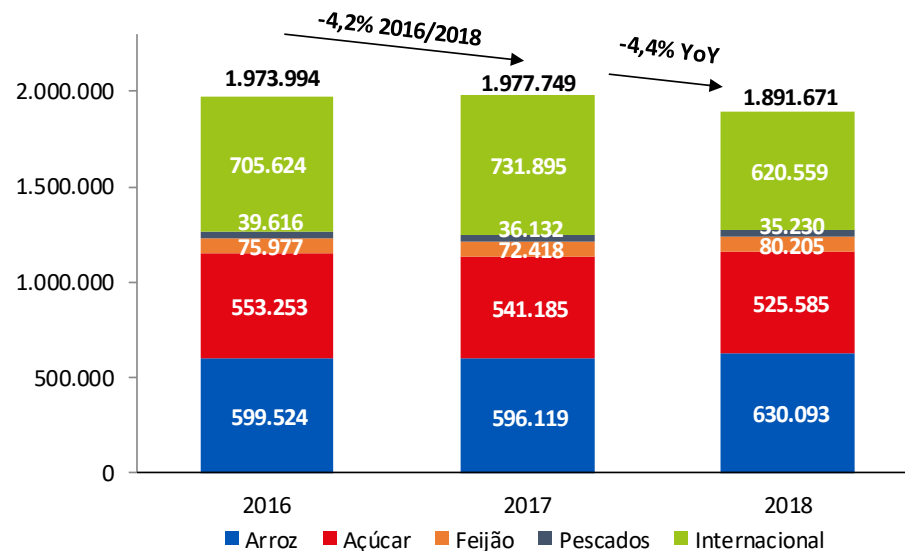
¹ Excluindo os impactos do reconhecimento de receitas não recorrentes em outras receitas (despesas) operacionais, resultado financeiro e imposto de renda.

Crescimento de 16,8% no volume trimestral consolidado YoY, impulsionado pelo crescimento de grãos no período e Redução de 4,4% YoY no ano, com queda do volume internacional no período

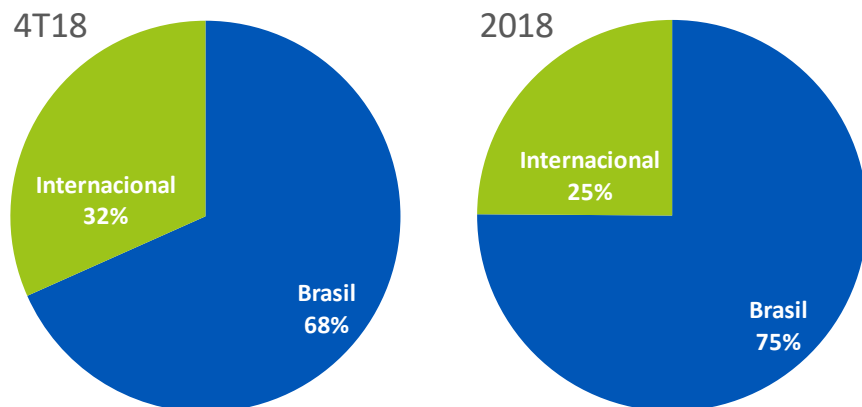
Evolução Trimestral Volume (k ton)



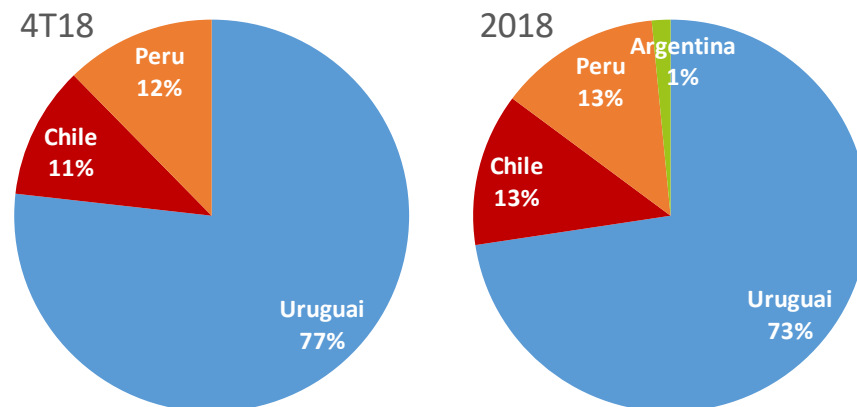
Evolução Anual Volume (k ton)



Representatividade do Volume por Segmento (%)

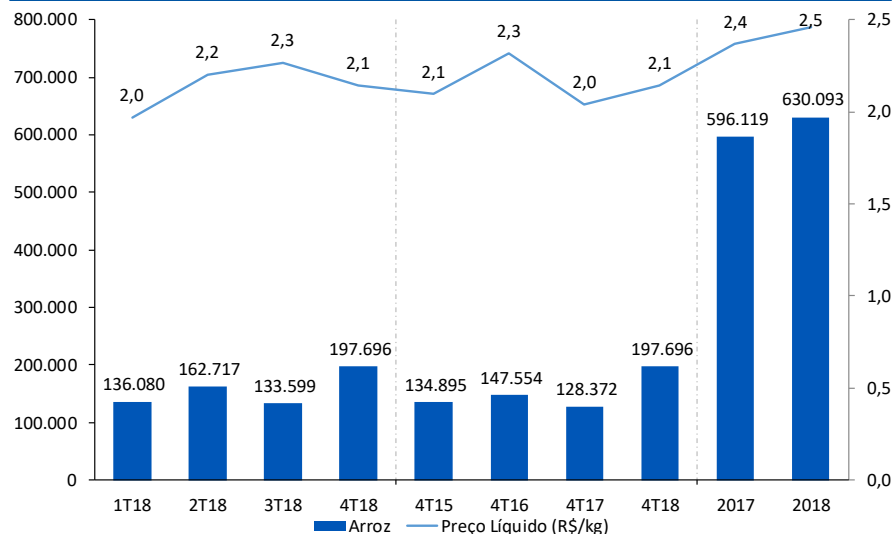


Representatividade do Volume por País (%)



Destacamos o crescimento de volumes do trimestre e o cenário desafiador em vendas no ano

Arroz - Volume e Preço Líquido Camil



Fonte: Companhia

Arroz - Destaques

Volume das vendas

- 4T18: 197,7 mil tons (+48,0% QoQ e +54,0% YoY)
- 2018: 630,1 mil tons (+5,7% YoY)

Volume das vendas ex-SLC Alimentos:

- 4T18: 147,3 mil tons (+10,2% QoQ e +14,7% YoY)
- 2018: 579,7 mil tons (-2,8% YoY)

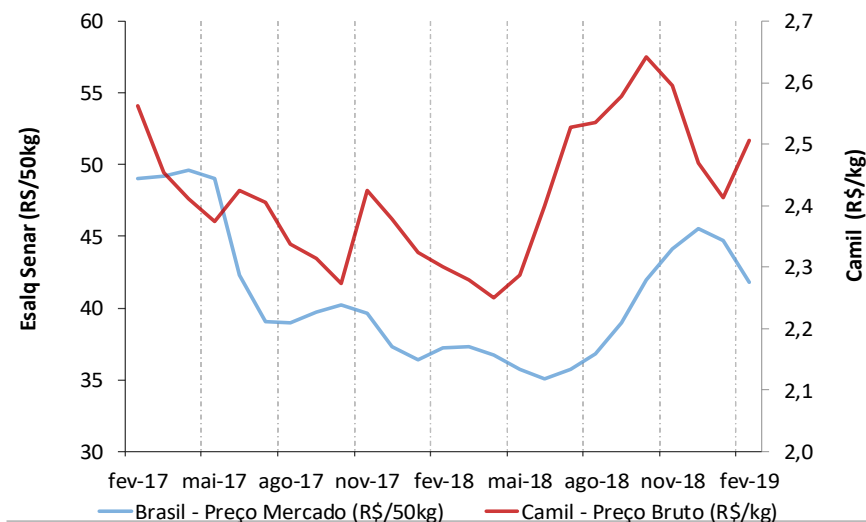
Preço médio da matéria-prima¹

- 4T18: R\$40,09/saca (-8,9% QoQ e +9,5% YoY)
- 2018: R\$40,41/saca em 2018 (+5,3% YoY)

Preço bruto Camil

- 4T18: R\$2,46/kg (-5,4% QoQ e +5,5% YoY)
- 2018: R\$2,46/kg (+3,8% YoY)

Arroz - Preço Mercado Brasil vs. Preço Bruto Camil



Fonte: Esalq Senar¹, Companhia

Arroz - Portfólio de Produtos

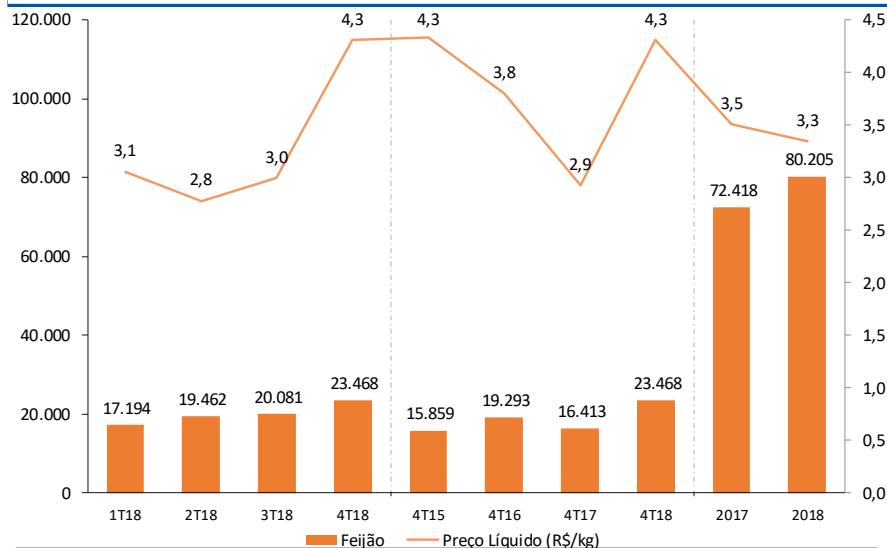


Fonte: Companhia

¹Fonte: CEPEA; indicador do arroz em Casca Esalq/Senar-RS 50kg.

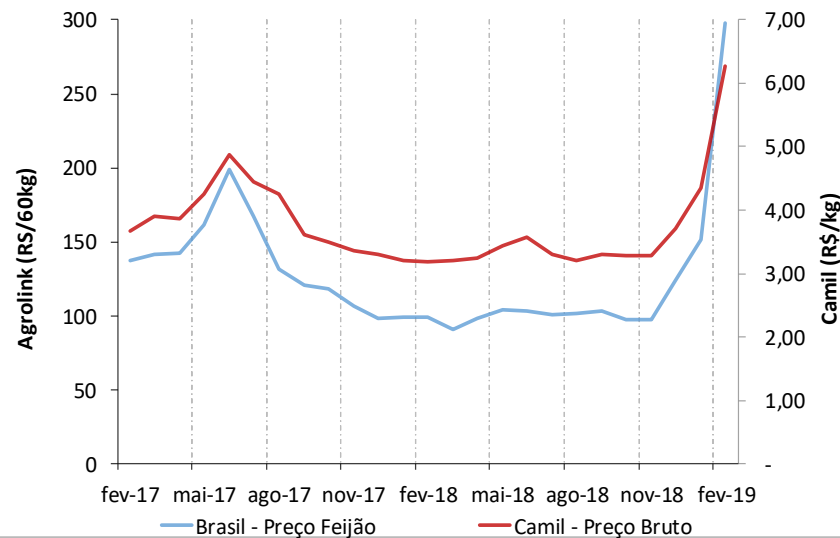
Destacamos o crescimento trimestral e anual de volumes

Feijão - Volume e Preço Líquido Camil



Fonte: Companhia

Feijão - Preço Mercado Brasil vs. Preço Bruto Camil



Fonte: Agrolink¹, Companhia

Feijão - Destaques

Volume das vendas

- 4T18: 23,5 mil tons (+16,9% QoQ e +43,0% YoY)
- 2018: 80,2 mil tons (+10,8% YoY)

Volume das vendas ex-SLC Alimentos:

- 4T18: 19,4 mil tons (-3,4% QoQ e +18,2% YoY)
- 2018: 76,1 mil tons (+5,1% YoY)

Preço médio da matéria-prima¹

- 4T18: R\$191,12/saca (+91,8% QoQ e +93,2% YoY)
- 2018: R\$122,64/saca (-7,2% YoY)

Preço bruto Camil

- 4T18: R\$4,62/kg (+40,9% QoQ e +43,0% YoY)
- 2018: R\$3,69/kg (-4,2% YoY)

Feijão - Portfólio de Produtos

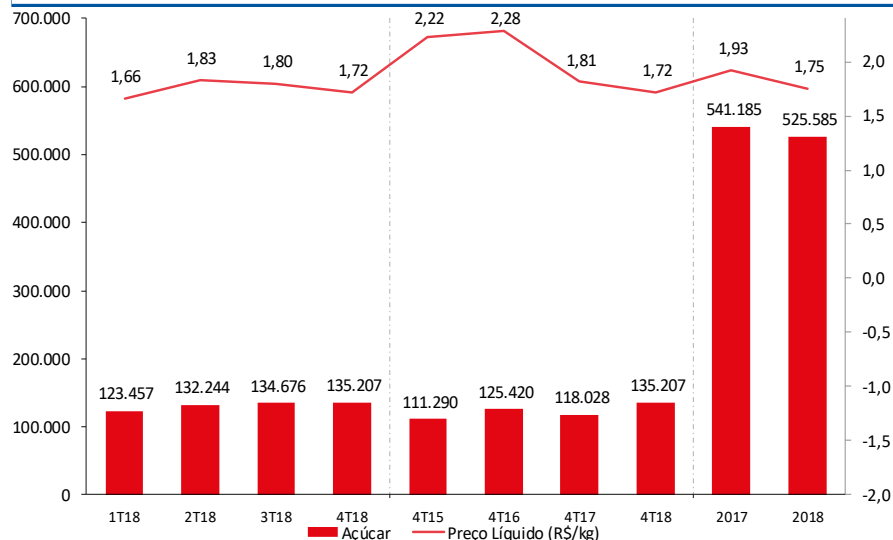


Fonte: Companhia

¹Fonte: Agrolink; indicador do feijão carioca Sc 60kg.

