

# BR PARTNERS

## DIVULGAÇÃO DE RESULTADOS

# 2025




**BRB11**  
B3 LISTED N2

**BRBI**  
Nasdaq Listed

**Endereço**  
Av. Brig. Faria Lima, 3.732 – 28º andar

**Fone**  
+ 55 11 3704-1000

**Website**  
[ri.brpartners.com.br](http://ri.brpartners.com.br)

 [brpartnersoficial](https://www.instagram.com/brpartnersoficial)

**E-mail**  
[ri@brpartners.com.br](mailto:ri@brpartners.com.br)



## Destaques Financeiros e Prêmios

Resiliência de receita, lucro e rentabilidade, mesmo com a continuidade de uma política monetária restritiva

### Performance Financeira



**CAGR**  
De receita total desde o pré-IPO<sup>1</sup>  
2025  
19%



**Receita Total<sup>2</sup>**  
4T25 | 2025  
R\$131,3 mi | R\$531,4 mi  
(-1,5 % vs. 3T25) | (-8,6 % vs. 2024)  
(-8,7 % vs. 4T24)



**Receita com Clientes<sup>3</sup>**  
4T25 | 2025  
R\$105,8 mi | R\$406,4 mi  
(+5,8 % vs. 3T25) | (-10,3 % vs. 2024)  
(-10,9 % vs. 4T24)



**Receita com Clientes/MD**  
2025  
R\$40,6 mi  
(-10,3 % vs. 2024)



**Lucro Líquido**  
4T25 | 2025  
R\$44,5 mi | R\$175,1 mi  
(+5,5 % vs. 3T25) | (-9,6 % vs. 2024)  
(+5,7 % vs. 4T24)



**Margem Líquida**  
4T25 | 2025  
33,9% | 32,9%



**Índice de Eficiência<sup>4</sup>**  
4T25 | 2025  
49,6% | 45%

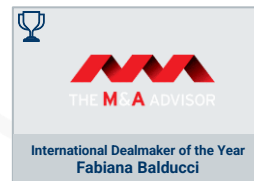


**Índice de Remuneração<sup>5</sup>**  
4T25 | 2025  
24% | 23,8%



**Índice de Basileia**  
dez/25  
22,6%

### Prêmios e Reconhecimentos



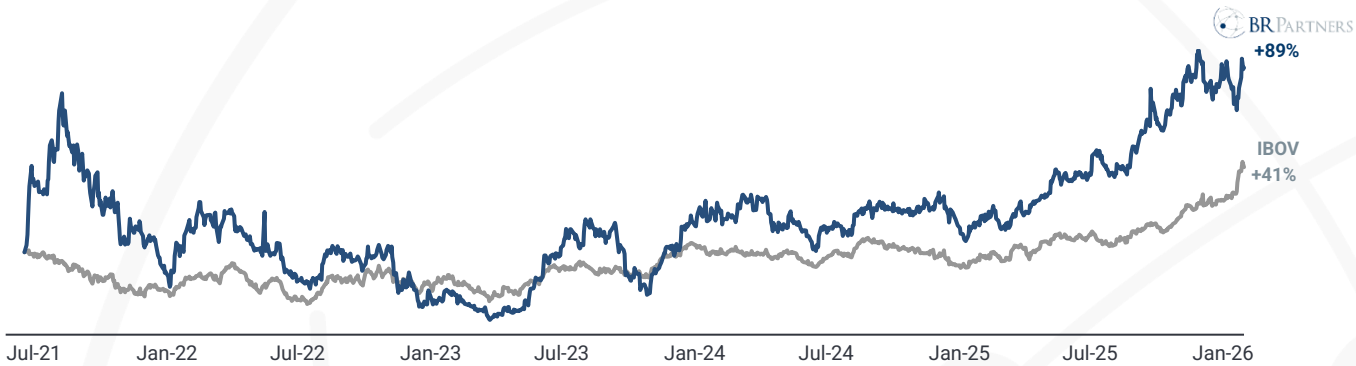
1 - Considera desde o exercício encerrado em 31/12/2020; 2-Receita total refere a receita bruta no período; 3 – Receita com clientes considera receita de *Investment Banking*, a receita dos fees de estruturação e distribuição de dívida de Mercado de Capitais, os fees de gestão dos FIPs e os fees da área de *Wealth Management* na linha de Gestão de Ativos e as receitas de TS&S, que são receitas 100% de clientes, sem qualquer risco direcional; 4 – Índice de Eficiência = (Despesas pessoal + Administrativas - Despesas de Terceiros e Comissões) / (Receita Total + Despesas Tributárias + Outras Despesas + Despesas de Serviços de Terceiros e Comissões)\*-1; 5 – Índice de Remuneração = (Despesas de Pessoal/ Receita Total)\*-1;

# Composição Acionária e Performance da Ação

## Composição Acionária

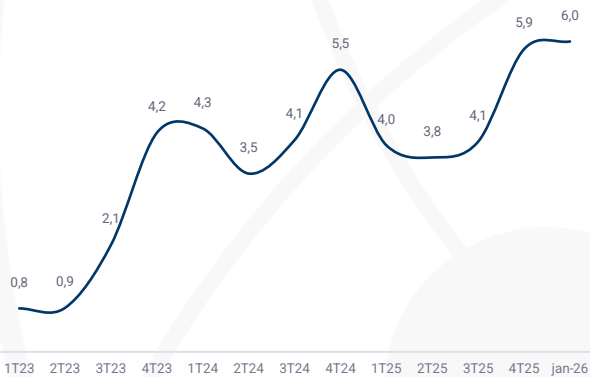
|                                      | # ON               | %           | # PN               | %           | # UN              | %           | Total de ações     | %           |
|--------------------------------------|--------------------|-------------|--------------------|-------------|-------------------|-------------|--------------------|-------------|
| <b>Administradores (Partnership)</b> | 153.308.127        | 76,45%      | 19.964.814         | 17,45%      | -                 | -           | 173.272.941        | 55,01%      |
| Free-Float                           | 47.238.057         | 23,55%      | 94.476.114         | 82,55%      | 47.238.057        | 100%        | 141.714.171        | 44,99%      |
| <b>Total</b>                         | <b>200.546.184</b> | <b>100%</b> | <b>114.440.928</b> | <b>100%</b> | <b>47.238.057</b> | <b>100%</b> | <b>314.987.112</b> | <b>100%</b> |

## Performance BRB11<sup>1</sup>

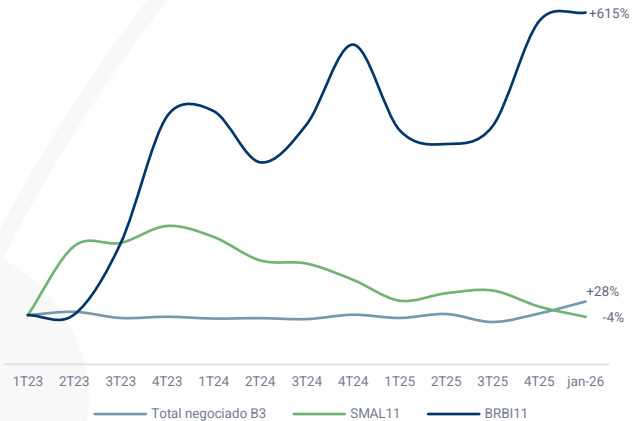


## Evolução Liquidez - BRB11

**Volume Médio Negociado<sup>2</sup>**  
(BRL milhões)



**Comparação Volume médio Negociado<sup>2</sup>**  
(base 100)



## Recomendação de Analistas<sup>3</sup> - BRB11

0%  
**Vender**

100%  
**Comprar**

1- Cálculos efetuados com base nas informações da Plataforma Econômica com base em 30 de janeiro de 2026, considerando o preço ajustado a dividendos; 2- Fonte: Bloomberg data. Até o dia 30/01/2026, SMLL considera o volume médio negociado do ETF SMAL11; 3 - Baseado no consenso de recomendação de 7 coberturas de Research.