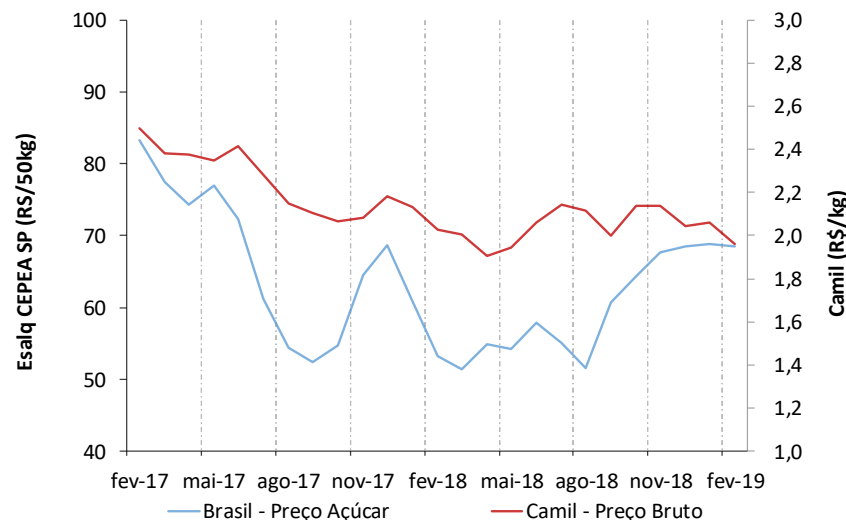
Destacamos o crescimento de volumes do trimestre YoY

Açúcar - Volume e Preço Líquido Camil



Fonte: Esalq Senar

Açúcar - Preço Mercado Brasil vs. Preço Bruto Camil



Fonte: Esalq Senar, Companhia

Açúcar - Destaques

Volume das vendas

- 4T18: 135,2 mil tons (+0,4% QoQ e +14,6% YoY)
- 2018: 525,5 mil tons (-2,9% YoY)

Preço médio da matéria-prima¹

- 4T18: R\$68,63/saca no 4T18 (+6,8% QoQ e +12,7% YoY)
- 2018: R\$60,30/saca em 2018 (-6,1% YoY)

Preço bruto Camil

- 4T18: R\$2,02/kg (-3,3% QoQ e -4,5% YoY)
- 2018: R\$2,04/kg (-8,1% YoY)

Açúcar - Portfólio de Produtos



Marca líder

Marcas de ocupação



Parceria União & Amyris
Adoçante Natural

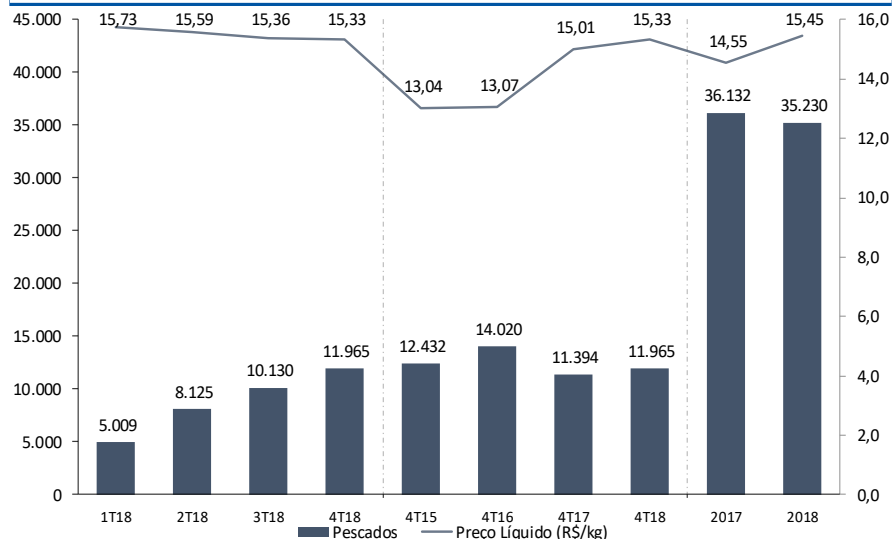
P&D
amyris

Fonte: Companhia

¹Fonte: CEPEA; indicador do Açúcar Cristal Esalq-SP 50kg.

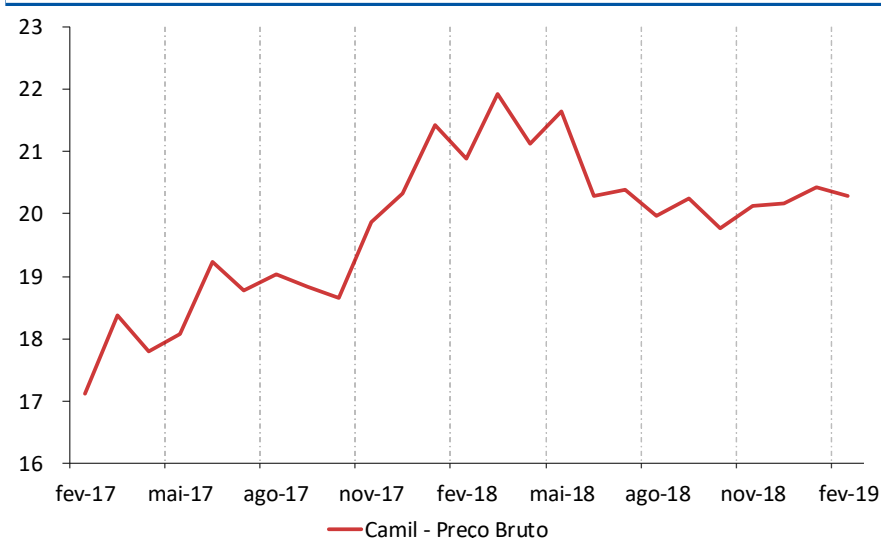
Destacamos o crescimento de volumes no trimestre (QoQ e YoY)

Pescados - Volume e Preço Líquido Camil



Fonte: Companhia

Pescados - Preço Bruto Camil (R\$/kg)



Fonte: Companhia

Pescados - Destaques

Volume das vendas

- 4T18: 12,0 mil tons (+18,1% QoQ e +5,0% YoY)
- 2018: 35,2 mil tons (-2,3% YoY)

Matéria-prima

- Continuidade da dificuldade de pesca local de sardinha;
- Melhoria da pesca local de atum.

Preço bruto Camil

- 4T18: R\$20,31/kg (+1,3% QoQ e -2,9% YoY)
- 2018: R\$20,39/kg (+5,0% YoY)

Pescados - Portfólio de Produtos

Marca líder



Marcas de ocupação



Fonte: Companhia

Destacamos o crescimento de volumes no Chile e queda de volumes no Uruguai e Peru

Internacional - Principais Considerações

Mercado de Exportação



Uruguai

Volume das vendas

- 4T18: 131,0 mil tons (-4,0% QoQ e -8,5% YoY)
- 2018: 457,6 mil tons (-16,5% YoY)

Preço bruto em R\$

- 4T18: R\$1,81 (-14,8% QoQ e +7,6% YoY)
- 2018: R\$1,95/kg (+21,4% YoY)

Mercado Doméstico



Chile

Volume das vendas

- 4T18: 18,6 mil tons (-9,0% QoQ e +1,9% YoY)
- 2018: 79,4 mil tons (+4,8% YoY)

Preço bruto em R\$

- 4T18: R\$5,32 (-5,3% QoQ e +2,1% YoY)
- 2018: R\$5,67/kg (+13,5% YoY)

Mercado Doméstico



Peru

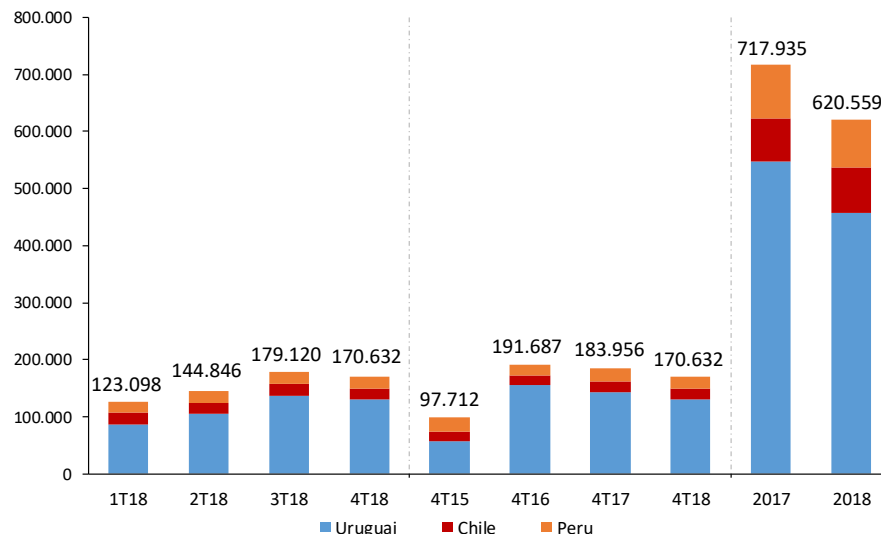
Volume das vendas

- 4T18: 21,0 mil tons (-5,5% QoQ e -6,9% YoY)
- 2018: 83,6 mil tons (-11,2% YoY)

Preço bruto em R\$

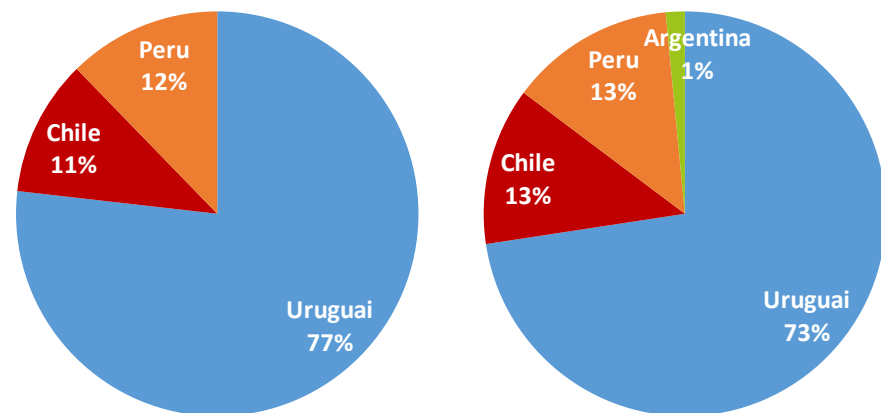
- 4T18: R\$4,70 (-2,3% QoQ e +16,4% YoY)
- 2018: R\$4,63/kg (+16,6% YoY)

Internacional - Evolução Volume Trimestral (mil ton)



Fonte: Companhia

Internacional - Representatividade (%)



Fonte: Companhia

Destques Financeiros



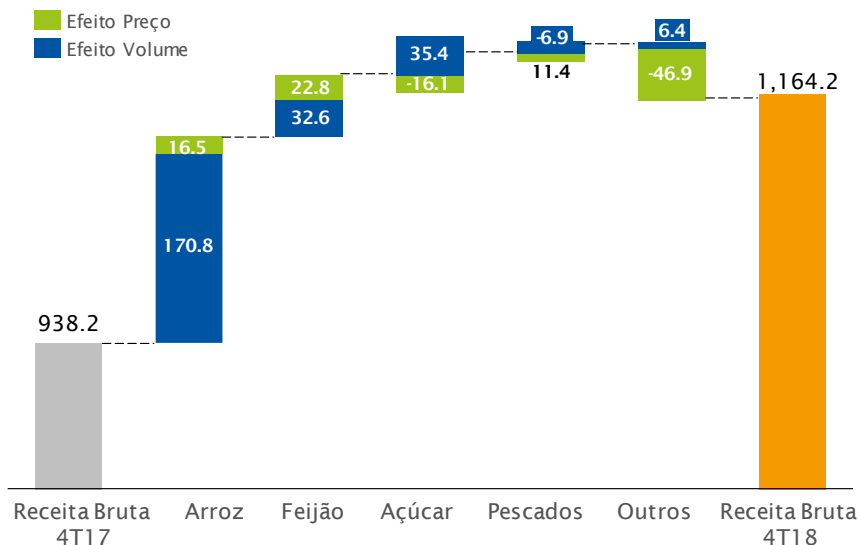
Camil atinge **Lucro Bruto** de R\$322mn (+13% YoY) com **Margem Bruta** de 24,2% no trimestre e R\$1,2 bilhão (+6,2% YoY) com margem de 25,7% no ano

Demonstrativos (em R\$ milhões)	4T17	3T18	4T18	4T18 vs	4T18 vs	12M17	12M18	12M18 vs.
Data Fechamento	28-fev-18	31-nov-18	28-fev-19	4T17	3T18	28-fev-18	28-fev-19	12M17
Receita Líquida	1.116,3	1.266,8	1.332,0	19,3%	5,1%	4.663,0	4.748,8	1,8%
(-) Custo das Vendas e Serviços	(831,4)	(946,9)	(1.009,6)	21,4%	6,6%	(3.512,5)	(3.527,1)	0,4%
Lucro Bruto	284,9	319,9	322,4	13,2%	0,8%	1.150,5	1.221,7	6,2%
(-) SG&A	(198,0)	(231,1)	(263,0)	32,8%	13,8%	(782,2)	(923,9)	18,1%
(+/-) Equivalência Patrimonial	(0,6)	(0,3)	(0,4)	-29,1%	33,3%	(1,9)	(1,0)	-47,4%
(+) Outras Receitas Operacionais	9,8	39,2	28,9	195,3%	n.a.	33,2	85,2	156,6%
Lucro Operacional (EBIT)	96,1	127,7	87,9	-8,6%	-31,2%	399,6	382,0	-4,4%
(+/-) Resultado Financeiro	(13,0)	18,8	(16,6)	27,5%	-188,3%	(74,4)	(16,0)	-78,5%
Resultado antes Impostos	83,1	146,5	71,3	-14,2%	-51,3%	325,2	366,0	12,5%
(+/-) Total Imposto de Renda / CSLL	(5,8)	3,8	29,0	-596,2%	663,2%	(74,5)	(3,6)	-95,2%
Lucro Líquido	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
Reconciliação EBITDA								
Lucro Líquido	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
(-) Resultado Financeiro Líquido	13,0	(18,8)	16,6	27,5%	-188,3%	74,4	16,0	-78,5%
(-) Imposto de Renda / CSLL	5,8	(3,8)	(29,0)	-596,2%	663,2%	74,5	3,6	-95,2%
(-) Depreciação e Amortização	23,2	23,7	27,3	17,7%	15,2%	90,2	101,4	12,4%
(=) EBITDA	119,3	151,4	115,2	-3,5%	-23,9%	489,8	483,4	-1,3%
Margens								
Margem Bruta	25,5%	25,3%	24,2%	-1,3pp	-1,0pp	24,7%	25,7%	1,1pp
Margem EBITDA	10,7%	12,0%	8,6%	-2,0pp	-3,3pp	10,5%	10,2%	-0,3pp
Margem Líquida	6,9%	11,9%	7,5%	0,6pp	-4,3pp	5,4%	7,6%	2,3pp

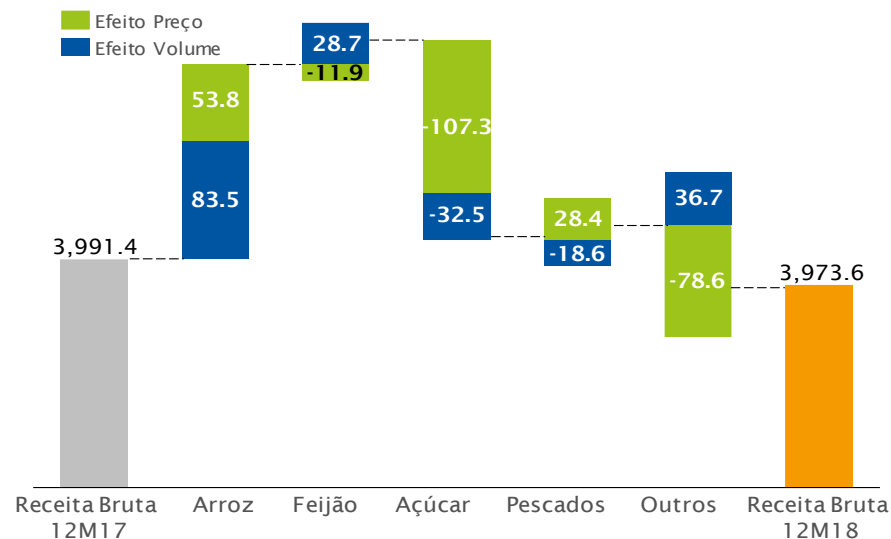
Destques Financeiros: Receita Bruta

Receita Bruta atingiu R\$1,5 bilhão no trimestre (+16,9% YoY) e R\$5,5 bilhões no ano (+1,2% YoY)

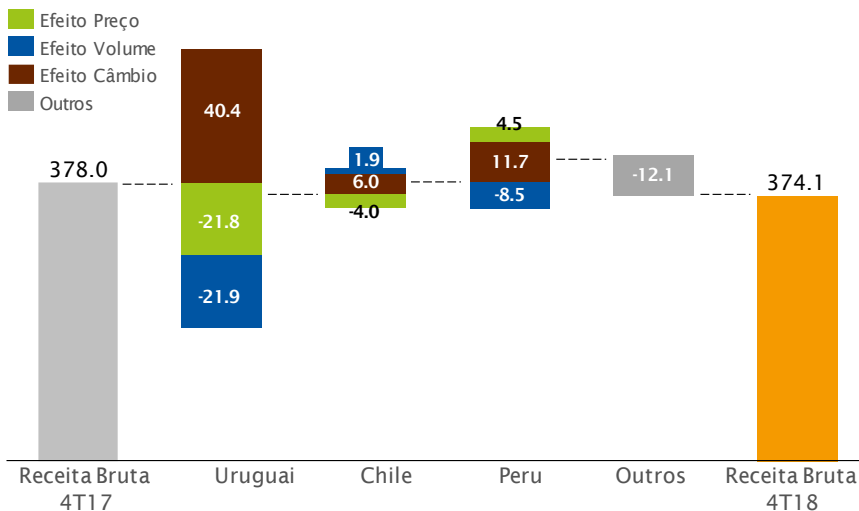
4T18: Brasil - Receita Bruta por Categoria (R\$m)



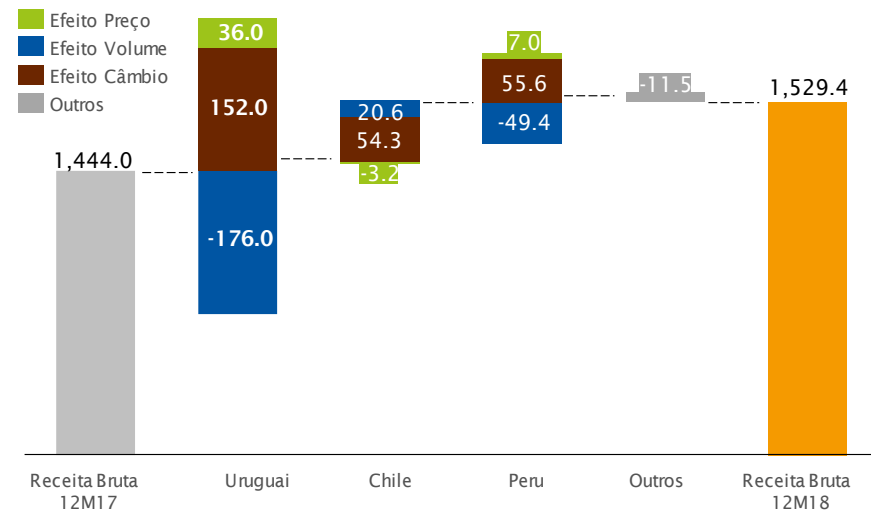
2018: Brasil - Receita Bruta por Categoria (R\$m)



4T18: Internacional - Receita Bruta por País (R\$m)



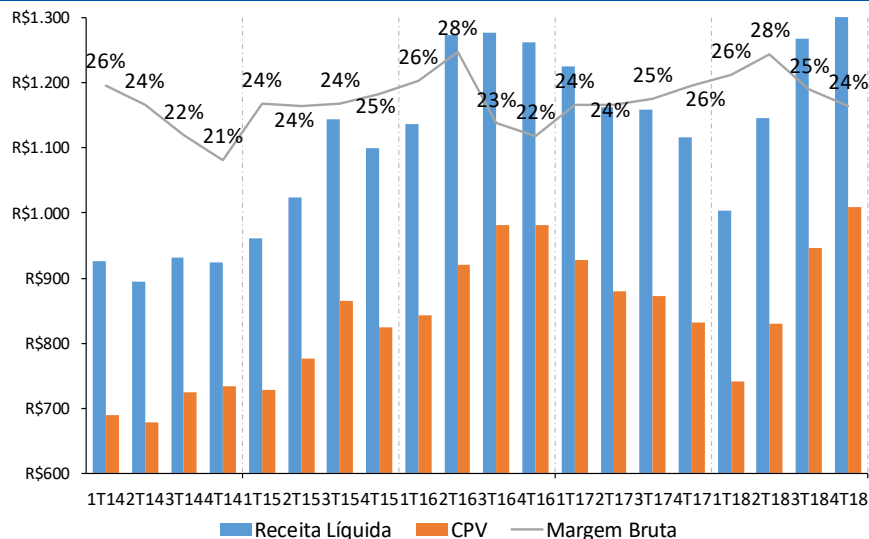
2018: Internacional - Receita Bruta por País (R\$m)



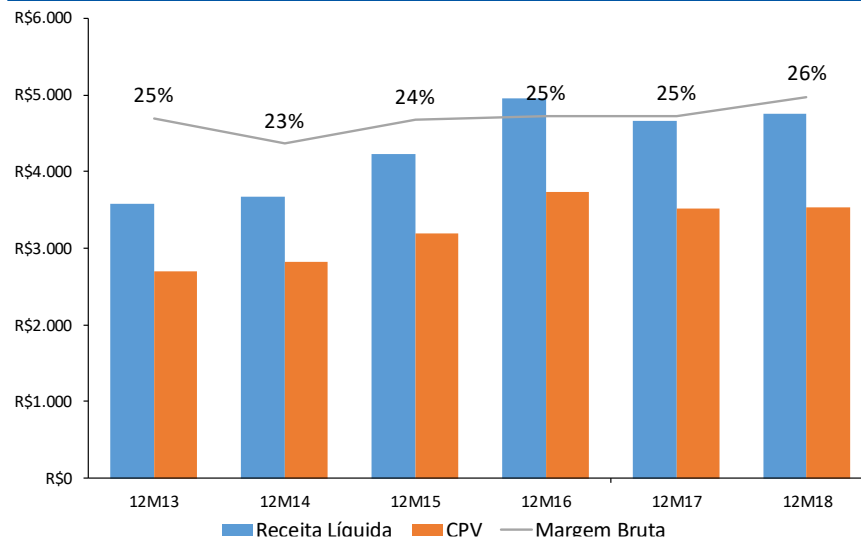
Destques Financeiros: CPV e Lucro Bruto

Camil atinge **Lucro Bruto** de R\$322mn (+13% YoY) com **Margem Bruta** de 24,2% no trimestre e R\$1,2 bilhão (+6,2% YoY) com margem de 25,7% no ano

Evolução Trimestral Receita Líquida vs. Custos (R\$mn)



Evolução Anual Receita Líquida vs. Custos (R\$mn)



CPV - Destaques

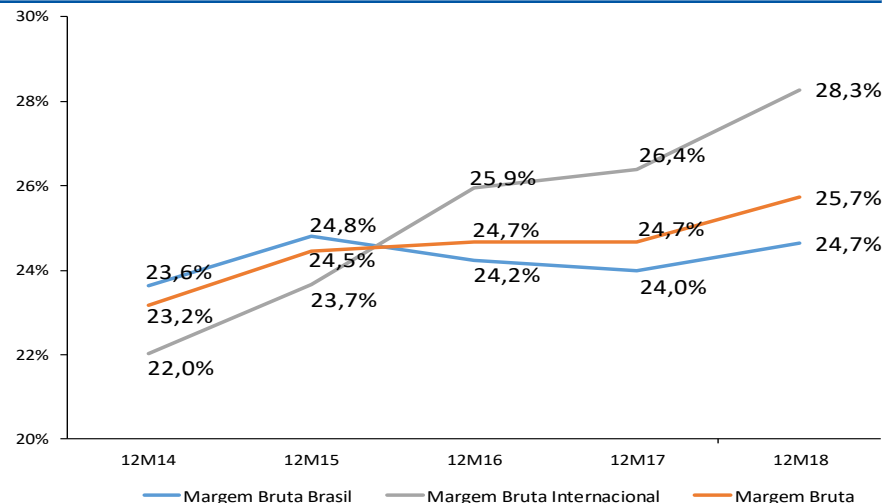
CPV 4T18: R\$1,0 bilhão (+21,4% YoY)

- Brasil: +32,4% YoY
 - aquisição da SLC Alimentos no 4T18
 - crescimento dos preços médios de mercado
- Internacional: -3,2% YoY
 - redução de preços da matéria-prima no Uruguai
 - redução de vendas do Uruguai e Peru

CPV 2018: R\$3,5 bilhões (+0,4% YoY)

- Brasil: -0,4% YoY
 - redução do preço médio de mercado de açúcar
- Internacional: +2,6% YoY
 - variação cambial do período (câmbio médio R\$/US\$ +16,6%)

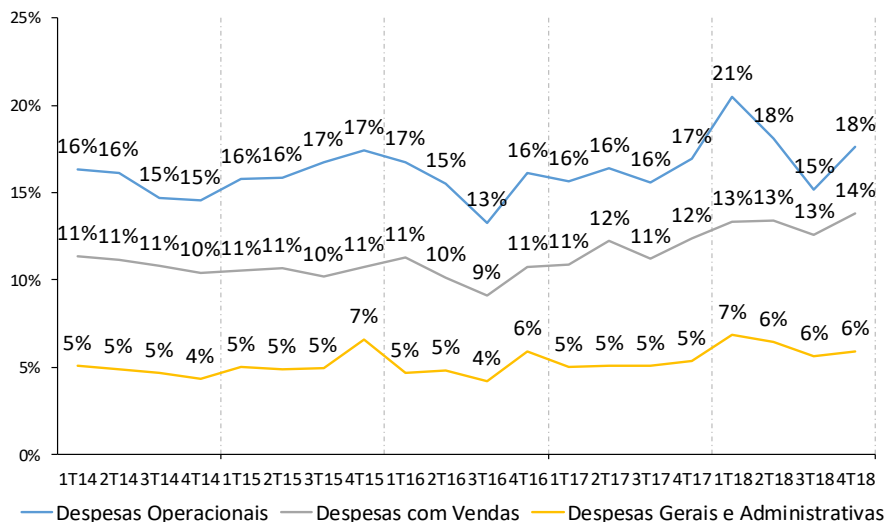
Evolução Margem Bruta por Segmento (%)



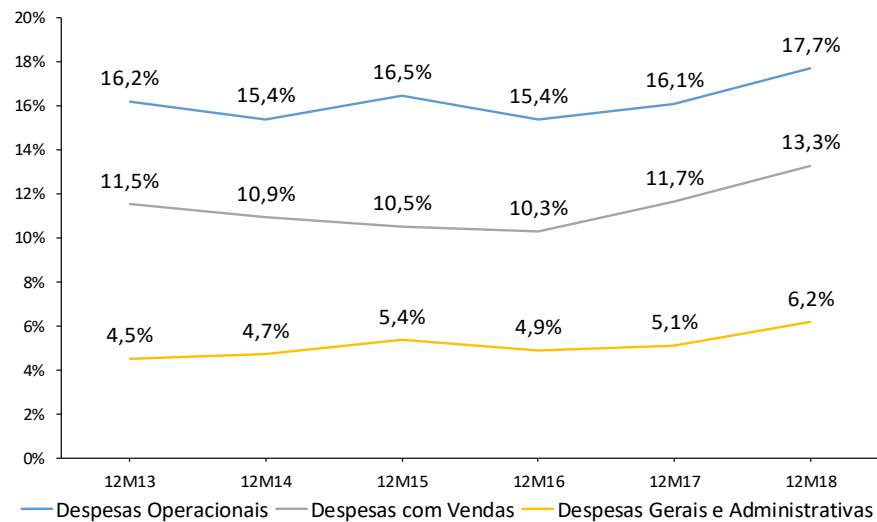
Destques Financeiros: Custos e Despesas

Crescimento de SG&A nos períodos impulsionado pela aquisição da SLC Alimentos e despesas com fretes

Evolução Trimestral SG&A/Receita Líquida (%)



Evolução Anual SG&A/Receita Líquida (%)



SG&A- Destaques do Trimestre

4T18: R\$263 milhões (+32,8% YoY)/ 2018: R\$924 milhões (+18,1% YoY)

- **despesas com vendas: +32,9% YoY 4T18 e +16,1% YoY no ano**
 - Brasil: +49,7% YoY 4T18 e +19,3% YoY no ano
 - aquisição da SLC Alimentos e crescimento de fretes
 - Internacional: +5,7% YoY 4T18 e +10,1% YoY no ano
 - câmbio: R\$7,6 milhões 4T18 e R\$28 milhões no ano
 - crescimento das despesas com vendas no Chile
- **despesas gerais e administrativas: +32,6% YoY 4T18 e +22,7% YoY no ano**
 - Brasil: +39,7% YoY 4T18 e +22,8% YoY no ano
 - aquisição da SLC Alimentos e despesas com projetos
 - Internacional: +9,8% YoY 4T18 e +22,3% YoY no ano
 - câmbio: R\$1,8 milhões 4T18 e R\$5,1 milhões no ano

Outras Receitas/Despesas Operacionais

4T18: +R\$29,0 milhões (+209,7% YoY)

+R\$27,9 milhões de receitas não recorrentes:

- (+) 25,8 milhões de créditos fiscais
- (+) 12,8 milhões ajuste provisão de encerramento da planta em São Gonçalo
- (-) R\$6,3 milhões provisão de encerramento da planta em Sertãozinho

2018: +R\$84,2 milhões (+169,0% YoY)

+R\$79,1 milhões de receitas não recorrentes:

- (+) 93,0 milhões crédito de subvenção de ICMS
- (+) R\$9,5 milhões outros créditos fiscais e Funrural
- (+) R\$15,3 venda La Loma (Argentina)
- (-) R\$31,4 milhões provisão de encerramento da planta em São Gonçalo
- (-) R\$6,3 milhões provisão de encerramento da planta em Sertãozinho

Destaques Financeiros: Resultado Financeiro e Endividamento

Liability Management: Redução do custo de dívida

Endividamento (R\$m)

Endividamento (em R\$m)	4T17	3T18	4T18	4T18 vs 4T17	4T18 vs 3T18
Data Fechamento	28-fev-18	31-nov-18	28-fev-19	4T17	3T18
Endividamento Total	1.285,7	1.386,0	1.428,8	11,1%	3,1%
Empréstimos e Financiamentos	310,0	404,3	448,7	44,7%	11,0%
Debêntures	975,7	981,7	980,1	0,5%	-0,2%
Curto Prazo	160,0	275,9	514,1	221,3%	86,3%
Longo Prazo	1.125,8	1.110,1	914,7	-18,8%	-17,6%
Alavancagem					
Dívida Bruta	1.285,7	1.386,0	1.428,8	11,1%	3,1%
Caixa e disponibilidades + aplicações financeiras	714,7	461,4	396,7	-44,5%	-14,0%
Dívida Líquida	571,0	924,6	1.032,1	80,8%	11,6%
Dívida Líquida/EBITDA UDM (x)	1,2x	1,9x	2,1x	1,0x	0,2x

Endividamento R\$1,4 bilhão

(+11,1% YoY e +3,1% QoQ):

- Aquisição SLC Alimentos
- Emissões de CRAs

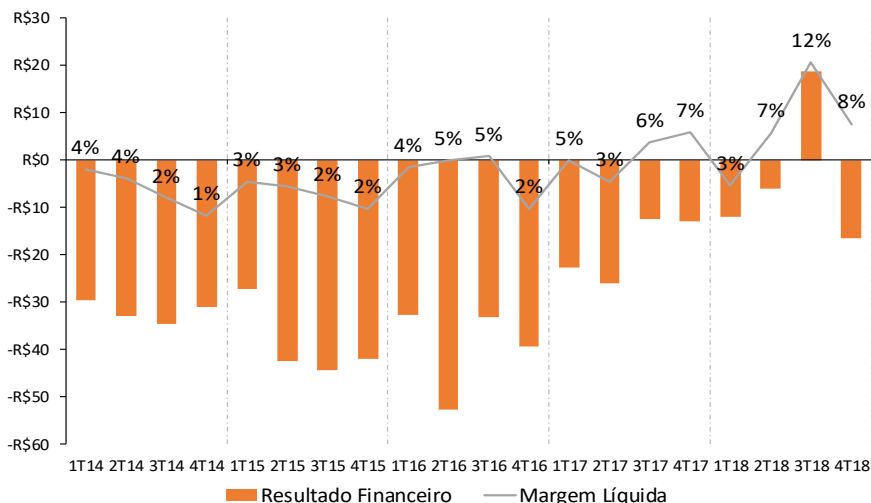
Evento Subsequente

Abr/19: emissão R\$600mn CRA com amortização integral no vencimento
1ª série: 98% da Taxa DI e vencimento em abr/23
2ª série: 101% da Taxa DI e vencimento em abr/25