# Evolução do Mercado

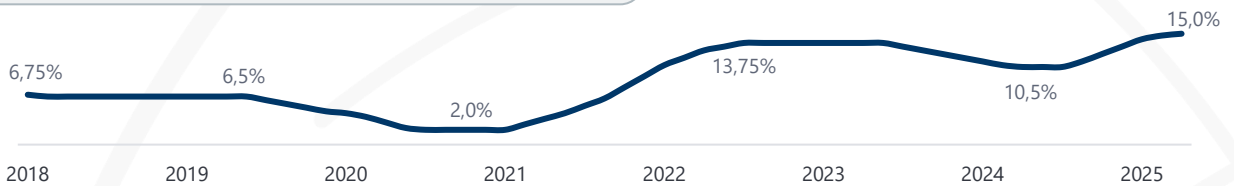
## Mercado M&A

Volume (R\$ bilhões) de Transações de M&A Anunciadas no Brasil<sup>1</sup>



Fonte: Thomson Reuters considerando a conversão de US\$ para R\$ com base na P-Tax média do período

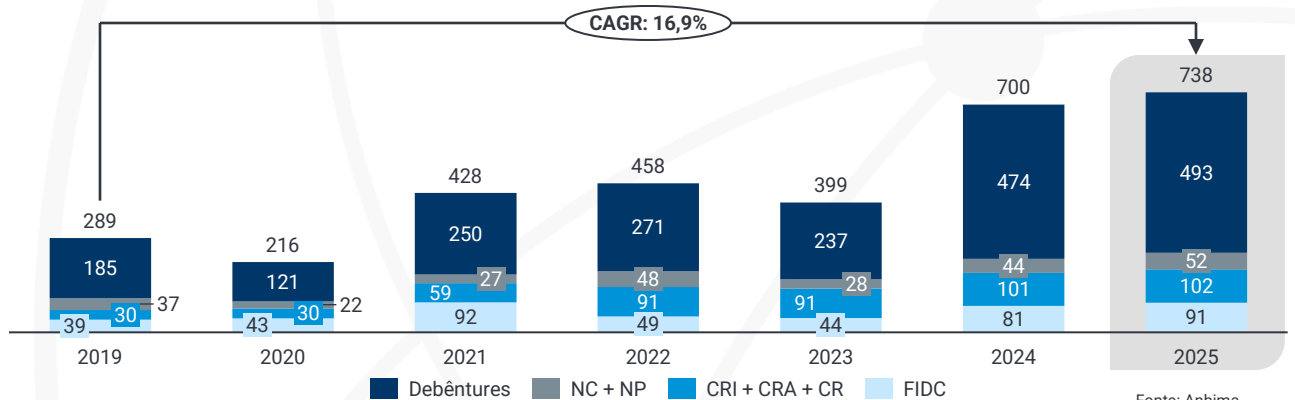
## Taxa Selic



Fonte: Banco Central do Brasil

## Mercado de Capitais

Volume (R\$ bilhões) de Emissões de Mercado de Capitais no Brasil



Fonte: Anbima

## Mercado sob a visão do BR Partners

→ **Investment Banking:** Atividade de M&A apresentou sinais significativos de recuperação no 4T25, com o anúncio de transações importantes no período, o que indica uma transição para um ciclo mais positivo em 2026. A Companhia tem observado uma melhora na conversão dos *deals*, bem como o amadurecimento de um *pipeline* setorialmente diversificado e formado por transações de diferentes tamanhos. É importante ressaltar que esse novo ciclo terá suas dimensões muito impactadas pelo desdobramento das eleições, pelo ritmo do corte de juros, bem como pelo fluxo de capital estrangeiro no país. Já o *business* de Capital Solutions continua ativo, devido aos impactos financeiros (despesas de juros, endividamento caro, acesso restrito a recursos, risco de liquidez...) nos balanços de algumas empresas, fruto de uma política monetária altamente restritiva. No entanto, os mandatos de reestruturação em execução são menos emblemáticos em relação a safra de 2023/2024.





→ **Mercado de Capitais:** atividade robusta no 4T25, impulsionada pela sazonalidade de final de ano, com forte fluxo de emissões, mercados líquidos e com pujança para o segmento de infraestrutura. A tramitação da discussão tributária de instrumentos isentos e incentivados no Brasil acelerou a estruturação de projetos de dívida corporativa, que também aproveitaram a liquidez e demanda do mercado (varejo e institucional) para emissões a *spreads* competitivos. Apesar de sobrevoar o ano com juros de 15%, o mercado de capitais brasileiro novamente bateu recordes de emissões, mostrando resiliência e profundidade. Diante desse cenário, a Cia apresentou mais um ano forte em volume e quantidade de emissões, mas principalmente uma forte geração de receita.

Por fim, já em 2026, o início de um novo ciclo de redução de juros pode ser o combustível para que o mercado de capitais continue ativo, já que o corte de juros poderia destravar diversos projetos privados de investimento que ficaram "confinados" nos últimos anos.

1- Volume é considerado com base nas transações com o target em empresas brasileiras. Dados estão sujeitos a reclassificação pela Thomson Reuters.

## Indicadores Financeiros e Operacionais

| R\$ milhões  | 2025    | 2024    | 2025 x 2024 | 4T25    | 4T24    | 4T25 x 4T24 |
|--|---------|---------|-------------|---------|---------|-------------|
| <b>Informações Financeiras</b> (R\$ milhões ou %)  |         |         |             |         |         |             |
| Receita Total                                      | 531,4   | 581,2   | -8,6%       | 131,3   | 143,9   | -8,7%       |
| Lucro Líquido                                      | 175,1   | 193,7   | -9,6%       | 44,5    | 42,1    | 5,7%        |
| Margem Líquida                                     | 32,9%   | 33,3%   | -0,4 p.p.   | 33,9%   | 29,3%   | 4,6 p.p.    |
| ROAE   | 22,1%   | 23,8%   | -1,7 p.p.   | 22,4%   | 20,4%   | 2,0 p.p.    |
| Índice de Eficiência                               | 45,0%   | 44,9%   | 0,1 p.p.    | 49,6%   | 52,4%   | -2,7 p.p.   |
| Índice de Remuneração                              | 23,8%   | 24,8%   | 1,0 p.p.    | 24,0%   | 24,2%   | -0,3 p.p.   |
| <b>Informações Operacionais</b> (R\$ milhões ou %) |         |         |             |         |         |             |
| Índice de Basileia                                 | 22,6%   | 18,0%   | 4,6 p.p.    | 22,6%   | 18,0%   | 4,6 p.p.    |
| Warehousing TVM                                    | 3.407,6 | 3.136,5 | 8,6%        | 3.407,6 | 3.136,5 | 8,6%        |
| Patrimônio Líquido                                 | 783,3   | 804,6   | -2,6%       | 783,3   | 804,6   | -2,6%       |

|   | dez/25 | set/25 | dez/24 |
|---|--------|--------|--------|
| <b>Quadro de Funcionários e Partnership</b>   |        |        |        |
|  # Colaboradores      | 188    | 191    | 183    |
|  # Directors          | 15     | 15     | 8      |
|  # Managing Directors | 10     | 10     | 10     |
|  # Sócios             | 37     | 38     | 35     |

# Receita Total e Receita com Clientes

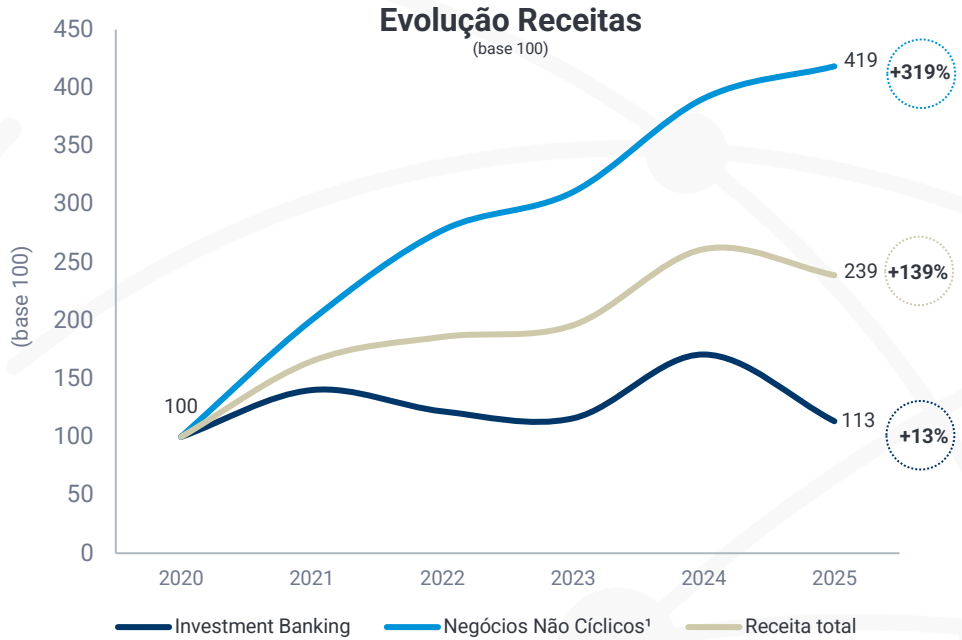
## Evolução histórica da diversificação das receitas

### CAGR pré-IPO (2020-2025)

Receitas Negócios Não cíclicos<sup>1</sup> **33,2%**

Receitas Totais **19,0%**

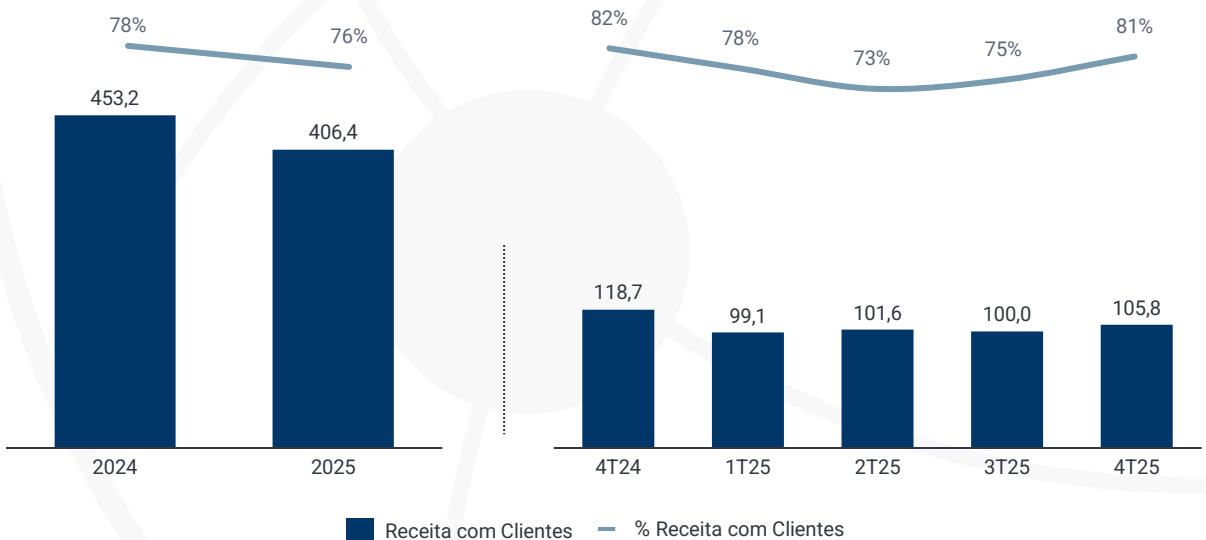
Receitas IB **2,6%**



## Receita com Clientes

Em 2025, 76% da Receita Total foi composta pela Receita com Clientes. Apesar da ligeira queda de atividade no ano, provocada pelo cenário macroeconômico mais desafiador, a Cia continua entregando patamares elevados de Receita com Clientes.

R\$ milhões e %



1- Receita Negócios Não Cíclicos considera DCM + Tesouraria + Gestão de Patrimônio + Remuneração de Capital

## DRE Gerencial Anual

### DRE Gerencial

| R\$ milhões  | 2025           | 2024           | 2025 x 2024   |
|--|----------------|----------------|---------------|
| <b>Receita Total</b>                                     | <b>531,4</b>   | <b>581,2</b>   | <b>-8,6%</b>  |
| <b>Receita com Clientes</b>                              | <b>406,4</b>   | <b>453,2</b>   | <b>-10,3%</b> |
| <i>Investment Banking<sup>1</sup> (fees) + CM (fees)</i> | 304,0          | 352,8          | -13,8%        |
| <i>Treasury Sales &amp; Structuring (capital)</i>        | 86,7           | 88,3           | -1,9%         |
| Gestão de Patrimônio (fees)                              | 15,8           | 12,0           | 31,4%         |
| <b>Remuneração do Capital (capital)</b>                  | <b>124,9</b>   | <b>128,1</b>   | <b>-2,4%</b>  |
| <b>Despesas</b>  | <b>(298,7)</b> | <b>(341,8)</b> | <b>-12,6%</b> |
| Pessoal  | (126,5)        | (143,9)        | -12,1%        |
| Administrativas  | (119,0)        | (136,7)        | -12,9%        |
| Impostos sobre a receita <sup>2</sup>                    | (41,4)         | (45,1)         | -8,1%         |
| Outras <sup>3</sup>                                      | (11,8)         | (16,2)         | -27,0%        |
| <b>Resultado Operacional</b>                             | <b>232,7</b>   | <b>239,4</b>   | <b>-2,8%</b>  |
| IR & CSLL  | (57,6)         | (45,8)         | 25,8%         |
| <b>Lucro Líquido</b>                                     | <b>175,1</b>   | <b>193,7</b>   | <b>-9,6%</b>  |

### 2025 x 2024

A variação do Lucro Líquido em relação ao 2024 é explicada:

→ Pela redução da Receita com Clientes, especificamente na linha de *Investment Banking + CM*, explicada pela redução da atividade de M&A e Capital Solutions em relação ao ano de 2024;

→ Pela redução das Despesas, principalmente na Despesa de Pessoal, acompanhando a queda da performance do *Investment Banking*, bem como pela redução da Despesa Administrativa, explicada pela menor despesa com *referral fees*.

1- Contempla as receitas de Investment Banking e os fees de Mercado de Capitais; 2 - Considera PIS, COFINS e ISS das receitas das Unidades de Negócio; 3 - Considera as linhas de outras despesas e de (Perda)/reversão por redução ao valor recuperável.