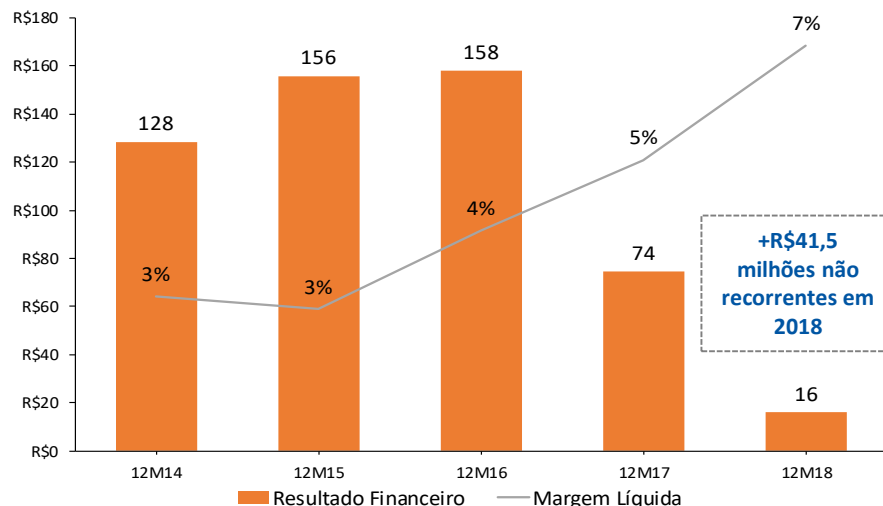
Liability Management

Emitimos R\$1,4 bilhão em CRAs nos últimos dois anos, a custos próximos a 100% da Taxa DI

Evolução Resultado Financeiro Trimestral (R\$m)



Evolução Resultado Financeiro Anual (R\$m)

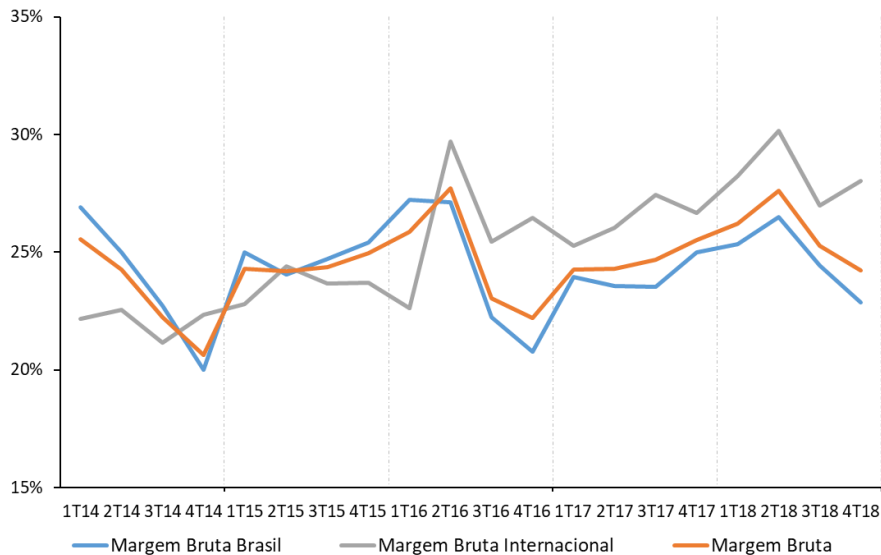


Evolução Rentabilidade Segmentos

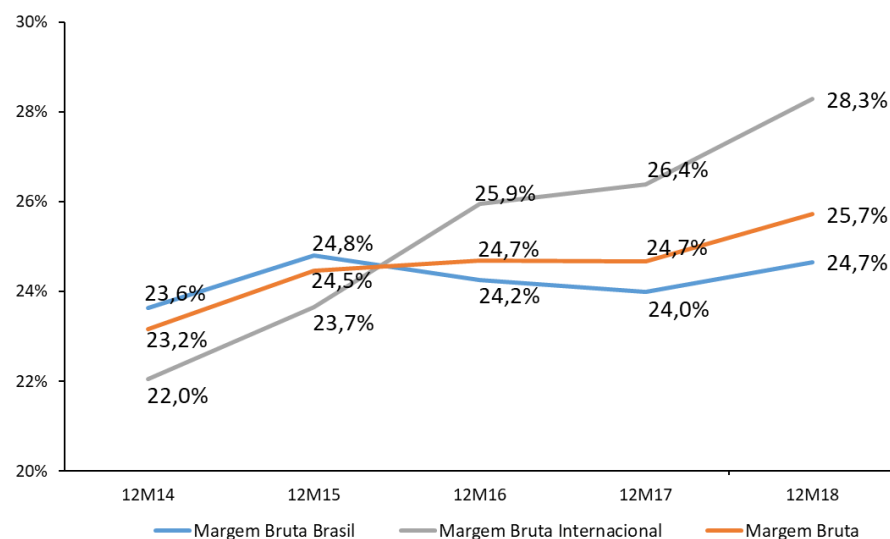


Estamos focados em eficiência e retomada de crescimento de vendas para que possamos aumentar nossa rentabilidade

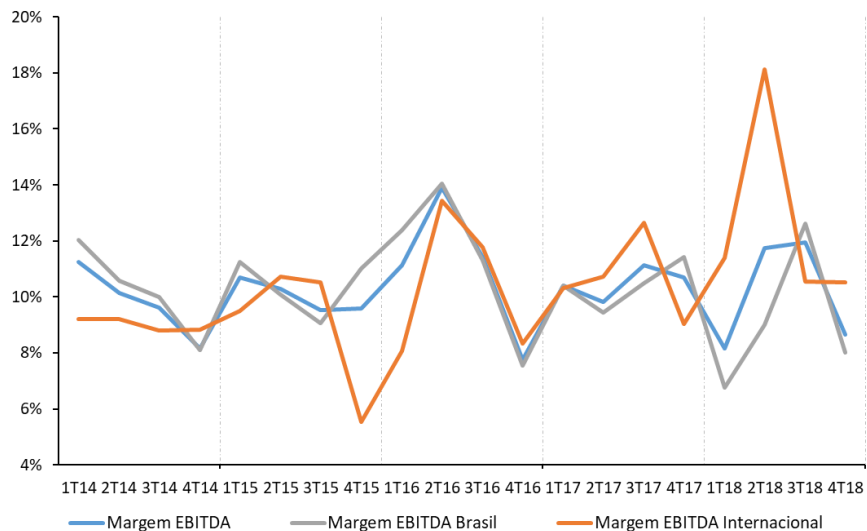
Evolução Rentabilidade Trimestral Margem Bruta (%)



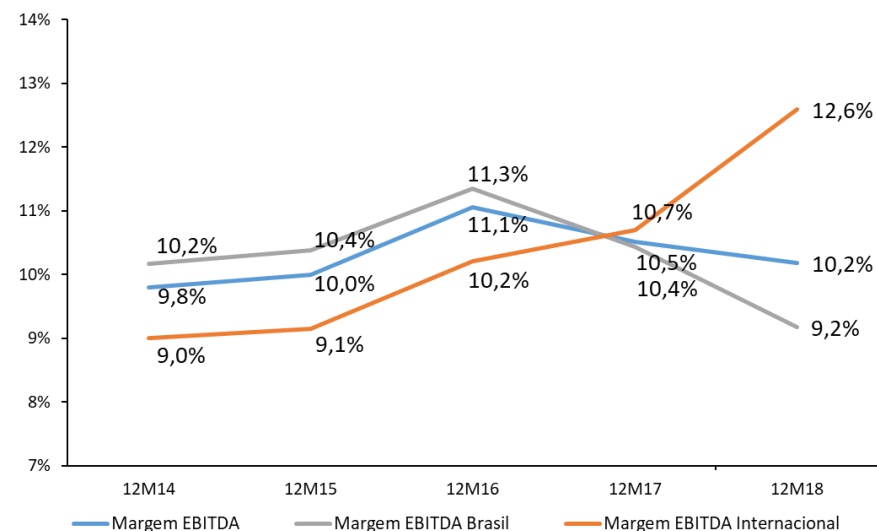
Evolução Rentabilidade Anual Margem Bruta



Evolução Rentabilidade Trimestral Margem Bruta (%)



Evolução Rentabilidade Margem Anual EBITDA (%)



Luciano Quartiero
Diretor Presidente

Flavio Vargas
Diretor Financeiro e DRI

Relações com Investidores

Telefones:

+55 11 3039-9238

+55 11 3039-9237

E-mail: ri@camil.com.br





Camil

4Q18 Earnings Presentation



The following material presents the results for the fourth quarter of 2018 (4Q18 – Dec/2018 to Feb/2019) and of the year of 2018 (Mar/2018 to Feb/2019). In this release, financial data is presented in accordance to the International Financial Reporting Standards and represents the Company's consolidated results in million reais (R\$) with comparisons referring to the fourth quarter of 2017 (4Q17 – Dec/2017 to Feb/2018; YoY comparisons) and of the year of 2017 (Mar/2017 to Feb/2018), except when otherwise specified.

Results here presented contemplate the results of SLC Alimentos as of the acquisition's conclusion, on December 3rd, 2018.

This presentation contains resumed information which shall not be considered complete. This material is published solely for informational purposes and is not to be construed as a solicitation or an offer to buy or sell any securities or related financial instruments. Likewise it does not give and should not be treated as giving investment advice. It has no regard to the specific investment objectives, financial situation or particular needs of any recipient. Certain percentages and other amounts included in this document have been rounded to facilitate its presentation. Thus, numbers presented as total in some tables may not represent the arithmetic sum of the numbers that precede them and may differ from those presented in the financial statements. Operational data are not audited, as they consist in measures which are not recognized by IFRS or other accounting standards. Nor this presentation, neither anything here contained, should create basis for any contract or commitment.

All information here contained are subject to adjustments and revisions without notice. By creating this presentation, neither the Company, nor any of its affiliated companies, directors, executives or employees assume any obligation to supply the receiver access to any additional information, update this presentation or any information, or correct any inaccuracy in any of these informations. This presentation does not contain all of the relevant information about the Company.

News and Announcements

Recent events

- Camil Alimentos **CRA IV Debenture Issuance** with total value of R\$600 mm in Apr/19
- **2nd Share Repurchase Program** was approved, of up to 3.565.275 common shares, with Oct/19 as the final date
- **SLC Alimentos Incorporation** approved at Camil's Extraordinary General Meeting in Mar/19
- **Launch of the New Factory in Suape (PE)** in Mar/19, with multi-category production and a distribution center attached

2018 Highlights

- SLC Alimentos **Acquisition and Incorporation**;
- **IPO**: 1-year celebration of Camil's IPO in Sep/2018;
- **IOE**: distribution of R\$85mm in the fiscal year;
- **La Loma Selling** (Argentina) in August 2018;
- **Market Maker** in August 2018;
- **Share Repurchase** 1st Program concluded in June 2018 and 2nd Program approved in April 2019;
- **Administration**: Installation of Fiscal Council and Management Committes;
- **Market**: Truck drivers' strike in May 2018.

Highlights of the Year

Launches

- **Camil**: "Arroz Minuto Caseiro";
- **União**: Launch of cake mix;
- **P&D**: Partnership Amyris – Natural Sweetener;
- **Coqueiro**: Tuna and Sardine Fillets



Awards

- **Company of the year** "Melhores da Dinheiro Rural" (2018);
- **Datafolha's Award** of Best Rice, Beans and Sugar brands for Camil and União (2018);
- Camil in "**The 5 most**" ranking of 2018 in the Sugar and Tuna categories by Revista Super Varejo;
- **IR Magazine Awards Prize 2018** – Best IR by CEO or CFO Small cap and Best IR Executive Small cap;
- Multiple honors by **Institutional Investor**;
- Camil is one of the "**Innovation Champions**", by Revista Amanhã;
- "**The Largest and the Best**" by *Exame* (2018);
- "**Valor 1000**" Prize (2018);
- "**RA 1000**" Stamp 2018 (Attendance);
- Award "**APAS Acontece**" by Mercearia Commodities

Main Indicators



Camil reached **Gross profit** of R\$321mm (+13% YoY) with **Gross margin** of 24.2% in the quarter and R\$1.2 bn (+6.2% YoY) with 25,7% margin in the year.

Highlights	4Q17	3Q18	4Q18	4Q18 vs 4Q17	4Q18 vs 3Q18	12M17	12M18	12M18 vs. 12M17
Closing Date	28-Feb-18	31-nov-18	28-Feb-19			28-Feb-18	28-Feb-19	
Net Revenues	1.116,3	1.266,8	1.332,0	19,3%	5,1%	4.663,0	4.748,8	1,8%
Food Products Brasil	767,0	857,5	987,6	28,8%	15,2%	3.331,5	3.346,3	0,4%
Food Products Internationa	349,3	409,3	344,4	-1,4%	-15,9%	1.331,5	1.402,5	5,3%
Gross Profit	284,9	319,9	322,4	13,2%	0,8%	1.150,5	1.221,7	6,2%
Gross Margin (%)	25,5%	25,3%	24,2%	-1,3pp	-1,0pp	24,7%	25,7%	1,1pp
EBITDA	119,3	151,4	115,2	-3,5%	-23,9%	489,8	483,4	-1,3%
EBITDA Margin (%)	10,7%	12,0%	8,6%	-2,0pp	-3,3pp	10,5%	10,2%	-0,3pp
Net Income	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
Net Margin (%)	6,9%	11,9%	7,5%	0,6pp	-4,3pp	5,4%	7,6%	2,3pp
Capex	26,5	42,7	295,3	1014,2%	591,4%	98,2	397,2	304,5%
Operational Highlights - Volume (in thousand ton)								
Volume - Brazil								
Grains	144,8	153,7	221,2	52,8%	43,9%	668,5	710,3	6,2%
Rice	128,4	133,6	197,7	54,0%	48,0%	596,1	630,1	5,7%
Beans	16,4	20,1	23,5	43,0%	16,9%	72,4	80,2	10,8%
Sugar	118,0	134,7	135,2	14,6%	0,4%	541,2	525,5	-2,9%
Canned Fish	11,4	10,1	12,0	5,0%	18,1%	36,1	35,2	-2,3%
Volume - International	184,0	179,1	170,6	-7,2%	-4,7%	717,7	620,6	-13,5%
Uruguay	143,2	136,5	131,0	-8,5%	-4,0%	547,8	457,6	-16,5%
Chile	18,3	20,4	18,6	1,9%	-9,0%	75,8	79,4	4,8%
Peru	22,5	22,2	21,0	-6,9%	-5,5%	94,1	83,6	-11,2%

1 SLC Alimentos' Results consolidated as of the conclusion of the acquisition (December 3, 2018).

2 Information on International Volume exclude La Loma, Argentinian subsidiary with 100% of Camil's participation sold in 2Q18.

Financial Highlights of the Quarter



Net Revenue grows 19.3% in the period, with an increase of 13.2% in the Brazil Food Segment's Net Revenue, driven by SLC Alimentos acquisition in the period

Highlights (var. YoY)

R\$1.5 billion Gross Revenue (▲+16.9%)

R\$1.3 billion Net Revenue (▲+19.3%)

R\$988 million Brasil Food Segment (▲+28.8%)

R\$344 million International Food Segment (▼-1.4%)

R\$322 million Gross Profit (▲+13.2%)

24.2% Gross Margin (▼-1.3pp)

R\$115 million EBITDA (▼-3.5%)

8.6% EBITDA Margin (▼-2.0pp)

R\$100 million Net Profit (▲+29.8%)

7.5% Net Margin (▲+0.6pp)

Excluding the effects of non-recurrent revenues and expenses¹:

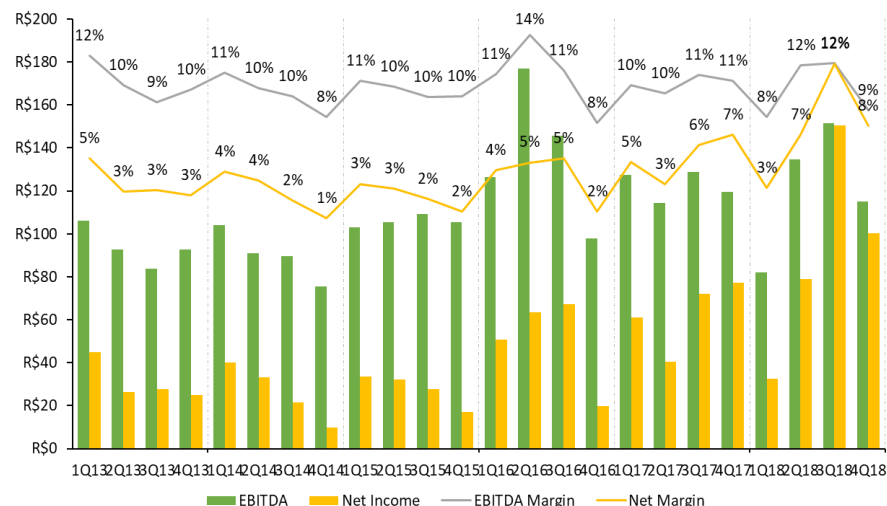
R\$87 milion EBITDA (▼-26.8%)

6.6% EBITDA Margin (▼-4.1pp)

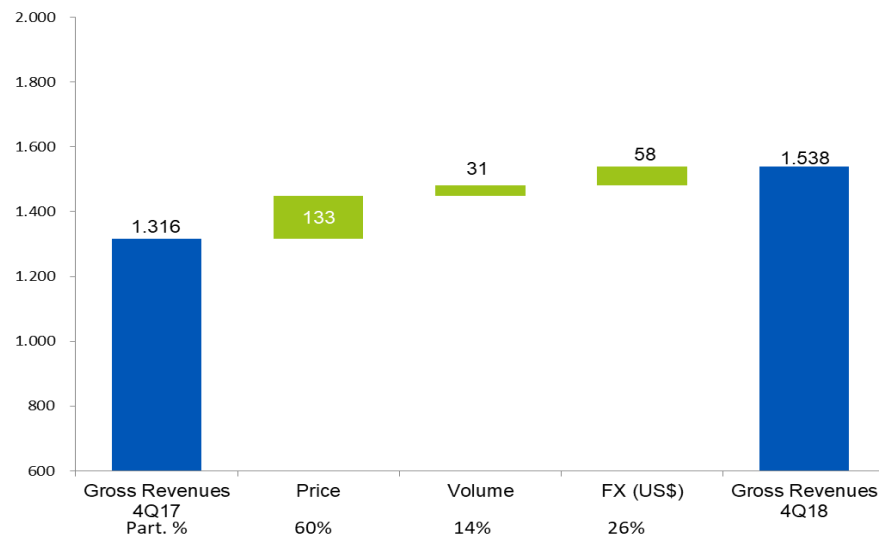
R\$78 million Net Profit (▲+0.4%)

5.8% Net Margin (▼-1.1pp)

4Q18: Profitability Evolution (R\$mm)



4Q18: Gross Revenue Breakdown (R\$mm)



¹ Excluding the effects of non-recurrent revenues in other operating revenues (expenses), financial result and income tax.

Financial Highlights of the Year



Growth of 1.8% in Net Revenue in the period, with an increase of 5.3% in the International Food Segment Net Revenue, driven by Exchange rate effect in the period

Highlights (var. YoY)

R\$5.5 billion Receita bruta (▲+1.2%)

R\$4.7 billion Net Revenue (▲+1.8%)

R\$3.3 billion Brasil Food Segment (▲+0.4%)

R\$1.4 billion International Food Segment (▲+5.3%)

R\$1.2 billion Gross Profit (▲+6.2%)

25.7% Gross Margin (▲+1.1 pp)

R\$483 million EBITDA (▼-1.3%)

10.2% EBITDA Margin (▼-0.3pp)

R\$362 million Net Profit (▲+44.6%)

7.6% Net Margin (▲+2.3pp)

Excluding the effects of non-recurrent revenues and expenses¹:

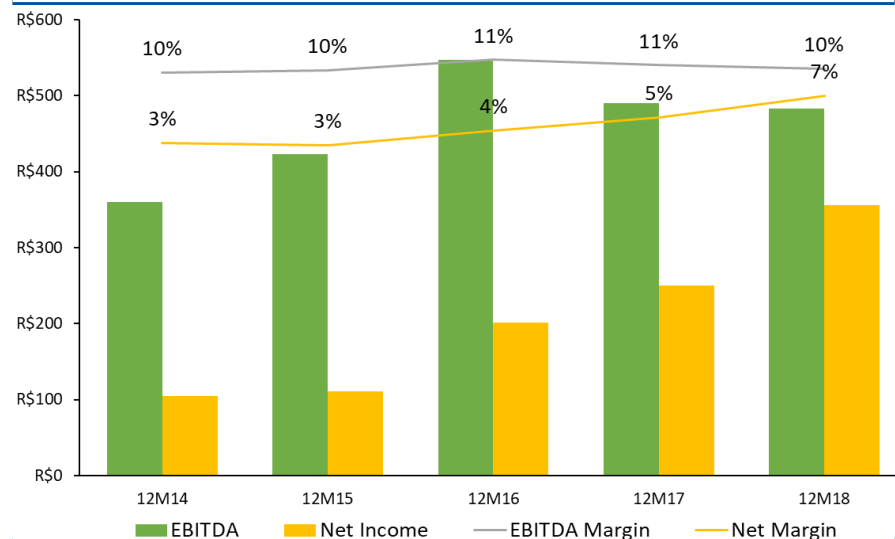
R\$404 million EBITDA (▼-17.5%)

8.5% EBITDA Margin (▼-2.0pp)

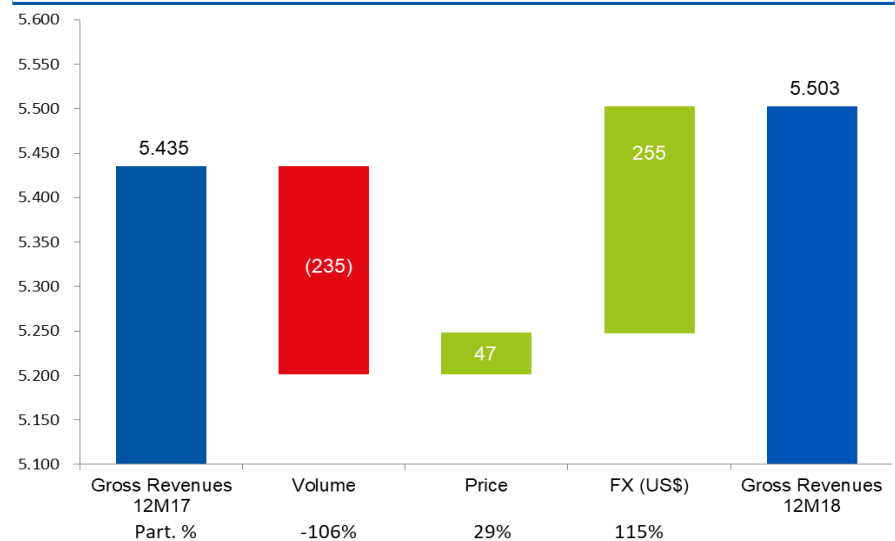
R\$249 million Net Profit (▼-0.6%)

5.2% Net Margin (▼-0.1 pp)

Profitability Evolution (R\$mm)



2018: Gross Revenue Breakdown (R\$mm)



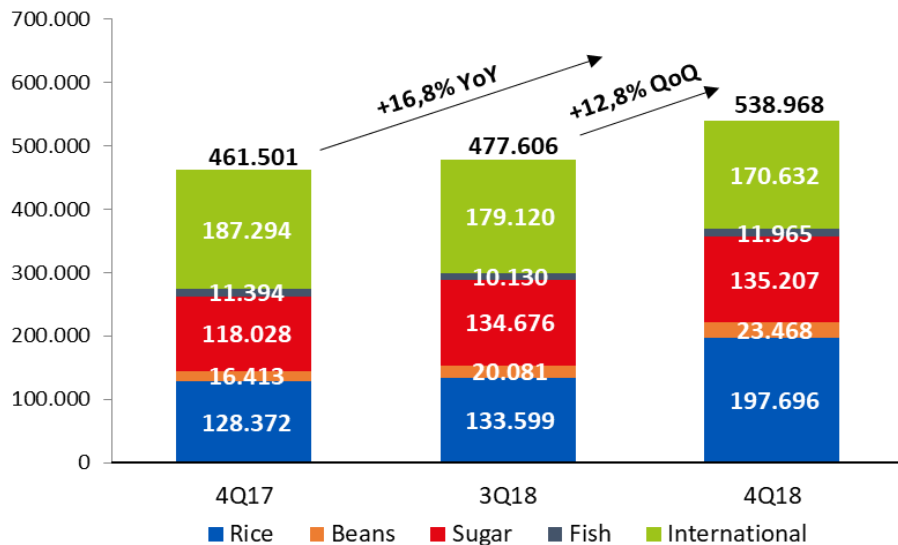
¹ Excluding the effects of non-recurrent revenues in other operating revenues (expenses), financial result and income tax.

Operational Highlights

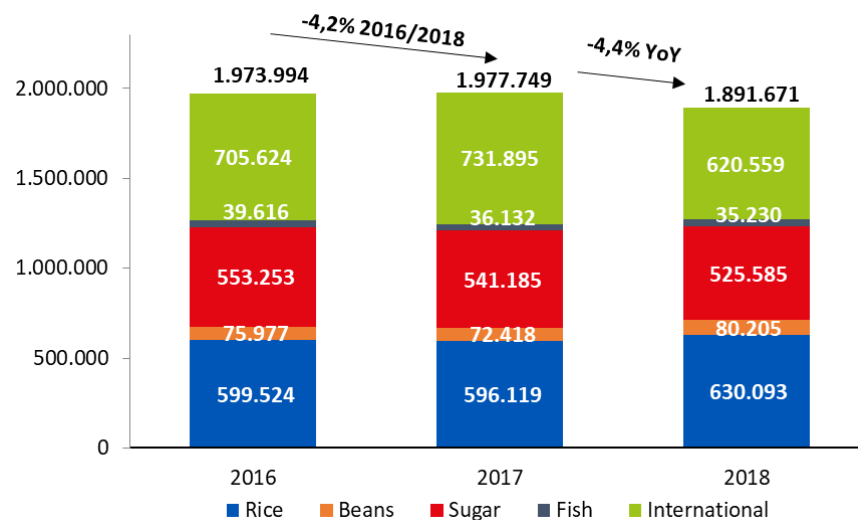


Growth of 16.8% in the quarterly consolidated volume YoY, driven by the growth in grains in the period and reduction of 4.4% YoY in the year, with an international volume reduction in the period

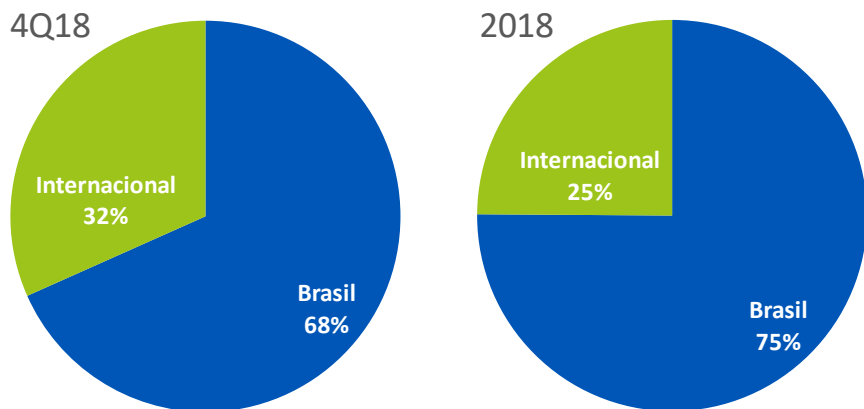
Quarterly Volume Evolution (k ton)



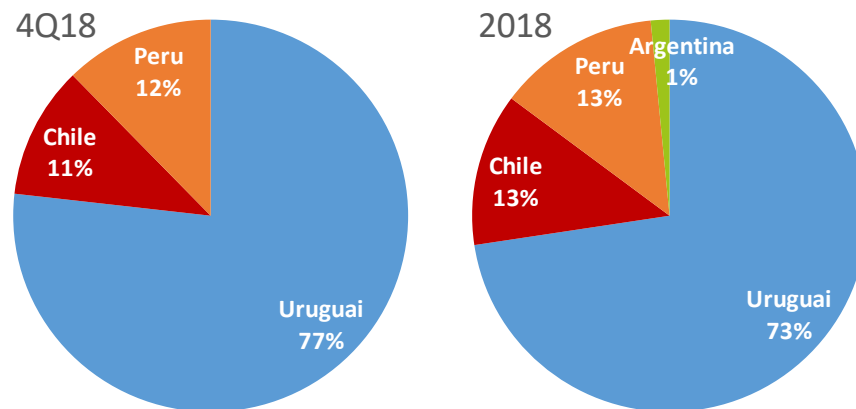
Annual Volume Evolution (k ton)



Volume Breakdown by Segment (%)

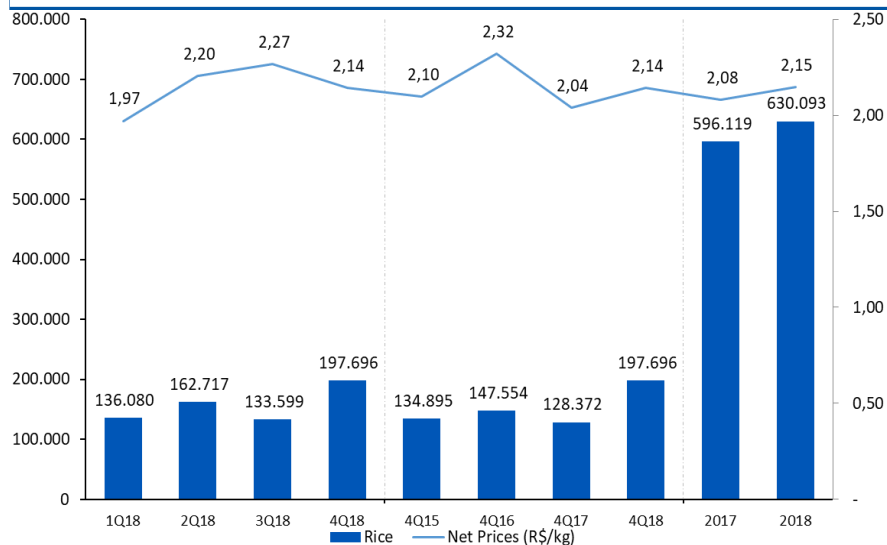


Volume Breakdown by Country (%)



We highlight volume increase in the quarter and a challenging sales scenario in the year

Rice - Volume and Camil Net Price



Source: Company

Rice - Highlights

Sales Volume

- 4Q18: 197.7 k tons (+48.0% QoQ and +54.0% YoY)
- 2018: 630.1 k tons (+5.7% YoY)

Sales Volumes ex-SLC Alimentos:

- 4Q18: 147.3 k tons (+10.2% QoQ and +14.7% YoY)
- 2018: 579.7 k tons (-2.8% YoY)