## DRE Gerencial Trimestral

### DRE Gerencial

| R\$ milhões                                       | 4T25          | 3T25          | 4T24          | 4T25 x 3T25   | 4T25 x 4T24   |
|---|---------------|---------------|---------------|---------------|---------------|
| <b>Receita Total</b>                              | <b>131,3</b>  | <b>133,3</b>  | <b>143,9</b>  | <b>-1,5%</b>  | <b>-8,7%</b>  |
| <b>Receita com Clientes</b>                       | <b>105,8</b>  | <b>100,0</b>  | <b>118,7</b>  | <b>5,8%</b>   | <b>-10,9%</b> |
| <i>Investment Banking (fees) + CM (fees)</i>      | <i>84,4</i>   | <i>67,2</i>   | <i>84,5</i>   | <i>25,7%</i>  | <i>-0,0%</i>  |
| <i>Treasury Sales &amp; Structuring (capital)</i> | <i>16,8</i>   | <i>28,7</i>   | <i>30,8</i>   | <i>-41,4%</i> | <i>-45,4%</i> |
| Gestão de Patrimônio (fees)                       | 4,5           | 4,0           | 3,4           | 11,2%         | 32,0%         |
| <b>Remuneração do Capital (capital)</b>           | <b>25,5</b>   | <b>33,3</b>   | <b>25,2</b>   | <b>-23,3%</b> | <b>1,3%</b>   |
| <b>Despesas</b>                                   | <b>(81,1)</b> | <b>(68,9)</b> | <b>(97,2)</b> | <b>17,7%</b>  | <b>-16,6%</b> |
| Pessoal   | (31,5)        | (26,2)        | (34,8)        | 19,8%         | -9,7%         |
| Administrativas                                   | (39,9)        | (31,4)        | (37,9)        | 27,1%         | 5,3%          |
| Impostos sobre a receita                          | (9,6)         | (10,2)        | (9,2)         | -6,0%         | 4,9%          |
| Outras  | (0,2)         | (1,1)         | (15,3)        | -85,1%        | -99,0%        |
| <b>Resultado Operacional</b>                      | <b>50,2</b>   | <b>64,4</b>   | <b>46,6</b>   | <b>-22,0%</b> | <b>7,6%</b>   |
| IR & CSLL   | (5,6)         | (22,1)        | (4,5)         | -74,5%        | 24,8%         |
| <b>Lucro Líquido</b>                              | <b>44,5</b>   | <b>42,2</b>   | <b>42,1</b>   | <b>5,5%</b>   | <b>5,7%</b>   |

### 4T25 x 3T25

A variação do Lucro Líquido em relação ao trimestre anterior é explicada:

→ Pelo aumento da Receita com Clientes, com destaque para performance de *Investment Banking + CM*, que mostrou uma melhora no nível de atividade em M&A no trimestre, além da contínua pujança da atividade de *Capital Markets*;

→ Pelo aumento das Despesas, principalmente na Despesa de Pessoal, que acompanhou a melhora da performance do *Investment Banking*, bem como pelo aumento nas Administrativas, explicado por maiores despesas com comissões.

### 4T25 x 4T24

A variação do Lucro Líquido em relação ao ano anterior é explicada:

→ Pela redução da Receita Total, especificamente na linha de *Treasury Sales & Structuring*, explicada por um ambiente competitivo mais desafiador no trimestre;

→ Pela redução das Despesas, principalmente nas Outras, reflexo da provisão não recorrente realizada no 4T24, além da diminuição das Despesas com Pessoal, que refletem uma atividade mais tímida em relação ao 4T24.

# Unidades de Negócios / Investment Banking + Mercado de Capitais

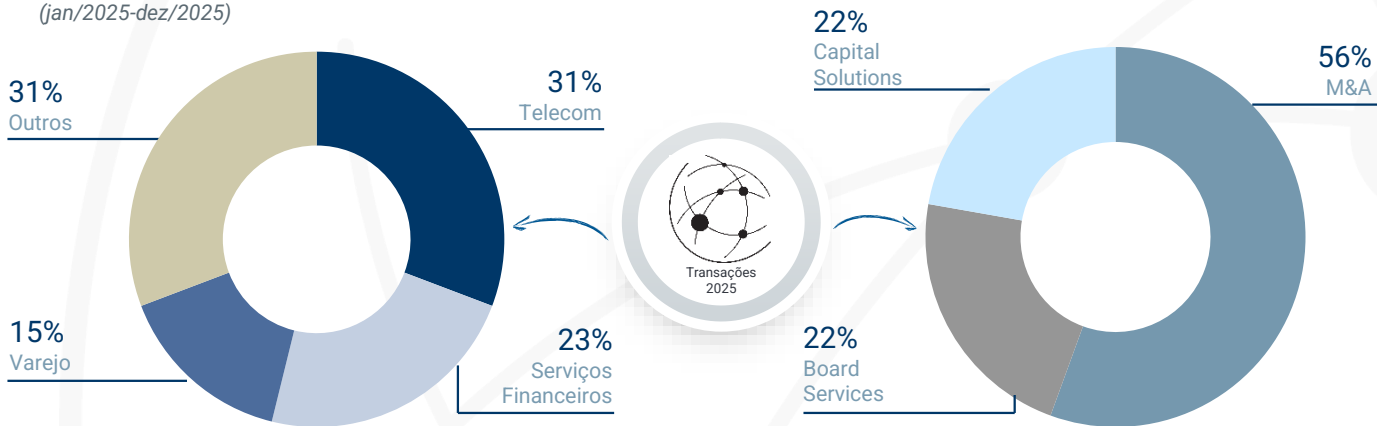
O *Investment Banking + CM* apresentou R\$304,0 milhões de receita em 2025, uma redução de 13,8% em relação ao ano de 2024, por conta da redução da atividade de *M&A* e *Capital Solutions* no período. Apesar disso, a companhia continuou a identificar boas oportunidades de emissões de dívida no Mercado de Capitais.

| R\$ milhões                                   | 2025         | 2024         | 2025 X 2024   |
|---|--------------|--------------|---------------|
| <b>Receita</b>                                | <b>304,0</b> | <b>352,8</b> | <b>-13,8%</b> |
| Volume <i>Investment Banking</i> <sup>1</sup> | 15.664       | 15.950       | -1,8%         |
| Volume de emissões Mercado de Capitais        | 9.806        | 10.509       | -6,7%         |

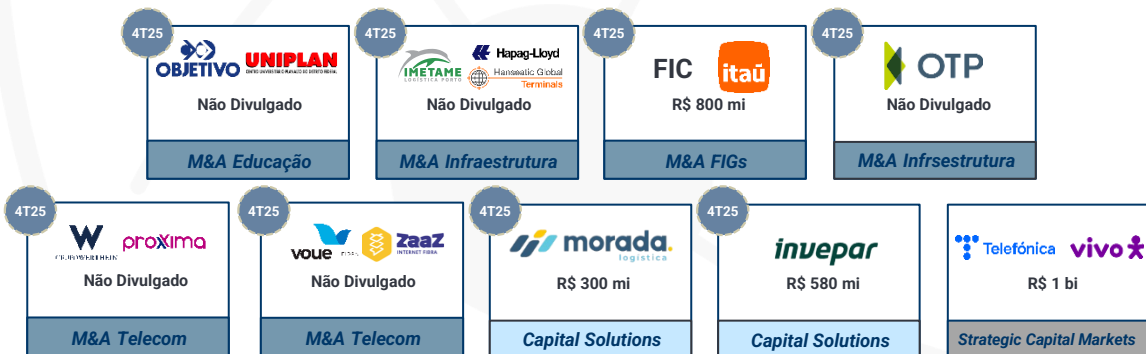
A Companhia reforça que, apesar de ser um indicador importante para mensurar a atividade do mercado, o volume de transações anunciadas está sujeito a flutuações periódicas, de acordo com o ritmo de renovação do portfólio de negócios e não está totalmente relacionado à geração ou perspectiva de receita, que depende, entre outros fatores, do tipo/complexidade da assessoria prestada, bem como da aprovação de agências reguladoras.

## Investment Banking

### Distribuição da Quantidade de Transações por Setor e Tipo de Assessoria (jan/2025-dez/2025)



## Transações em destaque 2025



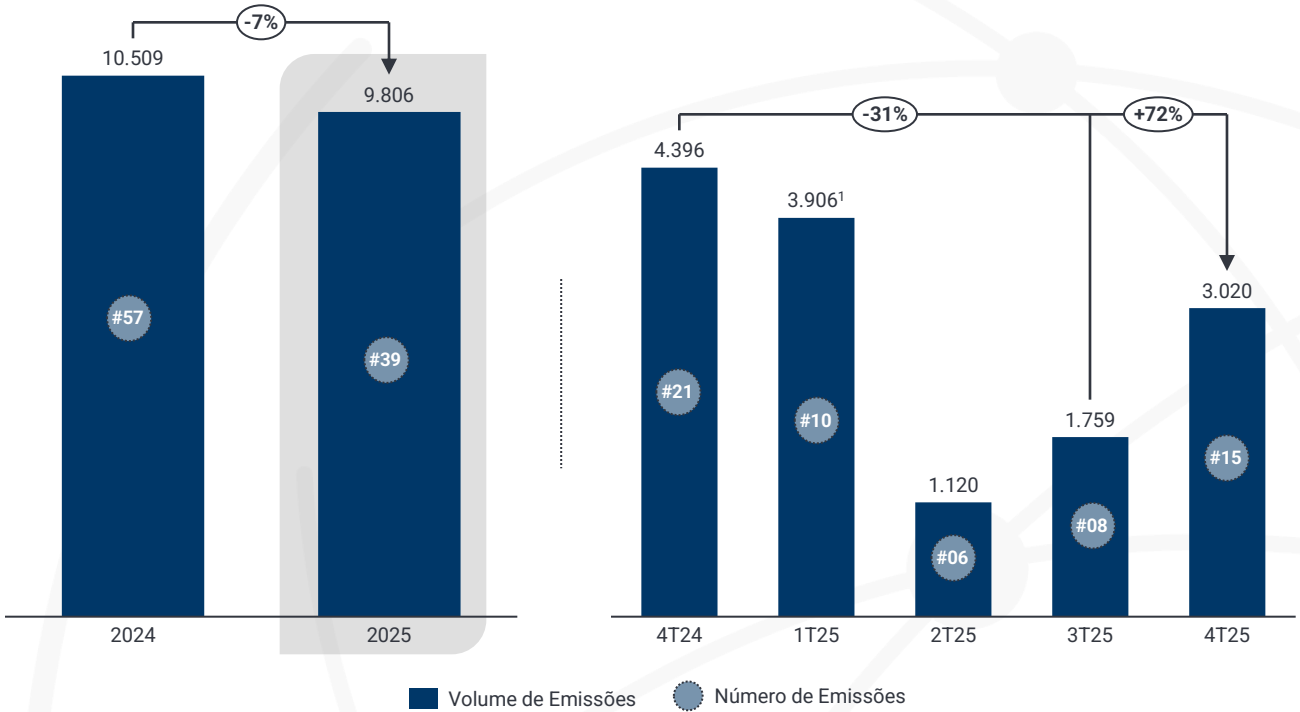
1-Volume considerando todos os serviços de Investment Banking (M&A, Strategic Capital Markets & Pre-IPO, Privatizações, Special Situations & Restructuring Advisory, Board Services, Shareholder Advisory) que tiveram os valores divulgados

# Unidades de Negócios | *Investment Banking + Mercado de Capitais* (cont.)

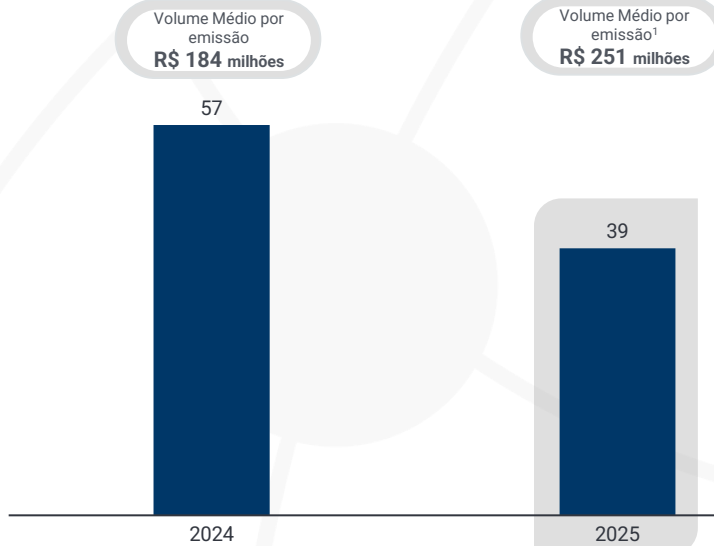
## Mercado de Capitais

### Evolução do Volume de Emissões no Mercado de Capitais

(R\$ milhões)



### Evolução do Número de Emissões e Ticket Médio



1 – Considera o underwriting da Cia na emissão de uma debênture sindicalizada no valor de R\$3 bilhões.

## Unidades de Negócios (cont.)

### Treasury Sales & Structuring

A receita de *Treasury Sales & Structuring* apresentou uma receita praticamente estável, com uma redução de 1,9% no período, totalizando R\$86,7 milhões. A manutenção ocorre devido ao contínuo desenvolvimento de produtos de *commodities*, a captação de novos clientes e a boa atividade do mercado primário de emissões de renda fixa no ano, apesar de um cenário competitivo mais acentuado.

| R\$ milhões                                  | 2025        | 2024        | 2025 X 2024  |
|--|-------------|-------------|--------------|
| <b>Receita</b>                               | <b>86,7</b> | <b>88,3</b> | <b>-1,9%</b> |
| Volume Negociado (Derivativos + FX) (R\$ bi) | 37,7        | 74,4        | -49,3%       |