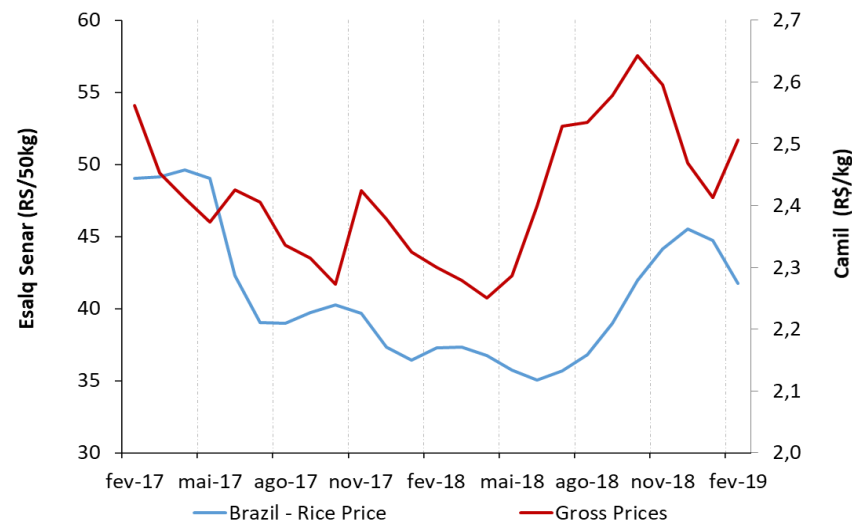
Average Raw Material Price¹

- 4Q18: R\$40.09/bag (-8.9% QoQ and +9.5% YoY)
- 2018: R\$40.41/bag in 2018 (+5.3% YoY)

Camil Gross Price

- 4Q18: R\$2.46/kg (-5.4% QoQ and +5.5% YoY)
- 2018: R\$2.46/kg (+3.8% YoY)

Rice - Brazil Market Price vs. Camil Gross Price



Source: Esalq Senar¹, Company

Rice - Product Portfolio

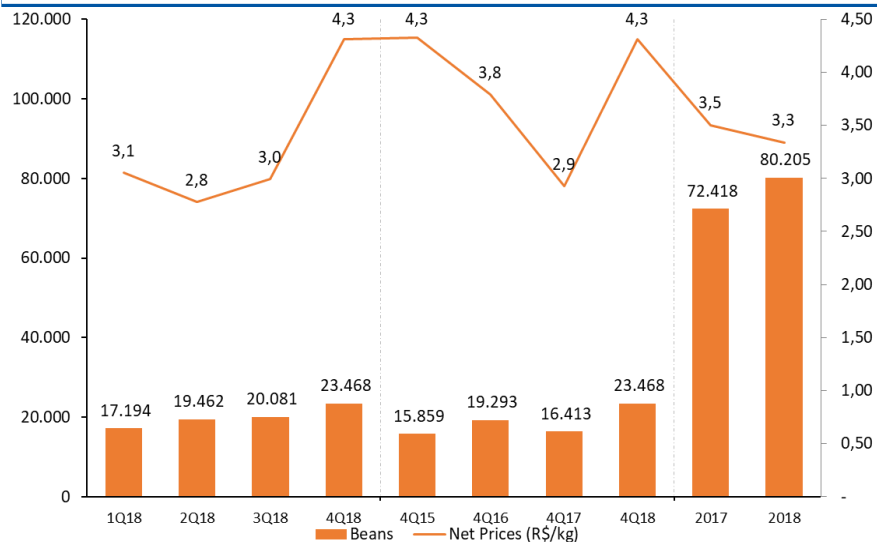


Source: Company

¹Source: CEPEA; Paddy Rice Index Esalq/Senar-RS 50kg.

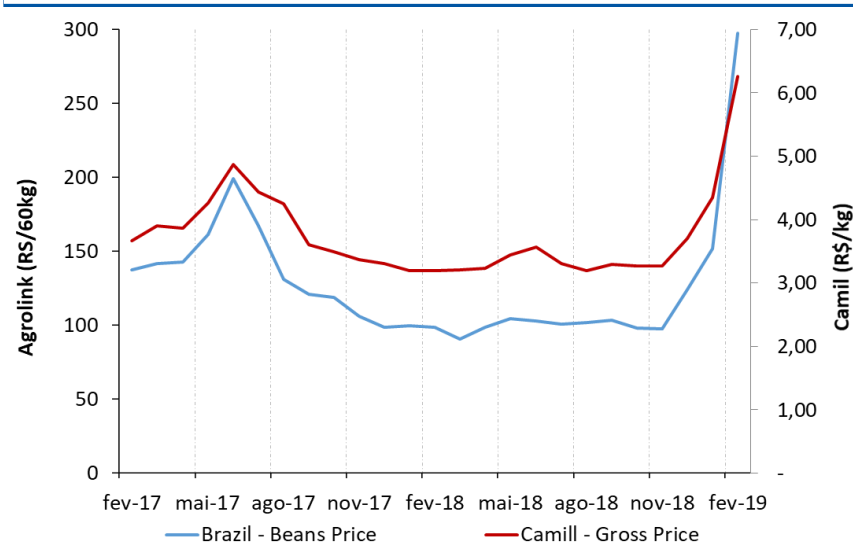
We Highlight quarterly and annual growth in volumes

Beans - Volume and Net Price Camil



Source: Company

Beans - Brazil Market Price vs. Camil Gross Price



Source: Agrolink¹, Company

Beans - Highlights

Sales Volume

- 4Q18: 23.5 k tons (+16.9% QoQ and +43.0% YoY)
- 2018: 80.2 k tons (+10.8% YoY)

Sales Volumes ex-SLC Alimentos:

- 4Q18: 19.4 k tons (-3.4% QoQ and +18.2% YoY)
- 2018: 76.1 k tons (+5.1% YoY)

Average Raw Material Price¹

- 4Q18: R\$191.12/bag (+91.8% QoQ and +93.2% YoY)
- 2018: R\$122.64/bag (-7.2% YoY)

Camil Gross Price

- 4Q18: R\$4.62/kg (+40.9% QoQ and +43.0% YoY)
- 2018: R\$3.69/kg (-4.2% YoY)

Beans - Product Portfolio

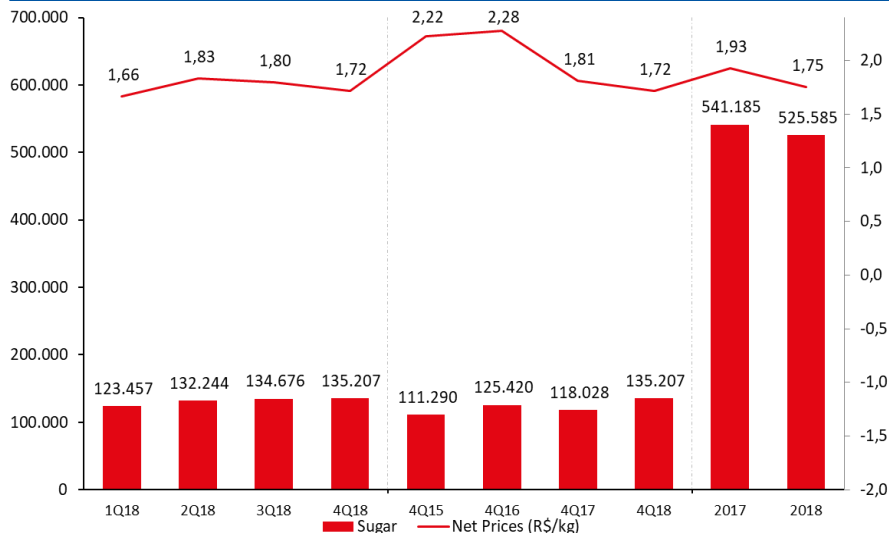


Source: Company

¹Source: Agrolink; Carioca Beans Indicator Sc 60kg.

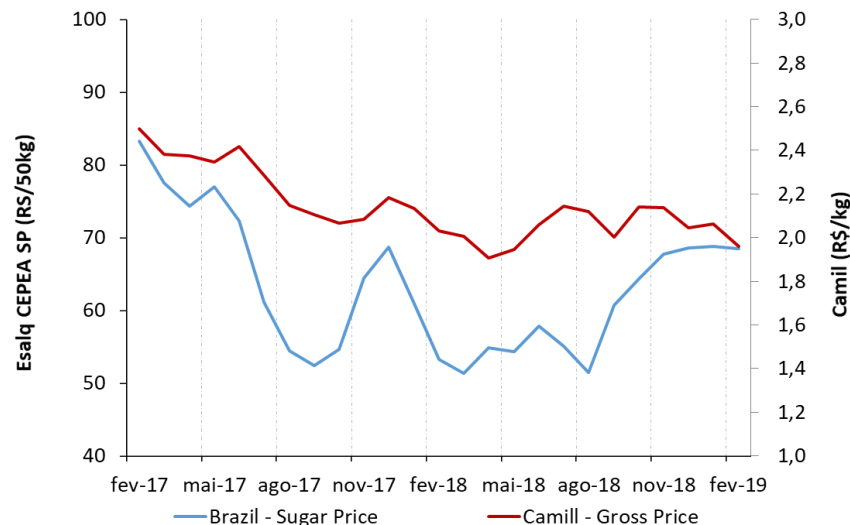
We highlight volumes growth in the quarter YoY

Sugar – Volume and Camil Net Price



Source: Esalq Senar

Sugar – Brasil Market Price vs. Camil Gross Price



Source: Esalq Senar, Company

Sugar – Highlights

Sales Volume

- 4Q18: 135.2 k tons (+0.4% QoQ and +14.6% YoY)
- 2018: 525.5 k tons (-2.9% YoY)

Average Raw Material Price¹

- 4Q18: R\$68.63/saca in 4Q18 (+6.8% QoQ and +12.7% YoY)
- 2018: R\$60.30/saca in 2018 (-6.1% YoY)

Camil Gross Price

- 4Q18: R\$2.02/kg (-3.3% QoQ and -4.5% YoY)
- 2018: R\$2.04/kg (-8.1% YoY)

Sugar – Product Portfolio



Mainstream

Value pricing brands



Parceria União & Amyris
Adoçante Natural

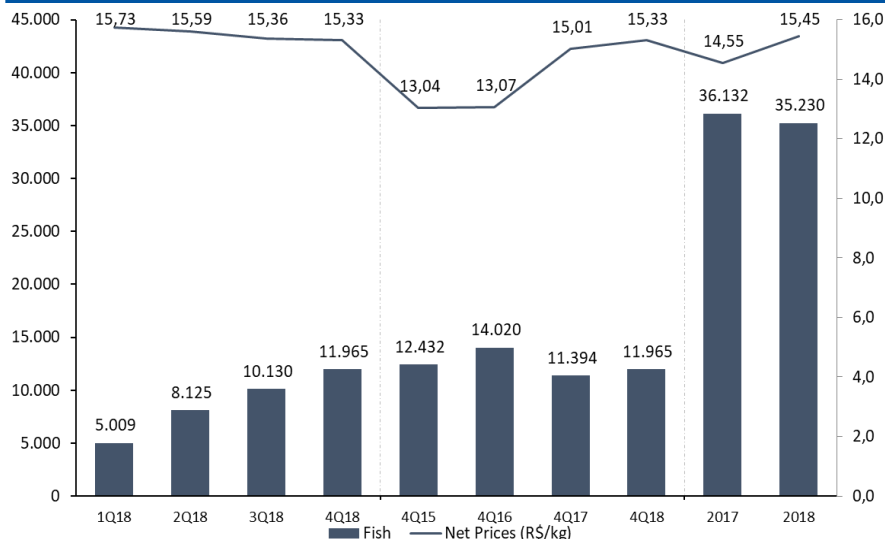
P&D
amyris

Source: Company

¹Source: CEPEA; Cristal Sugar Indicator Esalq-SP 50kg.

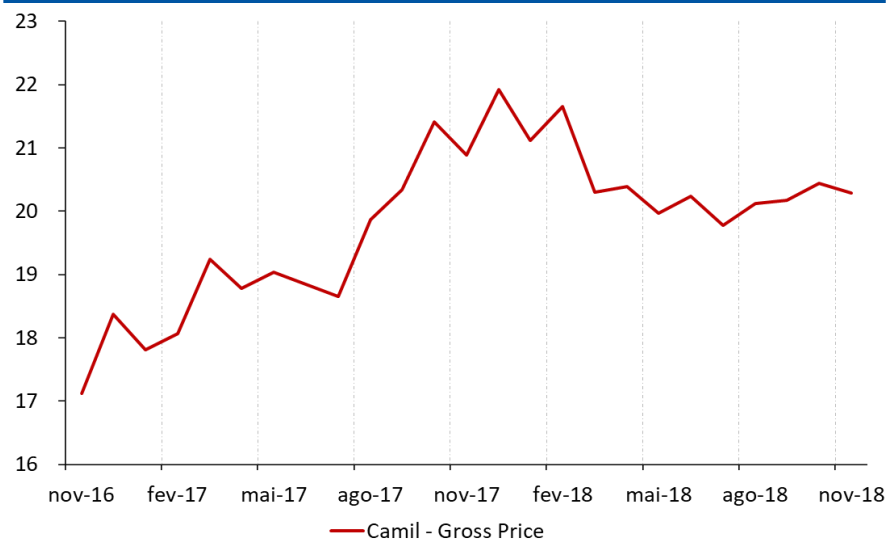
We Highlight volumes growth in the quarter (QoQ and YoY)

Fish - Volume and Net Price Camil



Source: Company

Fish - Gross Price Camil (R\$/kg)



Source: Company

Fish - Highlights

Sales Volume

- 4Q18: 12.0 k tons (+18.1% QoQ and +5.0% YoY)
- 2018: 35.2 k tons (-2.3% YoY)

Raw Material

- Continued difficulties in local fishing for sardines;
- Improvement in local fishing for tuna.

Camil Gross Price

- 4Q18: R\$20.31/kg (+1.3% QoQ and -2.9% YoY)
- 2018: R\$20.39/kg (+5.0% YoY)

Fish - Product Portfolio

Mainstream



Value pricing brands



Source: Company

We Highlight volumes increase in Chile

International – Main Remarks

Export Market



Uruguay

Sales Volume

- 4Q18: 131.0 k tons (-4.0% QoQ and -8.5% YoY)
- 2018: 457.6 k tons (-16.5% YoY)

Gross Price in BRL

- 4Q18: R\$1.81 (-14.8% QoQ and +7.6% YoY)
- 2018: R\$1.95/kg (+21.4% YoY)

Domestic Market



Chile

Sales Volume

- 4Q18: 18.6 k tons (-9.0% QoQ and +1.9% YoY)
- 2018: 79.4 k tons (+4.8% YoY)

Gross Price in BRL

- 4Q18: R\$5.32 (-5.3% QoQ and +2.1% YoY)
- 2018: R\$5.67/kg (+13.5% YoY)

Domestic Market



Peru

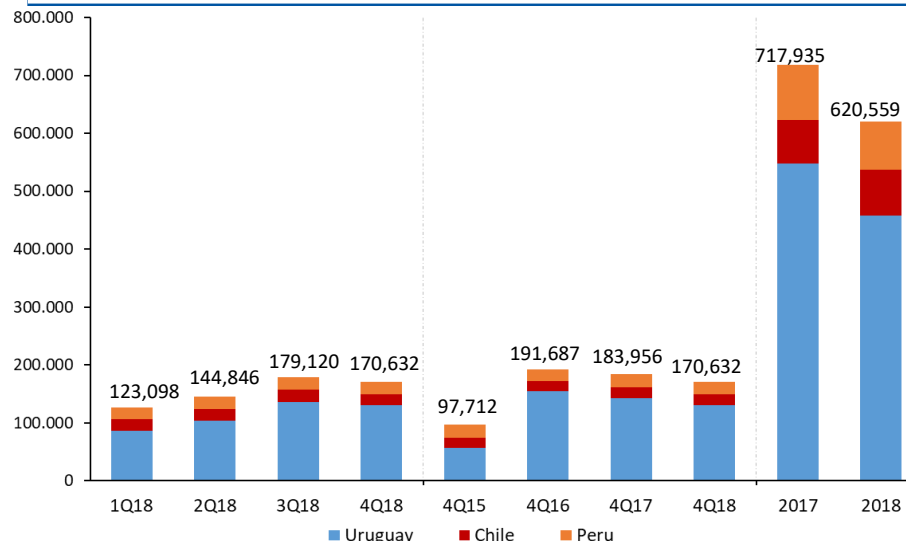
Sales Volume

- 4Q18: 21.0 k tons (-5.5% QoQ and -6.9% YoY)
- 2018: 83.6 k tons (-11.2% YoY)