### Gestão do Patrimônio

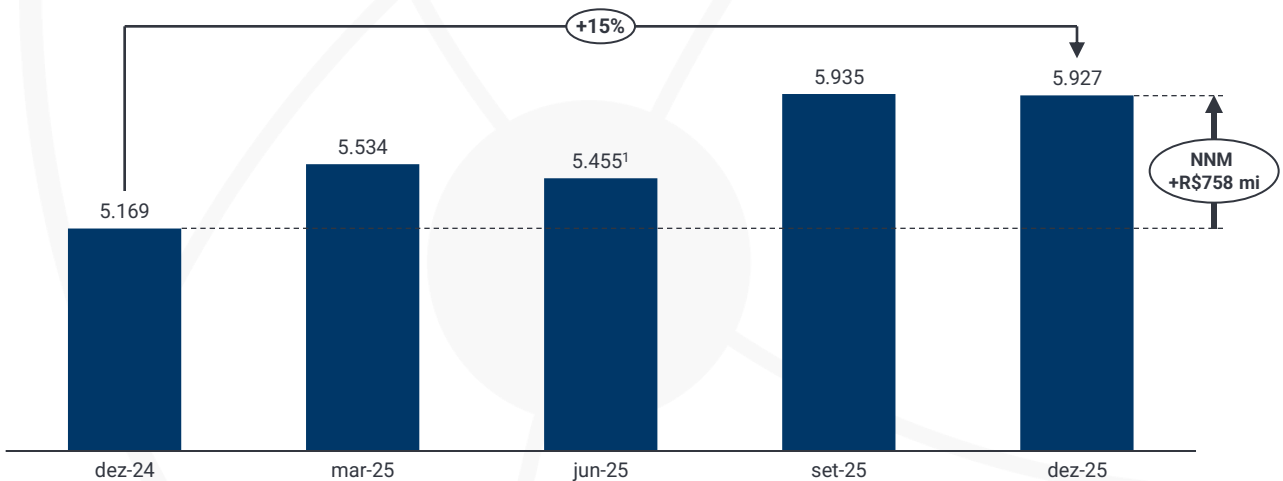
A receita da área de Gestão de Patrimônio foi de R\$15,8 milhões no ano, com o crescimento de 31,4% em relação ao ano de 2024.

Quanto ao patrimônio sob gestão do *Wealth Management*, o total do portfólio assessorado (*WuA*) atingiu R\$5,9 bilhões, um crescimento de 15% em relação a dez/24, representando um *Net New Money* de R\$758 milhões.

| R\$ milhões           | 2025        | 2024        | 2025 X 2024  |
|-----------------------|-------------|-------------|--------------|
| <b>Receita</b>        | <b>15,8</b> | <b>12,0</b> | <b>31,4%</b> |
| Patrimônio sob gestão | 5.926,5     | 5.168,9     | 14,7%        |

### Patrimônio sob gestão

Em milhões de reais

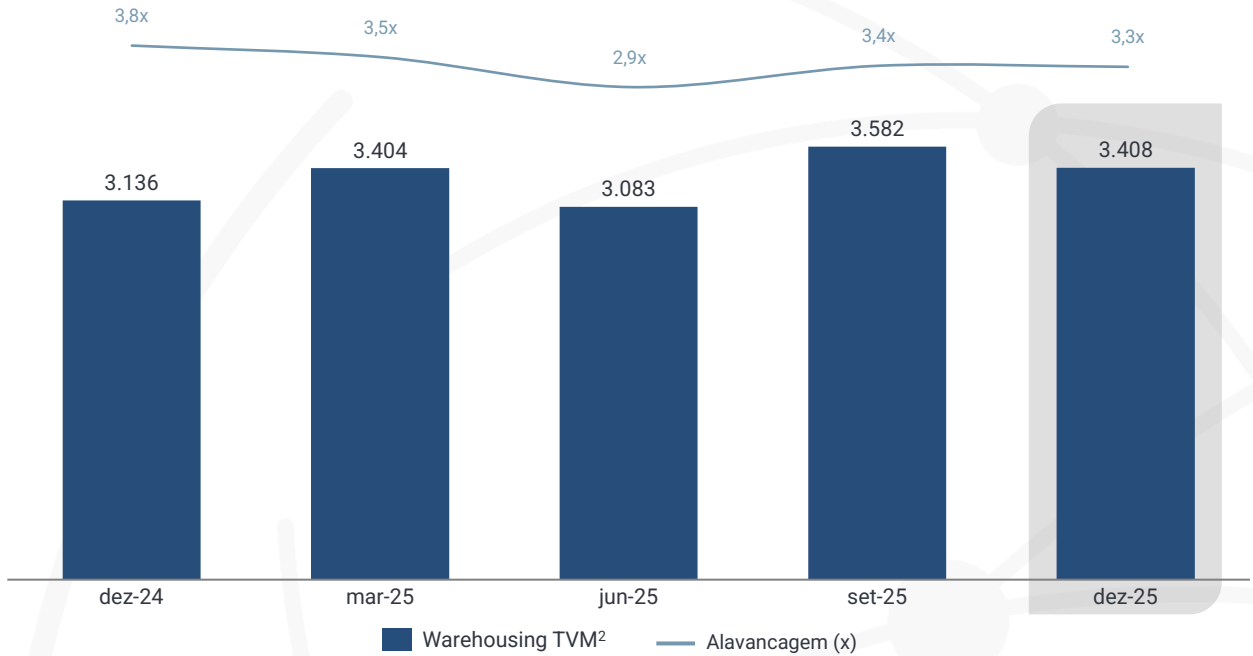


1- A redução no trimestre foi impactada pela depreciação do dólar em R\$122,5 milhões

# Capital & Funding

## Warehousing TVM e Alavancagem<sup>1</sup> do Banco

(R\$ milhões)

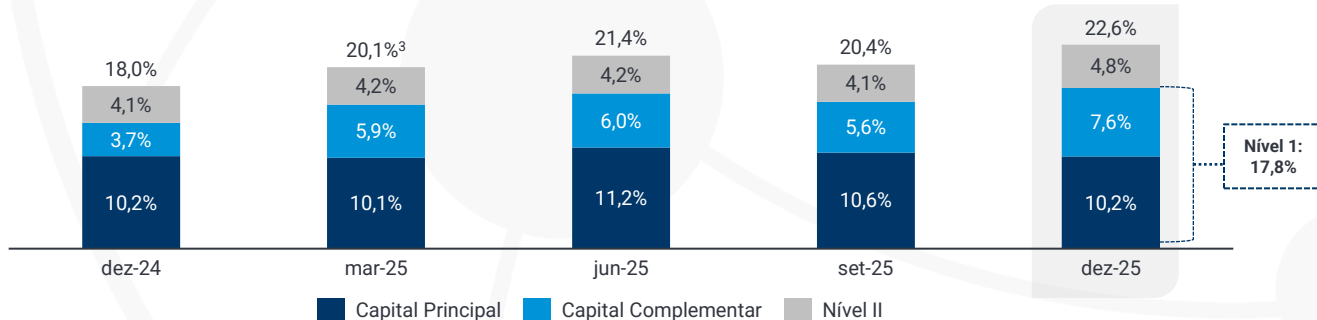


## Índice de Basileia

R\$ milhões

|                           | dez/25         | set/25         | dez/24       |
|---------------------------|----------------|----------------|--------------|
| Patrimônio de Referência  | 1.296,7        | 1.335,8        | 1.077,5      |
| <b>Nível I</b>            | <b>1.022,2</b> | <b>1.067,7</b> | <b>833,6</b> |
| Capital Principal         | 586,1          | 698,5          | 613,5        |
| Capital Complementar      | 436,2          | 369,1          | 220,0        |
| <b>Nível II</b>           | <b>274,5</b>   | <b>268,1</b>   | <b>243,9</b> |
| RWA                       | 5.741,7        | 6.560,8        | 5.992,2      |
| <b>Índice de Basileia</b> | <b>22,6%</b>   | <b>20,4%</b>   | <b>18,0%</b> |

(Composição da Basileia)

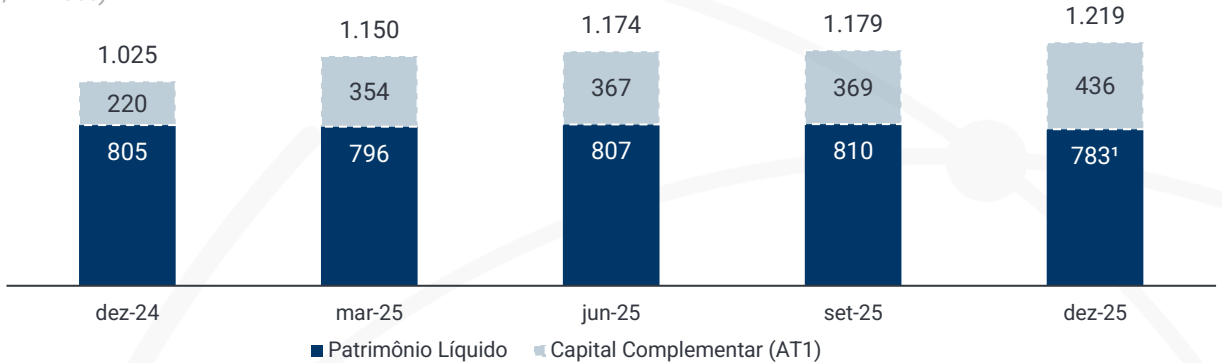


1- Alavancagem = Carteira de Títulos Privados e Bridge Loans / Capital Nível I (Capital Principal + Capital Complementar) 2- Títulos Privados e Bridge Loans considera CRI, CRA, CCI, Debêntures, FIDC, Nota Comercial, Cédula de Produto Rural e *bridge loans*, ajustados a provisão e MTM. 3 – Proforma considerando a emissão da última tranche de R\$34,5 milhões das LFs Perpétuas liquidadas no dia 02/04/25

## Capital & Funding (cont.)

### Evolução do Capital

(R\$ milhões)

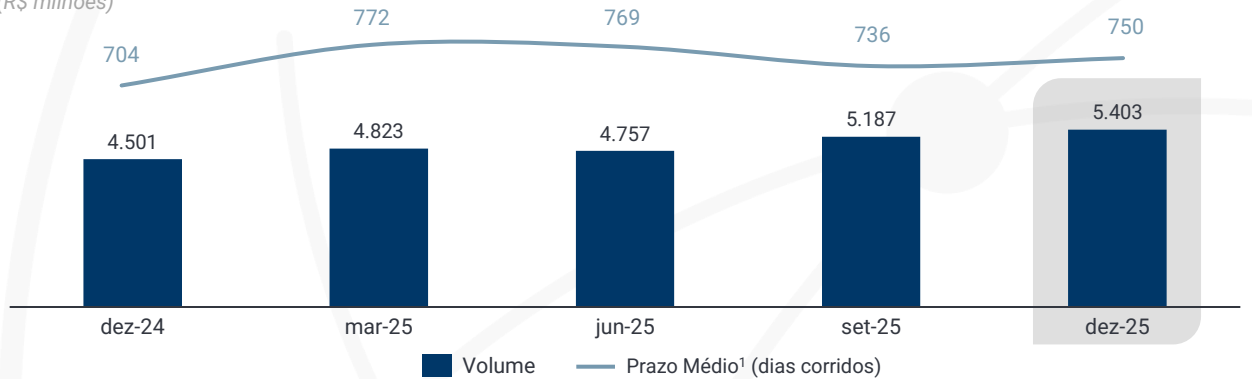


### Evolução da Captação e Prazo Médio

O prazo médio do *funding* ao final de dezembro de 2025 era de 750 dias.

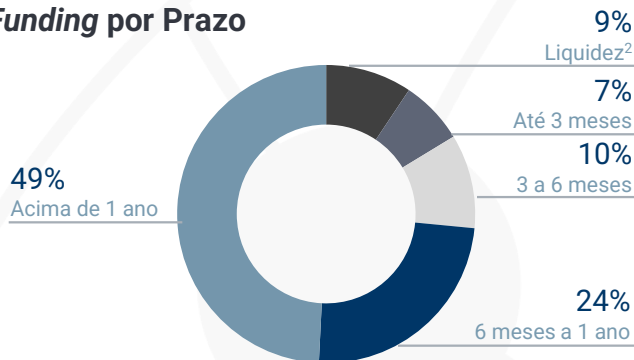
#### Evolução da Captação

(R\$ milhões)



### Vencimento do *Funding* por Prazo

(30.09.2025)



### Ratings

FitchRatings

Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

S&P Global

Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

MOODY'S

Banco BR Partners  
**Rating: AA (bra)**  
Perspectiva: Estável

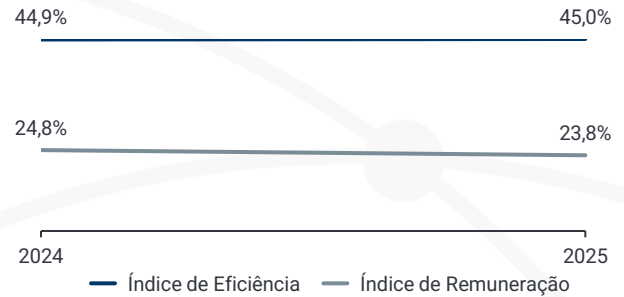
1 - Redução ocorreu devido ao pagamento de dividendos extraordinários dentro do trimestre e o patrimônio líquido total do BR Partners Banco em 31/12/2025 foi de R\$ 590,8 milhões; 2 - 11,7% da liquidez diária se refere a recursos próprios da Holding BR Partners aplicados em CDBs

# Indicadores de Performance

## Índice de Eficiência e Índice de Remuneração (%)

O Índice de Eficiência atingiu 45% no ano, uma estabilidade em relação ao 2024, demonstrando a disciplina de custos da companhia em momentos de retração de receita.

O Índice de Remuneração atingiu 23,8%, um patamar inferior a 2024 e dentro da política de remuneração da Cia.

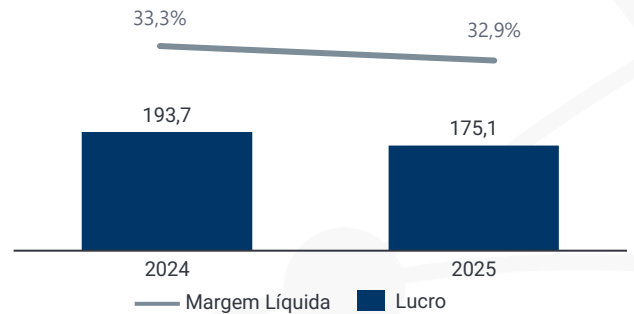


## Lucro e Margem Líquida

(R\$ milhões ou %)

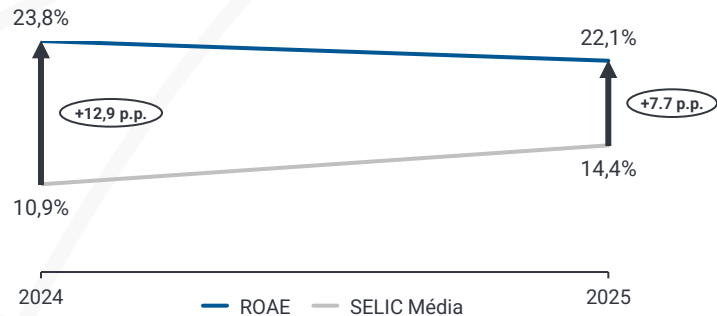
Apesar de um cenário macroeconômico muito desafiador, o BR Partners apresentou lucro de R\$175,1 milhões, um patamar menor em relação ao ano de 2024, mas ainda saudável.

A Margem Líquida se manteve em um patamar elevado de 32,9%.