Gross Price in BRL

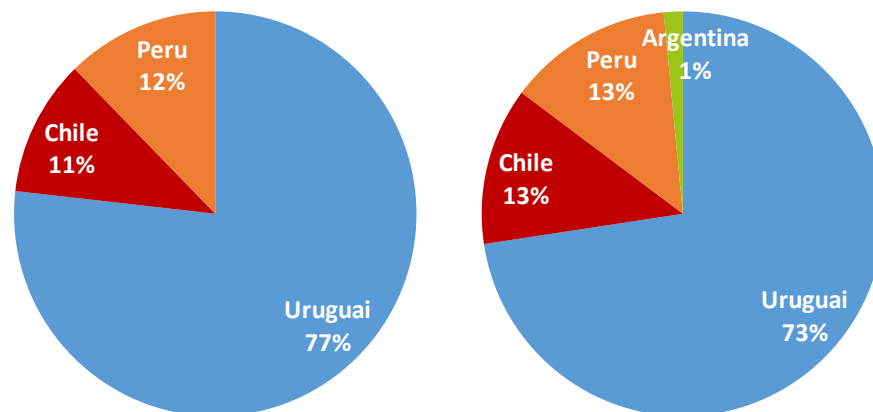
- 4Q18: R\$4.70 (-2.3% QoQ and +16.4% YoY)
- 2018: R\$4.63/kg (+16.6% YoY)

International – Quarterly Volume Evolution (k ton)



Source: Company

International – Breakdown (%)



Source: Company

Financial Highlights



Camil reaches **Gross Profit** of R\$322mm (+13% YoY) with **Gross Margin** of 24.2% in the quarter and R\$1.2 billion (+6.2% YoY) with 25.7% in the year

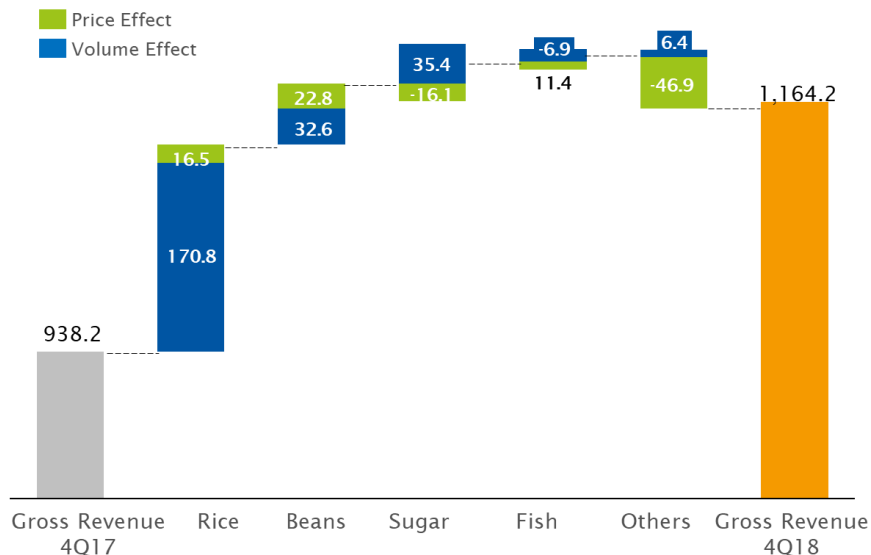
Demonstrativos (em R\$ milhões)	4T17	3T18	4T18	4T18 vs	4T18 vs	12M17	12M18	12M18 vs.
Data Fechamento	28-fev-18	31-nov-18	28-fev-19	4T17	3T18	28-fev-18	28-fev-19	12M17
Receita Líquida	1.116,3	1.266,8	1.332,0	19,3%	5,1%	4.663,0	4.748,8	1,8%
(-) Custo das Vendas e Serviços	(831,4)	(946,9)	(1.009,6)	21,4%	6,6%	(3.512,5)	(3.527,1)	0,4%
Lucro Bruto	284,9	319,9	322,4	13,2%	0,8%	1.150,5	1.221,7	6,2%
(-) SG&A	(198,0)	(231,1)	(263,0)	32,8%	13,8%	(782,2)	(923,9)	18,1%
(+/-) Equivalência Patrimonial	(0,6)	(0,3)	(0,4)	-29,1%	33,3%	(1,9)	(1,0)	-47,4%
(+) Outras Receitas Operacionais	9,8	39,2	28,9	195,3%	n.a.	33,2	85,2	156,6%
Lucro Operacional (EBIT)	96,1	127,7	87,9	-8,6%	-31,2%	399,6	382,0	-4,4%
(+/-) Resultado Financeiro	(13,0)	18,8	(16,6)	27,5%	-188,3%	(74,4)	(16,0)	-78,5%
Resultado antes Impostos	83,1	146,5	71,3	-14,2%	-51,3%	325,2	366,0	12,5%
(+/-) Total Imposto de Renda / CSLL	(5,8)	3,8	29,0	-596,2%	663,2%	(74,5)	(3,6)	-95,2%
Lucro Líquido	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
Reconciliação EBITDA								
Lucro Líquido	77,3	150,3	100,3	29,8%	-33,3%	250,7	362,4	44,6%
(-) Resultado Financeiro Líquido	13,0	(18,8)	16,6	27,5%	-188,3%	74,4	16,0	-78,5%
(-) Imposto de Renda / CSLL	5,8	(3,8)	(29,0)	-596,2%	663,2%	74,5	3,6	-95,2%
(-) Depreciação e Amortização	23,2	23,7	27,3	17,7%	15,2%	90,2	101,4	12,4%
(=) EBITDA	119,3	151,4	115,2	-3,5%	-23,9%	489,8	483,4	-1,3%
Margens								
Margem Bruta	25,5%	25,3%	24,2%	-1,3pp	-1,0pp	24,7%	25,7%	1,1pp
Margem EBITDA	10,7%	12,0%	8,6%	-2,0pp	-3,3pp	10,5%	10,2%	-0,3pp
Margem Líquida	6,9%	11,9%	7,5%	0,6pp	-4,3pp	5,4%	7,6%	2,3pp

Financial Highlights: Gross Revenue

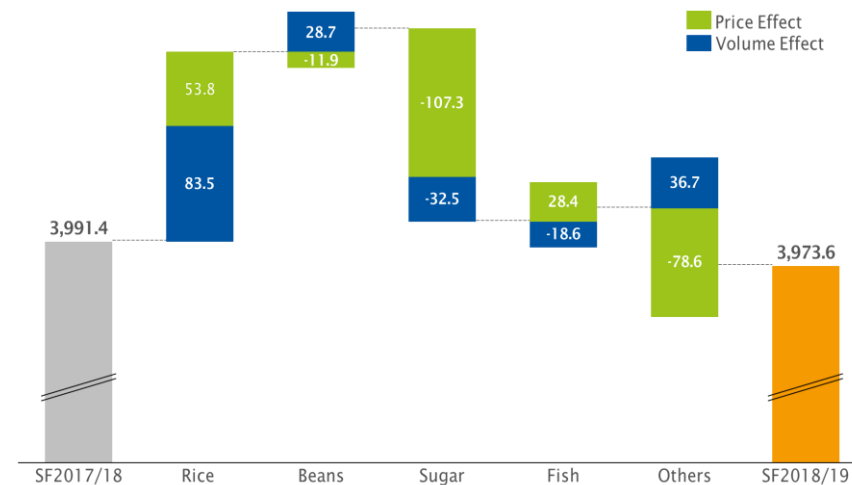


Gross Revenue reached R\$1.5 billion in the quarter (+16.9% YoY) and R\$5.5 billion in the year (+1.2% YoY)

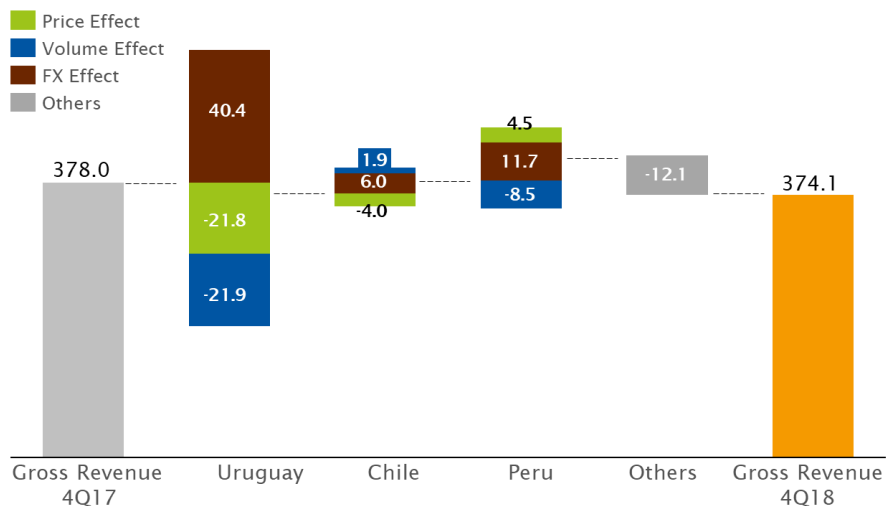
4Q18: Brazil – Gross Revenue by Category (R\$mm)



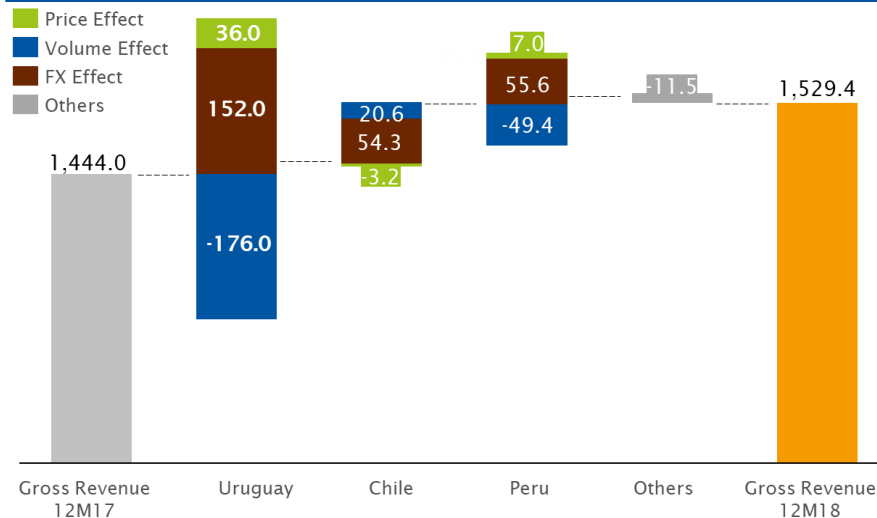
2018: Brazil - Gross Revenue by Category (R\$mm)



4Q18: International – Gross Revenue by Country (R\$mm)



2018: International - Gross Revenue by Country (R\$mm)

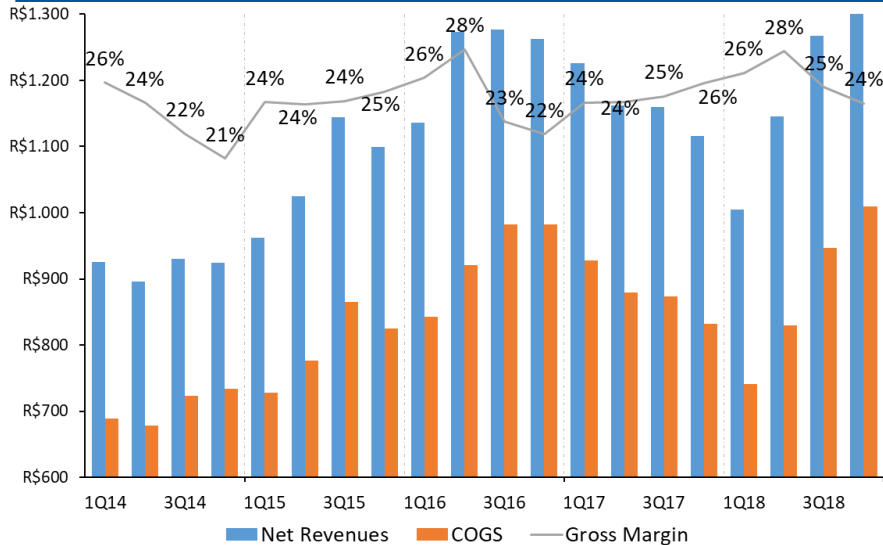


Financial Highlights: COGS and Gross Profit

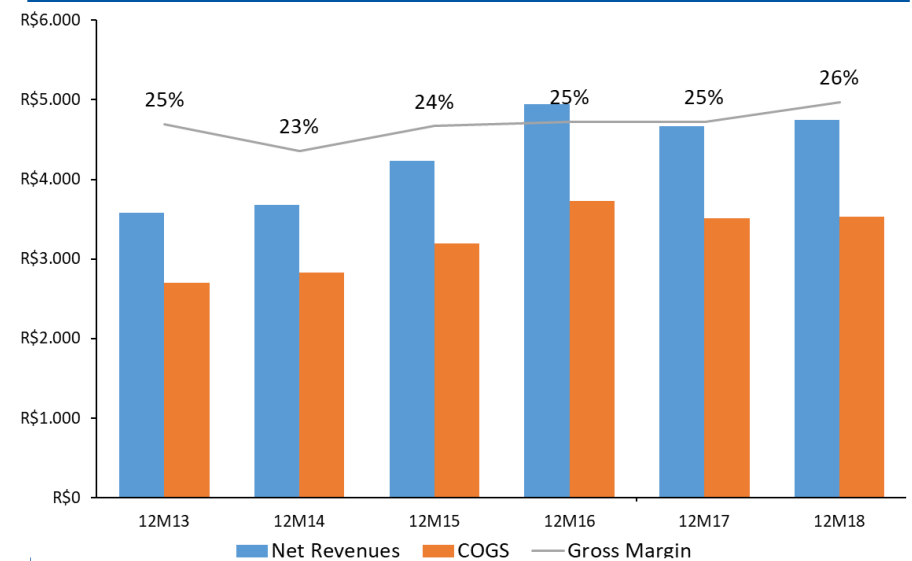


Camil reached **Gross Profit** of R\$322mm (+13% YoY) with **Gross Margin** of 24.2% in the quarter and R\$1.2 billion (+6.2% YoY) with a 25.7% margin in the year

Net Revenue Quarterly Evolution vs. Costs (R\$mm)



Net Revenue Annual Evolution vs. Costs (R\$mm)



COGS - Highlights

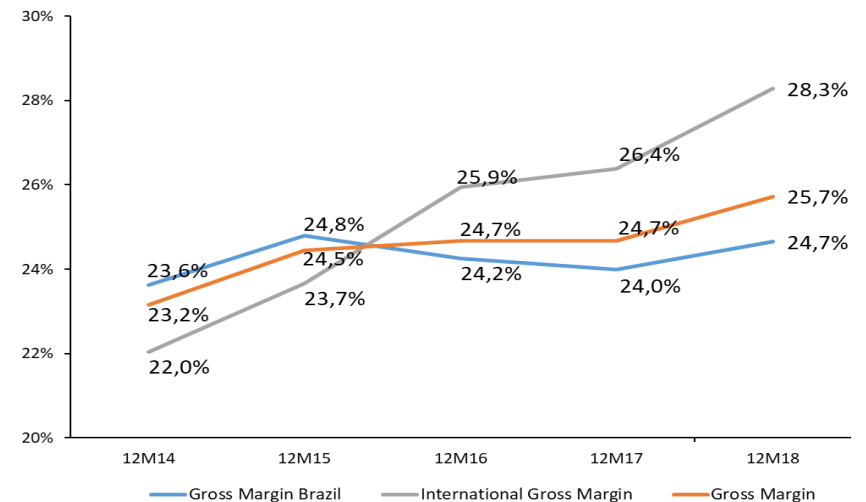
COGS 4Q18: R\$1.0 billion (+21.4% YoY)

- Brazil: +32.4% YoY
 - SLC Alimentos acquisition in 4Q18
 - increase in average Market prices
- International: -3.2% YoY
 - reduction in raw material prices in Uruguay
 - sales reduction in Uruguai and Peru