## ROE (%)

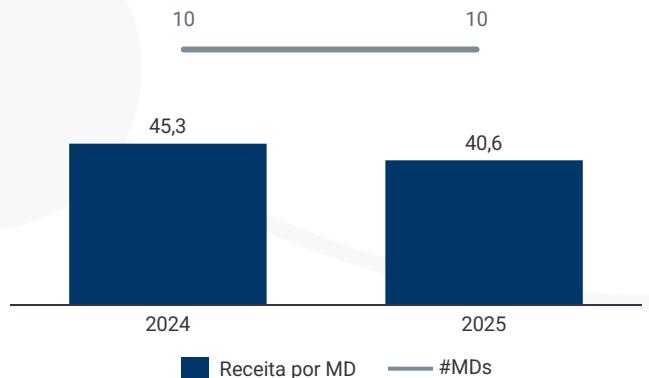
O ROE continuou num patamar acima de 20%, mesmo num ambiente restritivo, atingindo 22,1% no ano e atribuindo um valor adicionado (*alpha*) de 7,7 p.p. em relação a Selic média do período.



## Receita com Clientes / MD

(R\$ milhões)

A receita por MD atingiu R\$40,6 mm em 2025, mantendo a eficiência e geração de receita com clientes.



## Demonstração de Resultado Contábil

| <i>DRE Contábil (R\$ mil)</i>   | 2025             | 2024             |
|---|------------------|------------------|
| <b>Total de Receitas</b>  | <b>531.380</b>   | <b>581.218</b>   |
| Resultado Líquido de Juros e Ganhos/ Perdas em Instrumentos Financeiros | <b>211.576</b>   | <b>216.396</b>   |
| Total de Receitas de Prestação de Serviços                              | <b>319.804</b>   | <b>364.822</b>   |
| <b>Despesas Operacionais</b>  | <b>(298.729)</b> | <b>(341.789)</b> |
| Despesas de Pessoal   | (126.527)        | (143.901)        |
| Despesas Administrativas  | (118.974)        | (136.658)        |
| Despesas tributárias  | (41.410)         | (45.052)         |
| Perda por Redução ao Valor Recuperável                                  | (13.124)         | (14.355)         |
| Outras Receitas/Despesas  | 1.306            | (1.823)          |
| <b>Resultado antes dos Tributos sobre o Lucro</b>                       | <b>232.651</b>   | <b>239.429</b>   |
| Tributos sobre Lucros   | (57.578)         | (45.760)         |
| <b>Lucro Líquido</b>  | <b>175.073</b>   | <b>193.669</b>   |
| <b>Margem Líquida</b>   | <b>33%</b>       | <b>33%</b>       |

# Balanço Patrimonial

## Balanço Patrimonial (R\$ mil)

| <b>Ativo</b>  | <b>31.12.2025</b> | <b>31.12.2024</b> |
|---|-------------------|-------------------|
| Caixa e Equivalentes de Caixa   | 137.792           | 575.235           |
| <b>Ativos Financeiros ao Valor Justo por Meio de Resultado</b>                    | <b>11.712.650</b> | <b>9.273.217</b>  |
| <i>Títulos Públicos</i>   | 11.369.995        | 8.684.734         |
| <i>Títulos Privados</i>   | 174.349           | 405.612           |
| <i>Cotas de Fundo de Investimento</i>   | 168.306           | 182.871           |
| <b>Ativos Financeiros a Valor Justo por Meio de Outros Resultados Abrangentes</b> | <b>3.308.755</b>  | <b>2.379.657</b>  |
| <i>Títulos Privados</i>   | 1.385.470         | 1.063.568         |
| <i>Cotas de Fundos de Investimentos</i>   | 1.923.285         | 1.316.089         |
| Instrumentos Financeiros Derivativos  | 1.023.349         | 1.071.190         |
| <b>Ativos Financeiros ao Custo Amortizado</b>                                     | <b>1.124.190</b>  | <b>1.576.438</b>  |
| <i>Operações de Crédito</i>   | 184.958           | 346.523           |
| <i>Outros Ativos Financeiros ao Custo Amortizado</i>                              | 939.232           | 1.229.915         |
| Outros Ativos   | 26.874            | 27.260            |
| Ativos Fiscal Diferido  | 92.425            | 95.639            |
| Investimentos em Controladas  | -                 | -                 |
| Imobilizado   | 44.265            | 42.329            |
| Intangíveis   | 12.283            | 15.522            |
| <b>Total do Ativo</b>   | <b>17.482.583</b> | <b>15.056.487</b> |
| <b>Passivo e Patrimônio Líquido</b>   |                   |                   |
| <b>Passivos Financeiros ao Valor Justo por meio do Resultado</b>                  | <b>33.222</b>     | <b>-</b>          |
| <b>Passivos Financeiros ao Custo Amortizado</b>                                   | <b>16.062.202</b> | <b>13.664.510</b> |
| <i>Recursos de Operações Compromissadas</i>                                       | 9.938.917         | 8.056.208         |
| <i>Recursos de Clientes</i>   | 1.637.964         | 2.627.471         |
| <i>Recursos de Emissão de Títulos</i>   | 3.703.658         | 1.841.558         |
| <i>Outros Passivos Financeiros</i>  | 781.663           | 1.139.273         |
| Instrumentos Financeiros Derivativos  | 344.451           | 317.315           |
| Fornecedores  | 11.243            | 16.022            |
| Valores a Pagar   | 42.691            | 77.231            |
| Impostos a Recolher   | 19.998            | 12.806            |
| Passivo Fiscal Corrente   | 9.382             | 15.914            |
| Passivo Fiscal Diferido   | 176.096           | 148.099           |
| <b>Total do Passivo</b>   | <b>16.699.285</b> | <b>14.251.897</b> |
| Capital Social  | 674.940           | 674.940           |
| Reserva de Capital  | -30.193           | -30.193           |
| Reserva de Lucros   | 149.025           | 169.245           |
| Outros Resultados Abrangentes   | -10.474           | -9.402            |
| Lucros Acumulados   | 0                 | 0                 |
| <b>Patrimônio Líquido</b>   | <b>783.298</b>    | <b>804.590</b>    |
| <b>Total do Passivo + Patrimônio Líquido</b>                                      | <b>17.482.583</b> | <b>15.056.487</b> |



Este material foi preparado pela BRBI BR Partners S.A. ("BRAP") para uso exclusivo de sua divulgação de resultados periódicos. Este material não deve ser considerada sob qualquer aspecto ou avaliação como um documento completo e deve ser analisada em conjunto com as demonstrações financeiras do período a que se refere. Este material foi preparado apenas para fins meramente informativos e não deve ser entendido como uma solicitação ou uma oferta para comprar ou vender quaisquer títulos ou instrumentos financeiros da BRAP e/ou de qualquer empresa de seu grupo econômico. O conteúdo deste material não deve ser considerado como qualquer forma de aconselhamento ou recomendação legal, fiscal, contábil, de investimento ou de qualquer outro aspecto. Este material não tem a intenção de ser abrangente, completo ou exaustivo sobre a BRAP e/ou sobre qualquer outra empresa de seu grupo econômico, tampouco conter todas as informações que os acionistas, investidores, contrapartes da BRAP e/ou de qualquer empresa de seu grupo econômico, e/ou mesmo quaisquer terceiros possam exigir. Nenhuma decisão de investimento, alienação ou outras decisões ou ações financeiras devem ser tomadas exclusivamente com base nas informações contidas neste material, devendo cada destinatário deste material buscar o aconselhamento e orientação que entender necessário para tomar qualquer decisão.

**BRBI**  
B3 LISTED N2

**BRBI**  
Nasdaq Listed