COGS 2018: R\$3.5 billion (+0.4% YoY)

- Brasil: -0.4% YoY
 - average sugar Market price reduction
- International: +2.6% YoY
 - exchange rate variation in the period (average Exchange BRL/USD +16.6%)

Gross Margin Evolution by Segment (%)

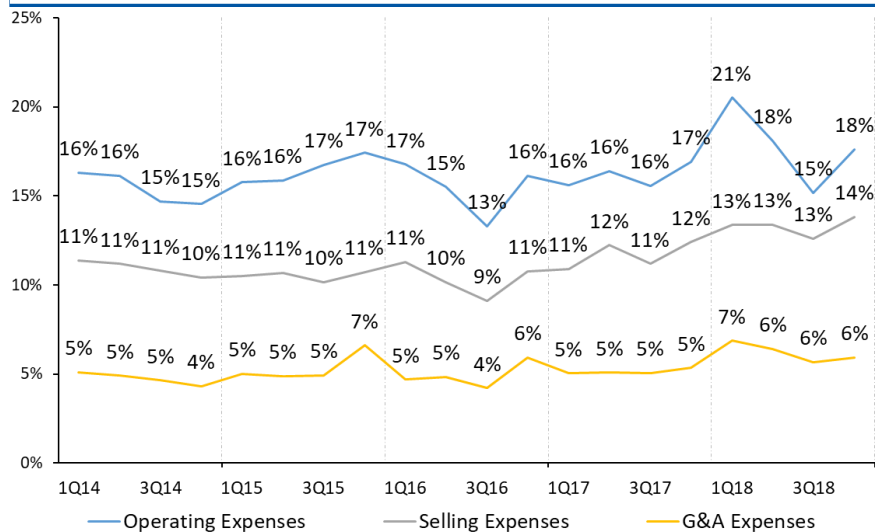


Financial Highlights: Costs and Expenses

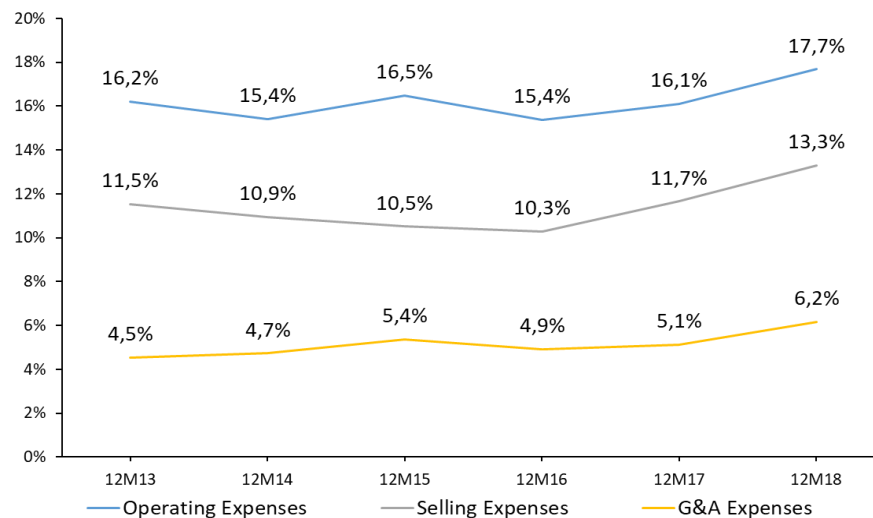


Growth in SG&A in the periods driven by SLC Alimentos acquisition and freight expenses

SG&A/Net Revenue Quarterly Evolution (%)



SG&A/Net Revenue Annual Evolution (%)



SG&A - Highlights of the Quarter

4Q18: R\$263 million (+32.8% YoY)/ 2018: R\$924 million (+18.1% YoY)

- **sales expenses: +32.9% YoY 4Q18 and +16.1% YoY in the year**
 - Brazil: +49.7% YoY 4Q18 and +19.3% YoY in the year
 - SLC Alimentos acquisition and freight expenses increase
 - International: +5.7% YoY 4Q18 and +10.1% YoY in the year
 - currency: R\$55 million 4Q18 and R\$28 million in 2018
 - growth in sales expenses in Chile
- **G&A: +32.6% YoY 4Q18 and +22.7% YoY in the year**
 - Brazil: +39.7% YoY 4Q18 and +22.8% YoY in the year
 - SLC Alimentos acquisition and projects expenses
 - International: +9.8% YoY 4Q18 and +22.3% YoY in the year
 - currency: R\$1.8 million 4Q18 and R\$5.1 million in 2018

Other Operating Revenues/Expenses

4Q18: +R\$29.0 million (+209.7% YoY)

+R\$27.9 million in non-recurrent revenues:

- (+) 25.8 million in tax credits
- (+) 12.8 million in provision adjustments for the closure of São Gonçalo plant
- (-) R\$6.3 million in provision for the closure of Sertãozinho plant

2018: +R\$84.2 million (+169.0% YoY)

+R\$79.1 million in non-recurrent revenues:

- (+) 93.0 million in credits for ICMS subsidy
- (+) R\$9.5 million in other tax credits and Funrural
- (+) R\$15.3 million for the selling of La Loma (Argentina)
- (-) R\$31.4 million in provision for the closure of São Gonçalo plant
- (-) R\$6.3 million provision for the closure of Sertãozinho plant

Liability Management: Debt cost reduction

Indebtedness (R\$m)

Debt (in R\$m)	4T17	3T18	4T18	4Q18 vs 4T17	4Q18 vs 3T18
Closing Date	28-fev-18	31-nov-18	28-Feb-19		
Total Debt	1.285,7	1.386,0	1.428,8	11,1%	3,1%
Loans and financing	310,0	404,3	448,7	44,7%	11,0%
Debtures	975,7	981,7	980,1	0,5%	-0,2%
Short Term	160,0	275,9	514,1	221,3%	86,3%
Long Term	1.125,8	1.110,1	914,7	-18,8%	-17,6%
Leverage					
Gross Debt	1.285,7	1.386,0	1.428,8	11,1%	3,1%
Cash and Cash Equivalents + financial applications	714,7	461,4	396,7	-44,5%	-14,0%
Net Debt	571,0	924,6	1.032,1	80,8%	11,6%
Net Debt/EBITDA LTM	1,2x	1,9x	2,1x	1,0x	0,2x

Indebtedness R\$1.4 billion

(+11.1% YoY and +3.1% QoQ):

- SLC Alimentos Acquisition
- CRA Debentures Emission

Subsequent Event

Apr/19: R\$600mn CRA Debentures with full amortization in on maturity

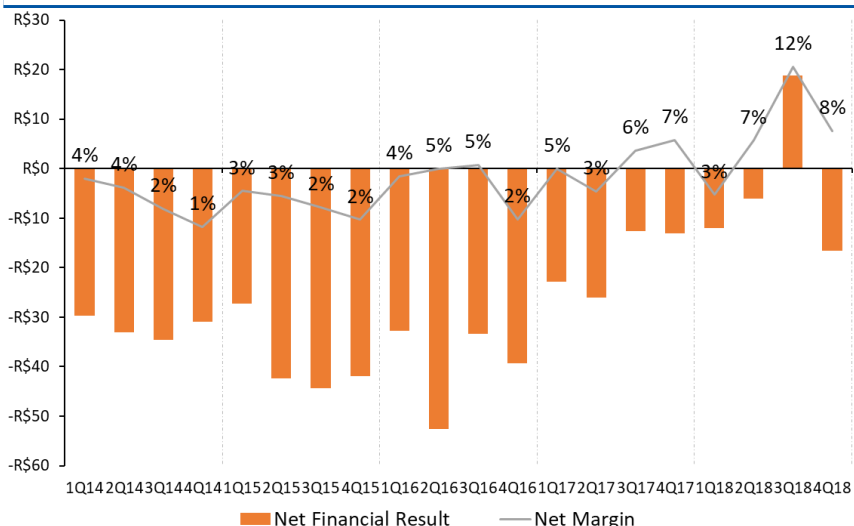
1st series: 98% of DI Rate and maturity on Apr/23

2nd series: 101% of DI Rate and maturity on Apr/25

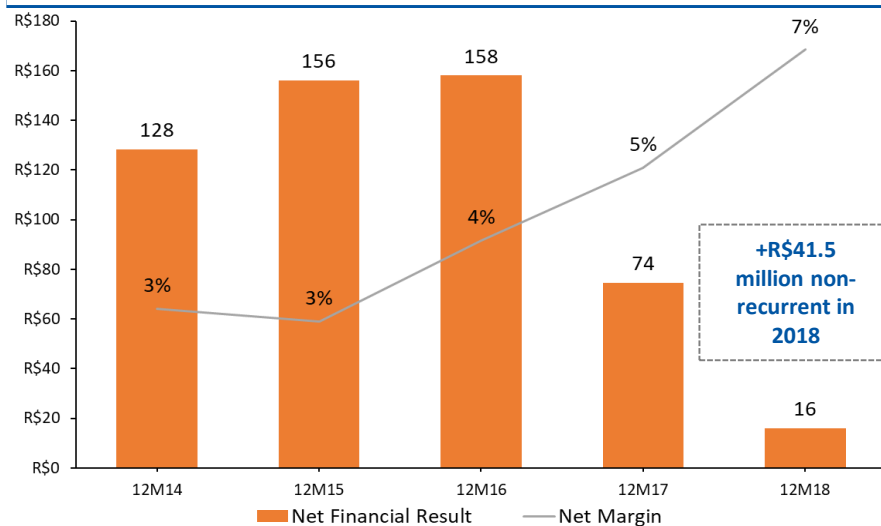
Liability Management

We issued R\$1.4 billion in CRA Debentures in the last 2 years, at costs close to 100% of the DI rate.

Financial Result Quarterly Evolution (R\$m)



Financial Result Annual Evolution (R\$m)

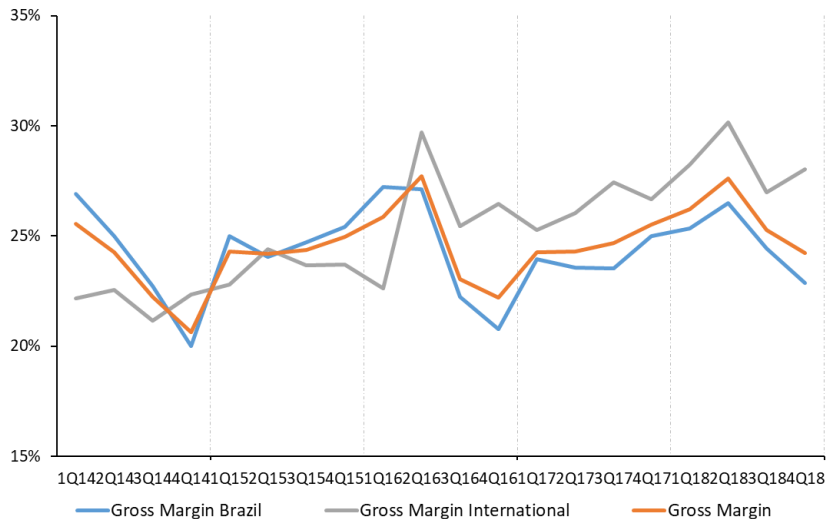


Profitability Evolution: Net Profit, EBITDA and Margins

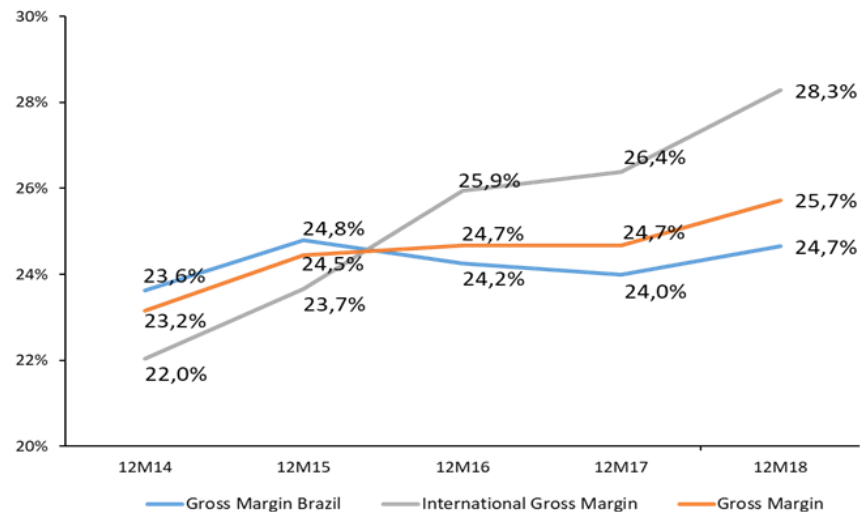


We are focused in efficiency and sales growth recovery to achieve profitability increase

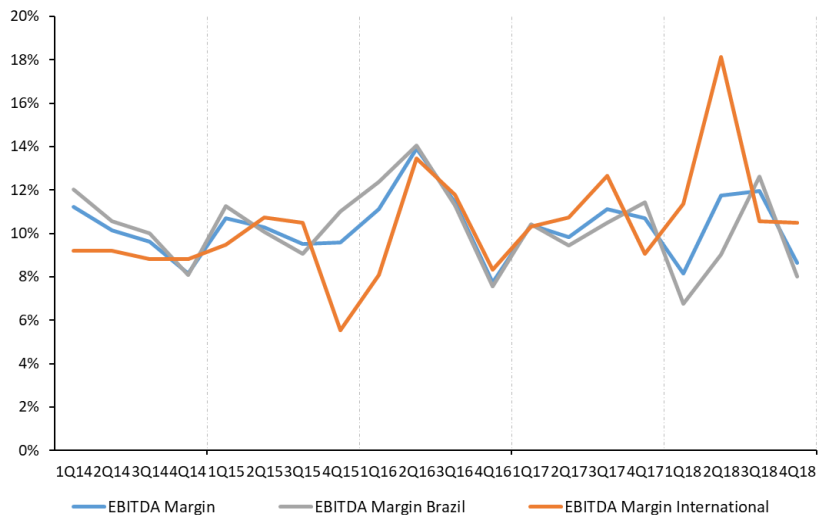
Gross Margins Quarterly Profitability Evolution (%)



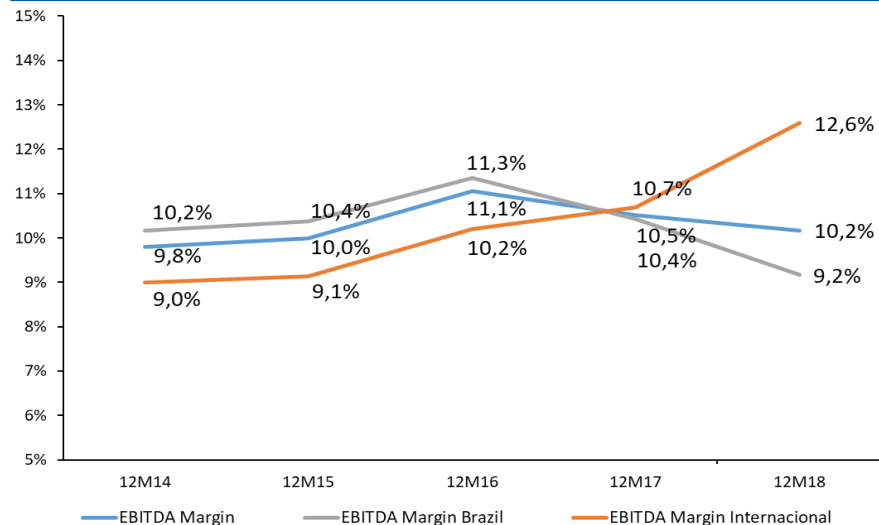
Gross Margin Annual Profitability Evolution



Gross Margins Quarterly Profitability Evolution (%)



Annual EBITDA Profitability Margins Evolution (%)



Luciano Quartiero
Chief Executive Officer

Flavio Vargas
Chief Financial and Investor Relations Officer

Investor Relations

Phones:

+55 11 3039-9238

+55 11 3039-9237

E-mail: ir@camil.com.br

